

Innofactor Oyj:n tilinpäätöstiedote 9.2.2023 klo 9.00

## **Innofactor Oyj:n tilinpäätöstiedote 2022 (IFRS)**

**Innofactorin viimeisen vuosineljänneksen liikevaihto kasvoi 17,1 prosenttia ja ylitti ensimmäisen kerran historiassa 20 miljoonan euron rajan yksittäisessä vuosineljänneksessä**

Loka–joulukuu 2022 lyhyesti:

- Liikevaihto oli noin 20,5 miljoonaa euroa (2021: 17,5), jossa kasvua 17,1 %
  - Kasvusta noin 2,2 miljoonaa euroa (12,7 %) oli orgaanista, missä ei ole huomioitu Invencon yrityskauppaa, eikä Q4/2022 liikevaihtoon kohdistuvaa noin 0,4 miljoonaa euron vähennystä liittyen yksittäisen projektin jo aiemmin tuloutetun liikevaihdon saamisen epävarmuuteen
- Käyttökate oli noin 2,6 miljoonaa euroa (2021: 1,7), jossa kasvua 57,1 %
  - 0,4 miljoonaa euron vähennys Q4/2022 liikevaihtoon yksittäisen projektin saamisen epävarmuuteen liittyen vaikuttaa myös käyttökatteeseen
- Liikevoitto oli 1,8 miljoonaa euroa (2021: 0,5), jossa kasvua 244,9 %
- Tilauskanta oli katsauskauden lopussa 75,8 miljoonaa euroa (2021: 72,8), jossa kasvua 4,1 %
- Innofactor sai useita merkittäviä tilauksia viimeisellä vuosineljänneksellä, muun muassa
  - Puolustusvoimien logistiikkalaitoksen tiedonhallintajärjestelmäkokonaisuus noin 22 miljoonaa euroa (ei vielä tilauskannassa katsauskauden lopussa, tilauskantaan viedään arviolta hieman yli puolet 22 miljoonasta eurosta vuoden 2023 ensimmäisellä vuosineljänneksellä)

Tammi–joulukuu 2022 lyhyesti:

- Liikevaihto oli noin 71,1 miljoonaa euroa (2021: 66,4), jossa kasvua 7,2 %
  - Ilman vuoden 2021 ensimmäisen vuosineljänneksen aikana myytyä Prime-liiketoimintaa vertailukelpoinen muutos olisi ollut 8,1 prosenttia kasvua
  - Kasvusta noin 3,0 miljoonaa euroa (4,6 %) oli orgaanista, missä ei ole huomioitu Invencon yrityskauppaa, Prime liiketoiminnan liikevaihtoa 2021, eikä 0,4 miljoonan euron vähennystä Q4/2022 liikevaihtoon liittyen yksittäisen projektin saamisen epävarmuuteen
- Käyttökate oli noin 7,8 miljoonaa euroa (2021: 10,1), jossa laskua 22,8 %
  - Käyttökatteeseen 2021 sisältyy noin 2,6 miljoonan euron myyntivoitto Prime-liiketoiminnan myynnistä, jota ilman käyttökate olisi ollut noin 7,5 miljoonaa euroa, vertailukelpoinen käyttökate kasvoi 3,4 %
- Liikevoitto oli 4,8 miljoonaa euroa (2021: 6,5), jossa laskua 27,1 %
  - Liikevoittoon 2021 sisältyy vastaava myyntivoitto kuin käyttökatteeseen, jota ilman liikevoitto olisi ollut noin 4,0 miljoonaa euroa, vertailukelpoinen liikevoitto kasvoi 19,9 %

**Konsernin tunnusluvut, IFRS**

	1.10.– 31.12.2022	1.10.– 31.12.2021	Muutos	1.1.– 31.12.2022	1.1.– 31.12.2021	Muutos
Liikevaihto tuhatta euroa	20 536	17 530	17,1 %	71 130	66 364	7,2 %
Liikevaihdon kasvu	17,1 %	-4,0 %		7,2 %	0,3 %	
Liiketulos ennen poistoja ja mahdollisia arvonalentumisia (EBITDA, Käyttökate) tuhatta euroa	2 612	1 663	57,1 %	7 808	10 111	-22,8 %
prosenttia liikevaihdosta	12,7 %	9,5 %		11,0 %	15,2 %	
Liikevoitto/-tappio (EBIT) tuhatta euroa*	1 805	523	244,9 %	4 751	6 519	-27,1 %
prosenttia liikevaihdosta*	8,8 %	3,0 %		6,7 %	9,8 %	
Tulos ennen veroja tuhatta euroa*	1 678	330	407,7 %	4 178	5 730	-27,1 %
prosenttia liikevaihdosta*	8,2 %	1,9 %		5,9 %	8,6 %	
Tulos tuhatta euroa*	1 328	297	347,3 %	3 320	4 504	-26,3 %
prosenttia liikevaihdosta*	6,5 %	1,7 %		4,7 %	6,8 %	
Tilaukanta	75 831	72 837	4,1 %	75 831	72 837	4,1 %
Nettovelkaantumisaste (Gearing)	50,0 %	30,9 %		50,0 %	30,9 %	
Nettovelkaantumisaste ilman IFRS16	30,0 %	18,1 %		30,0 %	18,1 %	
Omavaraisuusaste	44,8 %	51,1 %		44,8 %	51,1 %	-12,3 %
Omavaraisuusaste ilman IFRS16	49,2 %	54,7 %		49,2 %	54,7 %	
Aktiivinen henkilöstö keskimäärin katsauskauden aikana**	562	495	13,5 %	536	516	3,9 %
Aktiivinen henkilöstö katsauskauden lopussa**	564	500	12,8 %	564	500	12,8 %
Tulos per osake (euroa)	0,0363	0,0080	352,3 %	0,0907	0,1208	-24,9 %

\*) IFRS 3:n mukaisesti katsauskaudella 1.10.–31.12.2022 liiketulokseen sisältyy 55 tuhatta euroa (2021: 74) sekä 1.1.–31.12. 277 tuhatta euroa (2021: 464) yrityskauppoihin liittyviä poistoja kauppahinnan kohdistuksista aineettomiin hyödykkeisiin.

\*\*) Innofactor-konsernissa seurataan aktiivisen henkilöstön määrää. Aktiivisen henkilöstön määrään ei lasketa mukaan yli 3 kuukauden pituisella vapaalla olevia työntekijöitä.

**Innofactorin tulevaisuuden näkymät vuodelle 2023**

Innofactorin vuoden 2023 liikevaihdon ja käyttökateen (EBITDA) arvioidaan kasvavan edellisestä vuodesta 2022, jolloin liikevaihto oli 71,1 miljoonaa euroa ja käyttökate oli 7,8 miljoonaa euroa.

**Toimitusjohtaja Sami Ension katsaus: Uskomme pystyvämme jatkamaan vuoden 2022 toisella vuosipuoliskolla saavutettua vahvaa kasvua myös vuonna 2023**

Liikevaihto vuoden 2022 neljännellä vuosineljänneksellä oli ennätyselliset 20,5 miljoonaa euroa, jossa oli kasvua 17,1 prosenttia edelliseen vuoteen verrattuna. Liikevaihto kasvoi Suomessa (huolimatta Q4/2022 liikevaihtoon tehdystä yksittäisen projektin noin 0,4 miljoonan euron vähennyksestä liittyen jo aiemmin tuloutetun liikevaihdon saamisen epävarmuuteen) ja Norjassa, mutta laski Tanskassa (johtuen Tanskan poikkeuksellisen vahvasta neljännen vuosineljänneksen liikevaihdosta vuonna 2021) ja Ruotsissa (vaikka liiketoiminta paranikin vuoden 2022 loppua kohden alkuvuoteen verrattuna). Liikevaihto työntekijää kohden kasvoi kokonaisuudessaan 3,2 prosenttia edellisestä vuodesta. Käyttökate (EBITDA) kasvoi 57,1 prosenttia edellisestä vuodesta päätyen 2,6 miljoonaa euroon (12,7 prosenttia liikevaihdosta). Vuoden 2022 viimeisellä vuosineljänneksellä käyttökate oli positiivinen kaikissa maissa. Tilauskanta oli neljänneksen lopussa 75,8 miljoonaa euroa (2021: 72,8), jossa oli kasvua 4,1 prosenttia edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan.

Liikevaihto koko vuoden 2022 osalta oli ennätyselliset 71,1 miljoonaa euroa, jossa oli kasvua 7,2 prosenttia edelliseen vuoteen verrattuna. Käyttökate (EBITDA) oli 7,8 miljoonaa euroa (11,0 prosenttia liikevaihdosta). Vuoden 2022 aikana Suomi, Norja ja Tanska kasvoivat hyvin ja niiden kannattavuus oli myös hyvällä tasolla. Ruotsin liikevaihto laski harmillisesti vuonna 2022 edelleen ja oli tappiolla, vaikka vuoden kahden viimeisimmän vuosineljänneksen käyttökate olikin jo positiivinen. Olemme ryhtyneet Ruotsissa korjaaviin toimenpiteisiin, jotta Ruotsin liiketoiminta saadaan kasvuun ja kannattavaksi. Kokonaisuudessaan Innofactor saavutti vuonna 2022 kaikkien aikojen parhaan liikevaihdon, käyttökateen (kun liiketoiminnan myynneistä tulevia kertaluonteisia tuloja ei huomioida) ja tilauskannan.

Olemme strategiassamme määrittäneet tavoitteeksemme noin 20 prosentin vuosittaisen kasvun. Ensimmäisellä vuosipuoliskolla emme tähän päässeet, mutta toisella vuosipuoliskolla kasvu oli yli 19 prosenttia. Olemme tunnistaneet neljä keskeisintä kasvun ajuria: 1) toiminnan tehostaminen ja laskutusasteen nostaminen, 2) lisenssien ja SaaS-palveluiden osuuden kasvattaminen, 3) työntekijämäärän kasvattaminen sekä 4) yritysostot. Näistä kaksi ensimmäistä vaikuttavat myös käyttökateen parantavasti. Toisen vuosipuoliskon kasvuun ja loppuvuonna parantuneeseen kannattavuuteen vaikuttivat erityisesti: toiminnan tehostaminen ja siitä seurannut laskutusasteen parantaminen useita prosenttiyksikköjä viimeisellä neljänneksellä verrattuna kolmeen ensimmäiseen vuosineljänneksen, lisenssi- ja SaaS-liikevaihdon kasvu ensimmäisen vuosineljänneksen 25 prosentista viimeisen vuosineljänneksen 28 prosenttiin sekä Invencon yritysosto kesäkuussa 2022. Tavoitteenamme on vuonna 2023 tehostaa toimintaamme, nostaa laskutusastetta sekä lisenssi- ja SaaS-liikevaihdon osuutta edelleen.

Kerroimme toisen vuosineljänneksen osavuosikatsauksessamme yksittäisiin projektitoimituksiin liittyvistä haasteista. Nämä ongelmaprojektit saatiin pääosin päätökseen vuoden 2022 loppuun mennessä. Yhden yksittäisen projektin osalta teimme neljännelle vuosineljännekselle noin 0,4 miljoonan euron vähennyksen liikevaihtoon jo aiemmin tuloutetun liikevaihdon saamisen

epävarmuudesta johtuen. Olemme parantaneet omaa toimintamalliamme tunnistamaan potentiaalisesti haasteelliset projektit huomattavasti nykyistä aikaisemmin sekä vahvistaneet tällaisten projektien johtoa varmistamaan projektien onnistunut loppuun saattaminen. Pyrimme tällä varmistamaan, että vastaavanlaisia ongelmaprojekteja ei pääse syntymään jatkossa.

Innofactor sai vuonna 2022 ennätysellisen määrän uusia tilauksia. Suur-Tukholman palolaitoksen asian- ja dokumentinhallintajärjestelmä on strategisesti tärkeä voitto, koska se on Dynasty-tuotteemme ensimmäinen toimitus Suomen ulkopuolelle. Näemme Ruotsissa ja jatkossa myös muissa Pohjoismaissa erittäin mielenkiintoisen mahdollisuuden kasvattaa markkinaa merkittävästi lähivuosien aikana Suomessa markkinajohtajan asemaan päässeeseen Dynasty-tuotteemme avulla. Suomessa menestyimme Dynasty-tuotteella vuonna 2022 erinomaisen hyvin useissa julkisissa hankinnoissa. Innofactor sai historiansa suurimman kaupan joulukuussa, kun Puolustusvoimat valitsi Dynasty-tuotteeseemme perustuvan tarjouksemme uudeksi tiedonhallintaratkaisukseen arvoltaan noin 22 miljoonaa euroa. Kiitos asiakkaillemme luottamuksesta.

Innofactor hankki kesäkuussa 2022 omistukseensa dataan ja analytiikkaan keskittyneen Invenco Oy:n. Näemme datan ja analytiikan alueella merkittävän kasvumahdollisuuden Suomessa, jota olemme lähteneet tavoittelemaan yhdessä Invencolta siirtyneiden huippuasiantuntijoiden kanssa. Invenco oli pitkäaikainen Microsoft-kumppani, jonka palveluksessa oli noin 50 työntekijää, joista 35 on senioritason dataosaajia. Invencon liikevaihto oli vuositasolla noin 6 miljoonaa euroa ja käyttökate noin 5 prosenttia liikevaihdosta. Innofactorin tavoitteena on data ja analytiikka -yksikön liikevaihdon kasvattaminen ja kannattavuuden parantaminen muun muassa synergiahyötyjen avulla. Tästä erinomainen esimerkki oli elokuussa 2022 Aalto-korkeakoulusäätiön päätös valita Innofactor osana Invenco Oy:n kanssa muodostettua ryhmittymää kehittämään ja ylläpitämään Aalto-yliopiston keskitettyä tietovarastoa arvoltaan noin 5 miljoonaa euroa.

