

INNOFACTOR®

Suomen pörssin nopeimmin kasvava IT-yhtiö

Osavuositiedot 1.1.-31.3.2012

Sami Ensio, toimitusjohtaja. 30.4.2012

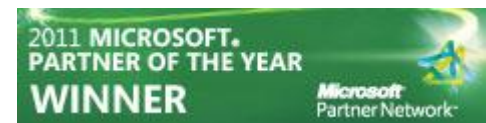


Microsoft Partner

- Gold Application Integration
- Gold Business Intelligence
- Gold Content Management
- Gold Customer Relationship Management
- Gold Data Platform
- Gold Digital Marketing
- Gold Independent Software Vendor (ISV)
- Gold Portals and Collaboration
- Gold Web Development

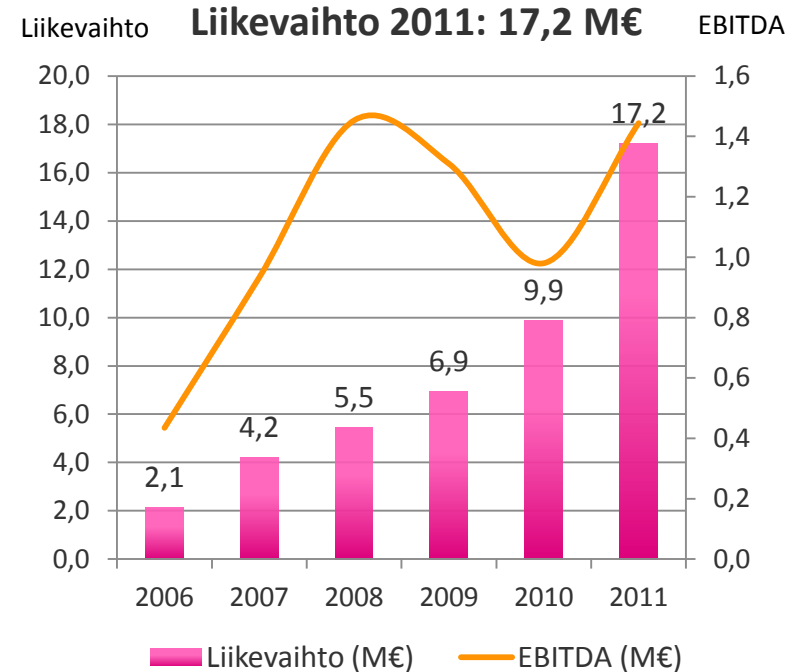
www.innofactor.fi

© Innofactor Oy 2000–2012

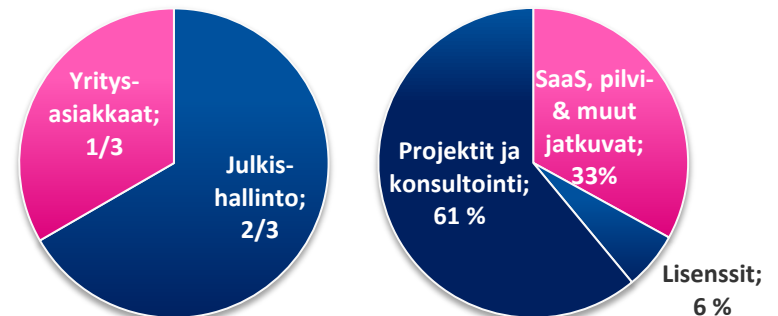


Innofactor lyhyesti

- Suurin Microsoftin tuotteisiin keskittynyt IT-talo Suomessa
 - Systemi-integraatio liiketoiminta
 - Tuoteliiketoiminta
- Valittu vuoden 2011 Microsoft-kumppaniksi Suomessa ja Sami Ensio vuoden ohjelmistoyrittäjäksi
- Erinomaiset näytöt nopeasta ja kannattavasta kasvusta:
 - Liikevaihdon kasvu 2006–2011: 52,0 % vuosittain
 - Liikevoitto 2006–2011: 12,8 % liikevaihdosta keskimäärin
 - Liikevoiton kasvu 2006–2011: 31,2 % vuosittain
- Yli 180 työntekijää, 6 toimipistettä, 1 500 asiakasta
- Listattu Helsingin pörssin NASDAQ OMX päälistalla, yli 12 000 osakkeenomistajaa

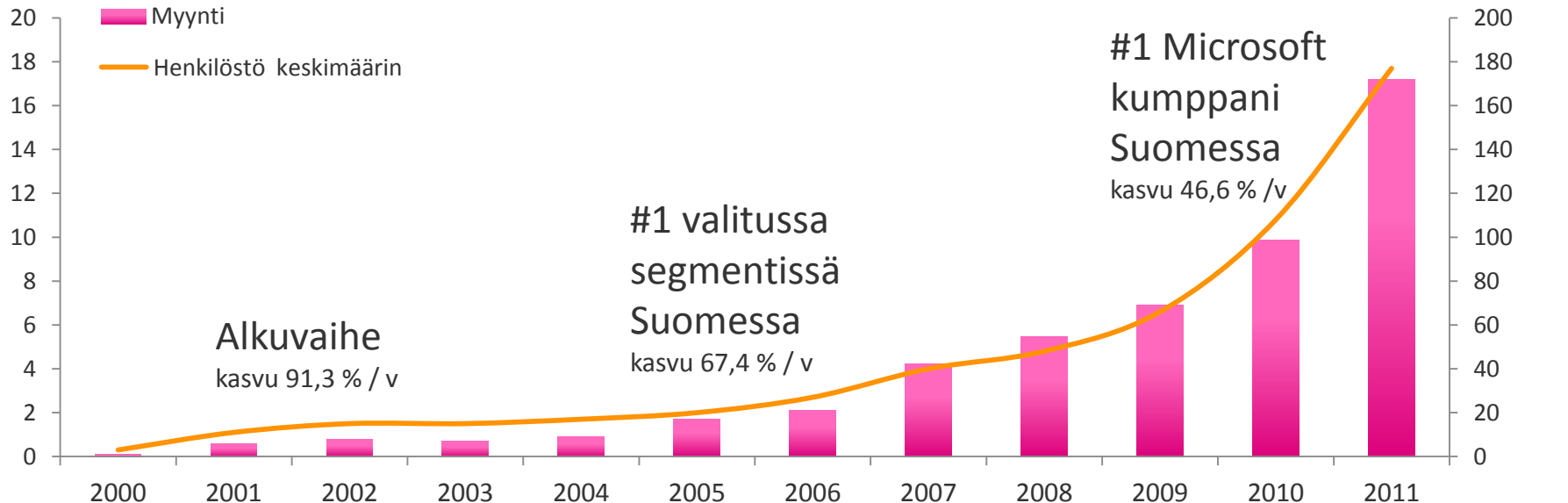


Liikevaihdon jakauma 2011 (noin)



