



# Innofactor Oyj:n tilinpäätöstiedote ja osavuosisikatsaus Q4/2022

9.2.2023 Sami Ensio, toimitusjohtaja

#ModernDigitalOrganization | #HybridWork | #PeopleFirst | #CreatingSmiles

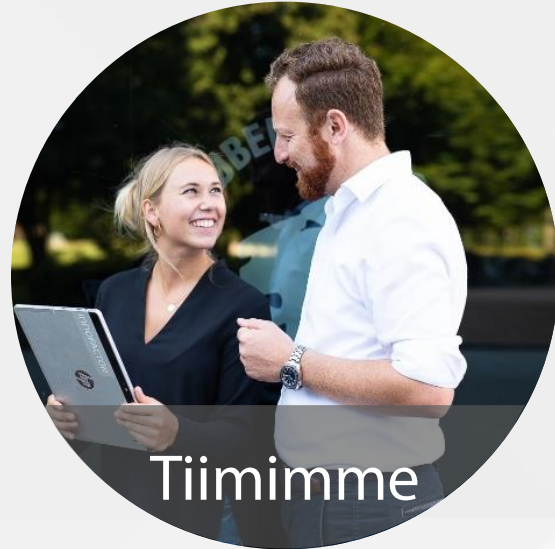


# Innofactorin liiketoiminta

Johtava modernin digitaalisen organisaation  
edistäjä Pohjoismaissa

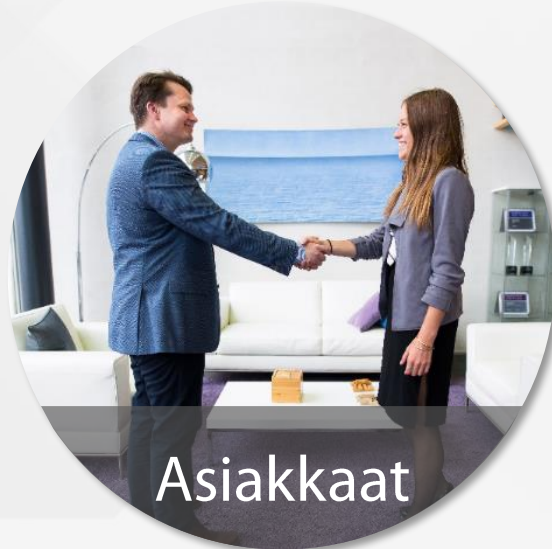
INNOFACTOR®

# Innofactor – johtava modernin digitaalisen organisaation edistäjä Pohjoismaissa



Tiimimme

- Yli 550 pohjoismaista ammattilaista
- 5 Microsoft Solution Partner -nimikettä
- 10+ Microsoftin kumppanipalkintoa



Asiakkaat

- Yli 1000 pohjoismaista asiakasta
- Vahva toimialaosaaminen yksityisellä, julkisella ja kolmannella sektorilla



Yritys

- Liikevaihto 71 MEUR (2022), käyttökate 11 %
- 16 toimistoa Pohjoismaissa
- Listattu Helsingin pörssissä (NASDAQ Helsinki), 12 000+ omistajaa

# Johtava Microsoft-pilven kumppani



Infrastructure  
Azure



Digital & App Innovation  
Azure



Data & AI  
Azure



Security



Modern Work

Infra and Database Migration to Microsoft  
Azure Specialization

Modernization of Web Applications to  
Microsoft Azure Specialization

Microsoft Modern Work Adoption and Change  
Management Specialization

Microsoft Identity and Access Management  
Specialization

# INNOFACTOR<sup>®</sup>

"Innovoimme  
toimivamman  
maailman puolesta."

Sami Ensio,  
perustaja ja toimitusjohtaja



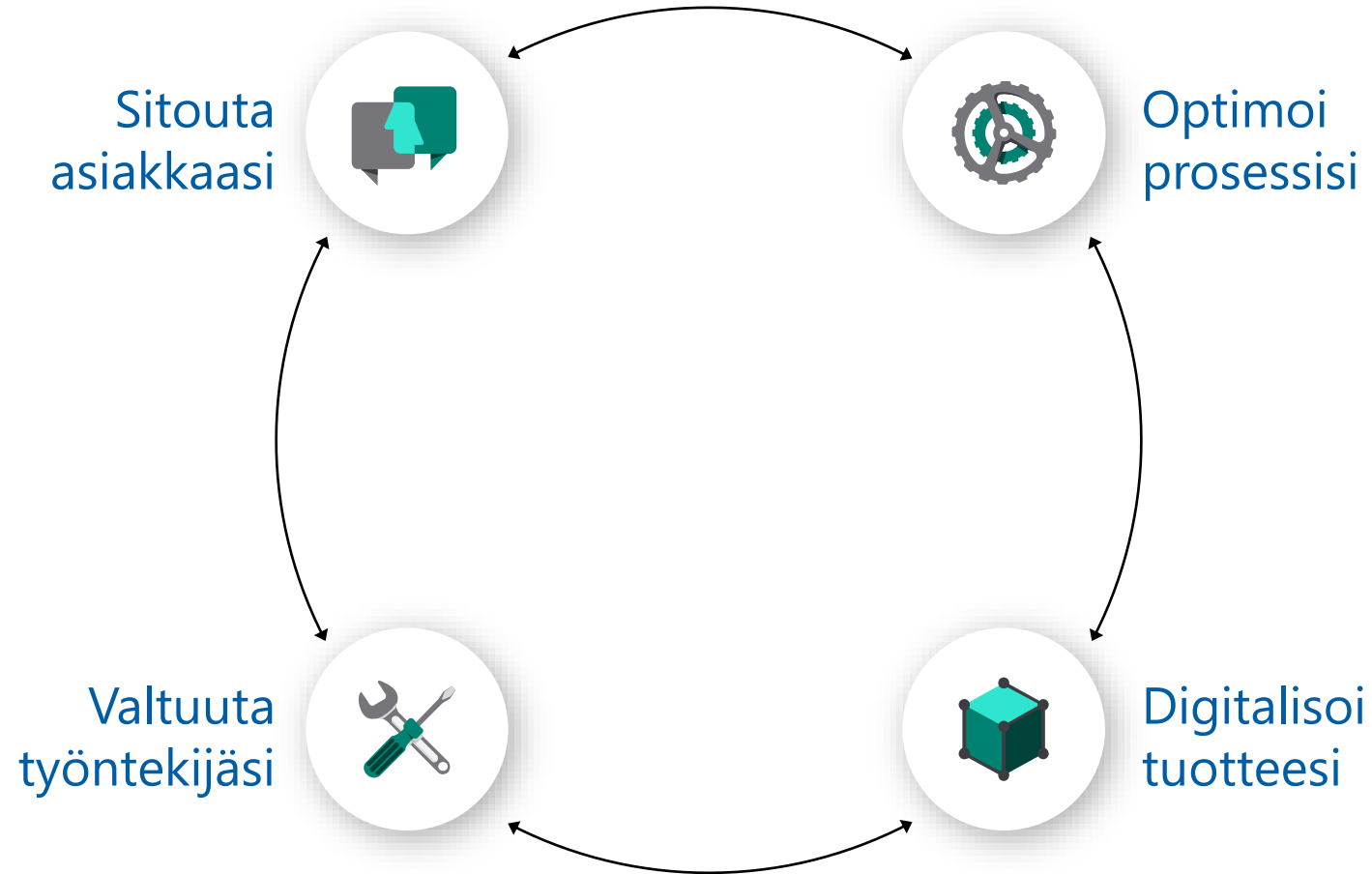
# Trendit innovaatioiden lähteinä



Missiomme on edistää  
modernia digitaalista  
organisaatiota.

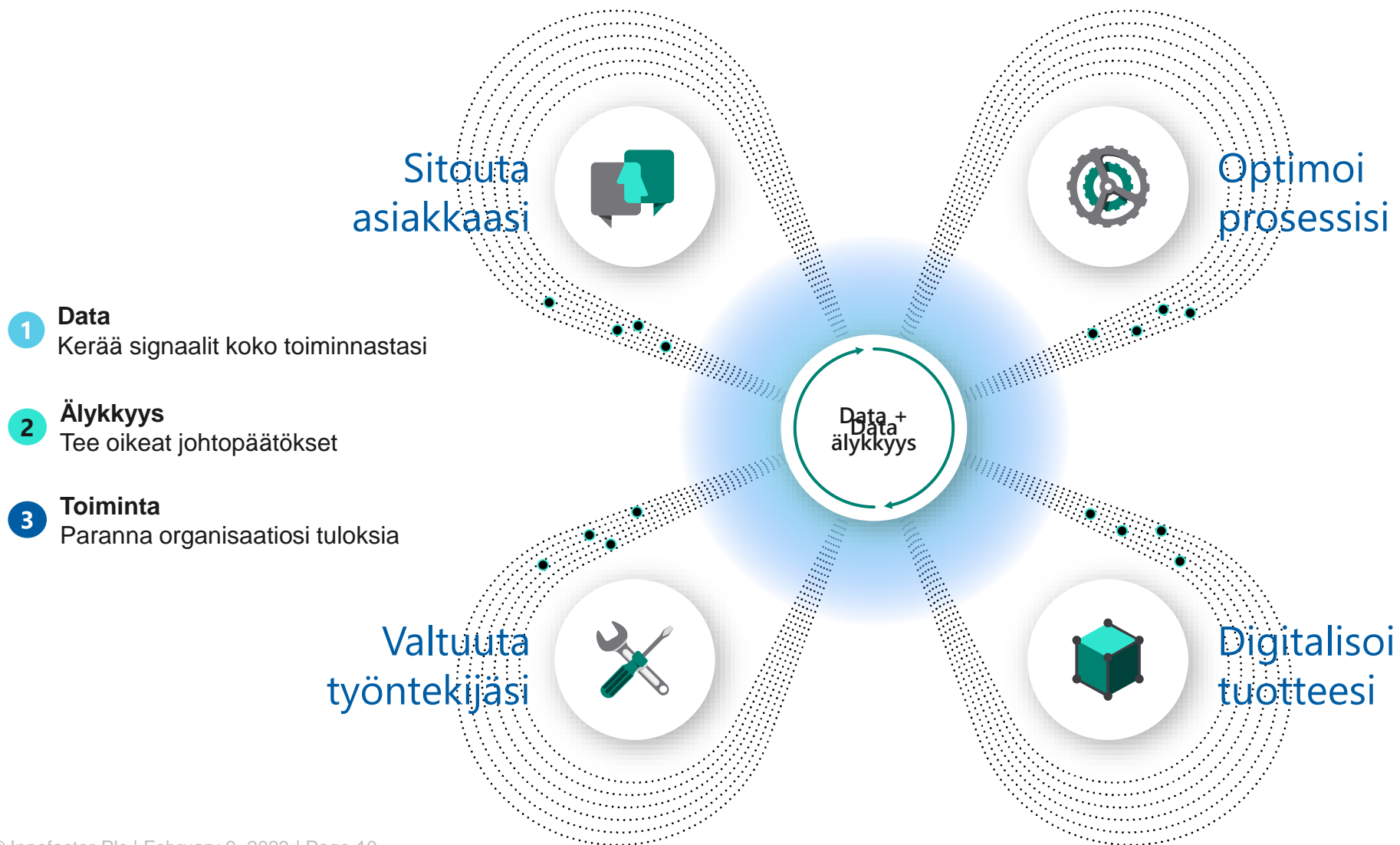


# Modernin digitaalisen organisaation osa-alueet










# Digitaalinen datalla vaikuttamisen kehä



# Innofactorin ratkaisut ja palvelut

Modernin digitaalisen organisaation viitekehys ja Innofactorin 6 ratkaisualuetta.

