

INNOFACTOR®

Suomen pörssin nopeimmin kasvava IT-yhtiö

Osavuosisikatsaus 1.1.-30.6.2012

Mikko Karvinen, talousjohtaja. 31.7.2012



Microsoft Partner

- Gold Application Integration
- Gold Business Intelligence
- Gold Content Management
- Gold Customer Relationship Management
- Gold Data Platform
- Gold Digital Marketing
- Gold Independent Software Vendor (ISV)
- Gold Portals and Collaboration
- Gold Web Development

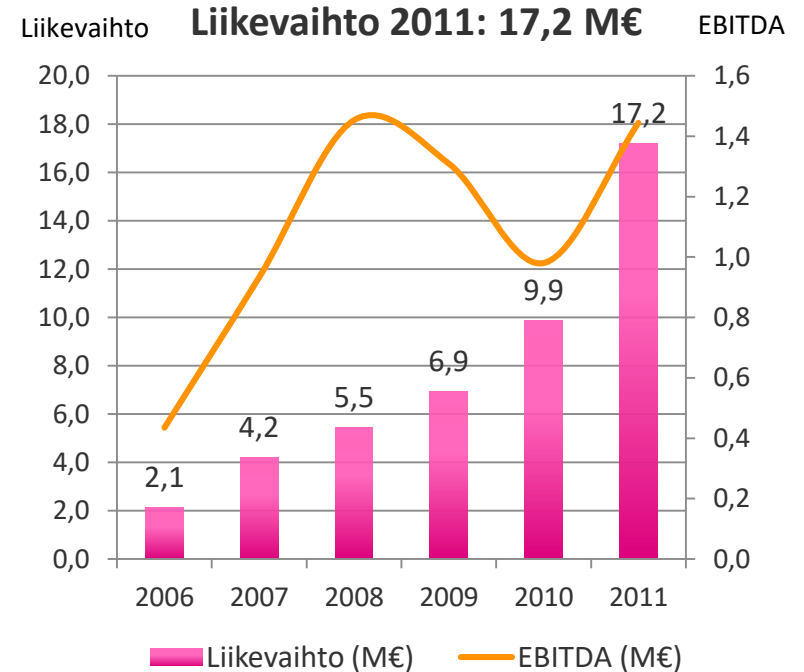
www.innofactor.fi

© Innofactor Oyj 2000–2012

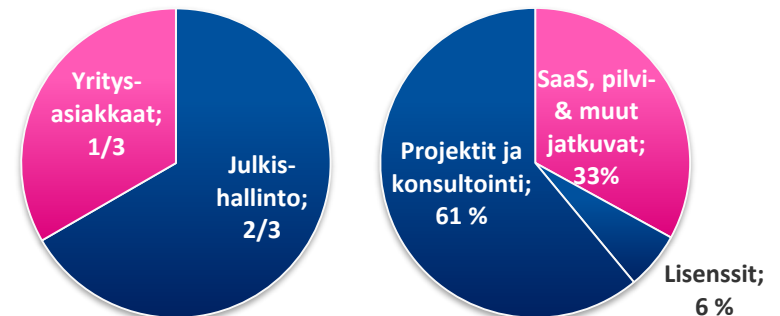
2012 MICROSOFT®
PARTNER OF THE YEAR

Innofactor lyhyesti

- Suurin Microsoftin tuotteisiin keskittynyt IT-talo Suomessa
 - Systemi-integraatio liiketoiminta
 - Tuoteliiketoiminta
- Vuoden 2011 Microsoft- kumppani Suomessa ja yksi vuoden 2012 parhaista Microsoftin julkishallinnon kumppaneista maailmanlaajuisesti
- Erinomaiset näytöt nopeasta ja kannattavasta kasvusta:
 - Liikevaihdon kasvu 2006–2011: 52,0 % vuosittain
 - Liikevoitto 2006–2011: 12,8 % liikevaihdosta keskimäärin
 - Liikevoiton kasvu 2006–2011: 31,2 % vuosittain
- Yli 200 työntekijää, 6 toimipistettä Suomessa ja yksi Tanskassa, 1 500 asiakasta
- Listattu Helsingin pörssin NASDAQ OMX päälistalla, yli 12 000 osakkeenomistajaa