Innofactor on kasvanut nopeasti

Liikevaihto, M€



Alkuvaihe
kasvu 91,3 % / v

#1 valitussa segmentissä Suomessa
kasvu 67,4 % / v

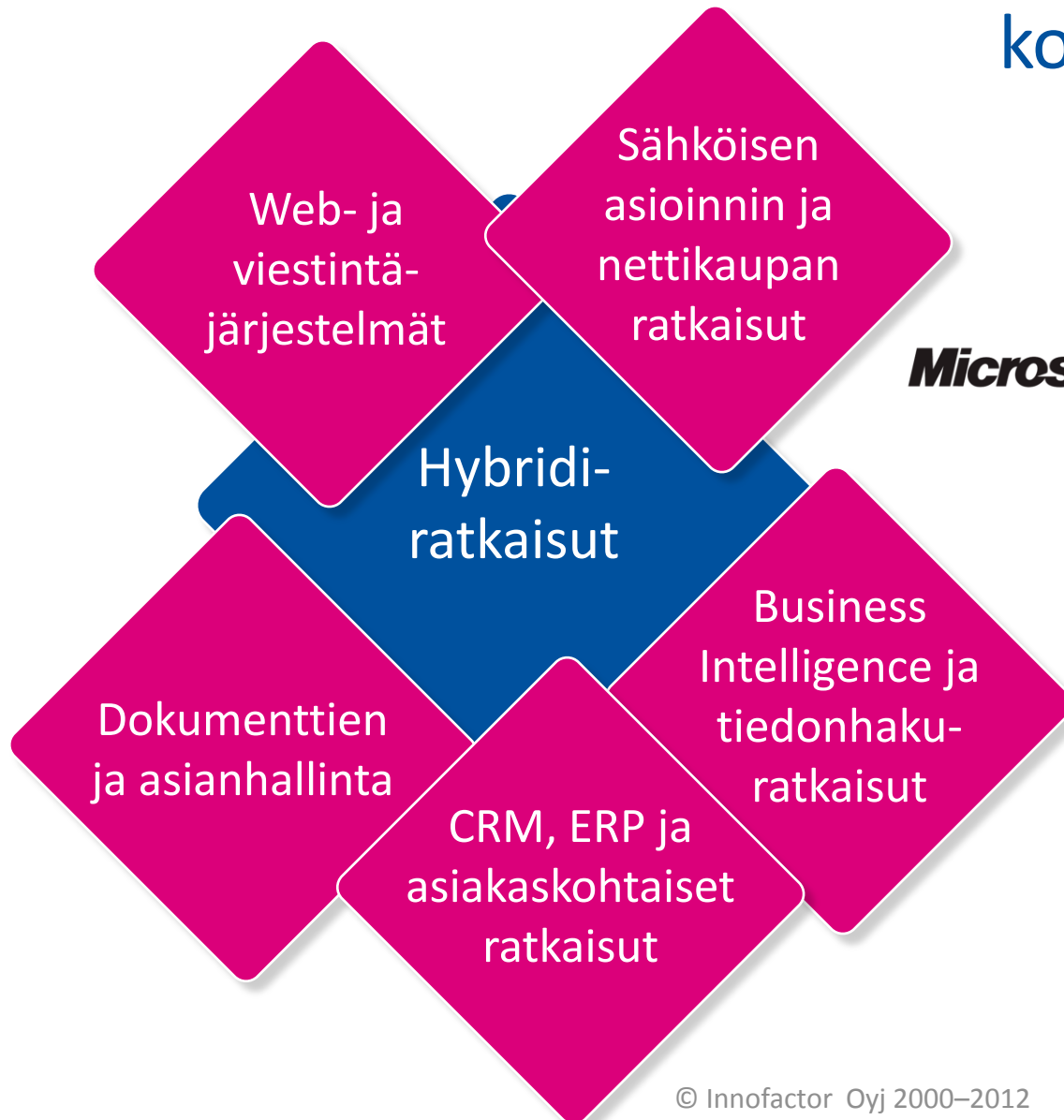
#1 Microsoft kumppani Suomessa
kasvu 46,6 % / v

- Sami Ensio perusti Innofactorin vuonna 2000
- Keskittyminen Microsoftin teknologioihin
- Innofactorin oman ERP-järjestelmän kehittäminen pääosin julkishallinnon asiakkaille: Innofactor® Prime™

- Kaksi yritysostoa: TietoEnatorin ja Enfon liiketoimintayksiköt
- Yksi ensimmäisistä Microsoft SharePoint projektien toteuttajista

- Vahvaa ja kannattavaa kasvua talouskriisistä huolimatta
- Kolme yritysostoa ja käännteinen listautuminen: Asiakkuuden hallinnan (CRM), liiketoimintatiedon hallinnan (BI) ja dokumenttien hallinnan alueet
- Ensimmäiset pilvipalvelut
- Vuoden Microsoft kumppani 2011

Innofactor tarjoaa johtavan Microsoft-ratkaisukokonaisuuden...