Innofactorin tavoitteena on olla johtava modernin digitaalisen organisaation edistäjä jokaisessa Pohjoismaassa. Uskomme valitsemaamme pohjoismaiseen strategiaamme ja pitkän tähtäimen tavoitteidemme saavuttamiseen. Tämä vaatii pitkäjännitteisyyttä ja määrätietoista toimintaa niin yhtiön johdolta, työntekijöiltä kuin sijoittajiltakin. Innofactor etsii edelleen aktiivisesti mahdollisia uusia strategisia kumppanuuksia Pohjoismaista. Konsernin tavoitteena on kasvaa sekä organisaation että yritysjärjestelyjen kautta.

Olen myös iloinen siitä, että pystyimme vuonna 2022 ostamaan omia osakkeitamme sekä jakamaan omistajillemme vuodelta 2022 varoja osingonjakopolitiikkamme mukaisesti 0,06 euroa osakkeelta (2022: 0,08 euroa osakkeelta). Suuret kiitokset vuodesta 2022 asiakkaillemme, kumppaneillemme, työntekijöillemme ja sijoittajillemme.

## Strategia ja sen toteutuminen katsauskaudella

Innofactorin strategia koostuu tarkoituksesta, missiosta, visiosta, strategisista valinnoista, arvoista, toimintaperiaatteesta ja pitkän tähtäimen taloudellisista tavoitteista.

Tarkoitus: Innovoimme toimivamman maailman puolesta

Missio: Edistämme modernia digitaalista organisaatiota

Visio: Johtava pohjoismainen digitaalisen transformaation kumppani Microsoft-ekosysteemissä

Strategiset valinnat:

- osaavimmat pohjoismaiset tiimit
- tuotteistettu kohdennettu tarjonta
- proaktiivinen ja joustava toimintatapa
- innovointi edelläkävijäasiakkaiden kanssa

Arvot:

- vastuullisuus
- toimintavapaus
- innovaatio
- asiakas

Toimintaperiaate: Tavoitteenamme on laittaa ihmiset edelle kaikessa, mitä teemme. Haluamme toteuttaa ratkaisuja, jotka sujuvoittavat asiakkaidemme arkea ja saavat hymyn heidän huulilleen.

Pitkän tähtäimen taloudelliset tavoitteet:

- saavuttaa noin 20 prosentin vuosittainen kasvu, josta pääosa pyritään saavuttamaan orgaanisesti
- saavuttaa noin 20 prosentin käyttökatte (EBITDA) suhteessa liikevaihtoon
- pitää kassavirta positiivisena ja turvata kaikissa tilanteissa rahoituksellinen vakavaraisuus

Innofactorin liikevaihto katsauskaudella 1.1.–31.12.2022 oli 71,1 miljoonaa euroa (2021: 66,4), jossa oli kasvua 7,2 prosenttia edelliseen vuoteen verrattuna. Ilman vuoden 2021 ensimmäisen vuosineljänneksen aikana myytyä Prime-liiketoimintaa vertailukelpoinen muutos olisi ollut 8,1 prosenttia kasvua. Liikevaihdon strategista kasvatavoitetta tukee hyvin kehittynyt tilauskanta 75,8 miljoonaa euroa (2021: 72,8). Invencon yrityskauppa tuo epäorgaanista kasvua liiketoimintaan.

Käyttökate (EBITDA) laski katsauskaudella 1.1.–31.12.2022 edellisen vuoden vastaavan ajanjakson 10,1 miljoonasta eurosta 7,8 miljoonaan euroon (11,0 prosenttia liikevaihdosta). Vuoden 2021 käyttökatteeseen sisältyy noin 2,6 miljoonan euron myyntivoitto Prime-liiketoiminnan myynnistä, jota ilman käyttökatte olisi ollut noin 7,5 miljoonaa euroa, jolloin vertailukelpoinen käyttökatte kasvoi 3,4 prosenttia. Kannattavuuden osalta vaaditaan vielä seuraavien vuosien aikana johdon huomiota ja työtä, jotta päästään pitkän tähtäimen tavoitteeseen noin 20 prosenttiin.

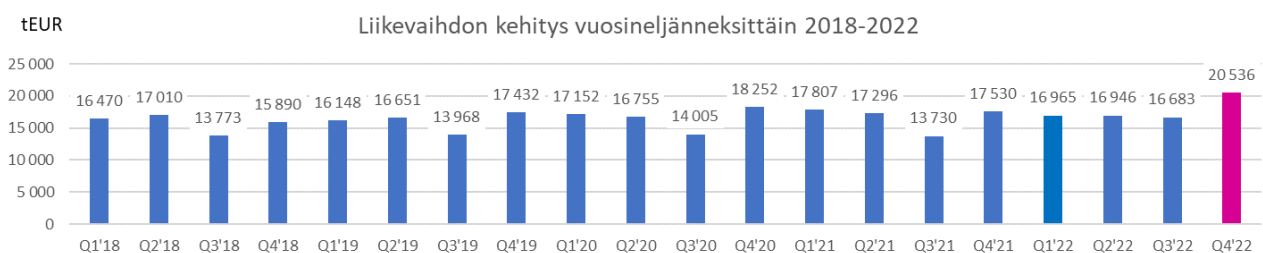
Innofactorin liiketoiminnan rahavirta oli katsauskaudella 1.1.–31.12.2022 6,7 miljoonaa euroa (2021: 8,9) ja omavaraisuusaste katsauskauden lopussa 44,8 prosenttia (2021: 51,1 %). Vuonna 2021 rahavirtaa nosti noin 2,6 miljoonan euron myyntivoitto Prime-liiketoiminnan myynnistä ja vuoden 2022 omavaraisuutta laski noin 2,5 miljoonan euron laina Invenco Oy:n yritysostoa varten.

Liiketoiminnan vahva rahavirta tukee Innofactorin strategista kannattavan kasvun tavoitetta, jossa turvataan kaikissa tilanteissa rahoituksellinen vakavaraisuus.

Keskeisimmät toimenpiteet noin 20 prosentin kasvuun ja noin 20 prosentin käyttökatteeseen:

1. Tehostamme toimintaamme ja nostamme laskutusastettamme viisi prosenttiyksikköä, mikä tapahtuu muun muassa parantamalla projekti- ja palvelusopimusten hallintaa, tehostamalla henkilöiden ristiinresursointia maiden ja yksiköiden välillä, vähentämällä henkilöstön vaihtuvuutta sekä kehittämällä itseohjautuvia tiimimallejamme.
2. Lisäämme lisenssien ja SaaS-palveluiden osuuden yli 33 prosenttiin liikevaihdosta nykyisestä noin 28 prosentista, mikä tapahtuu muun muassa kehittämällä tarjontaamme, kuten uusi MDRaaS-palvelu (CSOC) sekä keskittymällä myynnissä niihin asiakkaisiin ja ratkaisualueisiin, joilla on suurin kasvupotentiaali ja jotka tarjoavat parhaat mahdollisuudet skaalata nykyinen tarjoomamme kaikkiin Pohjoismaihin.
3. Kasvatamme laskuttavien työntekijöidemme määrää, mikä tapahtuu muun muassa tuplaamalla korkeakouluista valmistuvien vuosittainen rekrytointi yli 60 työntekijään vuonna 2023, keskittämällä senioriosaajien rekrytointi pohjoismaiseen rekrytointitiimiin, kasvattamalla työntekijöidemme osaamista sertifioinnein, vähentämällä henkilöstön vaihtuvuutta, tehostamalla alihankinnan käyttöä sekä panostamalla työnantajamielikuvan kehittämiseen.
4. Olemme entistä proaktiivisempi toimija pohjoismaisissa yritysjärjestelyissä, mikä tapahtuu muun muassa toiminnan sisäisellä uudelleenorganisoinnilla, jossa korostuu maajohtajien rooli etsiä aktiivisesti uusia ostokohteita omista maistaan.

**Innofactorin viimeisen vuosineljänneksen liikevaihto kasvoi 17,1 prosenttia ja ylitti ensimmäisen kerran historiassa 20 miljoonaa euroa yksittäisessä vuosineljänneksessä**

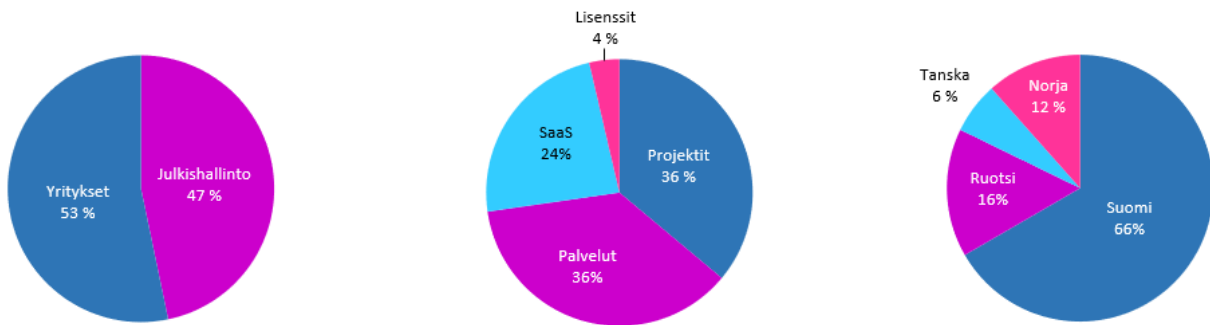


Innofactorin liikevaihto 1.10.–31.12.2022 oli 20 536 tuhatta euroa (2021: 17 530), jossa oli kasvua 17,1 prosenttia. Liikevaihto kasvoi orgaanisesti noin 2,2 miljoonaa euroa (12,7 %). Orgaanisessa kasvussa ei ole huomioitu kesäkuun lopussa hankitun Invenco Oy:n liikevaihtoa eikä neljännelle vuosineljännekselle kohdistuvaa noin 0,4 miljoonaa euron vähennystä liikevaihtoon liittyen yksittäisen projektin jo aiemmin tuloutetun liikevaihdon saatavan epävarmuuteen. Liikevaihto aktiivista työntekijää kohden oli noin 36,5 tuhatta euroa (2021: 35,4), jossa oli kasvua 3,2 prosenttia.

Innofactorin liikevaihto 1.1.–31.12.2022 oli 71 130 tuhatta euroa (2021: 66 364), jossa oli kasvua 7,2 prosenttia. Liikevaihto kasvoi orgaanisesti noin 3,0 miljoonaa euroa (4,6

%). Liikevaihto aktiivista työntekijää kohden oli noin 132,7 tuhatta euroa (2021: 128,6), jossa oli kasvua 3,2 prosenttia. Keskityimme siihen, että liikevaihto aktiivista työntekijää kohden saadaan edelleen kasvamaan myös vuonna 2023.

Liikevaihdon jakauma 1.1 - 31.12.2022



Innofactorin liiketoiminta keskittyi Suomeen, Ruotsiin, Tanskaan sekä Norjaan. Liikevaihdosta 1.1.–31.12.2022 noin 66 prosenttia tuli Suomesta, noin 16 prosenttia Ruotsista, noin 12 prosenttia Norjasta ja noin 6 prosenttia Tanskasta. Liikevaihto kasvoi Suomessa, Norjassa ja Tanskassa, mutta laski Ruotissa. Myös vuoden 2022 viimeisellä neljänneksellä liikevaihto kasvoi Suomessa ja Norjassa, mutta laski Tanskassa ja Ruotsissa.

Liikevaihdosta 1.1.–31.12.2022 tuli noin 53 prosenttia yritysasiakkaista (sisältäen kolmannen sektorin asiakkaat) ja noin 47 prosenttia julkishallinnon asiakkaista.

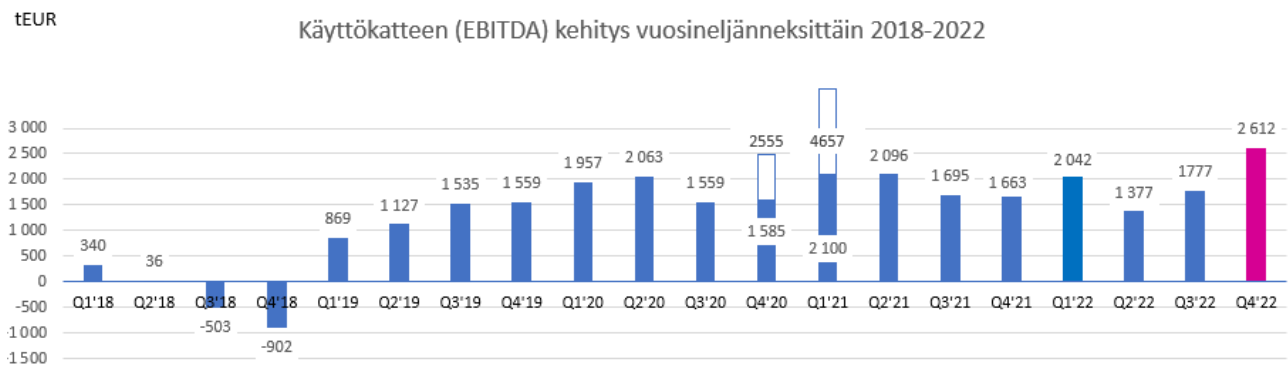
Lisenssi- ja SaaS-liikevaihto kasvoi koko vuoden ajan ensimmäisen vuosineljänneksen 25 prosentista viimeisen vuosineljänneksen 28 prosenttiin, mikä vaikuttaa kannattavuutta parantavasti. Myös projektien osuus laski ensimmäisen vuosineljänneksen 40 prosentista viimeisen vuosineljänneksen 36 prosenttiin, millä on myös positiivinen vaikutus kannattavuuteen.

Innofactorin katsauskauden 1.1.–31.12.2022 liikevaihdosta noin:

- Lisenssit: 4 prosenttia, mikä sisältää kaikki kertaluonteiset ohjelmistoista saatavat korvaukset
- SaaS: 24 prosenttia, mikä sisältää jatkuvat tulot SaaS-, pilvi- ja käyttöpalveluista sekä ohjelmistoylläpidosta
- Palvelut: 36 prosenttia, mikä sisältää jatkuviin palvelusopimuksiin perustuvat asiantuntijatyöt, esimerkiksi IT-järjestelmien pienemmät asiakaskohtaiset muutos- ja jatkokehitystyöt
- Projektit: 36 prosenttia tuli IT-järjestelmien toimitusprojekteista sekä konsultoinnista

Innofactorin 10 suurimman asiakkaan osuus katsauskauden 1.1.–31.12.2022 kokonaisliikevaihdosta oli noin 27,4 prosenttia.