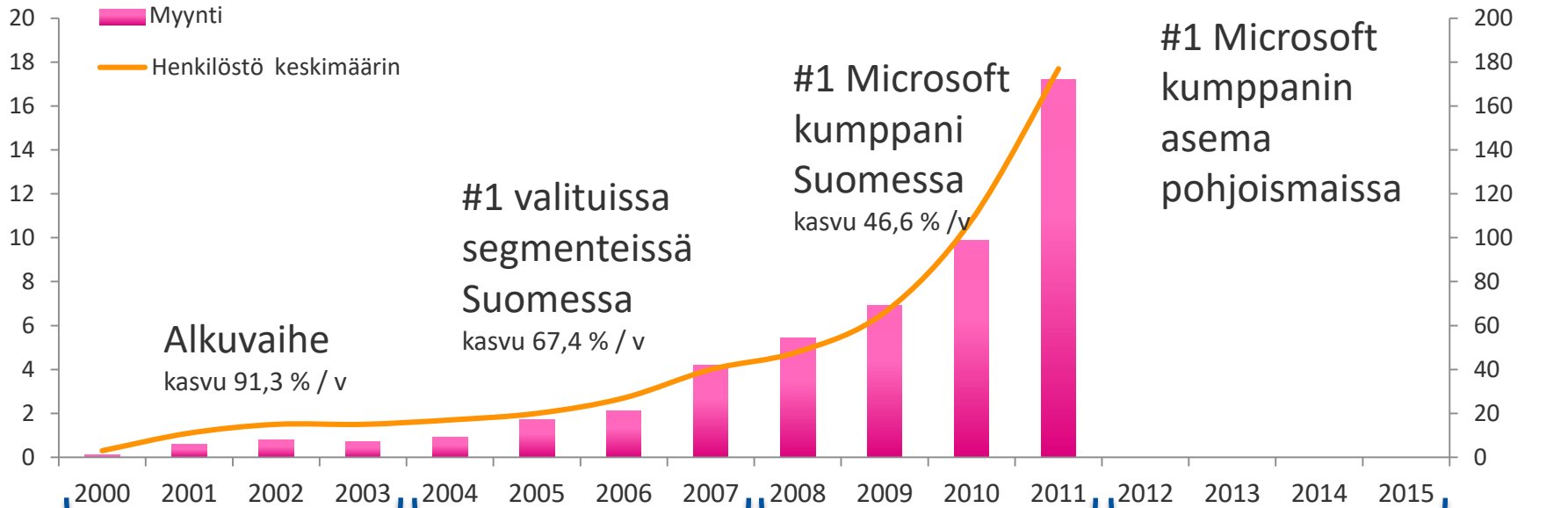


Liikevaihdon jakauma 2011 (noin)



Innofactor on kasvanut nopeasti

Liikevaihto, M€



Tavoitteena saavuttaa #1 Microsoft kumppanin asema pohjoismaissa



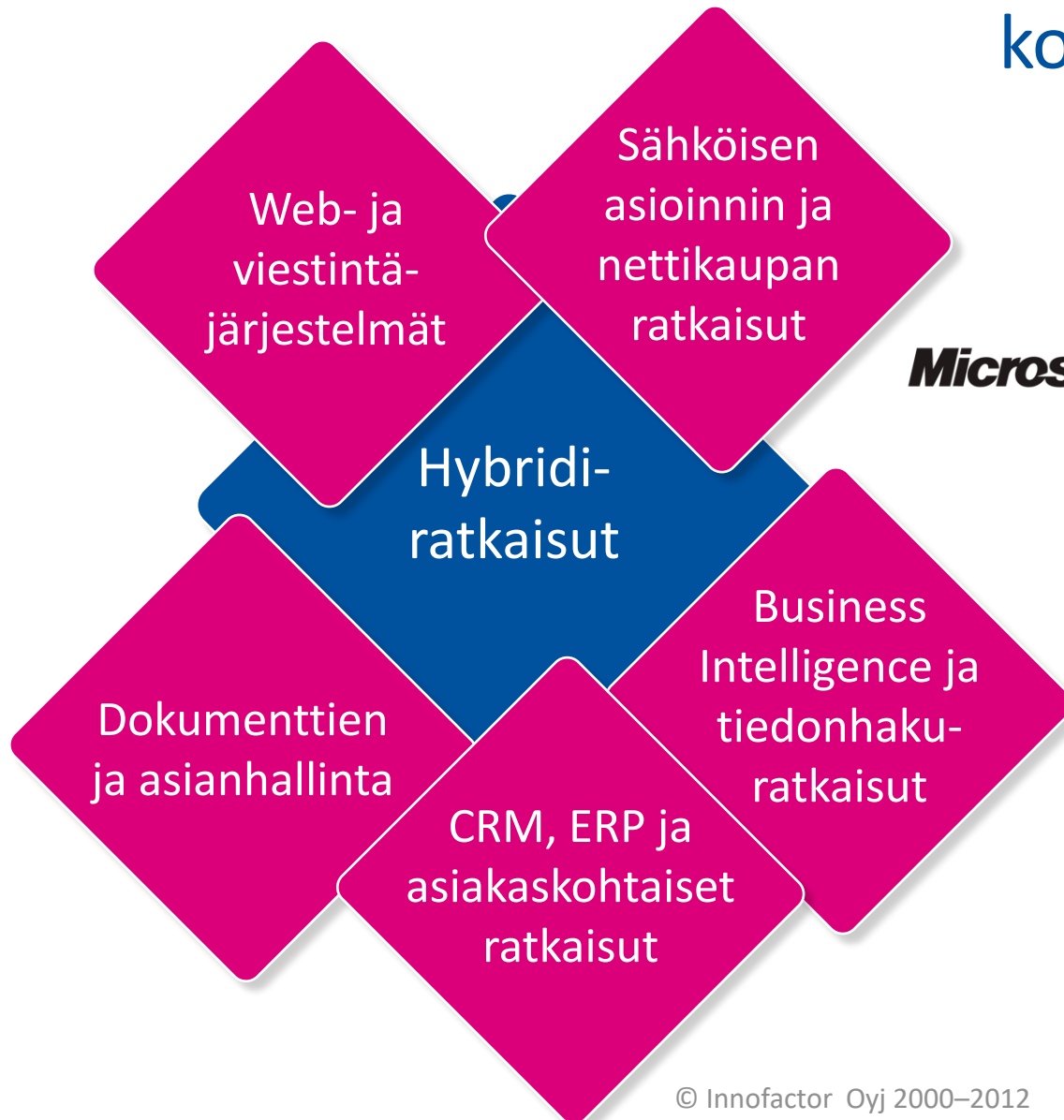
- Sami Ensio perusti Innofactorin vuonna 2000
- Keskittyminen Microsoftin teknologioihin
- Innofactorin oma ERP-järjestelmä pääosin julkishallinnon asiakkaille: Innofactor® PrimeTM