 Infrastructure Azure	 Digital & App Innovation Azure
 Data & AI Azure	 Security
 Modern Work	<small>Windows and SQL Server Migration to Microsoft Azure Advanced Specialization</small> <small>Modernization of Web Applications to Microsoft Azure Advanced Specialization</small> <small>Microsoft Modern Work Adoption and Change Management Advanced Specialization</small> <small>Microsoft Identity and Access Management Advanced Specialization</small>



## Digitaaliset palvelut

Rakennamme uusia digitaalisia palveluita sekä modernisoimme ja automatisoimme liiketoimintaa ketterillä menetelmillä ja Azure-pilvipalveluilla

## Pilvi-infrastruktuuri

Suunnittelemme, rakennamme ja ylläpidämme pilvialustaa, joka on helppokäyttöinen, turvallinen ja kustannustehokas

## Liiketoimintaratkaisut

Luomme lisäarvoa ja kiihdytämme innovaatioiden syntymistä moderneilla liiketoimintaratkaisuille ja –sovelluksilla

## Data ja analytiikka

Mahdollistamme dataan perustuvan päätöksenteon organisaatiossasi hyödyntämällä analytiikan, tekoälyn ja koneoppimisen ratkaisuja

## Tiedon- ja asianhallinta

Järjestämme ja digitalisoimme tiedon- ja asianhallinnan prosessisi johtavien ratkaisujemme ja asiantuntijoidemme avulla

## Kyberturvallisuus

Suojaamme työtekosi, infrastruktuurisi ja datasi rakentaaksemme luottamusta ja tuodaksemme digitaalisen maailman hyödyt kaikkien ulottuville.

#ModernDigitalOrganization

# Innofactorin ratkaisut ja palvelut

Toimintamme jakautuu kuuteen ratkaisualueeseen, joita käytämme asiakkaittemme kanssa modernin digitaalisen organisaation rakennuspalikkoina.

Keskitymme tarjoomassamme Microsoft-ekosysteemin organisaatioille suunnattuihin ratkaisuihin.

Tarjoamme asiakkaidemme toiminnan kannalta kriittisten IT-ratkaisujen suunnittelupalveluita, toimitusprojekteja, käyttöönoton tukea ja ylläpitopalveluita sekä kehitämme omia ohjelmistoja ja palveluja.

Ratkaisujamme hyödyntää noin 1 000 yksityisen, julkisen ja kolmannen sektorin organisaatiota Pohjoismaissa.

## Digitaaliset palvelut

Ohjelmistokehitys ja DevOps  
Sovellusten ja datan modernisointi  
Prosessien digitalisointi  
Low-code-kehittäminen

## Pilvi-infrastruktuuri

Jatkuvat palvelut ja DevOps  
Pilvitransformaatio  
Hallintamalli ja automaatio  
Migraatiot

## Liiketoimintaratkaisut

Myynti ja markkinointi | CRM  
Asiakaspalvelu  
Talous ja toiminnanohjaus | ERP  
Projekti- ja jäsenhallinta

## Data ja analytiikka

Data-alusta  
Analytiikka ja BI  
Enterprise Performance Management  
Tekoäly, reaaliaikainen analytiikka ja IoT

## Tiedon- ja asianhallinta

Yhteistoiminta ja intranet  
Dokumentinhallinta ja säilytysratkaisut  
Asianhallinta ja päätöksenteko  
Sopimus- ja laadunhallinta

## Kyberturvallisuus

Tietoturva-arvioinnit  
Tietoturvakonsultointi  
Identiteetin- ja pääsynhallinta | IAM  
Tietoturvalvonta

#ModernDigitalOrganization

# Traficom

Ketterää kehitystä ja räätälöityjä digitaalisia palveluita jo yli vuosikymmenen ajan

Liikenne- ja viestintävirasto Traficom on liikenteen ja viestinnän lupa-, rekisteröinti- ja hyväksyntä- sekä turvallisuusviranomainen, jossa työskentelee noin 900 henkilöä 15 paikkakunnalla. Traficom edistää liikennejärjestelmän toimivuutta ja turvallisuutta sekä vauhdittaa digiyhteiskunnan kehittymistä. Traficom tukee kestävästä kehityksestä ja huolehtii, että Suomessa on käytettävissä laadukkaat, turvalliset ja kohtuuhintaiset viestintäyhteydet ja -palvelut.

Innofactor on ollut Traficomien digitaalisten palveluiden kehityskumppani jo yli vuosikymmenen ajan. Pitkän yhteistyön tuloksena asiakkaalle on rakennettu kattava sähköisen asioinnin alusta, johon on tähän mennessä toteutettu useita kymmeniä Traficomien osaamisalueita tukevia ratkaisuja. Käytännön kehitystyössä noudatetaan ketterän kehityksen toimintamallia, jossa Innofactorin asiantuntijatiimi huolehtii sekä uusien digitaalisten palveluiden tuottamisesta että palveluiden jatkuvasta kehittämisestä ja ylläpidosta. Tämän toimintamallin mukaisesti on toteutettu esimerkiksi domain.fi-palvelu.

Pitkän yhteisen taipaleen myötä Innofactorin tiimi on oppinut tuntemaan Traficomien toimintaympäristön, arkkitehtuurin ja toimintatavan perinpohjaisesti, minkä ansiosta virastolle voidaan toteuttaa sen tarpeisiin sopivia ratkaisuja tarvittaessa nopeallakin aikataululla. Kokeneena kumppanina Innofactorilla on myös valmiudet haastaa ja konsultoida Traficomia siitä, mihin suuntaan arkkitehtuuria, palvelukarttaa ja käyttökokemusta voitaisiin vastaisuudessa kehittää.

Yhteistyö Innofactorin kanssa on Traficomille siinä mielessä arvokas, että virasto saa sekä nykyisten palveluiden ylläpidon että uusien palveluiden kehityksen kätevästi yhdeltä ja samalta kumppanilta. Erityisen arvokkaana Traficom näkee Innofactorin laajan asiantuntemuksen teknologian, palvelumuotoilun ja käyttöliittymäsuunnittelun saralla, sillä laaja-alaisen osaamisen myötä virasto voi luottaa sille toimitettujen palveluiden olevan laadukkaita ja ratkaisukokonaisuuteen hyvin istuvia.



***“Innofactor on luotettava ja osaava kumppani, joka haastaa sopivasti viraston luotuneita ajatusmalleja. Olemme vuosien varrella virittäneet kehitystyömme uudelle tasolle sekä toimintatapojen että yhdessä saavutettujen tulosten osalta, joita onkin syntynyt ripeään tahtiin.”***

**Kirsi Jäntere**  
kehityspäällikkö  
Traficom



# Atea Finland Oy

## Liiketoimintaymmärrys onnistuneen ERP-yhteistyön avain

Atea on kokonaisvaltainen IT-palvelutalo ja johtava IT-infrastruktuuritoimittaja sekä Pohjoismaissa että Baltiassa. Innofactor on ollut Atean strateginen kumppani jo useamman vuoden. Yhdessä Innofactorin kanssa on viety läpi esimerkiksi useita erilaisia Microsoftin tuoteperheeseen liittyviä projekteja. Taustajärjestelmien ylläpito on Atealle erittäin tärkeää, sillä niiden avulla asiakkaita voidaan palvella tehokkaammin, eettisemmin ja ympäristöä säästään. Atealla on Suomessa yhteensä 12 toimipistettä eri puolilla maata. Työntekijöitä näillä toimipisteillä on noin 450, kun taas koko konsernissa kansainvälisesti noin 7 000.

Innofactor on ollut Atean Suomen strateginen kumppani jo useamman vuoden. Yhdessä Innofactorin kanssa on viety läpi esimerkiksi useita erilaisia Microsoftin tuoteperheeseen liittyviä projekteja. Taustajärjestelmien ylläpito on Atealle erittäin tärkeää, sillä niiden avulla asiakkaita voidaan palvella tehokkaammin, eettisemmin ja ympäristöä säästään. Atean toimintatapa on olla ketterä ja vastuullinen ja samalla kokonaisvaltainen kumppani asiakkailleen.

Yhteistyö alkoi vuonna 2014 Microsoft SharePointin versiopäivityksen kautta. Vuosien varrella mukaan tulivat Microsoft Dynamics 365 ja monet kehityshankkeet. Viimeisimpänä tehtiin toiminnanohjausjärjestelmän päivitys, jossa aiempi ERP-versio päivitettiin Microsoft Dynamics Business Centraliin. Innofactor on Atea Suomelle tällä hetkellä hyvin strateginen kumppani. Uusia projekteja ja hankkeita suunnitellaan aina ennakoivasti niin, että ne tukevat Atean strategisia tavoitteita.

***“Innofactorin kanssa on ollut helppo tehdä töitä, koska heillä on erittäin vahva ja ammattimainen osaaminen näissä asioissa. He ymmärtävät myös Atean liiketoimintaa erittäin hyvin, ja se on tietenkin hyvän yhteistyön avain.”***

**Petra Berg**  
tietohallintojohtaja  
Atea Finland


# Lahden kaupunki

## Uusi asiantuntijajärjestelmä toi sujuvuutta Lahden kaupungin arkeen

Urheilukaupunki Lahti kuuluu 120 000 asukkaallaan Suomen suurimpien kaupunkien joukkoon. Kaupunki tunnetaan kansainvälisesti myös ympäristö- ja muotoiluosaamisesta sekä korkeatasoisista kulttuuripalveluista. Lahti oli vuoden 2021 Euroopan ympäristö pääkaupunki ja se on myös Suomen tuorein yliopistokaupunki.