**Innofactorin viimeisen vuosineljänneksen käyttökate kasvoi 57,1 prosenttia ja oli historian paras yksittäisen vuosineljänneksen käyttökate (ilman Prime-liiketoiminnan myynnistä saatuja tuloja Q1/2021)**



Innofactorin käyttökate (EBITDA) 1.10.–31.12.2022 oli 2 612 tuhatta euroa (2021: 1 663), jossa oli kasvua 57,1 prosenttia. EBITDA:n osuus liikevaihdosta oli 12,7 prosenttia (2021: 9,5 %).

Innofactorin käyttökate (EBITDA) 1.1.–31.12.2022 oli 7 808 tuhatta euroa (2021: 10 111), jossa oli laskua 22,8 prosenttia. EBITDA:n osuus liikevaihdosta oli 11,0 prosenttia (2021: 15,2 %). Vuoden 2021 käyttökatteeseen sisältyy noin 2,6 miljoonan euron myyntivoitto Prime-liiketoiminnan myynnistä, jota ilman käyttökate olisi ollut 7 554 tuhatta euroa (11,4 % liikevaihdosta). Vuoden 2022 käyttökate kasvoi 3,4 prosenttia vuoden 2021 vertailukelpoisesta käyttökatteesta.

Innofactorin liikevoitto 1.10.–31.12.2022 oli 1 805 tuhatta euroa (2021: 523), jossa oli nousua 245 prosenttia. Liikevoiton osuus liikevaihdosta oli 8,8 prosenttia (2021: 3,0 %).

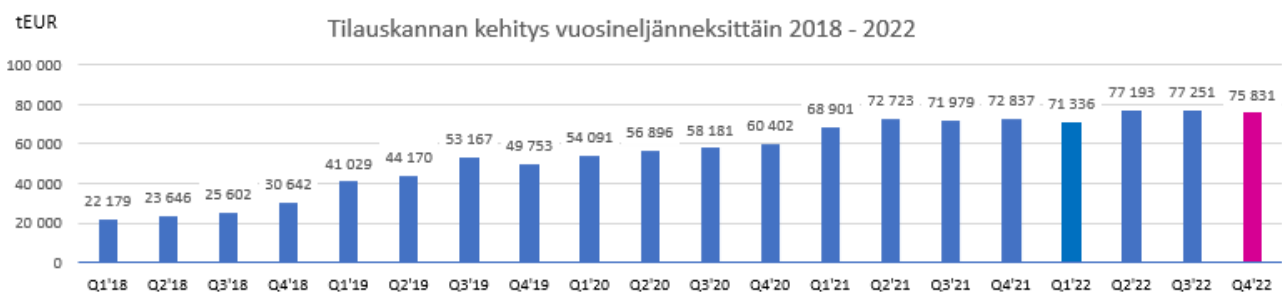
Innofactorin liikevoitto 1.1.–31.12.2022 oli 4 751 tuhatta euroa (2021: 6 519), jossa oli laskua 27,1 prosenttia. Liikevoiton osuus liikevaihdosta oli 6,7 prosenttia (2021: 9,8 %). Ilman Prime-liiketoiminnan myyntivoittoa vuonna 2021 vertailukelpoinen muutos olisi ollut kasvua 19,9 prosenttia.

Yritysostot ovat olleet keskeinen osa Innofactorin strategiaa. Yritysoistoista johtuvat aineettomien oikeuksien poistot vaihtelevat suuresti sen mukaan, millaiseksi ostettavan yrityksen asiakassopimusten ja teknologian arvo arvioidaan sekä millä aikataululla niistä johtuvat aineettomat oikeudet poistetaan. Tästä syystä yhtiön käsityksen mukaan liikevoiton sijasta ensisijaisena kannattavuuden mittarina kannattaa seurata käyttökate (EBITDA), johon kyseiset poistot eivät vaikuta.



IFRS 3:n mukaisesti katsauskaudella 1.10.–31.12.2022 liiketulokseen sisältyy 55 tuhatta euroa (2021: 74) sekä 1.1.–31.12.2022 277 tuhatta euroa (2021: 464) yrityskauppoihin liittyviä poistoja kauppahinnan kohdistuksista aineettomiin hyödykkeisiin. Kyseisillä poistoilla oikaistu katsauskauden 1.10.–31.12.2022 Innofactorin operatiivinen liikevoitto olisi ollut 1 860 tuhatta euroa (2021: 597), jossa kasvua 211,6 prosenttia. 1.1.-31.12.2022 Innofactorin liikevoitto olisi ollut 5 028 tuhatta euroa (2021: 6 983), jossa oli laskua 28,0 prosenttia.

**Innofactorin tilauskanta pysyi korkealla tasolla, vaikka joulukuussa ilmoitettua historian suurinta kauppaa ei ole vielä tilauskantaan lisättykään**



Innofactorin tilauskanta oli katsauskauden lopussa 75 831 tuhatta euroa (2021: 72 837), jossa kasvua oli 4,1 prosenttia.

Innofactor sai historiansa suurimman kaupan joulukuussa 2022, kun Puolustusvoimat valitsi Dynasty-tuotteeseemme perustuvan tarjouksemme uudeksi tiedonhallintaratkaisukseen arvoltaan noin 22 miljoonaa euroa. Kauppa ei vielä tilauskannassa. Tilauskantaan viedään arviolta hieman yli puolet 22 miljoonasta eurosta vuoden 2023 ensimmäisellä vuosineljänneksellä.

**Innofactorin katsauskauden liiketoiminnan rahavirta pysyi vahvana**

Innofactorin taseen loppusumma oli katsauskauden lopussa 55 815 tuhatta euroa (2021: 51 057). Konsernin likvidit varat olivat yhteensä 1 956 tuhatta euroa (2021: 1 963), jotka koostuivat kokonaisuudessaan rahavaroista.

Liiketoiminnan rahavirta katsauskaudella 1.1.–31.12.2022 oli 6 704 tuhatta euroa (2021: 8 855). Investointien rahavirta oli -3 593 tuhatta euroa (2021: -643).

Omavaraisuusaste oli katsauskauden päättyessä 44,8 prosenttia (2021: 51,1 %) ja nettovelat suhteessa omaan pääomaan (Net Gearing) 50,0 prosenttia (2021: 30,9 %).

Katsauskauden päättyessä yhtiössä oli lyhytaikaista korollista velkaa rahalaitoksille 4 886 tuhatta euroa (2021: 1 873) ja pitkäaikaista korollista velkaa rahalaitoksille 4 517 tuhatta euroa (2021: 4 683). Yhtiöllä oli IFRS 16 -standardin mukaisia vuokrasopimusvelkoja (määräaikaisten

vuokrasopimusten keston mukaiset vuokrat) 4 947 tuhatta euroa (2021: 3 261), joista lyhytaikaisia oli 2 115 tuhatta euroa (2021: 1 603) ja pitkäaikaisia 2 832 tuhatta euroa (2021: 1 658). Yhteensä korollisia velkoja oli 14 349 tuhatta euroa (2021: 9 818).

Sijoitetun pääoman tuotto 1.1.–31.12.2022 pieneni hieman edellisestä vuodesta ja oli 14,5 prosenttia (2021: 20,6 %). Oman pääoman tuotto 1.1.–31.12.2022 laski edellisestä vuodesta ja oli 13,2 prosenttia (2021: 18,4 %).

Innofactorin taseen pitkäaikaiset varat katsauskauden lopussa olivat yhteensä 39 319 tuhatta euroa.

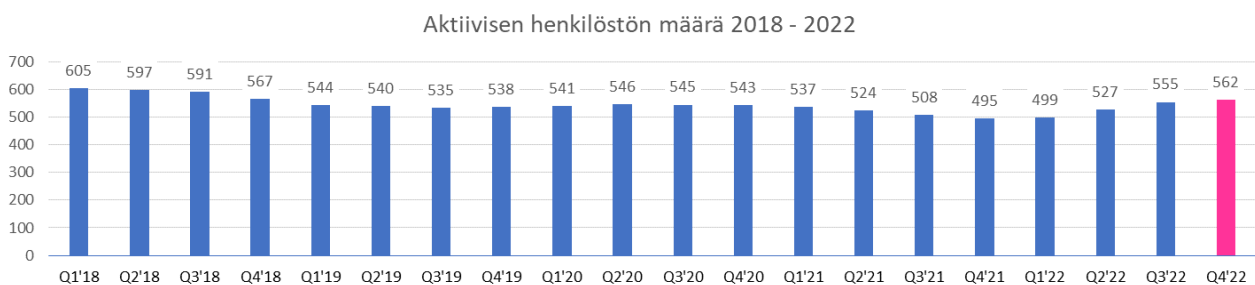
Innofactorin katsauskauden 1.1.–31.12.2022 bruttoinvestoinnit aineelliseen ja aineettomaan käyttöomaisuuteen olivat 872 tuhatta euroa (2021: 402) ja muodostuivat kasvun vaatimista tavanomaisista lisä- ja korvausinvestoinneista.

### **Innofactorin tutkimus- ja tuotekehityspanostukset kasvoivat vertailukaudesta**

Katsauskauden tuotekehityksessä painopistealueina olivat olemassa olevien tuotteiden ja palvelujen uudistaminen sekä jatkuva jatkokehittäminen tuotepohjaisen liiketoiminnan kasvun tukemiseksi.

Innofactorin tulosvaikutteisesti käsitellyt tutkimus- ja tuotekehityksenot 1.1.–31.12.2022 olivat noin 4 153 tuhatta euroa (2021: 3 504), mikä on 5,8 prosenttia liikevaihdosta (2021: 5,3 %).

### **Innofactorin henkilöstömäärä kasvoi vertailukaudesta**



Innofactorissa seurataan ensisijaisesti aktiivisen henkilöstön määrää. Aktiivisen henkilöstön määrään ei lasketa mukaan yli 3 kuukauden pituisella vapaalla olevia työntekijöitä.

Aktiivisen henkilöstön määrä oli 1.10.–31.12.2022 keskimäärin 562 henkilöä (2021: 495), jossa oli kasvua 13,5 prosenttia. Aktiivisen henkilöstön määrä oli 1.1.–31.12.2022 keskimäärin 536 henkilöä (2021: 516), jossa oli kasvua 3,9 prosenttia. Katsauskauden lopussa aktiivisen henkilöstön määrä oli 564 (2021: 500), jossa oli kasvua 12,8 prosenttia.

Katsauskauden lopussa henkilöstön keski-ikä oli 42,7 vuotta (2021: 42,5). Naisten osuus oli 26 prosenttia (2021: 27 %) henkilöstöstä. Miehiä oli 74 prosenttia (2021: 73%) henkilöstöstä.

### Katsauskauden muut tapahtumat

4.1.2022 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Innofactor Oyj on nyt saanut päätökseen kyseisen omien osakkeiden takaisinosto-ohjelman. Omien osakkeiden hankinnat alkoivat 26.10.2021 ja loppuivat 3.1.2022. Tämän jakson aikana Innofactor hankki 800 000 omaa osaketta, joiden hinta oli keskimäärin 1,5045 euroa. Osakkeet hankittiin hankintahetken markkinahintaan Nasdaq Helsinki Oy:n järjestämässä julkisessa kaupankäynnissä.

18.1.2022 Innofactor antoi tiedotteen siitä, että Sosiaali- ja terveysministeriö on valinnut julkisen hankinnan kilpailutuksessa Innofactorin toimittamaan lääkkeiden hintalautakunnalle asianhallinta-, asiakirjahallinta-, asiointipalvelu- ja viitehintatietojärjestelmän sekä siihen liittyvät ylläpito- ja jatkokehitystyöt. Sosiaali- ja terveysministeriön hankintapäätöksessä ilmoittama arvolisäveroton kokonaisarvo neljän vuoden sopimuskaudelle on noin 1 190 000 euroa.

20.1.2022 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Asumisen rahoitus- ja kehittämiskeskus (ARA) on valinnut julkisen hankinnan kilpailutuksessa Innofactorin toimittamaan Järjestysnumerorekisterin. Hankinta sisältää järjestysnumerorekisterin suunnittelun ja toteutuksen, toteutetun ratkaisun tuki-, ylläpito- ja jatkokehittämispalvelut sekä järjestelmän operoinnin ja valvonnan. Ratkaisu pohjautuu Microsoft Azure -pilvipalveluihin. Innofactorin arvio hankinnan arvosta on noin 680 000 euroa. Sopimuksen vähimmäiskesto on kolme vuotta.

16.2.2022 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Turvallisuus- ja kemikaalivirasto (Tukes) on valinnut julkisen hankinnan kilpailutuksessa Innofactorin toimittajaksi Tietojärjestelmien kehittämisen ja ylläpidon puitejärjestelyn ”Palvelujen ketterä kehittäminen sekä Ylläpito ja kunnossapito” -osa-alueelle. Puitejärjestelyssä on yhteensä kolme osa-alueetta, joille valittiin yhteensä neljä puitesopimustoimittajaa. ”Palvelujen ketterä kehittäminen sekä Ylläpito ja kunnossapito” -osa-alueelle valittiin yhteensä kaksi puitesopimustoimittajaa. Palvelujen ketterä kehittäminen sekä Ylläpito ja kunnossapito -osa-alue keskittyy Tukesin järjestelmien toteutukseen ketterän toimintatavan mukaisesti, palvelun validointiin, sovellusten yllä- ja kunnossapitoon sekä häiriöiden käsittelyyn ja korjaamiseen. Tukesin hankintapäätöksessä ilmoittama hankinnan ennakoitu arvolisäveroton kokonaisarvo kaikille kolmelle puitejärjestelyn osa-alueelle on noin 6,8 miljoonaa euroa. Puitejärjestelyn kesto on neljä vuotta, jonka lisäksi se sisältää option kahdelle lisävuodelle.