- Kaksi yritysostoa: TietoEnatorin ja Enfon liiketoimintayksiköt
- Yksi ensimmäisistä Microsoft SharePoint projektien toteuttajista

- Kannattavaa kasvua talouskriisistä huolimatta
- Kolme yritysostoa: CRM, BI ja dokumenttien hallinta
- Käänteinen listautuminen
- 1. pilvipalvelut
- Microsoft kumppani 2011

- Organisaatiomuutos tukemaan kasvua
- Johtavan Tanskalaisen Microsoft BI-toimittajan osto: Bridgeconsulting A/S
- Valittu yhdeksi vuoden 2012 parhaista Microsoftin julkishallinnon kumppaneista maailmanlaajuisesti

Innofactor tarjoaa johtavan Microsoft-ratkaisu- kokonaisuuden...



Microsoft Partner

- Gold Application Integration
- Gold Business Intelligence
- Gold Content Management
- Gold Customer Relationship Management
- Gold Data Platform
- Gold Digital Marketing
- Gold Independent Software Vendor (ISV)
- Gold Portals and Collaboration
- Gold Web Development

**Sertifioidut korkean laadun
ja tietoturvan prosessit**



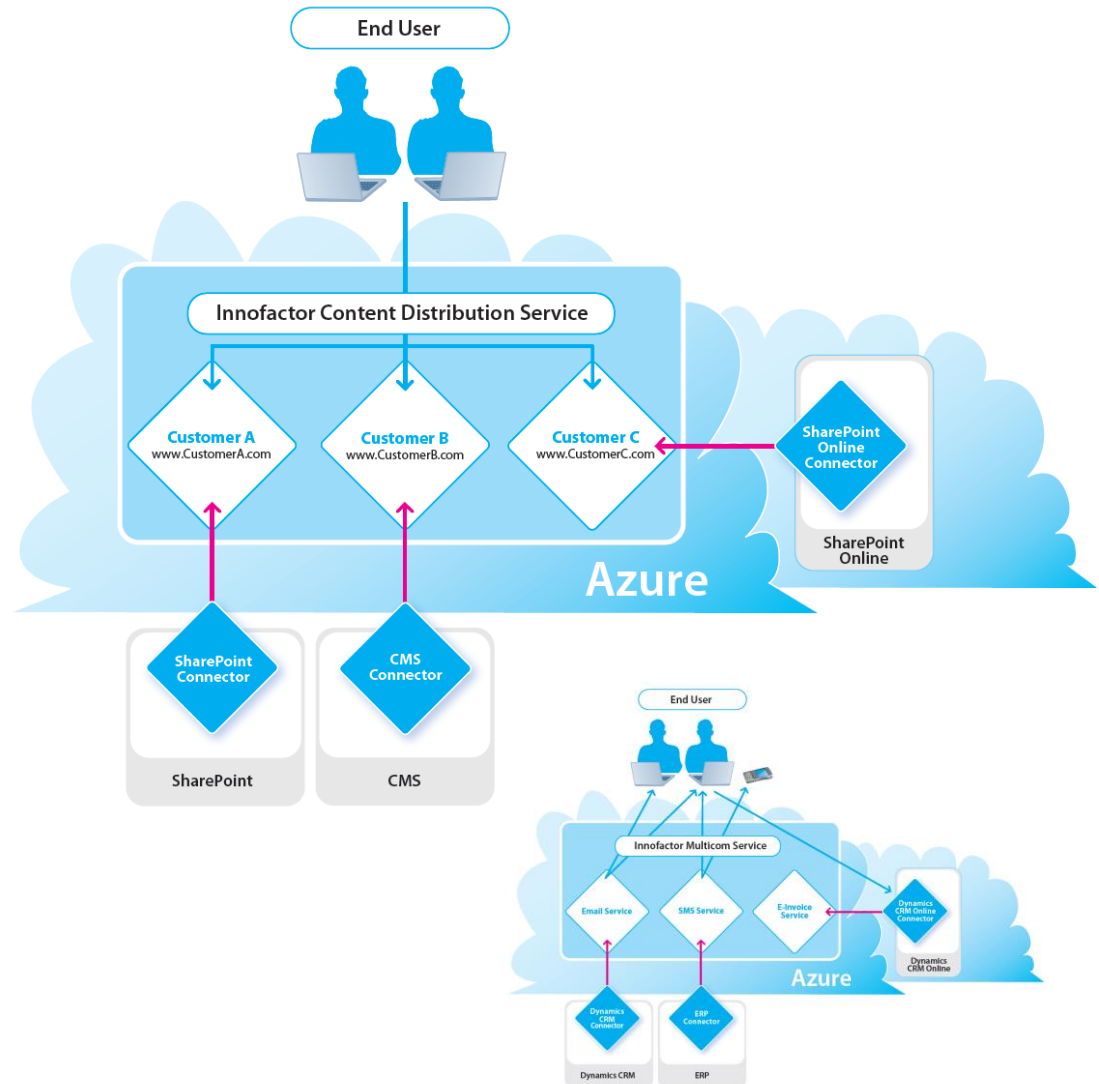
ISO 9001
ISO/IEC 27001
AQAP-2120

... sisältäen pilvi- ja mobiili lisäarvopalveluita...