Microsoft Partner

- Gold Application Integration
- Gold Business Intelligence
- Gold Content Management
- Gold Customer Relationship Management
- Gold Data Platform
- Gold Digital Marketing
- Gold Independent Software Vendor (ISV)
- Gold Portals and Collaboration
- Gold Web Development

Sertifioidut korkean laadun ja tietoturvan prosessit

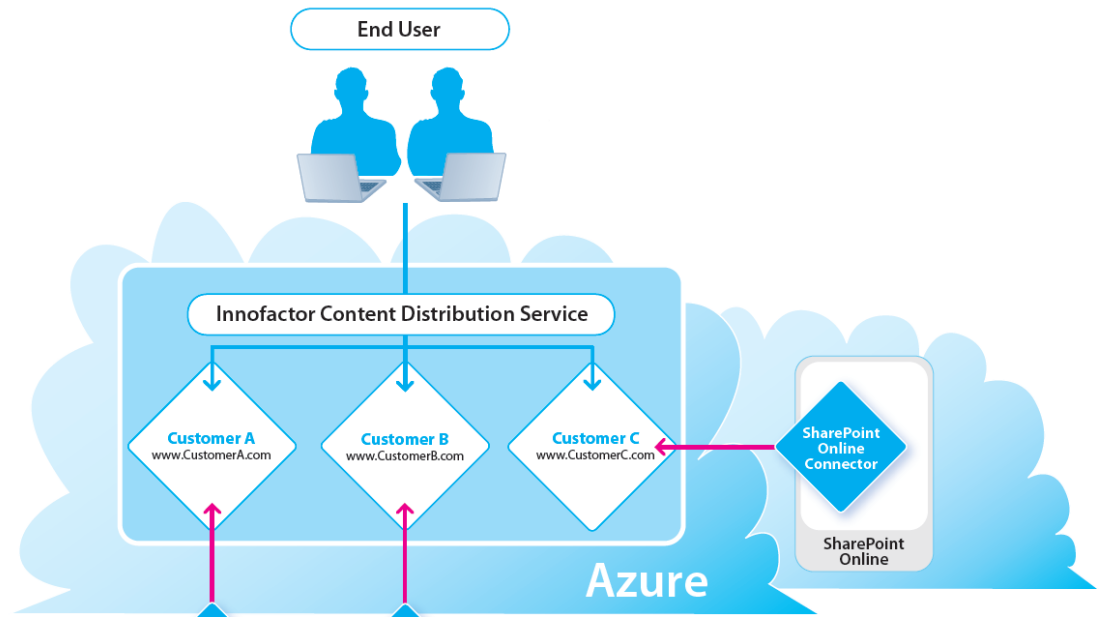


ISO 9001
ISO/IEC 27001
AQAP-2120

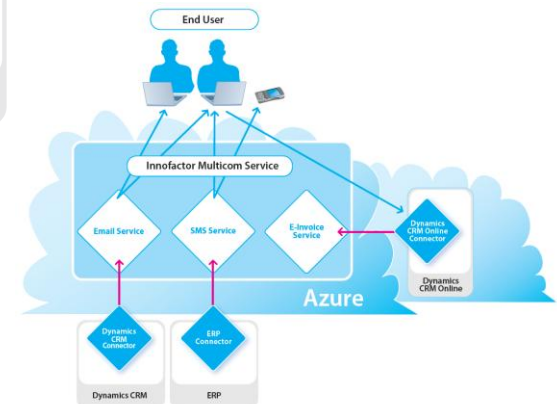
... sisältäen pilvi- ja mobiili lisäarvopalveluita...

Innofactor pyrkii kehittämään Microsoftin ratkaisujen päälle lisäarvoa tuovia palveluita ja komponentteja tarjoamalla:

- 0 Parempaa ja tehokkaampaa käyttökokemusta
- 0 Lisää toiminnallisuutta
- 0 Helpompaa integroitavuutta
- 0 Kustannustehokkaampaa implementointia



Innofactorin pilvipalvelut lanseerattiin heinäkuussa 2011 Microsoftin globaalissa partneri-tapahtumassa Los Angelesissa



... yli 1 500 yritys- ja julkishallinnon asiakkaalle

	Teollisuus	Media- ja palveluala	Julkishallinto ja järjestöt
<i>Sähköisen asiainnin ja nettikaupan ratkaisut</i>	  	  	     
<i>CRM, ERP ja asiakaskohtaiset ratkaisut</i>	    	    	   
<i>Business Intelligence ja tiedonhakuratkaisut</i>	    	   	  
<i>Dokumenttien ja laadun hallinta</i>	   	  	     
<i>Web- ja viestintä-järjestelmät</i>	   	  	   

Visiomme on ...