Lahti halusi sujuvoittaa kaupungin päätöksentekoa uudella asiantuntijajärjestelmällä ja valitsi kilpailutuksessa Innofactorin Dynasty 10:n uudeksi asiantuntijan ratkaisuksi. Dynasty sai kilpailijoista parhaat pisteet käytettävyyden arvioinnissa. Uudessa asiantuntijajärjestelmässä on panostettu erityisesti helppokäyttöisyyteen, minkä ansiosta koulutukseen käytettävä aika pieneni ja käyttäjät saatiin sitoutettua organisaation yhteisiin toimintatapoihin.

Uuden asiantuntijajärjestelmän integraatiot useisiin tietojärjestelmiin vähentävät käsityötä ja pidentävät kokonaan sähköisiä prosesseja. Lahden vuosikymmenien panostus prosessien mallintamiseen näkyy myös virtaviivaistettuina päätöksenteon työnkulkuina. Kaupungin työntekijöiden yksilölliset tarpeet Dynasty ottaa huomioon siten, että kukin käyttäjä voi muokata työpöytänäkömäänsä juuri itselleen ja työnkuvalleen sopivaksi. Asiantuntijan käyttöympäristöksi Lahti valitsi Microsoft Azure -pilven. Azuren korkea tietoturvan taso, skaalautuvuus kapasiteetin muutoksiin, tiukka integraatio Microsoftin tuottavuustyökaluihin sekä mahdollisuus hyödyntää Azuren palveluita, esimerkiksi automaatioissa koneoppivien ratkaisujen muodossa, takaavat reagoitavuuden tulevaisuudenkin muuttuviin haasteisiin.



*“Yhden käyttöliittymän tavoite on toteutunut, kun erillisistä järjestelmistä on siirrytty yhteen. Päätöksenteon työnkulut, viestintä, sopimushallinta ja tietojen sähköinen elinkaarenhallinta tapahtuvat samassa järjestelmässä. Sekä valmistelijat että päätöksentekijät hyötyvät samalla kertaa tietoturvallisesta ja käyttöä helpottavasta kertakirjautumisesta.”*

**Marko Monni**  
tietohallintojohtaja  
City of Lahti

# Alecta


Microsoft Azure -pilvialustan tehokas ja tietoturvallinen hallinta ja käyttö Innofactor Virtual Data Center -ratkaisun avulla

Eläkeyhtiö Alecta vastaa 2,6 miljoonan yksityishenkilön ja 35 000 yrityksen virkaeläkkeestä Ruotsissa. Eläkevakuutusliiketoiminnan arkeen kuuluvat monimutkaiset matemaattiset laskutoimitukset ja valtavan datamäärän käsittely. Alectan eri liiketoimintayksiköiden IT-tarpeet eivät kuitenkaan ole yhteneviä johtuen erilaisista säädöksistä ja tietoturva vaatimuksista. Yksiköiden poikkeavista tarpeista huolimatta Alecta voi saavuttaa merkittäviä skaalaetuja hyödyntämällä yhtenäistä perusinfrastruktuuria ja tietoaltaita.

Eläkeyhtiössä havahduttiin jokin aika sitten siihen, että sen toiminnalle keskeiset laskutoimitukset vaativat suuren määrän suorituskykyä, jota perinteinen datakeskus ei pystynyt tarjoamaan. Tämän johdosta Alectassa alettiin suunnitella pilvipalveluiden ja erityisesti Microsoft Azuren hyödyntämistä. Alecta etsi valmista ratkaisua, jolla Microsoft Azure voitaisiin ottaa käyttöön mahdollisimman tehokkaasti ja jossa ympäristön hallintaa ja asetusten päivityksiä voitaisiin hoitaa automaation avulla.

Keskusteltuaan Innofactorin kanssa Alecta päätti toteuttaa Azureympäristönsä Innofactorin Virtual Data Center (VDC) -ratkaisun avulla. VDC:ssä hyödynnetään Azure-alustalla suoritettavaa koodia, joka automatisoi monia ylläpidon ja hallinnoinnin kannalta keskeisiä työvaiheita noudattaen Microsoftin pilvipalveluiden parhaita käytäntöjä. Alecta voi hallinnoida pilvipalveluitaan itsenäisesti valmiin, itse omistamansa ja omiin tarpeisiinsa sovitettun koodin avulla.

Innofactor toimii Microsoft-asiantuntijana pilvi-infrastruktuurin hallinnoinnissa ja tukee asiakasta tarjoamalla koodikantaan tarpeelliset päivitykset. Näin Alectan kokenut asiantuntijatiimi voi edistää yhtiön varsinaista liiketoimintaa keskittymällä sovelluskehitykseen ja datan käsittelyyn. VDC-ratkaisun myötä Alecta voi nauttia Microsoft-pilven ja analytiikkaratkaisujen, kuten Power BI:n tarjoamista hyödyistä ilman että yhtiön tarvitsee palkata omia Azure-arkkitehtuurin asiantuntijoita.



*"Aiemmin emme pystyneet suorittamaan tietynlaista laskentaa lainkaan, ja osaan laskennasta taas kului tuhottoman paljon aikaa. Nykyään pystymme hoitamaan vain muutamissa minuuteissa sellaisia laskutoimituksia, joihin ennen tarvitsimme useita tunteja tai päiviä."*

**Fredric Adell**  
IT-arkkitehti  
Alecta



# Seure

## Dynamics 365 -integraatiolla toteutettu räätälöity raportointiratkaisu

Henkilöstöpalveluyhtiö Seure tarjoaa henkilöstöpalveluita pääkaupunkiseudun kuntien ja kuntayhtymien sairaaloille, päiväkodeille ja kouluille. Yhtiön suurimpia asiakkaita ovat Helsingin, Espoon ja Vantaan kaupungit sekä Helsingin ja Uudenmaan sairaanhoitopiiri HUS.

Seure tarvitsi CRM-järjestelmää ja halusi löytää kumppanin, joka voisi lisäksi räätälöidä Microsoft Dynamics 365 -järjestelmän yhtiön tarpeiden mukaiseksi. Sopivan kumppanin löytämiseksi Seure järjesti kilpailutuksen, jossa Innofactor erottautui edukseen muun muassa referensseillään ja hyvällä projektisuunnitelmallaan sekä vahvalla Dynamics 365- ja Power Platform -osaamisellaan. Innofactor on ollut Seuren tukena kehittämässä sekä yhtiön sisäisiä raportteja että asiakkaiden käyttämiä ja asiakkaille toimitettuja raportteja, jotka on luotu pääosin Snowflake-järjestelmän tarjoaman datakerroksen päälle. Poikkeuksen tähän muodostavat Innofactorin kehittämät Dynamics 365 -ratkaisut, joiden lisäraportointi on toteutettu suoralla Dynamics 365 -integraatiolla.

Kokonaisuutena Seure on ollut hyvin tyytyväinen Innofactorin kanssa tehtävään yhteistyöhön ja erityisesti Innofactorin asiantuntijoiden sitoutuneisuuteen. Projektin aikana osapuolet hitsautuivat yhtenäiseksi tiimiksi opeteltuaan yhdessä uusia toimintatapoja niin etätöön kuin ketterän mallin mukaisen tekemisen kanssa.

***”Voisin todellakin suositella Innofactoria. Siellä on tosi mukavia ja asiansa osaavia tyyppejä, jotka ovat sitoutuneet yhteiseen tekemiseen.”***

**Antti Nummiranta**

Acting CEO, Director, Technology & Development  
Seure





*"Identiteetinhallinnan osaamisalue puuttui meiltä aiemmin tyystin. Koska meillä ei ole mahdollisuutta toteuttaa identiteetinhallintaa sisäisin resurssein, päätimme ostaa sen palveluna Innofactorilta. Kokemuksemme mukaan Innofactorin ammattitaito ja työntekijät ovat ensiluokkaisia, mikä oli meille tärkeää jo palveluntarjoajaa valitessamme."*

Espen Harald Haga  
Head of IT department  
Bjørnafjorden

## Bjørnafjorden

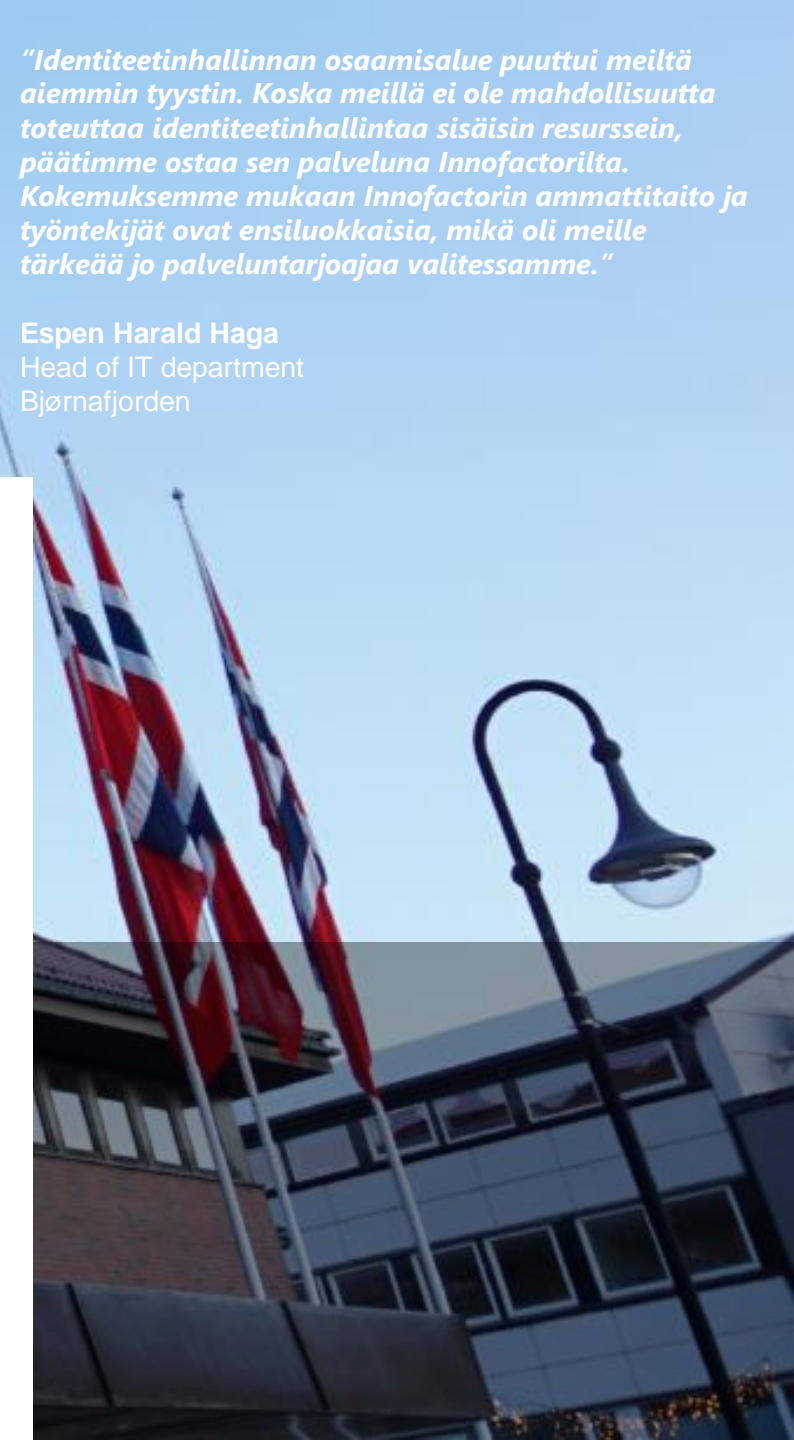
### Identiteetinhallinnan ratkaisu helpottaa työntekijöiden tietojen käsittelyä norjalaisessa Bjørnafjordenin kunnassa

Norjassa sijaitseva Bjørnafjordenin kunta syntyi tammikuussa 2020 Os- ja Fusa-nimisten kuntien yhdistymisen seurauksena. Uudessa kunnassa on hieman alle 25 000 asukasta ja sen palkkalistoilla noin 1 800 työntekijää. Ennen yhdistymistä Osin ja Fusin kunnat sopivat yhdessä tuumin, että identiteetinhallintaan tarvittaisiin asianmukainen ratkaisu. Sopivaksi vaihtoehdoksi osoittautui lopulta Microsoft Identity Manager (MIM) järjestelmään perustuva One Identity.