Innofactor pyrkii kehittämään Microsoftin ratkaisujen päälle lisäarvoa tuovia palveluita ja komponentteja tarjoamalla:

- 0 Parempaa ja tehokkaampaa käyttökokemusta
- 0 Lisää toiminnallisuutta
- 0 Helpompaa integroitavuutta
- 0 Kustannustehokkaampaa implementointia

Innofactorin ensimmäiset pilvipalvelut lanseerattiin heinäkuussa 2011 Microsoftin globaalissa partneritapahtumassa Los Angelesissa



... yli 1 500 yritys- ja julkishallinnon asiakkaalle

	Teollisuus	Media- ja palveluala	Julkishallinto ja järjestöt
<i>Sähköisen asioinnin ja nettikaupan ratkaisut</i>	  	  	     
<i>CRM, ERP ja asiakaskohtaiset ratkaisut</i>	    	     	   
<i>Business Intelligence ja tiedonhakuratkaisut</i>	     	        	    
<i>Dokumenttien ja laadun hallinta</i>	   	  	     
<i>Web- ja viestintä-järjestelmät</i>	   	  	   

Visiomme on ...

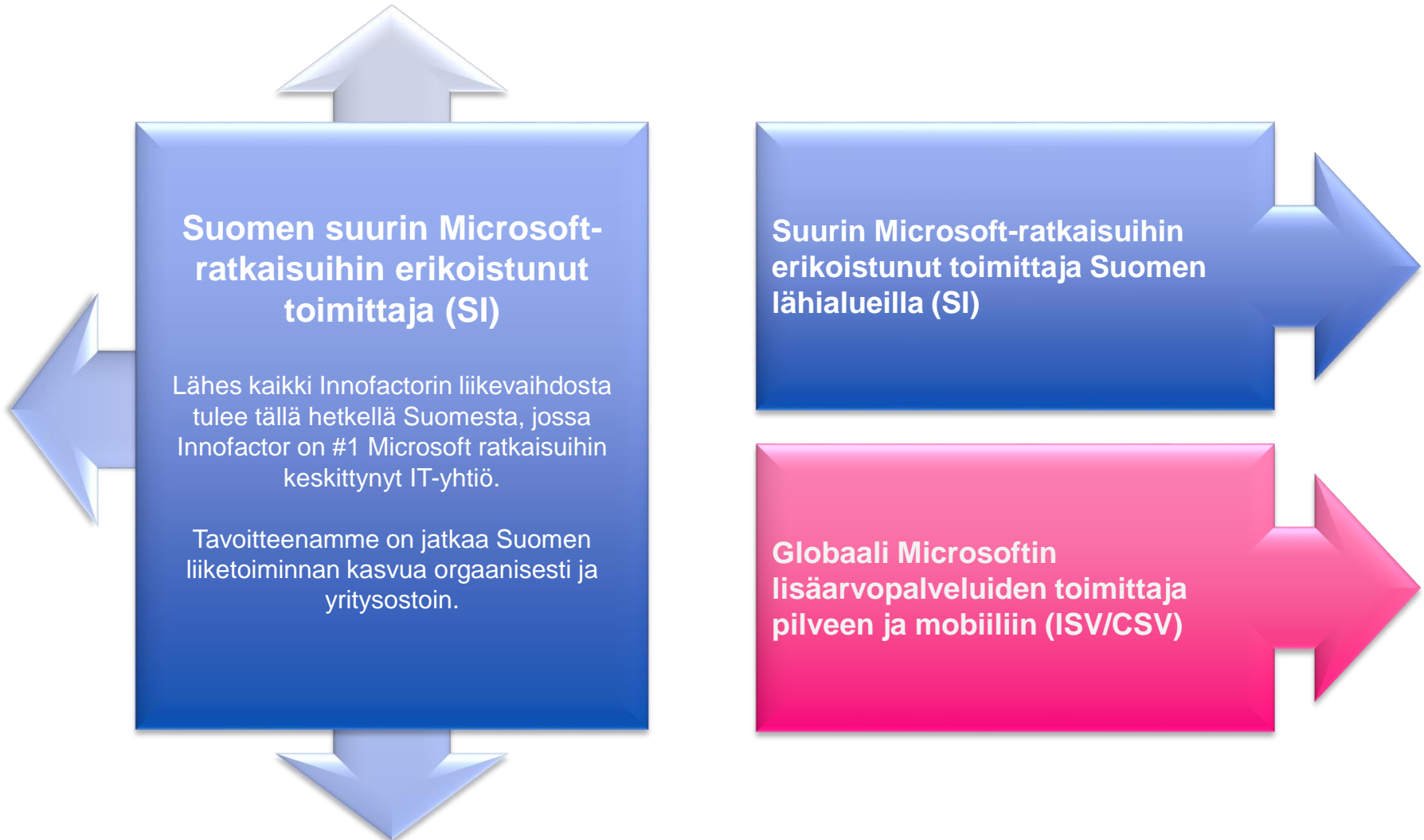
tulla

Microsoftin **#1** ohjelmistokumppaniksi
(ISV) lisäarvoa tuottavissa pilvi- ja
mobiilipalveluissa globaalisti