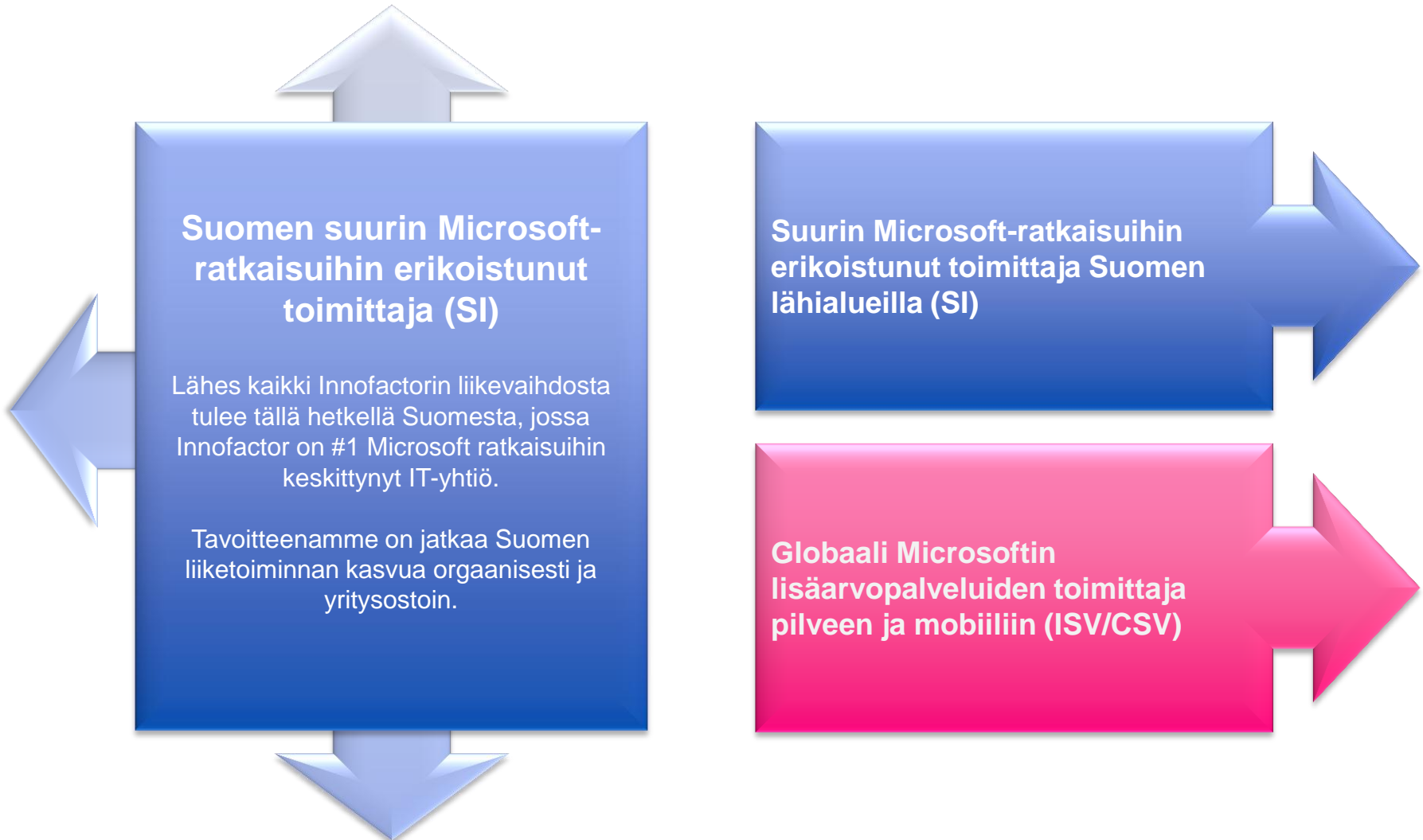
tulla

Microsoftin **#1** ohjelmistokumppaniksi
(ISV) lisäarvoa tuottavissa pilvi- ja
mobiilipalveluissa globaalisti

sekä

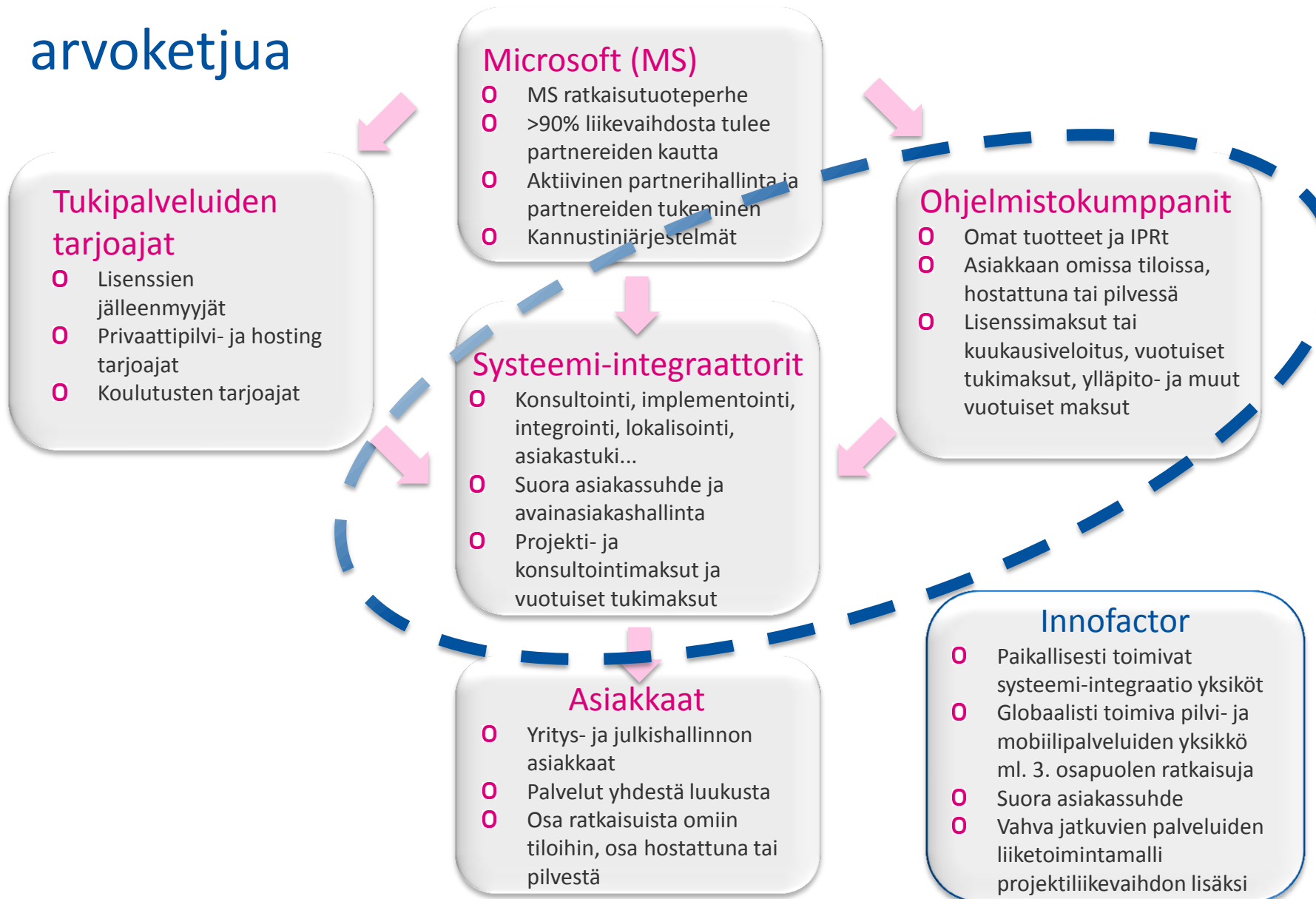
Microsoftin **#1** systeemi-integraattori
kumppaniksi (SI) valituilla markkinoilla,
ensimmäiseksi Skandinaviassa

... ja kasvaa kolmella alueella ...