Innofactorin konsultit toteuttivat yhdessä Bjørnafjordenin asiantuntijoiden kanssa sekä uuden identiteetinhallinnan ratkaisun että Exchange Online -järjestelmään perustuvan sähköpostiratkaisun. MIM-ratkaisu on yhdistetty Microsoft Azure AD (Active Directory) -palveluun, jotta työntekijöiden pääsyä tiedostoympäristöihin ja muihin verkkoresursseihin voidaan hallita sen perusteella, mihin AD-ryhmään kukin työntekijä kuuluu. Uudistuksen myötä kunnassa aloittavien ja sieltä lähtevien työntekijöiden prosessien hallinta on selvästi aiempaa helpompaa, ja lisäksi uudet työntekijät saavat

henkilökohtaisen viestin, kun heidän tietonsa on rekisteröity AD-palveluun.

Norjan tietoturvaviranomainen Norwegian National Security Authority (NSM) toteaa vuoden 2021 kansallisia riskejä käsittelevässä raportissaan, että norjalaisten yritysten riski joutua kiristysohjelmien kohteeksi vuoden 2022 aikana on merkittävä. Bjørnafjordenissa kiristysohjelmiin liittyvä uhka on hyvin tiedossa, sillä moni norjalaiskunta on jo joutunut maksamaan kovan hinnan vastaavanlaisista kyberhyökkäyksistä. Juuri tämän vuoksi Bjørnafjordenin kunnassa otettiin Innofactorin asiantuntemukseen turvallisuuskartoituksen toteuttamisessa. Vaikka moni asia olikin jo valmiiksi kunnassa, kartoitus osoittautui erittäin hyödylliseksi. Kunta sai nimittäin arvokkaita vinkkejä siitä, miten se voisi entisestään parantaa tietoturva- ja valmiuttaan.



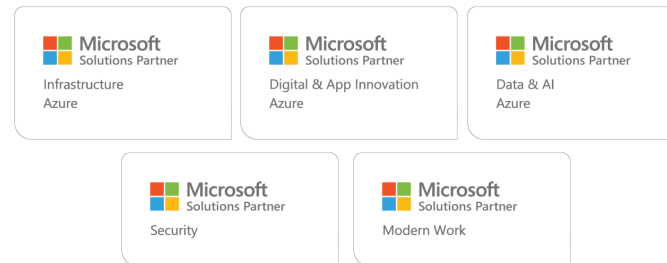
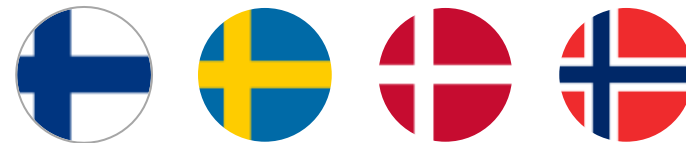
# Pitkät asiakassuhteet kertovat luottamuksesta ja sitoutumisestamme asiakkaidemme toiminnan tehostamiseen

## Yli 1000 yritys- ja julkishallinnon asiakasta Pohjoismaissa

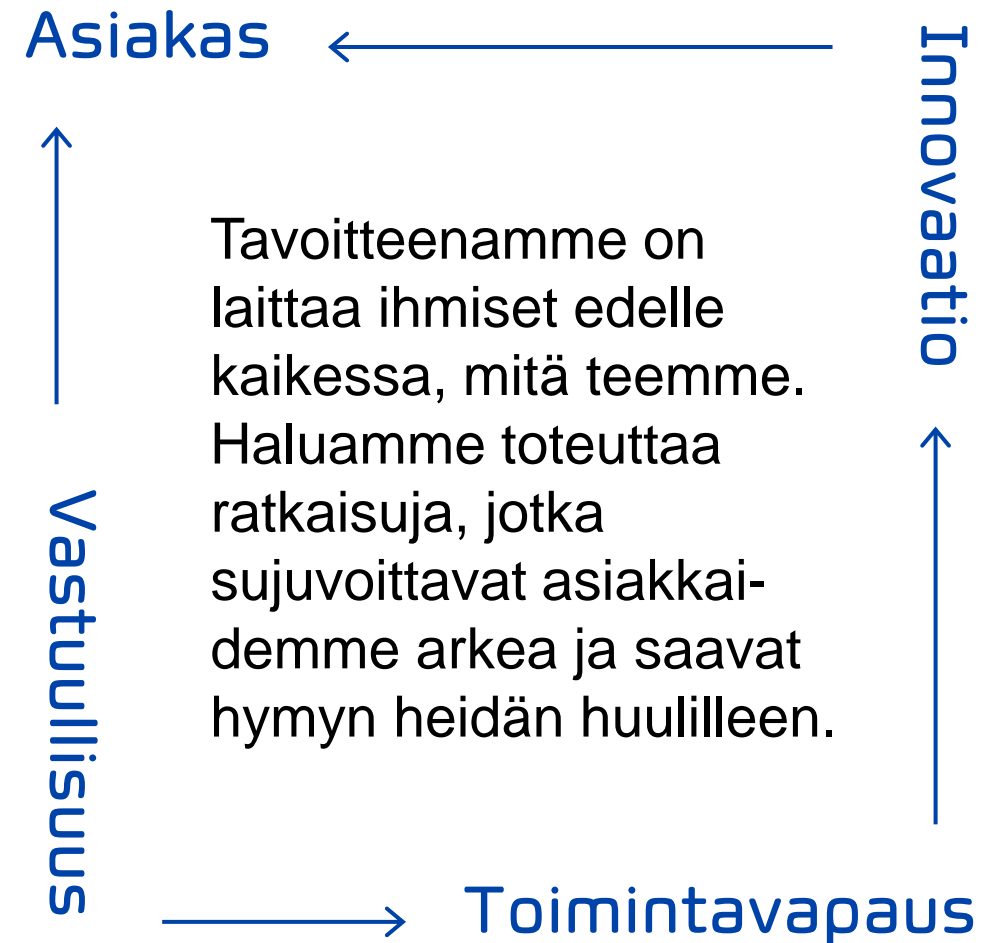




Tavoitteemme on olla johtava pohjoismainen digitaalisen transformaation kumppani Microsoft-ekosysteemissä.