1.3.2022 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Innofactor ja ruotsalainen pankki ovat allekirjoittaneet sopimuksen koskien Microsoft Dynamics 365 -ratkaisun konfigurointi-, kehitys- ja tukipalveluita. Innofactor arvioi sopimuksen arvon olevan noin 800 000 euroa. Sopimus on voimassa toistaiseksi.

2.3.2022 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Finnvera on valinnut Innofactorin julkisen hankinnan kilpailutuksessa toimittamaan asianhallintajärjestelmän Saas-ratkaisuna. Hankintaan sisältyy asianhallintajärjestelmä ja sen käyttöoikeudet, tuki- ja ylläpitopalvelut, ohjelmistopalvelut, järjestelmän toimitusprojekti ja täydentävät asiantuntijapalvelut. Järjestelmä pohjautuu Innofactorin Dynasty 10 -ratkaisuun. Hankintaan liittyvä palvelusopimus on voimassa määräaikaisena neljä vuotta, jonka jälkeen sopimus jatkuu toistaiseksi voimassa olevana. Käyttöönottoprojektin on suunniteltu alkavan 1.4.2022. Innofactorin arvio hankinnan kokonaisarvosta on noin 1,0 miljoonaa euroa.

10.3.2022 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Kansaneläkelaitos (Kela) on valinnut julkisen hankinnan kilpailutuksessa Innofactorin toimittamaan hallinnollisen asianhallintaratkaisun. Hankinta sisältää Innofactorin Dynasty 10 -järjestelmään pohjautuvan asianhallintaratkaisun, toimitusprojektin, ylläpito- ja tukipalvelut sekä ratkaisuun liittyvät erikseen tilattavat asiantuntijatyöt. Kelan hankintapäätöksessä ilmoittama arvolisäveroton kokonaisarvo on noin 0,7 miljoonaa euroa. Sopimus on voimassa määräaikaisena neljä vuotta, jonka jälkeen sopimus jatkuu toistaiseksi voimassa olevana.

31.3.2022 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Innofactor ja norjalainen voittoa tavoittelematon organisaatio ovat allekirjoittaneet sopimuksen koskien pilvisiirtymäprojektia, jossa koko organisaation IT siirretään ulkoisesta On Premises -konesalista Microsoft Azure -pilviympäristöön. Sopimuksen arvolisäveroton arvo on noin 1,2 miljoonaa euroa. Pilvisiirtymäprojekti toimitetaan huhtikuun 2022 ja tammikuun 2023 välisenä aikana.

12.4.2022 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Senaatti-kiinteistöt on valinnut julkisen hankinnan kilpailutuksessa Innofactorin toimittamaan asian- ja dokumentinhallintajärjestelmän sekä siihen liittyvät ylläpito- ja jatkokehitystyöt. Järjestelmä pohjautuu Innofactor Dynasty 10 -ratkaisuun. Järjestelmätoimitus on suunniteltu toteutettavaksi vuosien 2022–2023 aikana, jonka jälkeen toimitetaan ylläpito- ja jatkokehityspalveluita. Senaatti-kiinteistöjen hankintapäätöksessä ilmoittama hankinnan arvolisäveroton kokonaisarvo on 2,2 miljoonaa euroa. Sopimus on voimassa määräaikaisena kaksi vuotta toimituksesta, jonka jälkeen sopimus jatkuu toistaiseksi voimassa olevana.

12.5.2022 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Innofactor ja tanskalainen lääkealan yritys ovat allekirjoittaneet sopimuksen koskien dataintegraatioalustaa tukevien jatkuvien pilvipalveluiden toimittamista. Palvelut toteutetaan Microsoft Azure PaaS -pilvipalveluita hyödyntäen. Sopimuksen arvolisäveroton arvo on noin 2,1 miljoonaa euroa. Sopimus on voimassa toistaiseksi.

17.5.2022 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Valtiokonttori on valinnut Innofactorin dynaamisessa hankintajärjestelmässä toimittamaan IT-asiantuntijapalveluita Microsoft Dynamics 365 CRM-järjestelmän kehittämisen ja ylläpidon tueksi. Asiantuntijoiden tehtäviin kuuluu Valtiokonttorilla jo käytössä olevan CRM-järjestelmän kehittäminen, ylläpito- ja tukipalvelut. Kehittäminen tapahtuu pääosin ketterin menetelmin Valtiokonttorin toimintamallien mukaisesti.

Valtiokonttorin ilmoittamien arvioitujen vuosittaisten työmäärien perusteella Innofactor arvioi sopimuksesta koituvan liikevaihtoa vähintään 5,0 miljoonaa euroa. Sopimuskausi on kahdeksan vuotta.

3.6.2022 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Sosiaali- ja terveystieteiden tutkimuskeskus (STEA) on valinnut julkisen hankinnan kilpailutuksessa Innofactorin jatkamaan avustus- ja asianhallintajärjestelmän ylläpitoa ja jatkokehitystä. Työ toteutetaan ketterän kehityksen menetelmin. Innofactorin arvio hankinnan arvosta kolmen vuoden sopimuskaudelle on noin 1,8 miljoonaa euroa.

8.6.2022 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Suur-Tukholman palolaitos (Storstockholms brandförsvär) on valinnut julkisen hankinnan kilpailutuksessa Innofactorin toimittamaan asian- ja dokumentinhallintajärjestelmän sekä siihen liittyvät ylläpito- ja tukipalvelut. Järjestelmä pohjautuu Innofactor Dynasty tiedon- ja asianhallinnan ratkaisuun. Asiakkaan hankintapäätöksessään ilmoittama Innofactorin vertailuhinta kahdeksan vuoden sopimuskaudelle on noin 0,35 miljoonaa euroa.

20.6.2022 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Innofactor Oyj on 20.6.2022 allekirjoittanut sopimuksen, jolla se hankkii omistukseensa yksityisesti omistetun Invenco Oy:n koko osakekannan. Yritysjärjestely on kuvattu tarkemmin kohdassa ”Yrityskaupat ja muutokset konsernirakenteessa” sekä liitetietojen kohdassa ”Invenco Oy:n alustava hankintamenolaskelma”.

3.8.2022 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Oikeusrekisterikeskus on valinnut Innofactorin jatkamaan hallinto- ja erityistuomioistuinten toiminnanohjaus- ja dokumentaationhallintajärjestelmän (HAIPA-hanke) jatkokehitystä ja ylläpitoa. Järjestelmäkokonaisuus pohjautuu Innofactorin Dynasty-tuoteperheeseen. Oikeusrekisterikeskuksen hankintapäätöksessä ilmoittama hankinnan arvonlisäveroton kokonaisarvo on noin 4,0 miljoonaa euroa. Sopimuskausi on kaksi vuotta, joiden lisäksi on kaksi yhden vuoden optiota, joista päätetään erikseen.

9.8.2022 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Aalto-korkeakoulusäätiö on valinnut julkisen hankinnan kilpailutuksessa Innofactorin osana Invenco Oy:n kanssa muodostettua ryhmittymää kehittämään ja ylläpitämään Aalto-yliopiston keskitettyä tietovarastoa. Tarjous on jätetty ryhmittymänä yhdessä Invenco Oy:n kanssa, jonka jälkeen Innofactor Oyj on ilmoittanut pörssitiedotteella 20.6.2022 Invenco Oy:n osakekannan ostosta. Kauppa saatettiin päätökseen 30.6.2022, jonka jälkeen Invenco Oy on osa Innofactor-konsernia. Aalto-korkeakoulusäätiön hankintapäätöksessä ilmoittama hankinnan arvonlisäveroton kokonaisarvo neljän vuoden sopimuskaudelle on noin 5,0 miljoonaa euroa.

28.9.2022 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Innofactor Oyj:n hallitus on kokouksessaan 27.9.2022 päättänyt aloittaa yhtiön omien osakkeiden hankinnan yhtiön pääomarakenteen kehittämiseksi. Osakkeita hankitaan enintään 800 000 kappaletta, mikä vastaa noin 2,1 % yhtiön kaikista osakkeista. Hankintaan käytettävä rahamäärä on enintään 1 000 000 euroa. Päätös

perustuu Innofactor Oyj:n yhtiökokouksen 31.3.2022 myöntämään valtuutukseen enintään 3 600 000 osakkeen hankkimisesta. Osakkeiden hankinta aloitetaan aikaisintaan 28.9.2022, ja se päättyy viimeistään 24.3.2023 tai sitä ennen pidettävään varsinaiseen yhtiökokoukseen. Innofactor Oyj:llä on yhteensä 37 388 225 osaketta, joista 741 410 kappaletta (noin 2,0 %) on yhtiön omistuksessa. Omat osakkeet hankitaan yhtiön vapaalla omalla pääomalla osakkeiden hankintahetken markkinahintaan NASDAQ Helsinki Oy:n järjestämässä julkisessa kaupankäynnissä.

7.12.2022 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Innofactor Oyj:n hallitus on tänään päättänyt suunnatusta osakeannista yhtiön johtohenkilöille. Suunnattu osakeanti toteutetaan yhtiön hallussa olevilla osakkeilla. Päätös osakkeiden luovuttamisesta on tehty Innofactor Oyj:n yhtiökokouksen 31.3.2022 antaman valtuutuksen perusteella. Osakeannissa poiketaan osakkeenomistajan merkintäetuoikeudesta. Osakeanti toteutetaan yhtiön johtohenkilöiden sitouttamiseksi, jolloin poikkeamiselle on painava taloudellinen syy. Yhtiön johdolle luovutetaan yhteensä 50 000 yhtiön hallussa olevaa omaa osaketta hintaan 1,00 euroa per osake. Luovutushinnan määrittelyn lähtökohtana on käytetty kaupankäyntivolyyymilla painotettua osakkeen lokakuun 2022 keskihintaa NASDAQ Helsinki Oy:n järjestämässä julkisessa kaupankäynnissä. Luovutuksen jälkeen Innofactor Oyj:n hallinnassa on 1 073 045 omaa osaketta.

22.12.2022 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Puolustusvoimien logistiikkalaitos on valinnut Innofactorin julkisen hankinnan kilpailutuksessa tiedonhallintajärjestelmäkokonaisuuden (PVASIA) ja siihen liittyvien palveluiden toimittajaksi. Järjestelmä pohjautuu Innofactorin Dynasty-tuoteperheeseen. Hankinnan kohteena on ratkaisu, joka muodostaa tiedonohjauksen, tehtävähallinnan, asianhallinnan, dokumenttienhallinnan, sähköisen arkistoinnin ja tiedon hakupalveluiden integroidun kokonaisuuden. Palvelusopimus on voimassa 6 vuotta, jonka jälkeen ylläpitosopimusta voidaan jatkaa neljällä 2 vuoden optiolla korkeintaan 8 vuotta. Puolustusministeriön verkkosivujen tiedotteen mukaisesti hankinnan arvolisäveroton kokonaisarvo on 22 miljoonaa euroa.

## Osake ja osakkeenomistajat

Innofactor Oyj:n osakepääoma oli katsauskauden lopussa 2 100 000,00 euroa ja osakkeiden lukumäärä oli yhteensä 37 388 225 kappaletta. Innofactor Oyj:ssä on yksi osakesarja. Jokaisella osakkeella on yksi ääni.

1.10.–31.12.2022 yhtiön osakkeen ylin kurssi oli 1,13 euroa (2021: 1,65), alin 0,83 euroa (2021: 1,39 euroa) ja keskipurssi oli 0,97 euroa (2021: 1,51).

1.1.–31.12.2022 yhtiön osakkeen ylin kurssi oli 1,54 euroa (2021: 2,07), alin 0,83 euroa (2021: 1,24) ja keskipurssi oli 1,17 euroa (2021: 1,61). Katsauskauden päätöskurssi 31.12.2022 oli 1,05 euroa (2021: 1,52).

Osakkeita vaihdettiin 1.10.–31.12.2022 julkisessa kaupankäynnissä 2 651 360 kappaletta (2021: 9 778 622 ), mikä vastaa 7,1 prosenttia (2021: 26,2 %) keskimääräisestä osakemäärästä kyseisellä ajanjaksolla. 1.10.–31.12.2022 osakkeita oli keskimäärin 37 388 225 kappaletta (2021: 37 388 225). Osakkeiden vaihto laski 72,9 prosenttia verrattuna vastaavaan ajanjaksoon vuonna 2021.

Osakkeita vaihdettiin 1.1.–31.12.2022 julkisessa kaupankäynnissä 14 193 868 kappaletta (2021: 32 546 031), mikä vastaa 38,0 prosenttia (2021: 87,0 %) keskimääräisestä osakemäärästä kyseisellä ajanjaksolla. 1.1.–31.12.2022 osakkeita oli keskimäärin 37 388 225 kappaletta (2021: 37 388 225). Osakkeiden vaihto laski 56,4 prosenttia verrattuna vastaavaan ajanjaksoon vuonna 2021.

Osakekannan markkina-arvo katsauskauden päätöskurssilla 1,05 euroa 31.12.2022 oli 39 332 413 euroa (2021: 56 643 161), jossa oli laskua 30,6 prosenttia.

Yhtiöllä oli 31.12.2022 yhteensä 11 798 osakkeenomistajaa (2021: 12 343) hallintarekisterit mukaan lukien.

Yhtiöllä oli 31.12.2022 hallussaan 1 180 121 omaa osaketta.

### **Yhtiökokouksen päätökset**

Yhtiökokous päätti 31.3.2022 hallituksen ehdotuksen mukaisesti, että vuoden 2021 tilikaudelta maksetaan pääomanpalautusta 0,08 euroa osakkeelta. Pääomanpalautus maksettiin osakkeenomistajalle, joka pääomanpalautuksen täsmäytyspäivänä 4.4.2022 oli merkittynä Euroclear Finland Oy:n pitämään yhtiön osakasluetteloon. Pääomanpalautus maksettiin 11.4.2022.

Yhtiökokous päätti 31.3.2022 hallituksen jäsenmääräksi neljä. Hallituksen jäseniksi valittiin jatkamaan Sami Ensio, Anna Lindén, Risto Linturi ja Heikki Nikku. Hallitus valitsi heti yhtiökokouksen jälkeen pitämässään järjestäytymiskokouksessa puheenjohtajakseen Anna Lindénin.