Pohjautuu vuonna 2011 julkistettuun strategiaan

... osana Microsoftin b-to-b ratkaisutoimitusten arvoketjua



Yritys- ja julkishallintopuolen IT-palvelumarkkina on murroksessa...

IT-markkinan kuluttajistuminen ja päätelaitteiden yhdenmukaistuminen

- Kuluttajasovellukset ja niistä saadut käyttäjäkokemukset ohjaavat yritys- ja julkishallintopuolen IT-päätäjien ja käyttäjien valintoja
- Samojen palveluiden tulee olla käytettävissä useilta eri päätelaitteilta – mistä ja milloin tahansa



... joka muuttaa tapaa toimia ...

Kasvava pilvi- ja mobiilipalveluiden hyödyntäminen

- Asiakkaat vaativat skaalautuvampia, helppokäyttöisempiä ja veloituspohjaltaan joustavia palveluita
- Kilpailukykyisen IT-yhtiön pitää pystyä tarjoamaan hybridi-ratkaisuja eri päätelaitteisiin julkisesta ja yksityisestä pilvestä tai asiakkaan omille palvelimille asennettuna



... ja uskomme että Microsoft on muutoksessa vahvoilla...

Microsoftilla on menestymiseen tarvittava kilpailukykyinen tarjooma ja merkittävä markkinaosuus yritys-, julkishallinto- ja kuluttajaratkaisuisissa

- Vahva tarjooma kasvavissa yrityspuolen sovellusalueissa: kommunikaatio-, ERP-, CRM-, BI- ja toimistosovellukset
- Windows 8 tuo samanlaisen käyttöliittymän ja alustan useille päätelaitteille
- Microsoftin yhteistyö puhelin- ja laitevalmistajien kanssa kasvattaa jalansijaa puhelinpuolella



...vahvistaen myös Innofactorin kilpailuetua

Uskomme että Innofactorille on poikkeuksellinen mahdollisuus hyödyntää Microsoftin nykyisiä ja tulevia ratkaisuja ja kehittää lisäarvoa tuovia Microsoft-pohjaisia ratkaisuja asiakkailleen

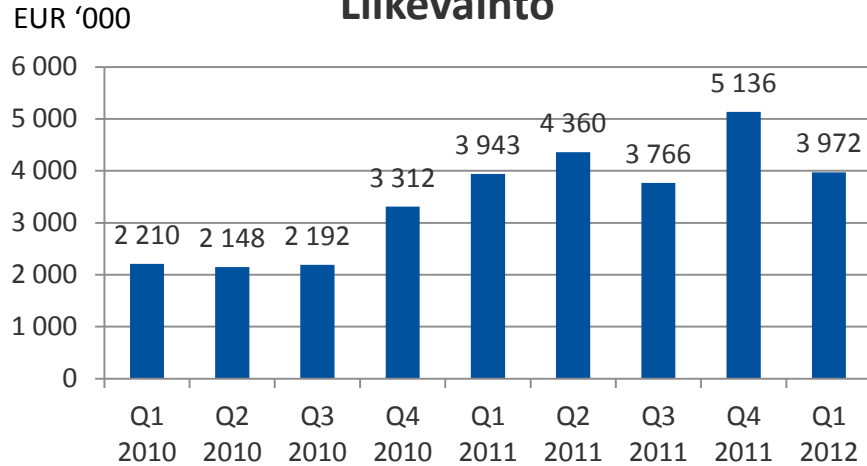
- Innofactor on #1 Microsoft-kumppani Suomessa
 - Keskittynyt Microsoft -ratkaisuihin
 - Tarvittava kriittinen massa ja toimituskyky myös suuryritysten tarpeisiin
 - Merkittävät näytöt erilaisten Microsoft-pohjaisten ratkaisujen ja palveluiden toimittamisesta
 - Laaja ja tasapainoinen asiakaskunta yritys- ja julkishallintopuolen asiakkaista
- Ainutlaatuinen liiketoimintamalli ja kyvykkyys toteuttaa sekä Systeemi-integraatioliiketoiminnan ja pilvi- ja mobiili lisäarvopalveluiden kasvustrategioita
- Erinomaiset näytöt nopeasta ja kannattavasta kasvusta sekä onnistuneista yritysjärjestelyistä