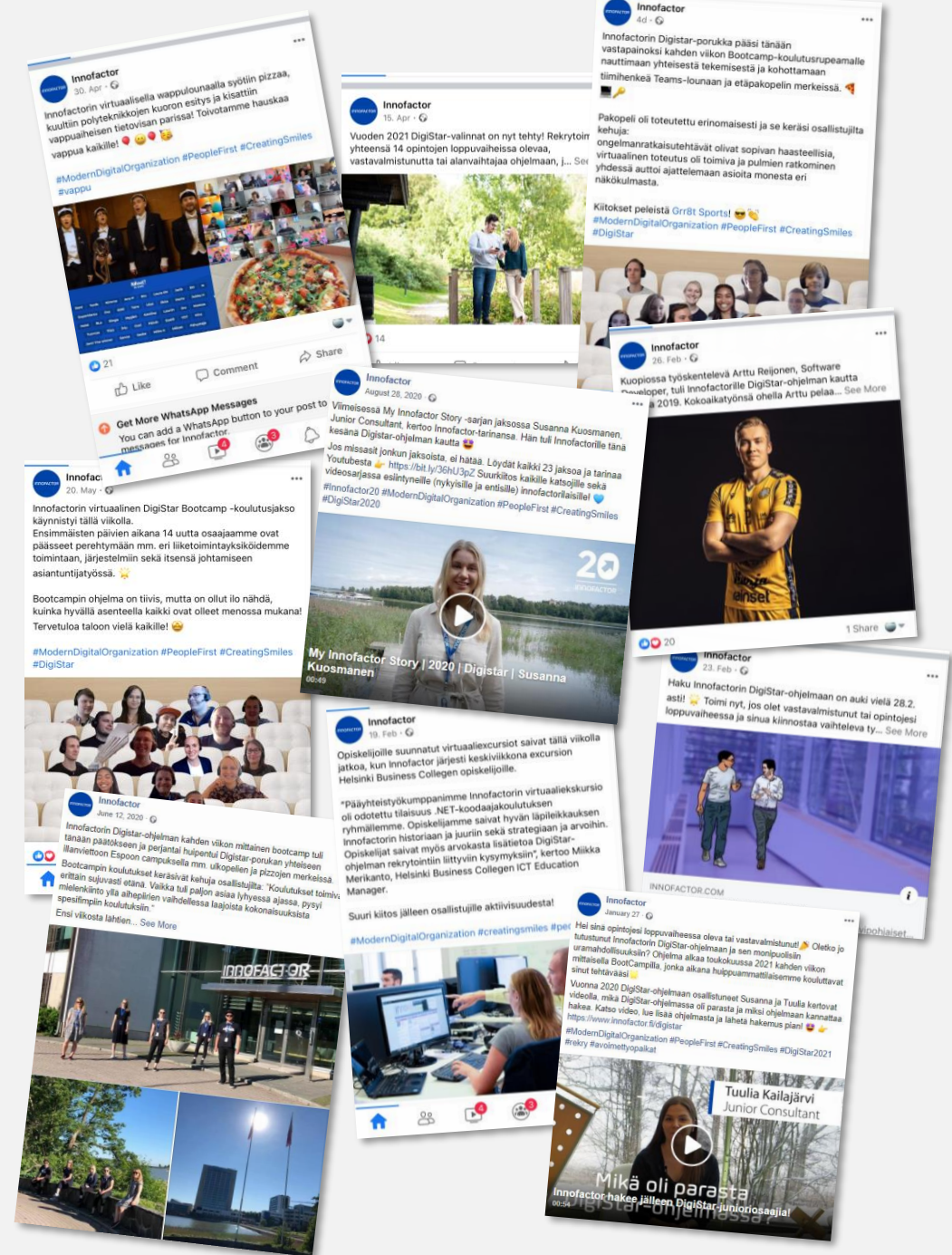


# Strategiset valinnat, toimintaperiaate ja arvot



# Vastuullisesti eteenpäin

- Vastuullisuuden kautta vastaamme niin sidosryhmiemme odotuksiin kuin varmistamme pitkäaikaisen liiketoiminnan jatkumisen
- Vastuullisuusmatkamme tärkeä välietappi saavutettiin syksyllä 2022, kun laskimme Innofactorin hiilijalanjäljen
- PeopleFirst-teeman mukaisesti panostamme henkilöstöemme hyvinvointiin ja kehittymiseen
- Osana vastuullista toimintaa näemme keskeisenä asiana myös nuorten vastavalmistuneiden työllistämisen: Palkkasimme vuonna 2022 yli 30 valmistumisvaiheessa olevaa DigiStaria ja vuonna 2023 tavoite yli 60
- Innofactorin uusi pohjoismainen vastuullisuustyöryhmä on aloittanut toimintansa vuonna 2022



# Johtoryhmä



**Jørn Ellefsen,  
Norjan ja Tanskan  
maajohtaja**

MBA. Innofactorin palveluksessa vuodesta 2019. Syntynyt 1971. Omistus 80 500 osaketta.

**Vesa Syrjäkari,  
kehitysjohtaja**

MMM (taloustiede). Innofactorin palveluksessa vuodesta 2017. Syntynyt 1960. Omistus 60 000 osaketta.

**Martin Söderlind,  
Ruotsin maajohtaja**

Tietotek.yo. Innofactorin palveluksessa 1.4.2021 alkaen. Syntynyt 1971. Omistus 10,000 osaketta.

**Anni Pokkinen,  
Chief People Officer**

KTM. Innofactorin palveluksessa vuodesta 2015. Syntynyt 1988. Omistus 21 000 osaketta.

**Markku Puolanne,  
talousjohtaja**

KTK. Innofactorin palveluksessa vuodesta 2019. Syntynyt 1973. Omistus 30 000 osaketta.

**Janne Heikkinen,  
johtaja, tuotteet ja palvelut**

DI. Innofactorin palveluksessa vuodesta 2015. Syntynyt 1974. Omistus 123 044 osaketta.

**Sami Ensio,  
toimitusjohtaja ja Suomen maajohtaja**

DI. Innofactorin perustaja, toimitusjohtaja ja hallituksen jäsen vuodesta 2000. Syntynyt 1971. Omistus 5 722 013 osaketta.

# Hallitus



**Heikki Nikku**

Kauppat.yo. Hallituksen jäsen  
vuodesta 2020. Syntynyt 1956.  
Omistus 29 769 osaketta.

**Risto Linturi**

DI. Hallituksen jäsen vuodesta  
2018.  
Syntynyt 1957. Omistus 826 411  
osaketta määräysvaltayhtiöineen.

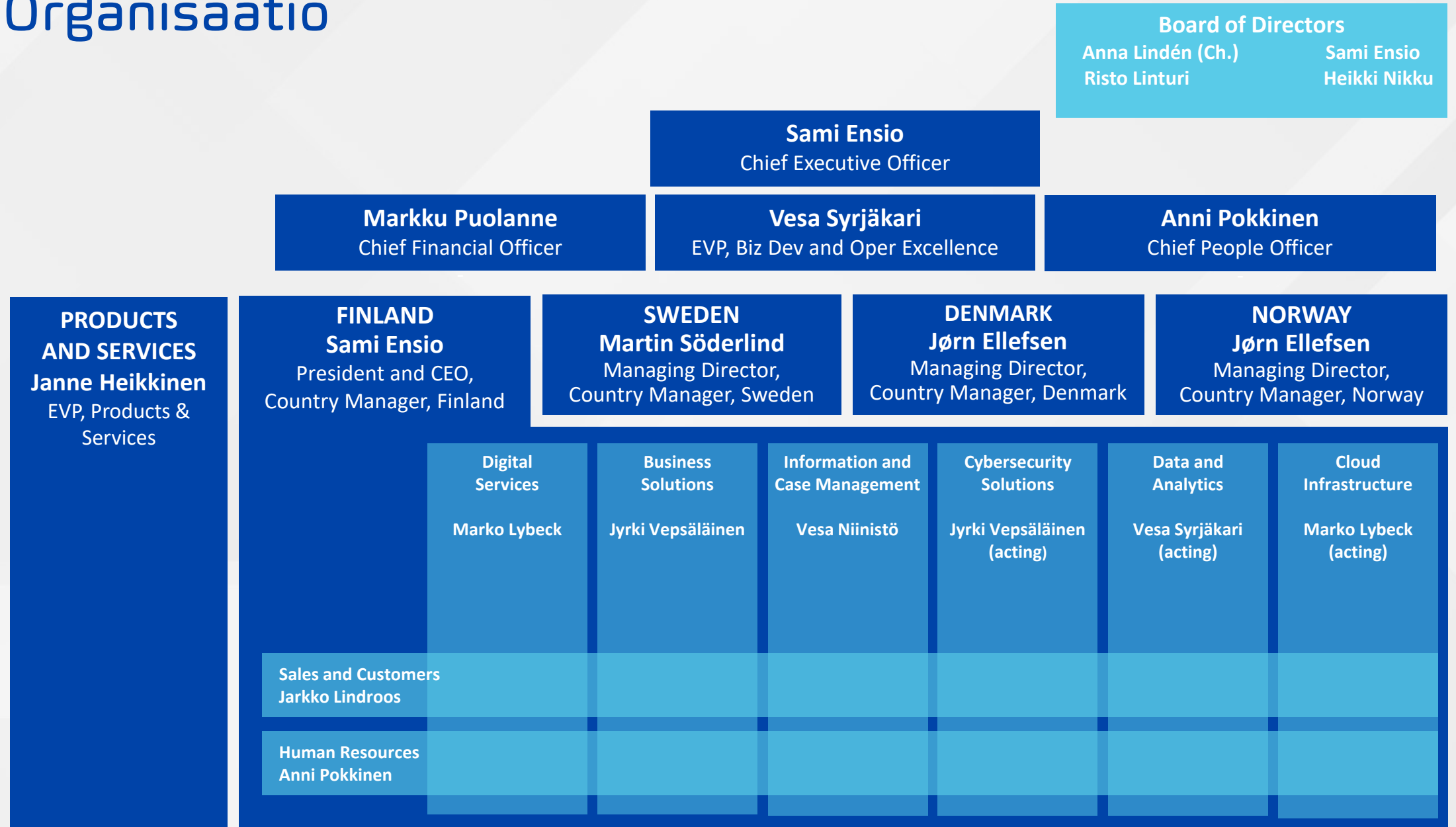
**Anna Lindén,  
puheenjohtaja**

VTM. Hallituksen puheenjohtaja  
vuodesta 2020 ja jäsen vuodesta  
2018. Syntynyt 1973.  
Omistus 98 413 osaketta.

**Sami Ensio**

DI. Innofactorin perustaja,  
toimitusjohtaja ja hallituksen jäsen  
vuodesta 2000. Syntynyt 1971.  
Omistus 5 722 013 osaketta.

# Organisaatio





# Microsoft tarjoaa johtavan ekosysteemin Innofactorin strategian kannalta keskeisissä osa-alueissa

- Microsoft on johtava toimija Innofactorin strategian alueilla, tuotekehitys USD 15 miljardia/vuosi
- Keskittymällä Microsoft-ekosysteemiin Innofactor pystyy hankkimaan parhaat osaajat, johtavan osaamisen ja erityisaseman suhteessa Microsoftiin
- Jos Microsoft menettäisi jossain vaiheessa johtavan asemansa jollain alueella, pystyisi Innofactor vaihtamaan näiltä osin hallitusti yhteistyökumppaniaan



# Innofactorin kilpailuasema 10+ miljardin euron Microsoft-pohjaisella IT-palvelumarkkinalla Pohjoismaissa

Pohjoismaiden IT-palvelumarkkina  
25+ miljardia euroa\*

Pohjoismaiden Microsoft  
IT-palvelumarkkina  
10+ miljardia euroa\*\*

**Keskikokoiset, ei kaikissa Pohjoismaissa, usea teknologia ja ratkaisualue**  
- Esimerkiksi Siili, Solita, Digia, Net-company ja Precio

**Kilpailuetu:**  
- Microsoft-ratkaisujen johtavin osaaminen  
- Tuotteistetumpi tarjooma

**Suuret yritykset, kaikissa Pohjoismaissa, kaikilla ratkaisualuilla ja usealla teknologialla**  
- Esimerkiksi: TietoEvry, CGI, Fujitsu ja Accenture

**Kilpailuetu:**  
- Osaavampi paikallinen henkilöstö  
- Tuotteistetumpi tarjooma  
- Ketterämpi toimintamalli

**INNOFACTOR®**

**Kilpailuetu:**  
- Pörssiyhtiön luotettavuus  
- Kehittyneemmät prosessit  
- Uskottavimmat referenssit

**Pienet yritykset, usein vain kotimaassaan, yhdellä ratkaisualueella tai teknologialla**  
- Esimerkiksi Sulava, Cloudriven ja Proactive

Kasvaa kokonaismarkkinaa nopeammin

>0%

>0%

**Keskikokoiset, kaikissa Pohjoismaissa, keskittyneet tiettyyn ratkaisualueeseen**  
- Esimerkiksi Atea, HiQ, Knowit ja EG

\* Lähde: IDC, internet

\*\* Arvio Microsoftin noin 40 % markkinaosuudesta



# Q4/2022 tulokset

Innofactorin viimeisen vuosineljänneksen liikevaihto kasvoi **17,1 prosenttia** ja ylitti ensimmäisen kerran historiassa **20 miljoonan euron rajan yksittäisessä vuosineljänneksessä**

Liikevaihto vuoden 2022 neljännellä vuosineljänneksellä oli ennätyselliset 20,5 miljoonaa euroa, jossa oli kasvua 17,1 prosenttia edelliseen vuoteen verrattuna. Liikevaihto kasvoi Suomessa (huolimatta Q4/2022 liikevaihtoon tehdystä yksittäisen projektin noin 0,4 miljoonaan euron vähennyksestä liittyen jo aiemmin tuloutetun liikevaihdon saamisen epävarmuuteen).