Yhtiökokous hyväksyi ehdotuksen, jonka mukaan yhtiön tilintarkastajaksi valittiin tilintarkastusyhteisö Ernst & Young Oy päävastuullisena tilintarkastajana Juha Hilmola.

Hallitukselle on annettu seuraavat valtuudet:

- 30.6.2023 asti osakeannista ja osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamisesta enintään 3 600 000 uuden osakkeen osalta (päätetty yhtiökokouksessa 31.3.2022); valtuutusta ei ole käytetty.
- 30.6.2023 asti enintään 3 600 000 yhtiön hallussa olevien omien osakkeiden hankkimisesta (päätetty yhtiökokouksessa 31.3.2022); hallitus päätti 27.9.2022 aloittaa yhtiön omien osakkeiden hankinnan. Osakkeita hankitaan enintään 800 000 kappaletta. Valtuutuksella

on hankittu osakkeita katsauskauden loppuun mennessä 488 711 kappaletta. Katsauskauden lopussa yhtiöllä oli hallussa omia osakkeita yhteensä 1 180 121 kappaletta.

- Seuraavan varsinaisen yhtiökokoukseen asti jakaa varoja osakkeenomistajille pääomanpalautuksena enintään 3 279 058 euroa, mikä mahdollistaa varojen jakamisen enintään 0,08 euroa osaketta kohden; valtuutusta ei ole käytetty.

## Yhtiön hallinnointi

Innofactor Oyj noudattaa Arvopaperimarkkinayhdistys ry:n julkaisemaa Suomen listayhtiöiden hallinnointikoodia (Corporate Governance 2021).

Innofactor on laatinut erillisen selvityksen hallinto- ja ohjausjärjestelmästä tilikaudelta 2022.

Innofactor Oyj:n hallinnointiperiaatteet ja selvitykset ovat kokonaisuudessaan luettavissa yhtiön internet-sivuilla: [www.innofactor.com/fi/sijoittajille/hallinto-ja-johtaminen/](http://www.innofactor.com/fi/sijoittajille/hallinto-ja-johtaminen/)

## Lähipiiritapahtumat

Yhtiön lähipiiriin kuuluvilla yhtiön johtohenkilöillä on 70 tuhatta euroa yhtiön henkilöstöanneista kertynyttä velkaa yhtiölle. Laina-aika on pääsääntöisesti viisi vuotta, ja lainaa lyhennetään kuukausittain tasasuuruksina erinä. On myös kahden vuoden lainoja, jotka lyhennetään neljässä tasaerässä puolen vuoden välein. Lainojen korko on 12 kuukauden Euribor 360 -korko. Korko on kuitenkin aina vähintään 0 %. Kertynyt korko maksetaan yhtiölle kuukausittain. Yhtiöllä ei ole muita olennaisia lähipiiritapahtumia.

## Markkinanäkymät ja toimintaympäristö: Arvioimme, että IT-palvelumarkkinoiden kasvu Pohjoismaissa vuonna 2023 jatkuu yleisistä liiketoimintaympäristön epävarmuuksista huolimatta

Arvioimme, että IT-palvelumarkkinoiden kasvu Pohjoismaissa vuonna 2023 on positiivinen, mutta Euroopan turvallisuuspoliittisen tilanteen ja talouden yleisen taantuman takia emme pysty antamaan tarkempaa arviota. Tavoitteenamme on kasvaa lähivuosina markkinakasvua nopeammin ja pitkällä tähtäimellä noin 20 prosenttia vuodessa.

Keskeisimpiä markkinoihin vaikuttavia muutosvoimia ja innovaatioiden trendejä ovat muun muassa metaversumi ja lisätty- ja virtuaalitodellisuus, asioiden internet (IoT), tekoäly, robotiikka, lohkoketjut sekä Low-code ja kansalaiskehittäminen sekä mahdollistajina ohjelmistojen siirtyminen pilveen, tiedon analytiikka, sosiaalinen media ja mobiilisuus. Erityisen merkittäväksi Innofactorin liiketoiminnan kannalta arvioidaan Microsoftin voimakas panostus tekoälyn integroimiseksi omaan alustansa ja kasvava tietoisuus tekoälyn mahdollisuuksista, jonka uskotaan lisäävän asiakkaiden tarvetta tietojärjestelmien uudistamiseksi. Ilmastonmuutoksen



torjunta ja Euroopan muuttunut turvallisuuspoliittinen tilanne asettavat sekä yhteiskunnille että organisaatioille uudenlaisia vaatimuksia luoden samalla uusia liiketoimintamahdollisuuksia ja kiihdyttäen innovaatioita. Tässä liiketoiminnan murroksessa asiakkaidemme ostokäyttäytyminen on muuttunut. Asiakkaamme odottavat IT-kumppaniltaan aiempaa enemmän liiketoiminnallisten hyötyjen painottamista teknologisiin hyötyihin verrattuna. He toivovat entistä valmiimpia ratkaisuja, joihin ei tarvitse tehdä suuria asiakaskohtaisia muutoksia. Lisäksi asiakkaat odottavat yhä enemmän voivansa ostaa suurten kertaprojektien sijaan jatkuvia palveluita. Asiakkaamme arvostavat myös entistä enemmän luotettavia ja heitä lähellä olevia toimittajia.

Arvioimme, että IT-palvelumarkkinat kasvoivat Pohjoismaissa muutaman prosentin vuonna 2022. Arvioimme, että IT-palvelumarkkinoiden kasvu Pohjoismaissa vuonna 2023 jatkuu, mutta epäselvästä taloudellisesta ja turvallisuuspoliittisesta tilanteesta johtuen emme pysty antamaan tarkempaa arviota. Arviomme perustuu tutkimuslaitosten ennusteisiin sekä omiin markkinanäkemyksiimme.

Pitkällä tähtäimellä uskomme koronapandemian aiheuttaman yhteiskunnan digiloikan sekä Euroopan turvallisuuspoliittisen tilanteen muutoksen lisäävän Innofactorin mahdollisuuksia kasvattaa liiketoimintaansa. Modernin digitaalisen organisaation kyvykkyydet ovat jatkossa asiakkaillemme entistä tärkeämpiä. Lisäksi on todennäköistä, että asiakkaamme siirtävät joitain toimintojaan takaisin Pohjoismaihin lähemmäksi asiakkaitaan. Tällä on myös suotuisa vaikutus Innofactorin valitun strategian mukaiseen liiketoimintamalliin, joka perustuu pohjoismaisiin osaajiin. Myös Microsoftin asema on vahvistunut viime vuosien kriisien aikana. Uskomme mahdollisuuksiimme kasvattaa jatkossa markkinaosuuttamme Pohjoismaissa.

Microsoft-pohjaisten ratkaisujen kilpailutilanne Pohjoismaissa on pirstaloitunut. Ensimmäisessä kilpailijaryhmässä ovat suuret, kaikissa Pohjoismaissa toimivat yritykset. Nämä kilpailijat myyvät laajasti erilaisia organisaatioiden tarvitsemia IT-ratkaisuja ja heidän käytössään on useita kilpailevia teknologioita, joista yksi on Microsoft-teknologia. Toisen kilpailijaryhmän muodostavat keskisuuret yritykset, jotka keskittyvät Pohjoismaiden tasolla johonkin kapeampaan ratkaisualueeseen myös käyttäen useita eri teknologioita. Kolmannen kilpailijaryhmän muodostavat pääosin tietyssä maassa toimivat keskisuuret yritykset, jotka tyypillisesti tarjoavat laajasti useita ratkaisualueita käyttäen useita kilpailevia teknologioita. Neljännessä kilpailijaryhmässä ovat pienet yritykset, jotka toimivat ainoastaan omassa kotimaassaan keskittyen selkeästi rajattuun ratkaisualueeseen, teknologiaan ja toimialaan.

Microsoftin pirstaloitunut, pienistä ja keskisuurista yrityksistä koostuva kumppaniverkosto tarjoaa meille edelleen mielenkiintoisia mahdollisuuksia yritysjärjestelyihin. Yritysostoissa keskitymme jatkossa todennäköisesti kooltaan keskikokoisiin yhdessä maassa toimiviin yrityksiin, joiden avulla pyrimme laajentamaan tarjontamme kattavuutta maakohtaisesti sekä mahdollisesti hankkimaan lisää pilvipohjaista tuote- ja palveluliiketoimintaa. Hyvä maine, nopea ja kannattava kasvu, onnistuneet yritysjärjestelyt sekä yrittäjähenkisyys tekevät meistä houkuttelevan kumppanin toimialan uudelleenjärjestelyissä.

## Lähiajan riskit ja epävarmuustekijät

Innofactorin toimintaan ja talouteen sisältyy riskejä, jotka voivat olla oleellisia yhtiön ja sen osakkeen arvon kannalta. Innofactor Oyj:n hallitus arvioi riskejä neljä kertaa vuodessa osana strategian ja liiketoiminnan suunnittelun prosessia. Riskit julkaistaan kokonaisuudessaan tilinpäätöstiedotteessa ja hallituksen toimintakertomuksessa. Osavuosikatsauksissa esitetään ainoastaan lähiajan riskeissä tapahtuneet muutokset.

## Toiminnalliset riskit

Innofactor-konsernin toimintaan liittyvät riskit ovat pääsääntöisesti sen liiketoimintaa harjoittaviin konserniyhtiöihin liittyviä liiketoimintariskejä.

Osaava henkilöstö ja sen saatavuus: Innofactorin toiminnan kehitys ja toimitusten onnistuminen riippuvat paljolti siitä, että konsernilla on käytössään osaava henkilöstö ja pois lähtevien henkilöiden tilalle pystytään palkkaamaan korvaavia osaajia. Innofactorin toiminta-alalla on pula ja tiukka kilpailutilanne määrätystä henkilöstöresursseista, mikä saattaa johtaa lyhyisiin työsuhteisiin ja korkeaan vaihtuvuuteen. Mikäli Innofactor ei onnistu motivoimaan henkilöstöään, pitämään henkilöstönsä osaamistasoa korkeana ja pitämään henkilöstöään palveluksessaan, konsernin liiketoiminnalle voi aiheutua ongelmia. Konsernin menestyminen riippuu keskeisesti palveluksessa olevista henkilöistä ja heidän onnistumisesta työtehtävissään. Innofactor panostaa henkilöstön jatkuvaan kehittämiseen, korkean henkilöstötyytyväisyyden ylläpitoon, hyvään työnantajamielikuvaan, tehokkaaseen rekrytointiin ja tarvittaessa alihankinnan käyttöön.

Työvoimakustannusten kasvu: Innofactorin kustannuksista suurin osa koostuu palkoista ja muista työsuhte-etuuksista aiheutuvista kustannuksista (vuonna 2022 noin 68 % kaikista kustannuksista mukaan lukien poistot). Innofactorin omista työntekijöistä kaikki toimivat tällä hetkellä Pohjoismaissa. Vastaavasti osa kilpailijoista käyttää huomattavasti työvoimaa halpatyömaissa. Jos työvoimakustannusten kasvu jatkuu Pohjoismaissa yhtä suurena, mitä se on ollut tähän mennessä, aiheuttaa tämä Innofactorille riskin, jos IT-palveluista maksettavat hinnat eivät nouse vastaavalla tavalla. Innofactor seuraa jatkuvasti tilannetta sekä pyrkii vaikuttamaan työvoimakustannusten maltilliseen kehittymiseen etujärjestöjen kautta ja nostamaan alihankinnan ja ulkomailla tehtävän työn osuutta silloin, kun se on liiketoiminnallisesti järkevää, esimerkiksi laajoissa tuotekehityshankkeissa.

Projektien kannattavuus: Merkittävä osa Innofactorin liikevaihdosta tulee projektiliiketoiminnasta. Innofactorin toimitusprojektien kannattava toteutus edellyttää, että projektilaskenta ja suunnittelu ennen tarjouksen antamista ovat onnistuneet muun muassa työmäärän ja toimitusaikataulun osalta ja toisaalta se, että toimitukset saadaan hoidettua kustannustehokkaasti. On mahdollista, että Innofactor ei onnistu arvioimaan projektin kannattavuutta oikein ja tästä syystä toimitus muodostuu yhtiölle tappiolliseksi. Vastaavasti on mahdollista, että kilpailutilanteesta johtuen projekteja joudutaan myymään halvemmalla, jolloin

niiden kate jää pienemmäksi. Innofactor kiinnittää erityistä huomiota projektitoiminnan kannattavuuteen ja on tuonut sen keskeiseksi osaksi seurattavia liiketoiminnan mittareita. Projektiliiketoiminnan suhteellinen osuus on myös pienentynyt ja sitä on tarkoitus jatkossa edelleen pienentää, mikä vähentää projektiliiketoimintaan liittyviä riskejä.

**Kilpailu:** Innofactorin pääasiallisia kilpailijoita ovat perinteiset tietotekniikan palvelu- ja ohjelmistoyritykset Pohjoismaissa. Joillakin kilpailijoilla on käytössään yhtiötä laajemmat taloudelliset resurssit, laajempi tuotevalikoima, halvempaa työvoimaa, laajemmat olemassa olevat asiakassuhteet ja huomattavat lakiasiaresurssit, joita ne voivat hyödyntää kilpaillessaan Innofactorin kanssa samoista toimituksista. Lisäksi uudet alalle tulevat Start Up -yritykset lisäävät osaltaan kilpailua tietyissä toimituksissa. On odotettavaa, että hintakilpailu alalla säilyy kovana. Kilpailun kiristymisellä voi olla epäedullinen vaikutus Innofactorin liiketoimintaan, toiminnan tulokseen ja taloudelliseen asemaan. Innofactor pyrkii jatkuvasti kehittämään omaa kilpailukykyään.

**Tutkimus ja tuotekehitys:** Innofactorin toiminnassa tutkimus ja tuotekehitys ovat keskeisessä osassa. Siihen käytettiin vuonna 2022 noin 5,8 prosenttia liikevaihdosta. Jokaiseen tutkimus- ja tuotekehityshankkeeseen liittyy riski siitä, että niiden lopputulokset eivät tuota suunniteltua kaupallista menestystä, eikä hankkeeseen tehty investointi maksa itseään takaisin. Innofactor pyrkii jatkuvalla tarjoomansa päivittämisellä ja toimintansa organisoimalla minimoimaan tutkimukseen ja tuotekehitykseen sisältyvät riskit.