Merkittävimmät tapahtumat vuonna 2012

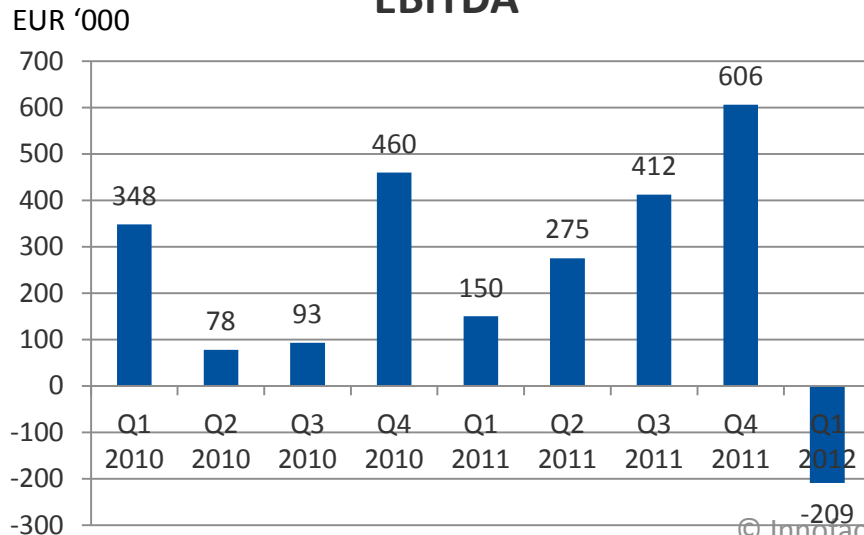
- Organisaatiouudistus astui voimaan 2.1.2012
 - Systeemi-integraattoritoiminta (SI) ja ohjelmistoliiketoiminta (Independent Software Vendor, ISV) errotettiin toisistaan eri yksiköihin.
 - Suomen systeemi-integraattoritoiminnan maayksikkö jaettiin neljään liiketoimintayksikköön:
 - Web-viestintä ja sähköiset palvelut
 - Tuottavuus- ja operatiiviset ratkaisut
 - Dokumenttien ja asianhallinta
 - Kolmannen sektorin ratkaisut
- Katsauskaudella tiedotetut kaupat
 - Asian- ja dokumenttienhallinta- sekä ympäristö- ja laatu järjestelmä ratkaisut Metsähallitukselle. Sopimuksen arvo neljän vuoden aikana on noin 460 000 euroa.
 - Sähköisen asioinnin hakemusten käsittelyjärjestelmä Vantaan kaupungille. Kaupan hankinta-arvo seuraavan neljän vuoden aikana on noin 740 000 euroa

Innofactor on kasvanut kannattavasti

Liikevaihto



EBITDA



- Innofactorin kasvuvauhti on ollut keskimäärin noin 7.6% per vuosineljännes (Q1/2010-Q1/2012)
- 2.1.2012 toteutetun organisaatiomuutoksen seurauksena projekteja järjesteltiin uudelleen, mikä vaikutti tammikuussa liikevaihtoa alentavasti kertaluonteisesti noin 300 tuhatta euroa.
- Vuoden 2011-2012 EBITDA luvut sisältävät seuraavat kertaluonteiset erät:
 - Q1 2011: Käänteiseen listautumiseen liittyvät kustannukset n. 100 tuhatta euroa
 - Q2 2011: Osakkeiden yhdistämiseen liittyvät kustannukset n. 200 tuhatta euroa
 - Q1 2012: Organisaatiomuutokseen liittyviä kertaluonteisia kustannuksia n. 100 tuhatta euroa. Näiden ja projektien uudelleenjärjestelyiden yhteisvaikutus oli EBITDAa alentavasti noin 400 tuhatta euroa.

Q1 2012 tulokset

Liikevaihto

4,0 M€

Kasvua **0,7%**
verrattuna Q1 2011

EBITDA

-5,3%
-0,21 M€

Laskua **239,3%**
verrattuna Q1 2011

- 1. vuosineljänneksen liikevaihto oli 3,97 miljoonaa euroa. Kasvua Q1 2011 luvuista oli 0,7%. Kasvu oli orgaanista.
- 1. vuosineljänneksen EBITDA oli -0,21 miljoonaa euroa. Laskua Q1 2011 luvuista oli 239,3%
- Tutkimus- ja tuotekehityskulut (ei aktivointeja) olivat 1. vuosineljänneksellä 692 tuhatta euroa, eli 17,4 % liikevaihdosta
- 1. vuosineljänneksellä toteutettiin organisaatiomuutos, johon liittyviä kertaluonteisia kuluja oli n. 100 tuhatta euroa ja johon liittyen projekteja järjesteltiin uudelleen vaikuttaen liikevaihtoa alentavasti kertaluonteisesti n. 300 tuhannen euron verran. Näiden tulosta vähentävä yhteisvaikutus on noin 400 tuhatta euroa
- 1. vuosineljänneksen lopussa yhtiön rahavarat olivat 1,55 miljoonaa euroa ja korollista velkaa ei ollut
- Kannattavuuden parantamiseksi Innofactorin hallitus päätti YT-neuvottelujen käynnistämisestä SharePoint Solutions -yksikössä

Konsernin keskeisimmät tunnusluvut, IFRS

	kk 1–3 /2012	kk 1–3 /2011	Muutos	kk 1–12 /2011
Liikevaihto tuhatta euroa*	3 972	3 943	+0,7 %	17 205
Liiketulos ennen poistoja ja mahdollisia arvonalentumisia (EBITDA) tuhatta euroa**	-209	150	-239,3 %	1 443
<i>prosenttia liikevaihdosta**</i>	-5,3 %	3,8 %		8,4 %
Liikevoitto tuhatta euroa (EBIT)**	-347	19	-1 926,3%	904
<i>prosenttia liikevaihdosta**</i>	-8,7 %	0,5 %		5,3 %
Tulos tuhatta euroa**	-344	13	-2 268,8 %	687
<i>prosenttia liikevaihdosta**</i>	-8,7 %	0,3 %		4,0 %
Oma pääoma tuhatta euroa	13 094	12 291	+6,5 %	12 905
Korolliset velat tuhatta euroa	0	0	+0,0 %	0
Rahavarat tuhatta euroa	1 549	1 222	+26,8 %	696
Laskennalliset verosaamiset tuhatta euroa	7 895	8 128	-2,87 %	7 895
Oman pääoman tuotto***	-10,6 %	0,4 %		5,5 %
Sijoitetun pääoman tuotto***	-10,6 %	0,7 %		7,2 %
Nettovelkaantumisaste (Net Gearing)	-11,8 %	-9,9 %		-5,4 %
Omavaraisuusaste	79,0 %	74,8 %		74,5 %
Tutkimus- ja tuotekehitys tuhatta euroa (ei aktivoiteja)	692	592		2 086
<i>prosenttia liikevaihdosta</i>	17,4 %	15,0 %		12,1 %
Henkilöstö keskimäärin katsauskauden aikana	183	174	+5,2 %	177
Henkilöstö katsauskauden lopussa	184	177	+4,0 %	189
Osakemäärä katsauskauden lopussa****	30 165 900	29 261 849	+3,1 %	29 261 800
Tulos per osake (euroa)****	-0,0118	0,0004	-2 746,7 %	0,0235
Oma pääoma per osake (euroa)****	0,434	0,420	+3,3 %	0,441

* 2.1.2012 toteutetun organisaatiomuutoksen seurauksena projekteja järjesteltiin uudelleen, mikä vaikutti liikevaihtoa alentavasti tammikuussa kertaluonteisesti noin 300 tuhatta euroa.