sekä

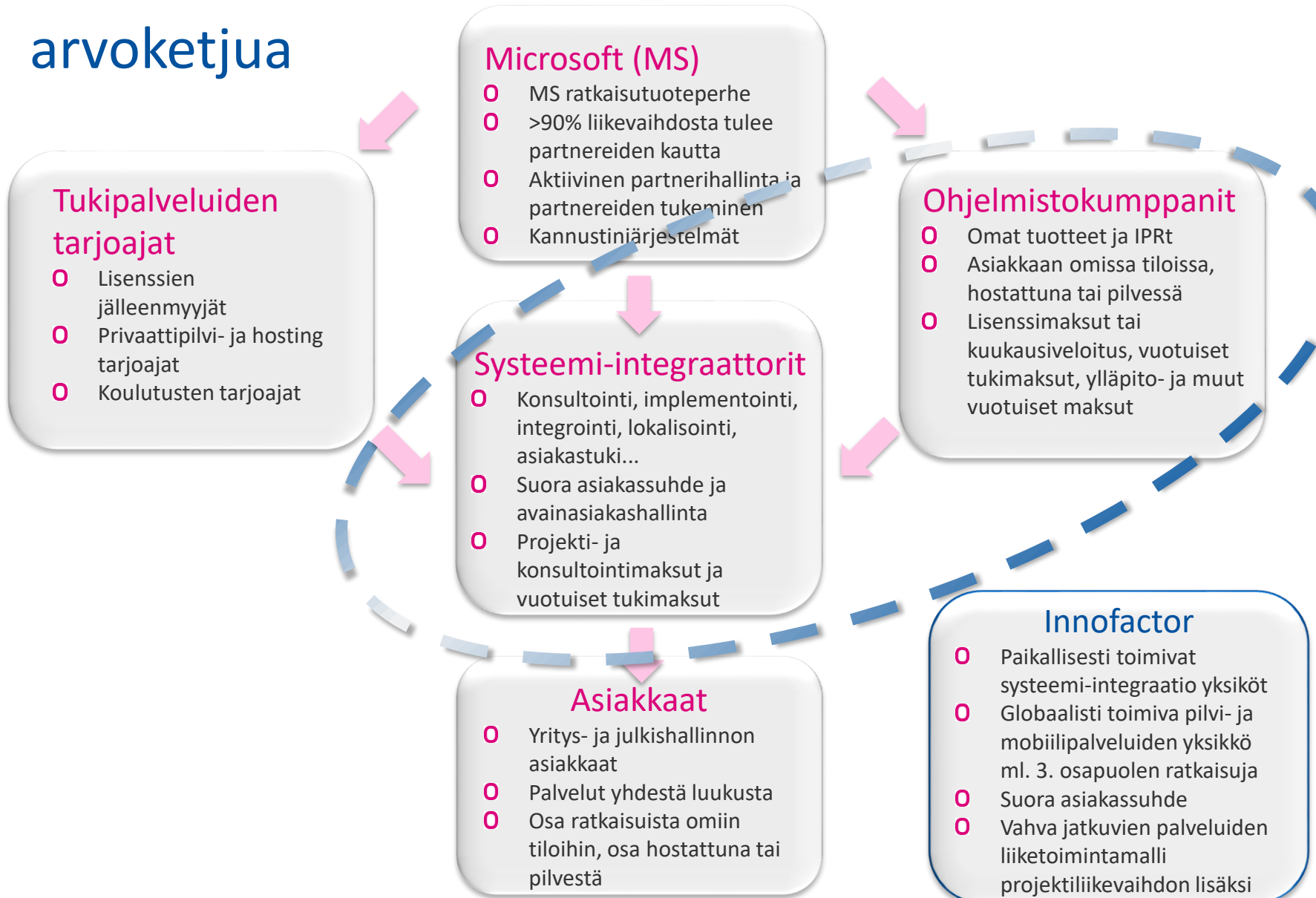
Microsoftin **#1** systeemi-integraattori
kumppaniksi (SI) valituilla markkinoilla,
ensimmäiseksi Skandinaviassa

... ja kasvaa kolmella alueella ...



Pohjautuu vuonna 2011 julkistettuun strategiaan

... osana Microsoftin b-to-b ratkaisutoimitusten arvoketjua



Yritys- ja julkishallintopuolen IT-palvelumarkkina on murroksessa...

IT-markkinan kuluttajistuminen ja päätelaitteiden yhdenmukaistuminen

- Kuluttajasovellukset ja niistä saadut käyttäjäkokemukset ohjaavat yritys- ja julkishallintopuolen IT-päätäjien ja käyttäjien valintoja
- Samojen palveluiden tulee olla käytettävissä useilta eri päätelaitteilta – mistä ja milloin tahansa



... joka muuttaa tapaa toimia ...

Kasvava pilvi- ja mobiilipalveluiden hyödyntäminen

- Asiakkaat vaativat skaalautuvampia, helppokäyttöisempiä ja veloitusperusteiltaan joustavia palveluita
- Kilpailukykyisen IT-yhtiön pitää pystyä tarjoamaan hybridi-ratkaisuja eri päätelaitteisiin julkisesta ja yksityisestä pilvestä tai asiakkaan omille palvelimille asennettuna



... ja uskomme että Microsoft on muutoksessa vahvoilla...