**Teknologia- ja toimialamurrokset:** Innofactorin toimialalle on ominaista nopea kehitys. Nopeita muutoksia voi tapahtua asiakkaiden ohjelmistoteknologisissa vaatimuksissa ja valinnoissa. Keskeisiä käynnissä olevia muutoksia ovat esimerkiksi ohjelmistojen siirtyminen pilviteknologioihin, digitalisaatio, tekoäly, lohkoketju ja asioiden Internet (IoT). Jos Innofactor ei kykene vastaamaan muutoksiin, sillä saattaa olla haitallinen vaikutus Innofactorin liiketoimintaan, toiminnan tulokseen ja taloudelliseen asemaan. Innofactor pyrkii aktiivisesti panostamaan uusiin teknologioihin, keskeisiin osaamisalueisiin ja solmimaan asiakastoimituksia uusilla osa-alueilla.

**Tietoturva ja tietosuoja:** Innofactorin liiketoiminnan kannalta riittävän tietoturvan ja tietosuojan takaaminen asiakkaille on tärkeätä. Tietoturvaan ja tietosuojaan liittyvien riskien realisointi voi johtaa liikevaihdon menetyksiin sekä pahimmillaan valvontaviranomaisen asettamiin sakkoihin. Innofactor on tiedostanut tietoturvaan ja tietosuojaan liittyviä riskejä, jonka perusteella yhtiö on toteuttanut standardeihin perustuvat tietoturvallisuuden ja tietosuojan hallintaa koskevat prosessit. Innofactorilla on johdon hyväksymä tietoturvapolitiikka, jossa määritellään Innofactorin keskeiset tietoturvallisuuden tavoitteet ja toteuttamiskeinot, sekä tietoturvallisuuden organisointi ja siihen liittyvät vastuut. Tämä tietoturvapolitiikka on kirjoitettu noudattamaan ISO 27001 -tietoturvastandardia ja lainsäädäntöä.

**Pandemian riski:** Maailmanlaajuisesti pandemiana leviävä epidemia saattaa aiheuttaa Innofactorin liiketoiminnalle haittaa. Jos epidemiaa ei havaita merkittävässä määrin Innofactorin toiminta-alueella Pohjoismaissa, haitta rajoittuu lähinnä Innofactorin toiminnassa tarvittavien välineiden,

erityisesti tietokoneiden, mahdolliseen saatavuuden heikkenemiseen. Jos epidemiaa havaitaan merkittävässä määrin myös Innofactorin toiminta-alueella Pohjoismaissa, saattaa se tarkoittaa henkilöstön siirtymistä pääosin tai kokonaan etätyöhön, mahdollisesti hetkittäistä ostojen vähenemistä ja toimitusten viivästyksiä joidenkin asiakkaiden kohdalla, kasvavia poissaoloja liittyen suoraan pandemian aiheuttamaan tautiin, karanteeniin tai välillisesti erityksen aiheuttamiin henkisiin oireisiin sekä etätyöstä johtuvaa henkilöstön vaihtuvuuden lisääntymistä. Koronavirus (COVID-19) aiheutti vuonna 2022 sairauspoissaolojen kasvua ja se voi jatkua myös 2023, mutta sen osalta ei odoteta muita vaikutuksia.

**Kasvutavoitteiden saavuttaminen:** Tavoitellun kasvun toteutuminen edellyttää selkeästi yleisiä IT-markkinoita nopeampaa kasvun toteutumista. Tähän liittyy riski, että jatkossa tätä ei pystytä saavuttamaan, vaikka historiassa tässä on usein onnistuttu. On myös mahdollista, että Innofactorin markkina-alueella jatkossa IT-markkinat eivät kasva lainkaan tai jopa supistuvat. Kasvun varmistaminen on keskeisessä osassa Innofactorin toiminnan suunnittelussa ja tavoitteiden asettamisessa. Innofactor pyrkii vähentämään tätä toiminnallista riskiä keskittymällä keskimääräistä IT-markkinaa nopeammin kasvaviin Microsoftin ratkaisualueisiin sekä panostamalla myyntiin, jotta tilauskanta saadaan pidettyä jatkuvasti liiketoiminnan kannalta riittävällä tasolla.

**Kansainvälistyminen:** Strategiansa mukaisesti Innofactor hakee enenevässä määrin kasvua myös kansainvälisiltä markkinoilta Suomen ulkopuolelta, etenkin Pohjoismaista. Kansainväliseen toimintaan liittyy tyypillisesti aina kotimarkkinoita suuremmat riskit. Innofactor pyrkii varmistamaan, että kansainvälistymiseen ei käytetä niin paljon kustannuksia, että se vaarantaisi konsernin tuloksentekevyyden ja kasvun. Lisäksi yhtiö pyrkii luomaan hallinnointimallin, yhteiset prosessit ja järjestelmät, joilla voidaan vähentää kansainvälisen toiminnan riskiä.

**Yritystostoihin liittyvä epävarmuus ja riskit:** Kasvu on osittain tapahtunut yritystostoilla. Yritystostoihin liittyy epävarmuutta sopivien ostokohteiden löytymisestä ja ostojen toteutumisesta tavoiteltavalla hintatasolla ja aikataululla. Jos yritystostoja ei pystytä toteuttamaan suunnitellusti, voi kasvutavoite vaarantua. Innofactor panostaa korkeatasoiseen osaamiseen ja hyvään prosessiin yritystostoihin liittyen. Jokaiseen yritystostoon liittyy myös niiden toteutumisen jälkeen riskejä, joita ovat ainakin integraation onnistuminen, avainhenkilöiden pysyvyys, liikearvon muodostuminen ja siitä johtuvat mahdolliset poistotarpeet. Innofactorin strategia perustuu siihen, että lähtökohtaisesti ostettavat yritykset integroidaan nopealla aikataululla osaksi kunkin maan kokonaisuutta. Innofactor panostaa integrointiprosessiin.

**Organisaatiomuutosten onnistuminen:** Voimakas kasvu saattaa aika-ajoin edellyttää merkittävänkin organisaatiomuutoksen toteuttamisen. Uuden organisaation käynnistämiseen liittyy tyypillisesti haasteita ennen kuin tavoiteltu toiminnan tehostuminen saadaan aikaiseksi. Tyypillisesti toiminta saadaan vähintään aikaisemmalle tehokkuuden tasolle muutamassa kuukaudessa uuden organisaation aloittamisesta. Jos toiminnan tehostuminen ei joiltain osin tapahdukaan suunnitellussa aikataulussa, syntyy riski siitä, että se ei tapahdu lainkaan tai sen viivästyminen voi aiheuttaa ylimääräisiä kustannuksia tai liikevaihdon menetystä. Tämä voi johtua esimerkiksi väärin suunnitelluista yksiköiden ja henkilöiden sijoittelusta. Innofactor pyrkii

kiinnittämään huomiota organisaatiomuutosten ohjaukseen sekä varautumaan niihin myös taloudellisessa mielessä.

### Taloudelliset riskit

Yleinen taloudellinen epävarmuus ja muutokset asiakkaiden taloudellisessa tilanteessa vaikuttavat asiakkaiden investointipäätöksiin ja ostopolitiikkaan. On mahdollista, että muutokset yleisessä taloudellisessa tilanteessa heijastuvat Innofactorin asiakkaiden ohjelmistohankintoihin lykkäämällä hankintojen päätöksentekoa tai hankintojen ajoitusta.

Rahoitusriskit: Innofactor-konserni altistuu normaalissa liiketoiminnassaan tavanomaisiin rahoitukseen liittyviin riskeihin. Kokonaisuudessaan Innofactorilla oli katsauskauden päättyessä yhteensä noin 9,4 miljoonaa euroa korollista velkaa rahoituslaitoksille, joka on otettu yritysostojen ja käyttöpääoman rahoittamiseen. Velasta noin 4,5 miljoonaa euroa on pitkäaikaista ja 4,9 miljoonaa euroa on lyhytaikaista. Yhtiöllä oli lisäksi IFRS 16 -standardin mukaista vuokrasopimusvelkaa (määräaikaisten vuokrasopimusten keston mukaiset vuokrat) 4,9 miljoonaa euroa, joista lyhytaikaista oli 2,1 miljoonaa euroa ja pitkäaikaista 2,8 miljoonaa euroa. Yhteensä korollisia velkoja oli 14,3 miljoonaa euroa. Innofactor on sitoutunut seuraaviin kovenantteihin: puolivuositain laskettava omavaraisuusaste on vähintään 40 % ja puolivuositain laskettava konsernin korolliset velat jaettuna 12 kuukauden rullaavalla käyttökatteella (EBITDA) on enintään 2,5, sekä tiettyihin muihin normaaleihin lainaehtoihin. Rahoitusriskien hallinnan tavoitteena on minimoida rahoitusmarkkinoiden muutosten haitalliset vaikutukset konsernin tulokseen. Rahoitusriskien hallinta on keskitetty konsernin rahoituksesta vastaavalle talousjohtajalle, joka raportoi säännöllisesti yhtiön johtoryhmälle, toimitusjohtajalle ja hallitukselle. On mahdollista, että konserni ei saa jatkossa tarvitsemaansa rahoitusta, millä olisi haitallinen vaikutus konsernin liiketoimintaan ja sen kehittämiseen, etenkin yritysjärjestelyjen toteutumiseen.

Korkoriski: Korkoriskiä aiheutuu pääasiassa konsernin lyhyt- ja pitkäaikaisista lainoista ja niitä suojaavista johdannaisista. Vaihtuvakorkoiset lainat altistavat konsernin rahavirran korkoriskille, jota pienennetään muun muassa koronvaihtosopimuksilla. Konsernin lainoista yli puolet on korkosuojattuja.

Valuuttakurssiriski: Innofactor konserni toimii kansainvälisesti ja altistuu toimintamaidensa valuutoista aiheutuville riskeille. Valuuttakurssien muutokset, etenkin Ruotsin ja Norjan kruunu, vaikuttavat konsernin liikevaihtoon ja kannattavuuteen, koska Innofactorilla on merkittävää Ruotsin ja Norjan kruunuun pohjautuvaa liiketoimintaa. Valuuttakurssiriski syntyy pääasiassa taseeseen merkityistä varoista ja veloista sekä ulkomaisiin tytäryhtiöihin tehdyistä nettosijoituksista. Myös tytäryhtiöiden kaupallisista sopimuksista aiheutuu valuuttakurssiriskiä, joskin sopimukset tehdään pääasiassa liiketoimintayksiköiden omassa toimintavaluutassa. Valuuttakurssiriskin hallinnan tavoitteena konsernissa on pienentää sitä epävarmuutta, jota muutokset valuuttakurssissa aiheuttavat kassavirtojen sekä liiketoiminnallisten saamisten ja velkojen arvostusten kautta tulokseen.

Maksuvalmiusriski: Innofactor-konsernissa hoidetaan likvidien varojen hallinta keskitetyn maksuliikenteen ja kassanhallinnan avulla. Konsernissa pyritään jatkuvasti seuraamaan ja arvioimaan liiketoiminnan tarvitsemaa rahoituksen määrää, jotta konsernilla olisi käytössä riittävä määrä likvidejä varoja. Lisäksi konsernilla on käytössä luotolliset sekkitililimiitit likvidien varojen mahdollisten kausivaihteluiden kattamiseksi. Ylimääräiset kassavarat sijoitetaan talletustileille tai pääomasuojattuihin rahastoihin.

Projektisaamisiin liittyvä riski: Suuri osa Innofactorin liikevaihdosta tulee projektiliiketoiminnasta. Merkittävä osa projekteista on pitkäaikaisia projekteja, joissa maksuposteista ja niihin liittyvistä ehdoista saatetaan sopia asiakkaan kanssa etukäteen. Kun Innofactor tekee asiakasprojekteihin työtä, jota päästään maksupostien mukaisesti laskuttamaan vasta jälkikäteen, kerääntyy Innofactorille projektisaamista. Eryteisesti julkishallinnon projekteissa maksupostit ovat usein painottuneet projektin loppupäähän, jolloin projektisaatavat ja niihin liittyvät riskit kasvavat. Vuonna 2022 Innofactor kirjasi neljännen vuosineljänneksen liikevaihtoon kohdistuvan noin 0,4 miljoonan euron vähennyksen liittyen yksittäisen projektin jo aiemmin tuloutetun liikevaihdon saamisen epävarmuuteen. Innofactor kiinnittää erityistä huomiota asiakasneuvotteluissa maksupostien ajoitukseen ja suuruuteen sekä asiakasprojekteissa projektien hallintaan ja ohjaukseen maksupostien mukaisesti. Projektisaatavia seurataan säännöllisesti.

Luottoriski: Myyntisaataviin liittyviä luottopäätöksiä valvotaan keskitetysti konsernihallinnossa. Innofactorin rahavirrasta suuri osa tulee vakiintuneiden asiakassuhteiden kautta julkisen sektorin ja vakavaraisten yritysten maksuina, joihin ei ole historiassa sisällynyt olennaisia luottoriskejä, eikä konsernilla ole ollut merkittäviä luottotappioita. Luottoriskien realisoituminen heikentäisi konsernin taloudellista asemaa ja likviditeettiä. Myyntisaatavia seurataan säännöllisesti.

Laskennallisiin verosaamisiin liittyvä riski: Innofactorin taseessa on aikaisempiin tilikausiin perustuvia laskennallisia verosaamia. Jos yhtiön kannattavuus pitkällä aikavälillä jäisi suunnitellusta, saattaisi olla mahdollista, että konserni ei pystyisi hyödyntämään nyt aktivoitua taseaktiivaa täysimääräisesti.

## Yrityskaupat ja muutokset konsernirakenteessa

Innofactor hankki 30.6.2022 omistukseensa Invenco Oy:n koko osakekannan, joka omisti kokonaisuudessaan Invenco Software Oy:n osakekannan.