Käyttökate (EBITDA) kasvoi 57,1 prosenttia edellisestä vuodesta päätyen 2,6 miljoonaan euroon (12,7 prosenttia liikevaihdosta). Vuoden 2022 viimeisellä vuosineljänneksellä käyttökate oli positiivinen kaikissa maissa.

Tilauuskanta oli neljänneksen lopussa 75,8 miljoonaa euroa (2021: 72,8), jossa oli kasvua 4,1 prosenttia edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan.

**Liikevaihto**

**20,5 M€**

Kasvua +17,1 %  
verrattuna  
Q4/2021

**EBITDA**

**12,7 %**  
**2,6 M€**

Kasvua +57,1 %  
verrattuna  
Q4/2021

**Tilauuskanta**

**75,8 M€**

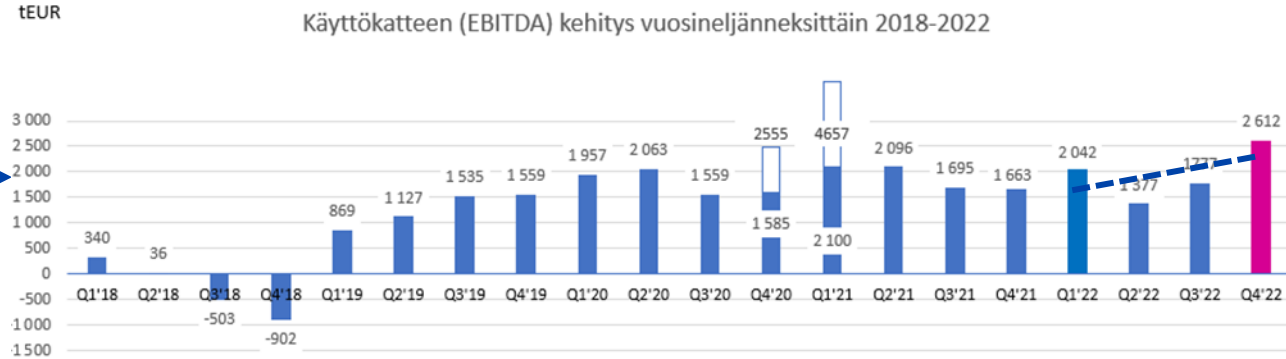
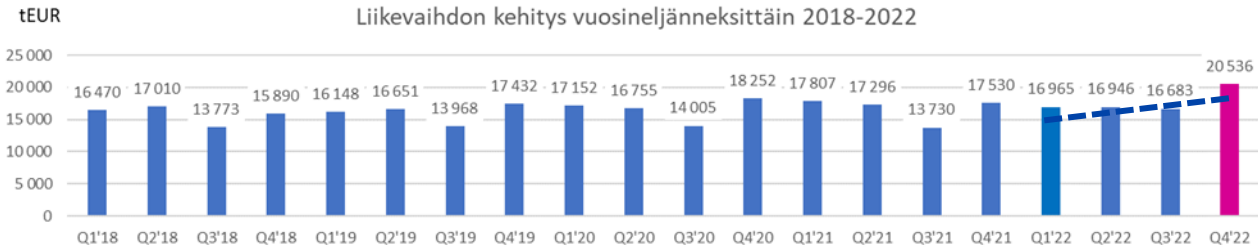
Kasvua +4,1 %  
verrattuna  
Q4/2021

# 2022 toteuma

## Valitut tunnusluvut

	2022	2021	Muutos (%)	Toimitusjohtajan kommentti
<b>Liikevaihto (tEUR)</b>	<b>71 130</b>	<b>66 364</b>	<b>7,2 %</b>	<i>"Liikevaihto koko vuoden 2022 osalta oli ennätyselliset 71,1 miljoonaa euroa, jossa oli kasvua 7,2 prosenttia edelliseen vuoteen verrattuna. Kasvusta noin 3,0 miljoonaa euroa (4,6 %) oli orgaanista, missä ei ole huomioitu Invencon yrityskauppaa, Prime liiketoiminnan liikevaihtoa 2021, eikä 0,4 miljoonan euron vähennystä Q4/2022 liikevaihtoon liittyen yksittäisen projektin saamisen epävarmuuteen."</i>
<b>EBITDA (tEUR)</b>	<b>7 808</b>	<b>10 111 (7 554)</b>	<b>-22,8 % (+3,4 %)</b>	<i>"Käyttökate (EBITDA) oli 7,8 miljoonaa euroa (11,0 prosenttia liikevaihdosta). Vuoden 2022 aikana Suomi, Norja ja Tanska kasvoivat hyvin ja niiden kannattavuus oli myös hyvällä tasolla. Ruotsin liikevaihto laski harmillisesti vuonna 2022 edelleen ja oli tappiolla, vaikka vuoden kahden viimeisimmän vuosineljänneksen käyttökate olikin jo positiivinen."</i>
<b>Tilaukanta (tEUR)</b>	<b>75 831</b>	<b>72 837</b>	<b>+4,1 %</b>	<i>"Tilaukanta oli neljänneksen lopussa 75,8 miljoonaa euroa (2021: 72,8), jossa oli kasvua 4,1 prosenttia edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan."</i>
<b>Omavaraisuusaste (%)</b>	<b>44,8 % (49,2 %)*</b>	<b>51,1 % (54,7 %)*</b>	<b>-12,3 %</b>	<i>"Innofactorin liiketoiminnan rahavirta oli katsauskaudella 1.1.–31.12.2022 6,7 miljoonaa euroa (2021: 8,9). Vuonna 2021 rahavirtaa nosti noin 2,6 miljoonan euron myyntivoitto Prime-liiketoiminnan myynnistä ja vuoden 2022 omavaraisuutta laski noin 2,5 miljoonan euron laina Invenco Oy:n yritysostoa varten. Liiketoiminnan vahva rahavirta tukee Innofactorin strategista kannattavan kasvun tavoitetta, jossa turvataan kaikissa tilanteissa rahoituksellinen vakavaraisuus."</i>

Liikevaihdon kasvulla on tyypillisesti välitön vaikutus EBITDA:an

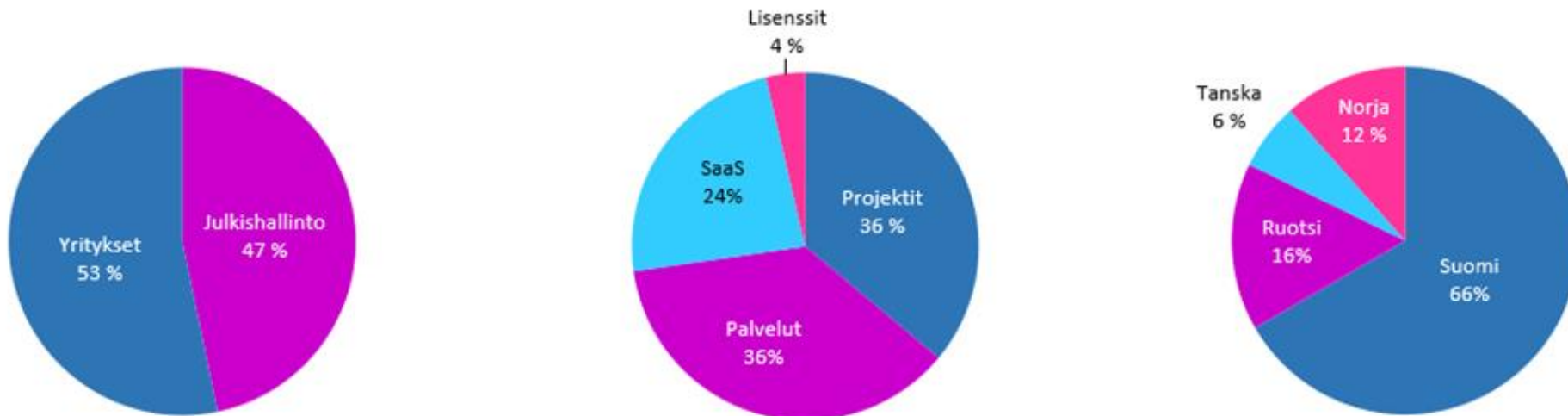


Tilaukkan kasvun vaikutus liikevaihtoon tyypillisesti vähintään 1-2 vuosineljänneksen viiveellä...

... ja vaatii myös henkilöstömäärän kasvattamista toimittamaan saadut uudet kaupat

# Laaja asiakaskunta, pitkäaikaiset sopimukset ja liiketoiminta Pohjoismaissa tuovat skaalautuvuutta ja vakautta

Liikevaihdon jakauma 1.1 - 31.12.2022



- Vahva julkisen ja yksityisen sektorin asiakaskunta tuo vakautta suhdannevaihteluissa
- 10 suurinta asiakasta toi noin 27 % liikevaihdosta
- SaaS- ja lisenssiliikeyvaihto tuovat kilpailuetua, skaalautuvuutta, vakautta ja kannattavuutta liiketoimintaan
- Työn myynti siirtyy enenevässä määrin puitesopimuksiin ja jatkuviin asiantuntijatoihin
- Ruotsi, Tanska ja Norja toivat jo merkittävän osan Innofactorin liikevaihdosta
- Tavoitteenamme on vahva asema kaikissa Pohjoismaissa, mikä vaatii vahvistumista Suomen ulkopuolella

# Konsernin keskeisimmät tunnusluvut, IFRS

Konsernin tunnusluvut, IFRS	1.10.– 31.12.2022	1.10.– 31.12.2021	Muutos	1.1.– 31.12.2022	1.1.– 31.12.2021	Muutos
Liikevaihto tuhatta euroa	20 536	17 530	17,1 %	71 130	66 364	7,2 %
Liikevaihdon kasvu	17,1 %	-4,0 %		7,2 %	0,3 %	
Liiketulos ennen poistoja ja mahdollisia arvon alentumisia (EBITDA, Käyttökate) tuhatta euroa	2 612	1 663	57,1 %	7 808	10 111	-22,8 %
prosenttia liikevaihdosta	12,7 %	9,5 %		11,0 %	15,2 %	
Liikevoitto/-tappio (EBIT) tuhatta euroa*	1 805	523	244,9 %	4 751	6 519	-27,1 %
prosenttia liikevaihdosta*	8,8 %	3,0 %		6,7 %	9,8 %	
Tulos ennen veroja tuhatta euroa*	1 678	330	407,7 %	4 178	5 730	-27,1 %
prosenttia liikevaihdosta*	8,2 %	1,9 %		5,9 %	8,6 %	
Tulos tuhatta euroa*	1 328	297	347,3 %	3 320	4 504	-26,3 %
prosenttia liikevaihdosta*	6,5 %	1,7 %		4,7 %	6,8 %	
Tilaukanta	75 831	72 837	4,1 %	75 831	72 837	4,1 %
Nettovelkaantumisaste (Gearing)	50,0 %	30,9 %		50,0 %	30,9 %	
Nettovelkaantumisaste ilman IFRS16	30,0 %	18,1 %		30,0 %	18,1 %	
Omavaraisuusaste	44,8 %	51,1 %		44,8 %	51,1 %	-12,3 %
Omavaraisuusaste ilman IFRS16	49,2 %	54,7 %		49,2 %	54,7 %	
Aktiivinen henkilöstö keskimäärin katsauskauden aikana**	562	495	13,5 %	536	516	3,9 %
Aktiivinen henkilöstö katsauskauden lopussa**	564	500	12,8 %	564	500	12,8 %
Tulos per osake (euroa)	0,0363	0,0080	352,3 %	0,0907	0,1208	-24,9 %

\*) IFRS 3:n mukaisesti katsauskaudella 1.10.–31.12.2022 liiketulokseen sisältyy 55 tuhatta euroa (2021: 74) sekä 1.1.–31.12. 277 tuhatta euroa (2021: 464) yrityskauppoihin liittyviä poistoja kauppahinnan kohdistuksista aineettomiin hyödykkeisiin.