Microsoftilla on menestymiseen tarvittava kilpailukykyinen tarjooma ja merkittävä markkinaosuus yritys-, julkishallinto- ja kuluttajaratkaisuisa

- Vahva tarjooma kasvavissa yrityspuolen sovellusalueissa:
kommunikaatio-, ERP-, CRM-, BI- ja toimistosovellukset
- Windows 8 tuo samanlaisen käyttöliittymän ja alustan useille päätelaitteille
- Microsoftin yhteistyö puhelin- ja laitevalmistajien kanssa kasvattaa jalansijaa puhelinpuolella



...vahvistaen myös Innofactorin kilpailuetua

Uskomme että Innofactorille on poikkeuksellinen mahdollisuus hyödyntää Microsoftin nykyisiä ja tulevia ratkaisuja ja kehittää lisäarvoa tuovia Microsoft-pohjaisia ratkaisuja asiakkailleen

- Innofactor on #1 Microsoft-kumppani Suomessa
 - Keskittynyt Microsoft -ratkaisuihin
 - Tarvittava kriittinen massa ja toimituskyky myös suuryritysten tarpeisiin
 - Merkittävät näytöt erilaisten Microsoft-pohjaisten ratkaisujen ja palveluiden toimittamisesta
 - Laaja ja tasapainoinen asiakaskunta yritys- ja julkishallintopuolen asiakkaista
- Ainutlaatuinen liiketoimintamalli ja kyvykkyys toteuttaa sekä Systeemi-integraatioliiketoiminnan ja pilvi- ja mobiili lisäarvopalveluiden kasvustrategioita
- Erinomaiset näytöt nopeasta ja kannattavasta kasvusta sekä onnistuneista yritysjärjestelyistä

Merkittävimmät tapahtumat vuonna 2012

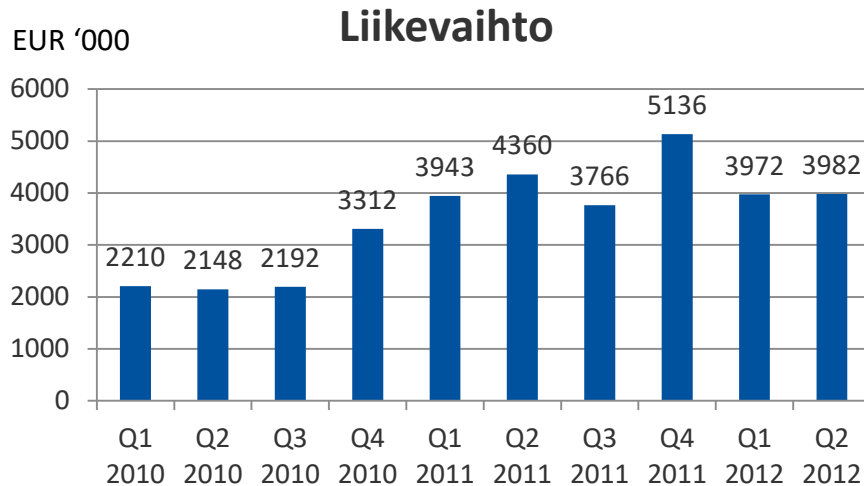
- Organisaatiouudistus astui voimaan 2.1.2012
 - Systeemi-integraattoritoiminta (SI) ja ohjelmistoliiketoiminta (Independent Software Vendor, ISV) erotettiin toisistaan eri yksiköihin.
 - Suomen systeemi-integraattoritoiminnan maayksikkö jaettiin neljään liiketoimintayksikköön:
 - Web-viestintä ja sähköiset palvelut
 - Tuottavuus- ja operatiiviset ratkaisut
 - Dokumenttien ja asianhallinta
 - Kolmannen sektorin ratkaisut

- Innofactor laajenee Tanskaan ostamalla Bridgeconsulting A/S:n
 - Johtava Microsoft-keskittynyt liiketoimintatiedon hallinnan (BI) ratkaisujen toimittaja
 - Kannattavaa kasvua perustamisvuodesta 2006 alkaen. Erinomainen ja tyytyväinen asiakaskunta.

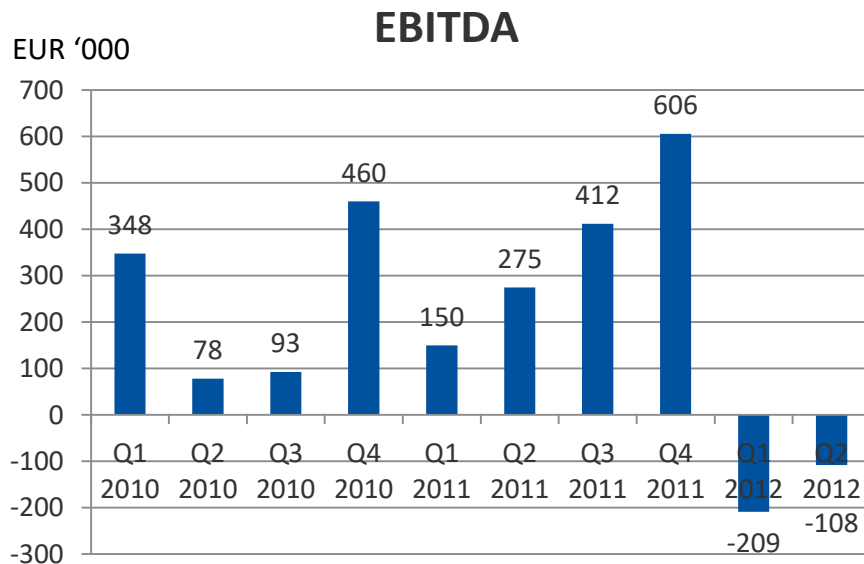
- Innofactor valittiin yhdeksi Microsoftin vuoden 2012 parhaista julkishallinnon kumppaneista maailmanlaajuisesti

- Ensimmäisen vuosineljänneksen jälkeen tiedotetut kaupat
 - Resurssien varausjärjestelmä Espoon kaupungille. Kaupan hankinta-arvo on noin 475 000 euroa.
 - SharePoint-sovellushallintapalvelu VTT:lle. Kaupan arvioitu hankinta-arvo on 1 580 000 euroa.