Invenco on organisaatioiden suorituskyvyn johtamiseen, tietovarastointiin ja raportointiin erikoistunut asiantuntijayritys, jonka tärkeimmät osaamisalueet ovat tiedon integrointi, tietovarastointi, Business Intelligence (BI) sekä analyttiset ratkaisut. Invenco on pitkäaikainen Microsoft-kumppani datan ja analytiikan osa-alueella. Invencon palveluksessa on noin 50 työntekijää, joista 35 on senioritason dataosaajia. Yhtiöllä oli neljä toimipisteessä Suomessa: Vantaalla, Oulussa, Tampereella ja Kuopiossa.

Invenco Oy:n tilikauden 1.7.2020–30.6.2021 liikevaihto oli noin 6,2 miljoonaa euroa ja käyttökate (EBITDA) oli noin 0,3 miljoonaa euroa, joka oli noin 5 prosenttia liikevaihdosta. Innofactorin tavoitteena on jatkossa Invencon liikevaihdon kasvattaminen ja kannattavuuden parantaminen muun muassa synergiahyötyjen avulla.

Velaton nettokauppahinta (Enterprise Value, EV) koostuu 3,0 miljoonan euron kiinteästä kauppahinnasta ja kolmen vuoden liikevaihdon kasvuun sidotusta lisäkauppahinnasta, joka on enintään 3,75 miljoonaa euroa. Tämän hetken arvion mukaan lisäkauppahintaa ei tulla maksamaan. Kauppa rahoitetaan Innofactorin käteisvaroilla sekä pankkirahoituksella.

Invenco Oy toimii nykyisin Innofactor Oyj:n tytäryhtiönä Innofactor Invenco Oy:n nimellä ja Invenco Software Oy Innofactor Invenco Oy:n tytäryhtiönä Innofactor Invenco Software Oy:n nimellä.

Innofactor on käynnistänyt toimenpiteet konsernirakenteensa yksinkertaistamiseksi. Tavoitteena on 2023 ensimmäisen vuosineljänneksen aikana purkaa Innofactor HRM Oy (yhtiön koko liiketoiminta on siirretty liiketoimintakaupalla jo aiemmin Innofactor Software Oy:hyn, eikä yhtiölle ole enää tarvetta) sekä fuusioda Innofactor Invenco Software Oy Innofactor Invenco Oy:öön.

Katsauskaudella ei ollut muita muutoksia konsernirakenteessa.

### **Katsauskauden jälkeiset tapahtumat**

Innofactorissa ei ole ollut merkittäviä katsauskauden jälkeisiä tapahtumia.

### **Hallituksen esitys voitonjaosta**

Innofactor on kasvuyhtiö, jonka tavoitteena on käyttää liikevoittoa kasvua edistäviin toimenpiteisiin, esimerkiksi yritysjärjestelyjen toteuttamiseen. Osingonjakopolitiikan mukaan Innofactorin tavoitteena on maksaa osinkoa säännöllisesti joka vuosi. Tavoitteena on maksaa noin puolet tilikauden tuloksesta osinkona huomioiden yhtiön taloudellinen asema, mahdolliset yritysjärjestelyt sekä muut kehitystarpeet. Vuoden 2022 osalta konsernin tilikauden tulos oli 3 319 797,20 euroa. Osingonjakoehdotusta tehdessään hallitus huomioi yhtiön rahoitustilanteen, kannattavuuden ja lähiajan näkymät.

Tilikauden 2022 lopussa konsernin emoyhtiön jakokelpoinen oma pääoma on 23 493 847,82 euroa.

Hallitus esittää, että Innofactor Oyj jakaa pääomanpalautusta 0,06 euroa osakkeelta.

Lisäksi hallitus esittää, että yhtiökokous valtuuttaa yhtiön hallituksen päättämään mahdollisesta enintään 2 459 293 euron (0,06 euroa osakkeelta huomioiden hallitukselle esitetty osakeantivaltuus) pääomanpalautuksesta.

Espoossa 9.2.2023

INNOFACTOR OYJ

Hallitus

Lisätietoja:

Toimitusjohtaja Sami Ensio, Innofactor Oyj

puh. +358 50 584 2029

[sami.ensio@innofactor.com](mailto:sami.ensio@innofactor.com)

### **Tiedotustilaisuudet tilinpäätöstiedotteesta 1.1.–31.12.2022**

Innofactor julkaisee vuoden 2022 tilinpäätöstiedotteen ja osavuosikatsauksen loka–joulukuu 2022 (Q4) torstaina 9.2.2023 noin klo 9.00.

Tilinpäätöstiedotetta käsittelevä suomenkielinen tiedotustilaisuus medialle, sijoittajille ja analyytikoille järjestetään samana päivänä klo 10.00 yhtiön toimitiloissa osoitteessa Keilaranta 9, Espoo. Katsauksen esittelee toimitusjohtaja Sami Ensio. Vastaava englanninkielinen videokonferenssi pidetään klo 12.00. Katsauksen esittelee talousjohtaja Markku Puolanne.

Pyydämme ilmoittautumaan konferensseihin etukäteen sähköpostitse osoitteeseen [ir@innofactor.com](mailto:ir@innofactor.com).

Esitysaineistot ovat saatavilla Innofactorin verkkosivuilla tilaisuuksien jälkeen.

### **Taloudelliset tiedotteet vuonna 2023**

Vuoden 2022 vuosikertomus julkaistaan yhtiön internet-sivuilla torstaina 9.3.2023.

Varsinainen yhtiökokous järjestetään perjantaina 31.3.2023 klo 9.00.

Vuoden 2023 taloustiedotuksen aikataulu on seuraava:

- Osavuosikatsaus tammi–maaliskuu 2023 (Q1) tiistaina 25.4.2023
- Puolivuosikatsaus tammi–kesäkuu 2023 (Q2) torstaina 20.7.2023



- Osavuositarkastus tammi–syyskuu 2023 (Q3) tiistaina 24.10.2023

Jakelu:

NASDAQ Helsinki

Keskeiset mediat

[www.innofactor.fi](http://www.innofactor.fi)

## Tilinpäätöslyhennelmä ja liitetiedot 1.1.–31.12.2022 (IFRS)

### Laatimisperiaatteet

Innofactor harjoittaa toimintaansa yhdellä segmentillä tarjoten ohjelmistoja ja järjestelmiä sekä niihin liittyviä palveluja.

Tämä tilinpäätöstiedote on laadittu IAS 34 osavuosikatsaukset -standardin mukaisesti.

Tilinpäätöksessä on noudatettu samoja laatimisperiaatteita ja laskentamenetelmiä kuin edellisessä vuositilinpäätöksessä 2021 kuitenkin siten, että konserni on 1.1.2022 alkaen ottanut käyttöön vuositilinpäätöksen 2021 laatimisperiaatteissa mainitut IASB:n julkistamat uudet tai uudistetut IFRS-standardit ja IFRIC-tulkinnat. Tunnuslukujen laskentaperiaatteet ja niiden kaavat ovat ennallaan ja ne on esitetty tämän tiedotteen liitteessä.

Innofactor julkaisee IFRS-tunnuslukujen ohella tiettyjä vaihtoehtoisia tunnuslukuja kuvatakseen varsinaisen liiketoiminnan taloudellista kehitystä ja parantaakseen vertailukelpoisuutta eri kausien välillä. Yritysosot ovat keskeinen osa Innofactorin strategiaa. Yritysosotoista johtuvat aineettomien oikeuksien poistot vaihtelevat suuresti sen mukaan, millaiseksi ostettavan yrityksen asiakassopimusten ja teknologian arvo arvioidaan, sekä millä aikataululla niistä johtuvat aineettomat oikeudet poistetaan. Tästä syystä yhtiön käsityksen mukaan liikevoiton sijasta ensisijaisena kannattavuuden mittarina kannattaa seurata käyttökatetta (EBITDA), johon kyseiset poistot eivät vaikuta. Yhtiö julkistaa käyttökatteen lisäksi edellä mainituilla poistoilla oikaistun operatiivisen liiketuloksen, operatiivisen liiketuloksen ennen veroja, operatiivisen tuloksen sekä operatiivisen osakekohtaisen tuloksen. Yrityskauppoihin liittyvät poistot, jotka on oikaistu edellä mainituista tunnusluvuista, olivat kaudella 1.1.–31.12.2022 277 tuhatta euroa (2021: 464).

Muita Innofactorin käyttämiä vaihtoehtoisia tunnuslukuja ovat omavaraisuusaste, nettovelkaantumisaste (net gearing), sijoitetun pääoman tuotto, oman pääoman tuotto ja liikevaihto per henkilö. Muiden vaihtoehtoisten tunnuslukujen laskentakaavat on esitetty tämän tiedotteen lopussa.

Tilinpäätöksen laatiminen IFRS-standardien mukaisesti edellyttää Innofactorin johdolta sellaisten arvioiden ja oletusten käyttämistä, jotka vaikuttavat taseen laadintahetken varojen ja velkojen sekä katsauskauden tuottojen ja kulujen määriin. Lisäksi joudutaan käyttämään harkintaa tilinpäätöksen laatimisperiaatteiden soveltamisessa. Koska arviot ja oletukset perustuvat katsaushetken näkemyksiin, ne sisältävät riskejä ja epävarmuustekijöitä. Toteumat voivat poiketa tehdyistä arvioista ja oletuksista. Tuloslaskelman ja taseen luvut ovat konsernilukuja. Tiedotteen luvut on pyöristetty, joten yksittäisten lukujen yhteenlaskettu summa saattaa poiketa esitetystä summaluvusta.

Tilinpäätöstiedote on tilintarkastamaton.

**Konsernin laaja tuloslaskelma, IFRS**

	<b>1.10.– 31.12.2022</b>	<b>1.10.– 31.12.2021</b>	<b>1.1.– 31.12.2022</b>	<b>1.1.– 31.12.2021</b>
<b>Tuhatta euroa</b>				
Liikevaihto	20 536	17 530	71 130	66 364
Liiketoiminnan muut tuotot	247	91	290	2 681
Materiaalit ja palvelut (–)	-3 126	-2 298	-10 762	-8 874
Työsuhde-etuuksista aiheutuvat kulut (–)	-13 028	-11 457	-45 644	-43 453
Poistot (–)	-808	-1 139	-3 057	-3 592
Liiketoiminnan muut kulut (–)	-2 016	-2 203	-7 205	-6 607
<b>Liikevoitto/-tappio</b>	<b>1 805</b>	<b>523</b>	<b>4 751</b>	<b>6 519</b>
Rahoitustuotot	14	-1	46	359
Rahoituskulut (–)	-141	-191	-619	-1 148
<b>Voitto/-tappio ennen veroja</b>	<b>1 678</b>	<b>330</b>	<b>4 178</b>	<b>5 730</b>
Tuloverot	-350	-34	-858	-1 226
<b>Tilikauden voitto/tappio</b>	<b>1 328</b>	<b>297</b>	<b>3 320</b>	<b>4 504</b>
<b>Tilikauden tuloksen jakautuminen</b>				
<b>Emoyhtiön omistajille</b>	<b>1 328</b>	<b>297</b>	<b>3 320</b>	<b>4 504</b>
<b>Määräysvallattomille omistajille</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Muut laajan tuloksen erät				
Erät, jotka saatetaan myöhemmin siirtää tulosvaikutteisiksi:				
Muuntoerot	-133	39	-551	97
<b>Tilikauden laaja tulos yhteensä</b>	<b>1 195</b>	<b>336</b>	<b>2 769</b>	<b>4 601</b>
<b>Tilikauden laajan tuloksen jakautuminen</b>				
<b>Emoyhtiön omistajille</b>	<b>1 195</b>	<b>336</b>	<b>2 769</b>	<b>4 601</b>
<b>Määräysvallattomille omistajille</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

Emoyhtiön omistajille kuuluvasta voitosta laskettu osakekohtainen tulos:

laimentamaton osakekohtainen tulos (euroa)	0,0363	0,0080	0,0907	0,1208
laimennettu osakekohtainen tulos (euroa)	0,0363	0,0080	0,0907	0,1208

**Konsernitase, IFRS**

**VARAT**

Tuhatta euroa	31.12.2022	31.12.2021
<b>Pitkäaikaiset varat</b>		
Aineelliset käyttöomaisuushyödykkeet	1 076	535
Käyttöoikeusomaisuuserät	4 843	3 166
Liikearvo	26 831	26 393
Muut aineettomat hyödykkeet	2 398	633
Osakkeet ja osuudet	5	5
Saamiset	77	129
Laskennalliset verosaamiset	4 090	4 830
<b>Pitkäaikaiset varat</b>	<b>39 319</b>	<b>35 691</b>
<b>Lyhytaikaiset varat</b>		
Myyntisaamiset ja muut saamiset	14 540	13 403
Rahavarat	1 956	1 963
<b>Lyhytaikaiset varat</b>	<b>16 495</b>	<b>15 366</b>
<b>VARAT YHTEENSÄ</b>	<b>55 815</b>	<b>51 057</b>

**OMA PÄÄOMA JA VELAT**

<b>Tuhatta euroa</b>	<b>31.12.2022</b>	<b>31.12.2021</b>
Osakepääoma	2 100	2 100
Ylikurssirahasto	72	72
Muut rahastot (+/-)	59	59
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	17 247	20 174
Kertyneet voittovarot	7 669	5 496
Omat osakkeet	-447	-1 146
Muuntoerot	-1 902	-1 351
<b>Emoyrityksen omistajille kuuluva oma pääoma</b>	<b>24 799</b>	<b>25 404</b>
Määräysvallattomien omistajien osuus	0	0
<b>Oma pääoma yhteensä</b>	<b>24 799</b>	<b>25 404</b>
 <b>Pitkäaikaiset velat</b>		
Lainat rahoituslaitoksilta	4 517	4 683
Vuokraelat	2 832	1 658
Laskennalliset verovelat	1 851	1 487
Muut pitkäaikaiset velat	0	0
<b>Pitkäaikaiset velat yhteensä</b>	<b>9 200</b>	<b>7 828</b>
 <b>Lyhytaikaiset velat</b>		
Lainat rahoituslaitoksilta	4 886	1 873
Vuokraelat	2 115	1 603
Ostovelat ja muut velat	14 815	14 349
<b>Lyhytaikaiset velat yhteensä</b>	<b>21 816</b>	<b>17 825</b>
 <b>Velat yhteensä</b>	<b>31 016</b>	<b>25 653</b>
 <b>OMA PÄÄOMA JA VELAT YHTEENSÄ</b>	<b>55 815</b>	<b>51 057</b>