** 2.1.2012 toteutetun organisaatiomuutoksen seurauksena projekteja järjesteltiin uudelleen, mikä vaikutti liikevaihtoa alentavasti tammikuussa kertaluonteisesti noin 300 tuhatta euroa sekä lisäksi organisaatiomuutoksen liittyneet henkilö- ja tilajärjestelyt aiheuttivat noin 100 tuhannen euron kertaluonteisen kustannuksen, joiden tulosta vähentävä yhteisvaikutus on noin 400 tuhatta euroa.

*** Oman pääoman tuotto ja sijoitetun pääoman tuotto prosentteina on oikaistu 12 kuukauden ajanjaksoa vastaavaksi.

**** Innofactor Oyj:n yhtiökokouksen päätöksen 28.4.2011 mukaisesti kaksikymmentä vanhaa osaketta yhdistettiin yhdeksi uudeksi osakkeeksi (merkitty kaupparekisteriin 7.5.2011), jonka johdosta osakkeiden kokonaismäärä laski 1:20 aikaisemmasta. Taulukossa esitetyt tunnusluvut on oikaistu nykyiseen osakemäärään.

Taloudelliset tavoitteet vuodelle 2015

- Innofactorin tavoitteena on kasvaa kannattavasti
- Saavuttaa vuosien 2011–2015 välillä keskimäärin 30 %–40 %:n vuosikasvu, johon pyritään sekä orgaanisen kasvun että yritysostojen avulla
 - 2011: kasvu 74,5 %
- Saavuttaa vuosien 2011–2015 välillä keskimäärin 10–15 %:n vuosittainen liiketulos ennen poistoja ja mahdollisia arvonalentumisia (EBITDA) suhteessa liikevaihtoon
 - 2011: EBITDA 8,4 %
- Pitää kassavirta positiivisena ja turvata kaikissa tilanteissa rahoituksellinen vakavaraisuus

Vuoden 2012 näkymät ja osingonjako

Ohjeistus vuodelle 2012

- Vuoden 2012 näkymiin liittyy huomattavaa epävarmuutta johtuen maailmantaloudellisen tilanteen epävarmuudesta, eikä tarkkaa arviota näkymistä voida tästä syystä antaa. Vuonna 2012 Innofactorin orgaanisen kasvun oletetaan edelleen jatkuvan. Liiketoiminnan kannattavuuden oletetaan edelleen säilyvän positiivisena.

Osingonjako

- Innofactor on kasvuyhtiö, jonka tavoitteena on käyttää liikevoittoa kasvua edistäviin toimenpiteisiin, esimerkiksi yritysjärjestelyjen toteuttamiseen
- Innofactorin tavoitteena on mahdollistaa osakkeenomistajien jakaa 10 % ylittävästä liiketuloksesta ennen poistoja ja mahdollisia arvonalentumisia (EBITDA) kulloisenkin liiketoimintatilanteen sallima maksimiosinko

Suurimmat osakkeenomistajat 31.3.2012

	Nimi	Määrä	Prosenttiosuus
1.	Ensio Sami	7 370 000	24,24 %
	<i>Ensio Sami</i>	5 196 240	17,23 %
	<i>Alaikäinen vajaanvaltainen</i>	724 588	2,40 %
	<i>Alaikäinen vajaanvaltainen</i>	724 586	2,40 %
	<i>Alaikäinen vajaanvaltainen</i>	724 586	2,40 %
2.	Tilman Tuomo Tapani	2 886 777	9,57 %
	<i>Tilman Tuomo Tapani</i>	2 747 492	9,11 %
	<i>Mpire Capital Oy</i>	139 285	0,46 %
3.	Salminen Jyrki Kalle Tapio	2 747 492	9,11 %
4.	Laiho Rami Tapani	1 489 888	4,94 %
5.	Linturi Risto	1 397 011	4,60 %
	<i>R. Linturi Oyj</i>	1 369 707	4,51 %
	<i>Linturi Risto</i>	27 304	0,09 %
6.	Mäki Antti-Jussi	1 310 201	4,34 %
7.	Lampi Mikko Olavi	1 045 543	3,47 %
8.	Riski Tuomas Mikael	995 543	3,30 %
9.	Luostarinen Juha Markku T	929 438	3,08 %
10.	Ärje Matias Juhannoika	927 833	3,08 %
11.	Jokinen Klaus Antero	667 156	2,21 %
12.	Muukkonen Teemu Heikki	507 468	1,68 %
13.	Järvenpää Janne-Olli	372 804	1,24 %
14.	Kukkonen Heikki-Harri	351 146	1,16 %
15.	Ementor Norge As	269 299	0,89 %
16.	Laiho Jari Olavi	266 851	0,88 %
17.	Gerdt Aino-Maija	180 000	0,60 %
18.	Salminen Petri Juhani	166 795	0,55 %
19.	Nurmi Mika	139 553	0,46 %
20.	Kuolinpesä Santala Ilpo	139 553	0,46 %

Liitteet

Innofactorin missiona on



Sami Ensio,
yhtiön perustaja,
toimitusjohtaja

- Auttaa asiakkaitamme tarjoamaan omille asiakkailleen yhä parempia palveluja ja tehostamaan omaa toimintaansa
 - Tarjoamalla kansainvälisesti merkittäviä lisäarvopalveluja Microsoftin pilvi- ja mobiiliympäristöön
 - Paketoimalla asiakkaidemme tarpeisiin ratkaisuja Suomessa ja sen lähialueilla
- Tarjota työntekijöillemme ja kumppaneillemme innovatiivinen ja kannustava ympäristö, jossa he voivat edelleen kehittää itseään