Innofactor on kasvanut kannattavasti



- Innofactorin kasvuvauhti on ollut keskimäärin noin 6.8% per vuosineljännes (Q1/2010-Q2/2012)
- 2.1.2012 toteutetun organisaatiomuutoksen seurauksena projekteja järjesteltiin uudelleen, mikä vaikutti tammikuussa liikevaihtoa alentavasti kertaluonteisesti noin 300 tuhatta euroa.



- Vuoden 2011-2012 EBITDA luvut sisältävät seuraavat kertaluonteiset erät:
 - Q1 2011: Käänteiseen listautumiseen liittyvät kustannukset n. 100 tuhatta euroa
 - Q2 2011: Osakkeiden yhdistämiseen liittyvät kustannukset n. 200 tuhatta euroa
 - Q1 2012: Organisaatiomuutokseen liittyviä kertaluonteisia kustannuksia n. 100 tuhatta euroa. Näiden ja projektien uudelleenjärjestelyiden yhteisvaikutus oli EBITDAa alentavasti noin 400 tuhatta euroa.

Q2 2012 tulokset

Liikevaihto

4,0 M€

**Kasvua 0,7%
verrattuna Q1 2011**

EBITDA

**-2,7%
-0,1 M€**

**Laskua 139,3%
verrattuna Q2 2011**

- 2. vuosineljänneksen liikevaihto oli 4,0 miljoonaa euroa. Laskua Q2 2012 luvuista oli 8,7%.
- 2. vuosineljänneksen EBITDA oli -0,1 miljoonaa euroa. Laskua Q2 2011 luvuista oli 139,3%
- Tutkimus- ja tuotekehityskulut (ei aktivointeja) olivat 2. vuosineljänneksellä 0,7 miljoonaa euroa, eli 16,4 % liikevaihdosta
- 2. vuosineljänneksellä ei ollut kertaluonteisia kuluja
- 2. vuosineljänneksen lopussa yhtiön omavaraisuusaste oli 76,8% (75,6% Q2 2011 lopussa)
- 2. vuosineljänneksen lopussa yhtiön rahavarat olivat 1,0 miljoonaa euroa (Q2 2011 lopussa 0,8 miljoonaa euroa) ja korollista velkaa ei ollut

Tammi - kesäkuun 2012 tulokset

Liikevaihto

8,0 M€

Laskua 4,2%
verrattuna H1 2011

EBITDA

-4,0%
-0,3 M€

Laskua 174,4%
verrattuna H2 2011

- 1. vuosipuoliskon liikevaihto oli 8,0 miljoonaa euroa. Laskua H1 2012 luvuista oli 4,2%.
- 1. vuosipuoliskon EBITDA oli -0,3 miljoonaa euroa. Laskua H1 2011 luvuista oli 174,4%
- Tutkimus- ja tuotekehityskulut (ei aktivointeja) olivat 1. vuosipuoliskolla 1,3 miljoonaa euroa, eli 16,9 % liikevaihdosta
- Tammikuussa 2012 toteutettiin organisaatiomuutos, johon liittyviä kertaluonteisia kuluja oli n. 100 tuhatta euroa ja johon liittyen projekteja järjesteltiin uudelleen vaikuttaen liikevaihtoa alentavasti kertaluonteisesti n. 300 tuhannen euron verran. Näiden tulosta vähentävä yhteisvaikutus on noin 400 tuhatta euroa

Konsernin keskeisimmät tunnusluvut, IFRS

	kk 1–6 /2012	kk 1–6 /2011	Muutos	kk 1–12 /2011
Liikevaihto tuhatta euroa*	7 954	8 303	-4,2%	17 205
Liiketulos ennen poistoja ja mahdollisia arvonalentumisia (EBITDA) tuhatta euroa**	-316	425	-174,4%	1 443
<i>prosenttia liikevaihdosta**</i>	<i>-4,0%</i>	<i>5,1%</i>		<i>8,4 %</i>
Liikevoitto tuhatta euroa (EBIT)**	-598	161	-471,4%	904
<i>prosenttia liikevaihdosta**</i>	<i>-7,5%</i>	<i>1,9%</i>		<i>5,3 %</i>
Tulos tuhatta euroa**	-592	121	-589,2%	687
<i>prosenttia liikevaihdosta**</i>	<i>-7,4%</i>	<i>1,5%</i>		<i>4,0 %</i>
Oma pääoma tuhatta euroa	12 846	12 399	+3,6%	12 905
Korolliset velat tuhatta euroa	0	0	+0,0%	0
Rahavarat tuhatta euroa	1 013	758	+33,6%	696
Laskennalliset verosaamiset tuhatta euroa	7 895	8 091	-2,4%	7 895
Oman pääoman tuotto***	-9,2%	1,9%		5,5 %
Sijoitetun pääoman tuotto***	-9,2%	2,6%		7,2 %
Nettovelkaantumisaste (Net Gearing)	-7,9%	-6,1%		-5,4 %
Omavaraisuusaste	76,8%	75,6%		74,5 %
Tutkimus- ja tuotekehitys tuhatta euroa (ei aktivoiteja)	1 347	1 246		2 086
<i>prosenttia liikevaihdosta</i>	<i>16,9%</i>	<i>15,0%</i>		<i>12,1 %</i>
Henkilöstö keskimäärin katsauskauden aikana	181	173	+4,6%	177
Henkilöstö katsauskauden lopussa	181	185	-2,2%	189
Osakemäärä katsauskauden lopussa****	30 165 900	29 261 800	+3,1%	29 261 800
Tulos per osake (euroa)****	-0,0199	0,0041	-585,4%	0,0235
Oma pääoma per osake (euroa)****	0,426	0,424	+0,5%	0,441

* 2.1.2012 toteutetun organisaatiomuutoksen seurauksena projekteja järjesteltiin uudelleen, mikä vaikutti liikevaihtoa alentavasti tammikuussa kertaluonteisesti noin 300 tuhatta euroa.