\*\*\*) Innofactor-konsernissa seurataan aktiivisen henkilöstön määrää. Aktiivisen henkilöstön määrään ei lasketa mukaan yli 3 kuukauden pituisella vapaalla olevia työntekijöitä.



Pitkän tähtäimen taloudellisena tavoitteenamme on noin 20 prosentin vuosikasvu, noin 20 prosentin käyttökatte sekä positiivinen kassavirta ja rahoituksellinen vakavaraisuus.



# Strategian toteutuminen katsauskaudella 2022

- **Tavoite 1: Noin 20 prosentin vuosittainen kasvu, josta pääosa orgaanista**
  - Kasvua oli 7,2 prosenttia edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan verrattuna. Orgaaninen kasvu oli 4,6% (ilman Invencon yrityskauppaa, Prime liiketoiminnan liikevaihtoa 2021, sekä 0,4 miljoonan euron vähennystä Q4/2022 liikevaihtoon liittyen yksittäisen projektin saamisen epävarmuuteen. H2/2022 kasvu 19,1%.
  - Liikevaihdon kasvutavoitetta tukee 75,8 miljoonan euron tilauskanta.
  - Invencon yrityskauppa tuo epäorgaanista kasvua liiketoimintaan, mutta lisäksi olemme käynnistäneet toimenpiteet suorituskykymme ja liikevaihtomme parantamiseksi Suomessa ja Ruotsissa, joita jatkamme myös vuonna 2023.
- **Tavoite 2: Noin 20 prosentin käyttökate**
  - Käyttökate oli 11,0 prosenttia liikevaihdosta, jossa laskua 22,8 prosenttia. Käyttökatteeseen Q1 2021 sisältyy noin 2,6 miljoonan euron myyntivoitto Prime-liiketoiminnan myynnistä, jota ilman vertailukelpoinen muutos vastaavaan ajankohtaan olisi ollut 3,4% Kasvua.
  - Kannattavuuden osalta vaaditaan edelleen työtä, jotta päästään pitkän tähtäimen tavoitteeseen noin 20 prosenttiin.
  - Toimenpiteillä suorituskykymme ja liikevaihtomme parantamiseksi pyritään parantamaan myös käyttökateä.
- **Tavoite 3: Positiivinen kassavirta ja kaikissa tilanteissa rahoituksellinen vakavaraisuus**
  - Innofactorin liiketoiminnan rahavirta oli 6,7 miljoonaa euroa laskua 24,3 % ja omavaraisuusaste katsauskauden lopussa 44,8 prosenttia (laskua 12,3 %).
  - Invencon hankintaan liittyen Innofactor otti 2,5 miljoonaa euroa pankkilainaa, mikä yhdessä Invencon 30.6.2022 Innofactorin lukuihin lisätyn taseen kanssa heikensi omavaraisuusastetta.
  - Liiketoiminnan vahva rahavirta ja taloudellinen asema tukevat Innofactorin strategista kannattavan kasvun tavoitetta, jossa turvataan kaikissa tilanteissa rahoituksellinen vakavaraisuus.


# Keskeisimmät toimenpiteet noin 20 prosentin kasvuun ja noin 20 prosentin käyttökatteeseen

- 1. Tehostamme toimintaamme ja nostamme laskutusastettamme** viisi prosenttiyksikköä, mikä tapahtuu muun muassa parantamalla projekti- ja palvelusopimusten hallintaa, tehostamalla henkilöiden ristiinresursointia maiden ja yksiköiden välillä, vähentämällä henkilöstön vaihtuvuutta sekä kehittämällä itseohjautuvia tiimimallejamme.
- 2. Lisäämme lisenssien ja SaaS-palveluiden osuuden** yli 33 prosenttiin liikevaihdosta nykyisestä noin 28 prosentista, mikä tapahtuu muun muassa kehittämällä tarjontaamme, kuten uusi MDRaaS-palvelu (CSOC) sekä keskittymällä myynnissä niihin asiakkaisiin ja ratkaisualueisiin, joilla on suurin kasvupotentiaali ja jotka tarjoavat parhaat mahdollisuudet skaalata nykyinen tarjoomamme kaikkiin Pohjoismaihin.
- 3. Kasvatamme laskuttavien työntekijöidemme määrää**, mikä tapahtuu muun muassa tuplaamalla korkeakouluista valmistuvien vuosittainen rekrytointi yli 60 työntekijään vuonna 2023, keskittämällä senioriosaajien rekrytointi pohjoismaiseen rekrytointitiimiin, kasvattamalla työntekijöidemme osaamista sertifioinnein, vähentämällä henkilöstön vaihtuvuutta, tehostamalla alihankinnan käyttöä sekä panostamalla työnantajamielikuvan kehittämiseen.
- 4. Olemme entistä proaktiivisempi toimija pohjoismaisissa yritysjärjestelyissä**, mikä tapahtuu muun muassa toiminnan sisäisellä uudelleenorganisoinnilla, jossa korostuu maajohtajien rooli etsiä aktiivisesti uusia ostokohteita omista maistaan.



## Osingonjako

- Osingonjakopolitiikan mukaan Innofactorin tavoitteena
  - on maksaa osinkoa säännöllisesti joka vuosi
  - tavoitteena on maksaa noin puolet tilikauden tuloksesta osinkona huomioiden yhtiön taloudellinen asema, mahdolliset yritysjärjestelyt sekä muut kehitystarpeet
- Hallitus esittää, että Innofactor Oyj
  - jakaa oman pääoman palautusta **0,06 euroa** osakkeelta
- Lisäksi hallitus esittää, että
  - Hallitus valtuutetaan päättämään mahdollisesta enintään 2 459 293 euron (**0,06 euroa** osakkeelta huomioiden hallitukselle esitetty osakeantivaltuutus) lisäosingosta tai -pääomanpalautuksesta



Innofactorin vuoden 2023 liikevaihdon ja käyttökateen (EBITDA) arvioidaan kasvavan edellisestä vuodesta 2022, jolloin liikevaihto oli 71,1 miljoonaa euroa ja käyttökate oli 7,8 miljoonaa euroa.



Muut asiad

# Pörssitiedotteet Q4

- 7.12.2022 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Innofactor Oyj:n hallitus on tänään päättänyt **suunnatusta osakeannista yhtiön johtohenkilöille. Suunnattu osakeanti toteutetaan yhtiön hallussa olevilla osakkeilla.** Päätös osakkeiden luovuttamisesta on tehty Innofactor Oyj:n yhtiökokouksen 31.3.2022 antaman valtuutuksen perusteella. Osakeannissa poiketaan osakkeenomistajan merkintäetuoikeudesta. Osakeanti toteutetaan yhtiön johtohenkilöiden sitouttamiseksi, jolloin poikkeamiselle on painava taloudellinen syy. **Yhtiön johdolle luovutetaan yhteensä 50 000 yhtiön hallussa olevaa omaa osaketta hintaan 1,00 euroa per osake.** Luovutushinnan määrittelyn lähtökohtana on käytetty kaupankäyntivolyyymilla painotettua osakkeen lokakuun 2022 keskihintaa NASDAQ Helsinki Oy:n järjestämässä julkisessa kaupankäynnissä. Luovutuksen jälkeen Innofactor Oyj:n hallinnassa on 1 073 045 omaa osaketta
- 22.12.2022 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että **Puolustusvoimien logistiikkalaitos** on valinnut Innofactorin julkisen hankinnan kilpailutuksessa **tiedonhallintajärjestelmäkokonaisuuden (PVASIA) ja siihen liittyvien palveluiden toimittajaksi. Järjestelmä pohjautuu Innofactorin Dynasty-tuoteperheeseen.** Hankinnan kohteena on ratkaisu, joka muodostaa tiedonohjauksen, tehtävähallinnan, asianhallinnan, dokumenttienhallinnan, sähköisen arkistoinnin ja tiedon hakupalveluiden integroidun kokonaisuuden. Palvelusopimus on voimassa 6 vuotta, jonka jälkeen ylläpitosopimusta voidaan jatkaa neljällä 2 vuoden optiolla korkeintaan 8 vuotta. Puolustusministeriön verkkosivujen tiedotteen mukaisesti **hankinnan arvolisäveroton kokonaisarvo on 22 miljoonaa euroa.**

# Poimintoja toimitusjohtajan katsauksesta

- **Liikevaihto:** Liikevaihto vuoden 2022 neljännellä vuosineljänneksellä oli ennätyselliset 20,5 miljoonaa euroa, jossa oli kasvua 17,1 prosenttia edelliseen vuoteen verrattuna. Liikevaihto koko vuoden 2022 osalta oli ennätyselliset 71,1 miljoonaa euroa, jossa oli kasvua 7,2 prosenttia edelliseen vuoteen verrattuna.
- **Käyttökate:** Vuodesta viimeisellä vuosineljänneksellä käyttökate (EBITDA) kasvoi 57,1 prosenttia edellisestä päätyen 2,6 miljoonaan euroon (12,7 prosenttia liikevaihdosta). Käyttökate oli positiivinen kaikissa maissa.
- **Tilaukanta:** Tilaukanta oli neljänneksen lopussa 75,8 miljoonaa euroa (2021: 72,8), jossa oli kasvua 4,1 prosenttia edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan. Innofactor sai vuonna 2022 ennätysellisen määrän uusia tilauksia.
- **Yritysosto:** Innofactor hankki kesäkuussa 2022 omistukseensa dataan ja analytiikkaan keskittyneen Invenco Oy:n. Näemme datan ja analytiikan alueella merkittävän kasvumahdollisuuden Suomessa, jota olemme lähteneet tavoittelemaan yhdessä Invencolta siirtyneiden huippuasiantuntijoiden kanssa. Invenco oli pitkäaikainen Microsoft-kumppani, jonka palveluksessa oli noin 50 työntekijää, joista 35 on senioritason dataosaajia. Invencon liikevaihto oli vuositasolla noin 6 miljoonaa euroa ja käyttökate noin 5 prosenttia liikevaihdosta.