Asiakas: Valtiokonttori – Kansalaisen asiointitili

- “Kansalaisen palvelut yhdestä osoitteesta”
- Asiointitili on yhteiskunnallisesti merkittävä, perinteisen postin korvaava asiakirjojen tiedoksiantokanava sekä kansalaisen ja viranomaisen välillä tapahtuvan viestinnän tietoturvallinen väline
- Keskeisimpänä tavoitteena on nopeuttaa ja tehostaa valtionhallinnon ja asiakkaan välistä vuorovaikutusta
- Viranomaispäätökset voidaan toimittaa kansalaisille helposti nettisivujen kautta, sähköpostilla tai SMS:llä
- 24/7 palvelu

The screenshot shows the 'suomi.fi' website interface. The main navigation bar includes 'Etusivu', 'Asioi verkossa', 'Palvelut aiheittain', 'Palvelukartta', 'Valtio ja kunnat', 'Ajankohtaista', and 'Asiointitili'. The 'Asiointitili' page features a central heading 'Asiointitili' and a main text block explaining that users can use the service to receive electronic notifications instead of paper mail. A callout box states: 'Asiointitilille tunnustaudutaan omilla pankkitunnuksilla tai sähköisellä henkilökortilla.' Below this, there are buttons for 'Ota asiointitili käyttöösi!' and 'Kirjaudu asiointitilille'. On the right side, a section titled 'Asiointitilille liitettyjä palveluja' lists services like 'Työ- ja elinkeinotoimisto' and 'Maistraatit'. A sidebar on the left contains 'Tutustu asiointitiliin' with links to guides and FAQs, and 'Uutiset' with recent news items.

Asiakas: Metso

- Sähköinen palvelu yrityskuvan kokonaisvaltaiseen hallintaan
- Mahdollistaa kaiken brändiin liittyvän materiaalin, tiedon ja viestinnän hallinnan
- Sisältää lukuisia dynaamisia templateja monipuoliseen materiaalin-tuotantoon

The screenshot displays the Metso Intranet interface. At the top, there are search options for 'Phonebook search' and 'Intranet search'. Below this is a navigation bar with 'Home', 'My settings', 'My profile', 'Admin controls', and 'Statistics'. The main content area is divided into several sections:

- Interaction:** A sidebar with 'Most active' links for Discussion, Wikis, Groups, Blogs, and My page.
- Most active blogs:** A table listing recent blog posts with columns for Author, Latest posting, and Label.
- Search:** A search bar with an 'Advanced search' option.
- Metso Brand Center:** A central section with a 'Latest News' article titled 'Dear colleagues, brochure guidelines have now been updated...' and a navigation menu including Reception Lounge, Design studio, News room, Library, Info desk, and Admin.
- Expect results in action:** A section featuring a photo of a bus and text about organizational updates and email signatures.
- From the CEO's table:** A section with a photo of Jorma Eloranta and text stating 'Expect results reflects what we do, says Jorma Eloranta.'
- Our customer promise:** A section explaining the company's attitude and customer promise.
- Check this out:** A section listing updates like 'Brand presentations' and 'Dynamic template, business card'.
- New and updated:** A section listing updates like 'Business card (Chinese)', 'Brochures', and 'Other applications'.
- Most popular:** A section listing popular items like 'Business card', 'Downloadable logos', and 'InDesign files'.

At the bottom, it says 'Page last updated: 02.02.2009 15:03'.

Asiakas: Energiemarkkinavirasto

- Sähkön kilpailutuspalvelu
- Sähkön hintatiedot ja niiden vertailu
- Ajantasaista tietoa sähkönmyyjien sähkötarjouksista

Jämförelse av elpriser - Windows Internet Explorer

http://www.sahkonhinta.fi/results

energiemarkkinavirasto

Tietoviikko k sähköinen asiointi (sähköi... Jämförelse av elpriser

emv Energiemarkkinavirasto Energiemarknadsverket

Jämförelse av elpriser - Sök prisuppgifter - Resultaten av prisjämförelsen

Käyttämäsi hakuehdot: _sv

Årsförbrukning (kWh) 15000
 Ursprunget till leverantörernas el Obegränsad
 Säkringsstorlek 3x25A
 Förbrukningsställe Permanent bostad

PRECISERA JÄMFÖRELSEN INFORMATION OM FÖRNYBARA ENERGIKÄLLOR

Produkter som gäller tillvidare (21.2.2011)

Säljare	Produktnamn	Totalt €/år	Medelpris cent/kWh	Ursprunget till leverantörernas el	Produkts ursprung	Erbjudandets utgångsdatum
Market Energia Sähkönmyynti Oy	Market Basic	866,88	5,78			Tillsvidare ikraft varande
Vaasan Sähkö Oy	Yleissähkö tarjous	970,20	6,47			Tillsvidare ikraft varande
Kokkolan Energia	Yleissähkö U	994,86	6,63			Tillsvidare ikraft varande
Kokkolan Energia	Ekovleissähkö U	1006,98	6,71			Tillsvidare ikraft varande
Jyväskylän Energia Oy	Yleissähkö toistaiseksi voimassa	1010,94	6,74			Tillsvidare ikraft varande
Kokkolan Energia	Tuulivleissähkö U	1019,10	6,79			Tillsvidare ikraft varande
Korpelan Voima Kuntayhtymä	Yleiskorpela	1027,50	6,85			Tillsvidare ikraft varande
VAPO Oy	Vapo Kotimainen yksiaika 2	1034,40	6,90			Tillsvidare ikraft varande
Haminan Energia	Yksiaika	1035,00	6,90			Tillsvidare ikraft varande

Valmis Internet | Suojattu tila: Käytössä 100%

INNOFACTOR[®]

Your Partner. Your Solution.[™]