**Konsernin oman pääoman muutoslaskelma, IFRS**

Tuhatta euroa	Osake- pääoma	Ylikurssi- rahasto	Vara- rahasto	Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	Omat osakkeet	Kertyneet voittovarot	Muuntoero	Oma pääoma yhteensä
<b>Oma pääoma 1.1.2022</b>	<b>2 100</b>	<b>72</b>	<b>59</b>	<b>20 174</b>	<b>-1 146</b>	<b>5 495</b>	<b>-1 351</b>	<b>25 404</b>
Laaja tulos								
Tilikauden tulos						3 320		3 320
Muut laajan tuloksen erät:								
Muuntoerot							-551	-551
Tilikauden laaja tulos yhteensä						3 320	-551	2 769
Pääoman palautus				-2 927				-2 927
Omien osakkeiden hankinta					-447			-447
<b>Oma pääoma 31.12.2022</b>	<b>2 100</b>	<b>72</b>	<b>59</b>	<b>17 247</b>	<b>-1 592</b>	<b>8 815</b>	<b>-1 902</b>	<b>24 799</b>

Tuhatta euroa	Osake- pääoma	Ylikurssi- rahasto	Vara- rahasto	Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	Omat osakkeet	Kertyneet voittovarot	Muuntoero	Oma pääoma yhteensä
<b>Oma pääoma 1.1.2021</b>	<b>2 100</b>	<b>72</b>	<b>59</b>	<b>20 921</b>	<b>0</b>	<b>1 739</b>	<b>-1 447</b>	<b>23 444</b>
Laaja tulos								
Tilikauden tulos						4 504		4 504
Muuntoerot							97	97
Tilikauden laaja tulos yhteensä						4 504	97	4 601
Osingonjako						-748		-748
Pääoman palautus				-748				-748
Omien osakkeiden hankinta					-1 146			-1 146
<b>Oma pääoma 31.12.2021</b>	<b>2 100</b>	<b>72</b>	<b>59</b>	<b>20 174</b>	<b>-1 146</b>	<b>5 495</b>	<b>-1 351</b>	<b>25 404</b>

**Konsernin rahavirtalaskelma, IFRS**

<b>Tuhatta euroa</b>	<b>1.1.– 31.12.2022</b>	<b>1.1.– 31.12.2021</b>
<b>Liiketoiminnan rahavirrat</b>		
Liikevoitto	4 751	6 519
Oikaisut:		
Poistot	3 057	3 592
Muut liiketapahtumat joihin ei liity maksua	42	-108
<b>Liikevoitto ennen käyttöpääoman muutosta</b>	<b>7 850</b>	<b>10 003</b>
Myyntisaamisten ja muiden saamisten muutos (+/-)	-102	479
Ostovelkojen ja muiden velkojen muutos (+/-)	-630	-1 204
<b>Käyttöpääoman muutos</b>	<b>-732</b>	<b>-725</b>
<b>Liiketoiminnan rahavirrat ennen rahoituseriä ja maksettuja tuloveroja</b>	<b>7 119</b>	<b>9 278</b>
Saadut korot	6	6
Maksetut korot (-)	-421	-430
Maksetut tuloverot	0	0
<b>Liiketoiminnan nettorahavirta</b>	<b>6 704</b>	<b>8 855</b>
<b>Investointien rahavirrat</b>		
Tytäryritysten hankinta	-2 825	0
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin käyttöomaisuushyödykkeisiin (-)	-872	-402
Saamiset myynneistä	0	-400
Lainasaamisten takaisinmaksut	103	159
<b>Investointien nettorahavirta</b>	<b>-3 593</b>	<b>-643</b>
<b>Rahoituksen rahavirrat</b>		
Lainojen nostot	4 679	0
Lainojen takaisinmaksut	-2 236	-4 873
Vuokraelkojen maksut	-2 187	-1 801
Osingonjako / pääoman palautus	-2 927	-1 496
Oman pääoman ehtoisen lainan maksu	0	0
Omien osakkeiden hankinta	-447	-1 146
<b>Rahoituksen nettorahavirta</b>	<b>-3 118</b>	<b>-9 316</b>
<b>Rahavarojen muutos (+/-)</b>	<b>-7</b>	<b>-1 104</b>
Rahavarat tilikauden alussa	1 963	3 066
Rahavarat tilikauden lopussa	1 956	1 963

**Konsernin tuloslaskelma  
vuosineljänneksittäin, IFRS**

Tuhatta euroa	1.1.– 31.3.2022	1.4.– 30.6.2022	1.7.– 30.9.2022	1.10.– 31.12.2022	1.1.– 31.3.2021	1.4.– 30.6.2021	1.7.– 30.9.2021	1.10.– 31.12.2021
<b>Liikevaihto</b>	<b>16 965</b>	<b>16 946</b>	<b>16 683</b>	<b>20 536</b>	<b>17 807</b>	<b>17 296</b>	<b>13 730</b>	<b>17 530</b>
Liiketoiminnan muut tuotot	22	12	9	247	2 569	10	11	91
Aineiden ja tarvikkeiden käyttö (–)	-2 172	-2 564	-2 900	-3 126	-2 233	-2 292	-2 050	-2 298
Työsuhde-etuuksista aiheutuvat kulut (–)	-11 225	-11 125	-10 265	-13 028	-12 008	-11 387	-8 600	-11 457
Poistot (–)	-723	-710	-817	-808	-848	-824	-780	-1 139
Liiketoiminnan muut kulut (–)	-1 547	-1 891	-1 751	-2 016	-1 477	-1 532	-1 395	-2 203
<b>Liikevoitto/-tappio</b>	<b>1 319</b>	<b>668</b>	<b>959</b>	<b>1 805</b>	<b>3 809</b>	<b>1 272</b>	<b>915</b>	<b>523</b>
Rahoitustuotot	30	-12	14	14	13	344	4	-1
Rahoituskulut (–)	-247	-17	-214	-141	-465	-329	-163	-191
<b>Voitto/-tappio ennen veroja</b>	<b>1 102</b>	<b>639</b>	<b>759</b>	<b>1 678</b>	<b>3 357</b>	<b>1 287</b>	<b>755</b>	<b>330</b>
Tuloverot	-256	-92	-160	-350	-721	-298	-174	-34
<b>Tilikauden voitto/tappio</b>	<b>846</b>	<b>547</b>	<b>599</b>	<b>1 328</b>	<b>2 637</b>	<b>989</b>	<b>581</b>	<b>297</b>
EBITDA	2 042	1 377	1 777	2 612	4 657	2 096	1 695	1 663



## Invenco Oy:n hankintamenolaskelma

Innofactor Oyj allekirjoitti 20.6.2022 sopimuksen, jolla se osti Invenco Oy:n koko osakepääoman. Yhtiön 20.6. tiedottaman sopimuksen mukaisesti hankintahinta määräytyy Invenco Oy:n vuosien 2020–2022 toteutuneen käyttökatteen ja lisäkauppahinta vuosien 2023–2025 liikevaihdon kasvun mukaan.

Velaton nettokauppahinta (Enterprise Value, EV) on vähintään 3,0 miljoonaa euroa ja se maksettiin kaupan toteutumisen yhteydessä 30.6.2022, jolloin Invenco Oy:n kaikki osakkeet siirtyivät Innofactorin omistukseen. Kaupan toteutumisen yhteydessä myyjille maksettiin alustavana kauppahintana noin 2,5 miljoonaa euroa käteismaksuna, ja se rahoitettiin kokonaan uudella pankkilainalla.

Loput velattomasta nettokauppahinnasta, joka on nolasta 3,75 miljoonaan euroon, maksetaan vuosittain kolmen vuoden ajalta. Velaton nettokauppahinta (Enterprise Value, EV) on enintään noin 6,75 miljoonaa euroa. Tämän hetken arvion mukaan lisäkauppahintaa ei tulla maksamaan.

Invenco Oy:n luvut yhdistettiin Innofactor-konsernin taseeseen 30.6.2022 alkaen ja eivät näin ollen ole mukana 30.6.2021 taseessa. Invenco Oy:n nimi muutettiin Innofactor Invenco Oy:ksi, jonka jälkeen Invencon palveluja tarjotaan Innofactorin brändin alla.

IFRS:n mukainen hankintameno on osakkeiden arvioitu hankintahinta, joka on hankintamenolaskelmassa 2 425 tuhatta euroa ja on esitetty tarkemmin seuraavassa laskelmassa.

<b>Yhdistämisessä kirjatut käyvät arvot (tuhatta euroa)</b>	
Aineelliset hyödykkeet	142
Aineettomat hyödykkeet	2 264
Käyttöoikeusomaisuuserät	317
Laskennalliset verosaamiset	201
Pitkäaikaiset saamiset	14
Myyntisaamiset ja muut saamiset	1 083
Rahavarat	160
<b>Varat yhteensä</b>	<b>4 181</b>
Vuokrasopimusvelat	317
Muut velat	1 971
Laskennalliset verovelat	420
<b>Velat yhteensä</b>	<b>2 707</b>
<b>Nettovarat</b>	<b>1 474 (varat yhteensä - velat yhteensä)</b>
Hankintameno	2 425 (käteinen 2 425, ehdollinen vastike 0)
Liikearvo	951 (hankintameno - nettovarat)
Rahana maksettu kauppahinta	2 425
Hankitun tytäryhtiön rahavarat	138
Rahavirtavaikutus	- 2 287

Aineettomiin hyödykkeisiin sisältyvien asiakassopimusten ja niihin liittyvien asiakassuhteiden käypä arvo (2 100 tuhatta euroa) on määritetty asiakassuhteiden arvioidun kestoajan ja olemassa olevista asiakkuuksista syntyvien diskontattujen nettorahavirtojen perusteella.

Hankinnasta syntyi 951 tuhannen euron liikearvo. Liikearvo perustuu Inveno Oy:n hankinnasta odotettavissa oleviin synergiaetuihin sekä yhteisen myynti- ja markkinointiverkoston kasvun hyödyntämiseen ja asiakkuuksien laajentamiseen konsernissa.

## Suurimmat osakkeenomistajat

Euroclear Finland Oy:n pitämän osakerekisterin mukaan katsauskauden lopussa 31.12.2022 Innofactor Oyj:n 20 suurimman osakkeenomistajan omistus on seuraava.

Nimi	Määrä	Prosenttiosuus
1. Ensio Sami	7 895 773	21,12 %
<i>Sami Ensio</i>	5 722 013	15,30 %
<i>Alaikäinen vajaanvaltainen</i>	724 588	1,94 %
<i>liris Ensio</i>	724 586	1,94 %
<i>Alaikäinen vajaanvaltainen</i>	724 586	1,94 %
2. Keskinäinen Eläkevakuutusyhtiö Ilmarinen	1 800 000	4,81 %
3. Linturi Kaija ja Risto	1 256 411	3,36 %
<i>R. Linturi Oyj</i>	489 107	1,31 %
<i>Linturi Kaija Anneli</i>	430 000	1,15 %
<i>Linturi Risto Erkki Olavi</i>	337 304	0,90 %
4. Laiho Rami Tapani	875 406	2,34 %
5. Ärje Matias Juhanpoika	854 253	2,28 %
6. Mäki Antti-Jussi	613 725	1,64 %
7. Tilman Tuomo Tapani	538 538	1,44 %
8. Hellen Stefan Andreas	486 000	1,30 %
9. Ingman Finance Oy Ab	450 000	1,20 %
10. Muukkonen Teemu Heikki	410 357	1,10 %
11. Järvenpää Janne-Olli	266 397	0,71 %
12. Mandatum Henkivakuutusosakeyhtiö	247 104	0,66 %
13. Kukkonen Heikki-Harri	218 606	0,58 %
14. Puolakka Petri Yrjö Emil	202 511	0,54 %
15. Laiho Jari Olavi	200 371	0,54 %
16. Kannisto Jaakko Mikael	193 281	0,52 %
17. Varsio Jussi Ilari	190 000	0,51 %
18. Mäkinen Antti Vilho Juhani	168 000	0,45 %
19. Saarnio Mikko Markus	138 000	0,37 %
20. Muurinen Hannu Olavi	125 750	0,34 %
Yhteensä	17 130 483	45,81 %

**Tunnuslukujen laskentakaavat**

**Käyttökate (EBITDA):**

Liikevoitto/-tappio - poistot

**Tilaukanta:**

Saadut lisenssi- ja projektitilaukset - tilauksiin liittyvä toteutunut liikevaihto + jatkuvan sopimuskannan tuottama liikevaihto seuraavat 12kk (ei kuitenkaan sisällä sopimuksiin suoraan perustumatonta odotettavaa ostokäyttämistä eli ns. Run Ratea)

**Liikevaihto / työntekijä:**

Liikevaihto

Aktiivinen henkilöstö keskimäärin katsauskauden aikana

**Oman pääoman tuottoprosentti:**

Tilikauden voitto/tappio

Oma pääoma

**Sijoitetun pääoman tuottoprosentti:**

Voitto tai tappio ennen veroja + korko- ja muut rahoituskulut

Oma pääoma + korolliset rahoitusvelat

**Nettovelkaantumisaste (Net Gearing):**

Korolliset velat - rahavarat

Oma pääoma

**Omavaraisuusaste, (%):**

Oma pääoma

Taseen loppusumma - saadut ennakot

**Tulos/osake:**

Emoyrityksen omistajille kuuluva tulos ennen veroja - verot

Tilikauden keskimääräinen osakeantioikaistu osakkeiden lukumäärä

**Oma pääoma / osake:**

Emoyrityksen omistajille kuuluva oma pääoma

Osakkeiden laimentamaton lukumäärä tilinpäätöspäivänä