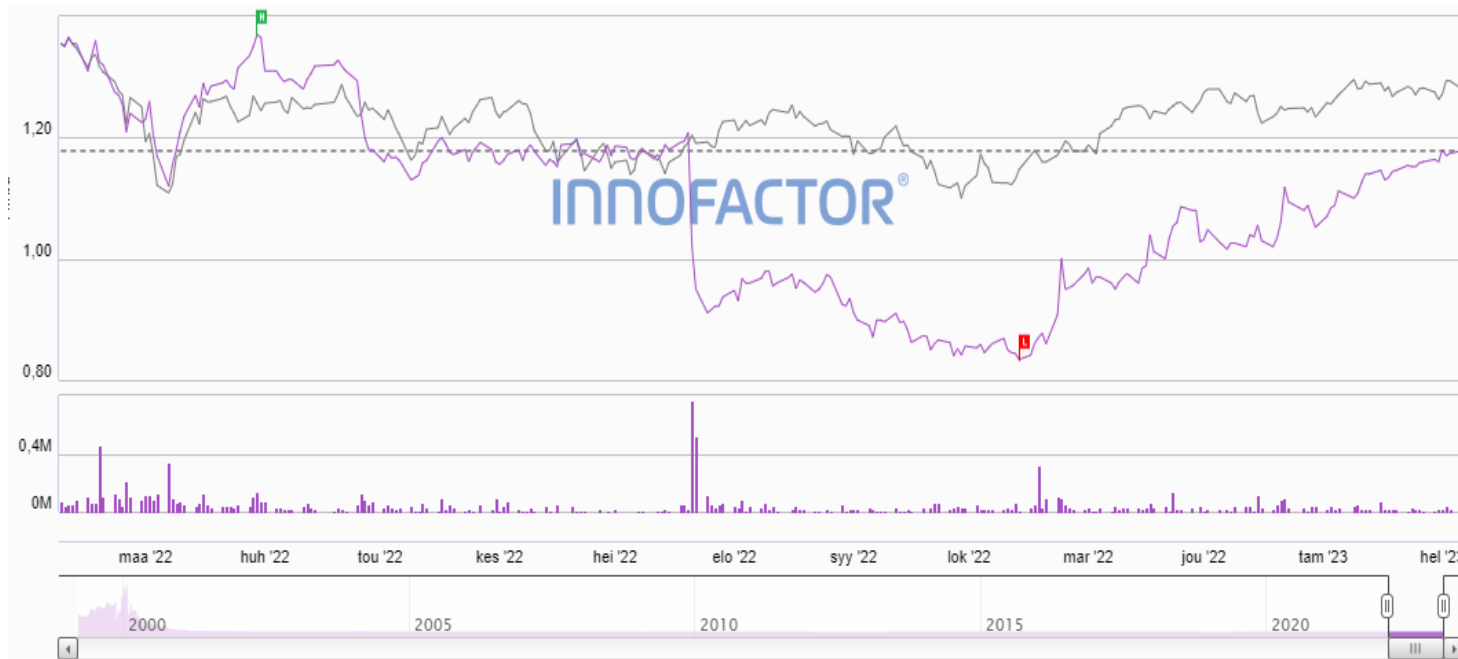


# Suurimmat osakkeenomistajat 31.12.2022

Nimi	Määrä	Prosenttiosuus
1. Ensio Sami	7 895 773	21,12 %
<i>Sami Ensio</i>	5 722 013	15,30 %
<i>Alaikäinen vajaanvaltainen</i>	724 588	1,94 %
<i>liris Ensio</i>	724 586	1,94 %
<i>Alaikäinen vajaanvaltainen</i>	724 586	1,94 %
2. Keskinäinen Eläkevakuutusyhtiö Ilmarinen	1 800 000	4,81 %
3. Linturi Kaija ja Risto	1 256 411	3,36 %
<i>R. Linturi Oyj</i>	489 107	1,31 %
<i>Linturi Kaija Anneli</i>	430 000	1,15 %
<i>Linturi Risto Erkki Olavi</i>	337 304	0,90 %
4. Laiho Rami Tapani	875 406	2,34 %
5. Ärje Matias Juhanpoika	854 253	2,28 %
6. Mäki Antti-Jussi	613 725	1,64 %
7. Tilman Tuomo Tapani	538 538	1,44 %
8. Hellen Stefan Andreas	486 000	1,30 %
9. Ingman Finance Oy Ab	450 000	1,20 %
10. Muukkonen Teemu Heikki	410 357	1,10 %
11. Järvenpää Janne-Olli	266 397	0,71 %
12. Mandatum Henkivakuutusosakeyhtiö	247 104	0,66 %
13. Kukkonen Heikki-Harri	218 606	0,58 %
14. Puolakka Petri Yrjö Emil	202 511	0,54 %
15. Laiho Jari Olavi	200 371	0,54 %
16. Kannisto Jaakko Mikael	193 281	0,52 %
17. Varsio Jussi Ilari	190 000	0,51 %
18. Mäkinen Antti Vilho Juhani	168 000	0,45 %
19. Saarnio Mikko Markus	138 000	0,37 %
20. Muurinen Hannu Olavi	125 750	0,34 %
Yhteensä	17 130 483	45,81 %



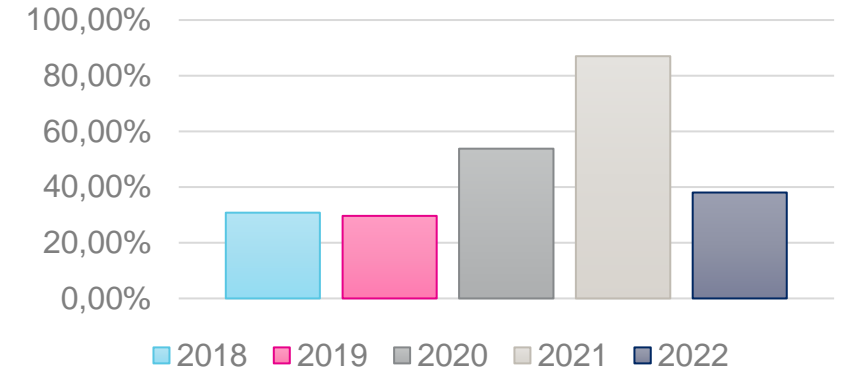
# Innofactorin osakkeen kurssikehitys ja vaihto (7.2.2023 päätöskurssi €1,18)



## Kurssikehitys

Vuoden 2022 alusta	+12,17%	Vuoden 2022 ylin	1,54 EUR
1v. Muutos	- 12,92 %	Vuoden 2022 alin	0,83 EUR
3v. Muutos	+61,64 %	Tavoitehintaa Inderes	1,00 EUR
5v. Muutos	+38,82 %	Tavoitehintaa Evli	1,25 EUR
10v. Muutos	+145,83 %		

## Osakkeiden vaihto % osakkeiden kokonaismäärästä



Osakkeita vaihdettiin 1.1.–31.12.2022 julkisessa kaupankäynnissä 14 193 868 kappaletta (2021: 32 546 031), mikä vastaa 38,0 prosenttia (2021: 87,0 %) keskimääräisestä osakemäärästä kyseisellä ajanjaksolla. 1.1.–31.12.2022 osakkeita oli keskimäärin 37 388 225 kappaletta (2021: 37 388 225). Osakkeiden vaihto laski 56,4 prosenttia verrattuna vastaavaan ajanjaksoon vuonna 2021.

# Lisätietoja

<https://www.innofactor.com/fi/sijoita>

## Sami Ensio

Toimitusjohtaja

+358 50 584 2029

sami.ensio@innofactor.com

## Markku Puolanne

Talousjohtaja

+358 400 694 114

markku.puolanne@innofactor.com

## Innofactor sijoituskohteena

Innofactor Oyj:n osavuositiedot 1.1.–31.3.2021 (IFRS) on julkaistu: Innofactor myi Prime-liiketoiminnan sekä saavutti historiansa parhaan ensimmäisen vuosineljänneksen liikevaihdon, käyttökattteen ja tilauskannan – myös ilman liiketoimintakaupan tuomaa 2,6 miljoonan euron ylimääräistä käyttökattetta.

© INNOFACTOR OYJ:N OSAVUOSIKATSAUS 1.1.–31.3.2021 (IFRS)

Johtava modernin digitaalisen organisaation edistäjä Pohjoismaissa

€ 1,74

01.01.2023 - 31.03.2023 EET

Muutos	%	Ylin	Alin
€ +0,03	+1,46%	€ 1,74	€ 1,69

Innofactor on johtava yritysten, julkishallinnon ja kolmannen sektorin modernin digitaalisen organisaation edistäjä Pohjoismaissa noin 1 000 asiakkaalleen. Innofactorilla on Pohjoismaiden laajin Microsoft-ekosysteemin ratkaisutarjonta ja johtava osaaminen. Innofactorilla työskentelee yli 500 innostunutta ja motivoitunutta huippuasiantuntijaa Suomessa, Ruotsissa, Tanskassa ja Norjassa. Vuosina 2016–2020 Innofactorin liikevaihdon vuotuinen kasvu on ollut keskimäärin 8,3 %. Innofactor Oyj:n osake on noteerattu NASDAQ Helsinki Oyj:n päälisällä toimialalla teknologia. #ModernDigitalOrganization #PeopleFirst #CreatingSmiles

### Uusimmat pörssitiedotteet



Suomen metsäkeskus valitsi Innofactorin asiantuntijajoukon metsäsektorin asiantuntijajoukosta.



Kuusi ammattikorkeakoulua valitsi Innofactorin asiantuntijajoukon asiantuntijajoukosta.



Innofactor Oyj:n johtohenkilöiden liiketoimet - Anna Lindén

A man with glasses, wearing a dark suit jacket over a light blue checkered shirt, is smiling and looking upwards. He is juggling a Rubik's cube. The background is a blurred green outdoor setting. A white outline of a large question mark is visible on the right side of the image. A pink rectangular box is on the left side, containing white text.

Kiitos.  
Kysymyksiä?

INNOFACTOR®