** 2.1.2012 toteutetun organisaatiomuutoksen seurauksena projekteja järjesteltiin uudelleen, mikä vaikutti liikevaihtoa alentavasti tammikuussa kertaluonteisesti noin 300 tuhatta euroa sekä lisäksi organisaatiomuutoksen liittyneet henkilö- ja tilajärjestelyt aiheuttivat noin 100 tuhannen euron kertaluonteisen kustannuksen, joiden tulosta vähentävä yhteisvaikutus on noin 400 tuhatta euroa.

*** Oman pääoman tuotto ja sijoitetun pääoman tuotto prosentteina on oikaistu 12 kuukauden ajanjaksoa vastaavaksi.

**** Innofactor Oyj:n yhtiökokouksen päätöksen 28.4.2011 mukaisesti kaksikymmentä vanhaa osaketta yhdistettiin yhdeksi uudeksi osakkeeksi (merkitty kaupparekisteriin 7.5.2011), jonka johdosta osakkeiden kokonaismäärä laski 1:20 aikaisemmasta. Taulukossa esitetyt tunnusluvut on oikaistu nykyiseen osakemäärään.

Taloudelliset tavoitteet vuodelle 2015

- Innofactorin tavoitteena on kasvaa kannattavasti. Tavoitteena on:
 - Saavuttaa vuosien 2011–2015 välillä keskimäärin 30 %–40 %:n vuosikasvu, johon pyritään sekä orgaanisen kasvun että yritysostojen avulla
 - 2011: kasvu 74,5 %
 - Saavuttaa vuosien 2011–2015 välillä keskimäärin 10–15 %:n vuosittainen liiketulos ennen poistoja ja mahdollisia arvonalentumisia (EBITDA) suhteessa liikevaihtoon
 - 2011: EBITDA 8,4 %
 - Pitää kassavirta positiivisena ja turvata kaikissa tilanteissa rahoituksellinen vakavaraisuus

Vuoden 2012 näkymät ja osingonjako

Ohjeistus vuodelle 2012

- Vuoden 2012 näkymiin liittyy huomattavaa epävarmuutta johtuen maailmantaloudellisen tilanteen epävarmuudesta, eikä tarkkaa arviota näkymistä voida tästä syystä antaa. Vuonna 2012 Innofactorin orgaanisen kasvun oletetaan edelleen jatkuvan. Liiketoiminnan kannattavuuden oletetaan edelleen säilyvän positiivisena.

Osingonjako

- Innofactor on kasvuyhtiö, jonka tavoitteena on käyttää liikevoittoa kasvua edistäviin toimenpiteisiin, esimerkiksi yritysjärjestelyjen toteuttamiseen
- Innofactorin tavoitteena on mahdollistaa osakkeenomistajien jakaa 10 % ylittävästä liiketuloksesta ennen poistoja ja mahdollisia arvonalentumisia (EBITDA) kulloisenkin liiketoimintatilanteen sallima maksimiosinko

Suurimmat osakkeenomistajat 30.6.2012

	Nimi	Määrä	Prosenttiosuus
1.	Ensio Sami	7 392 136	24,50%
	<i>Ensio Sami</i>	5 218 376	17,30%
	<i>Alaikäinen vajaanvaltainen</i>	724 588	2,40%
	<i>Alaikäinen vajaanvaltainen</i>	724 586	2,40%
	<i>Alaikäinen vajaanvaltainen</i>	724 586	2,40%
2.	Tilman Tuomo Tapani	2 886 777	9,57%
	<i>Tilman Tuomo Tapani</i>	2 747 492	9,11%
	<i>Mpire Capital Oy</i>	139 285	0,46%
3.	Salminen Jyrki Kalle Tapio	2 747 492	9,11%
4.	Laiho Rami Tapani	1 489 888	4,94%
5.	Linturi Risto	1 397 011	4,60%
	<i>R. Linturi Oyj</i>	1 369 707	4,51%
	<i>Linturi Risto</i>	27 304	0,09%
6.	Mäki Antti-Jussi	1 310 201	4,34%
7.	Lampi Mikko Olavi	1 045 543	3,47%
8.	Riski Tuomas Mikael	995 543	3,30%
9.	Ärje Matias Juhanoika	946 278	3,14%
10.	Luostarinen Juha Markku T	929 438	3,08%
11.	Jokinen Klaus Antero	584 161	1,94%
12.	Muukkonen Teemu Heikki	507 468	1,68%
13.	Kukkonen Heikki-Harri	401 946	1,33%
14.	Järvenpää Janne-Olli	372 804	1,24%
15.	Ementor Norge As	269 299	0,89%
16.	Laiho Jari Olavi	266 851	0,88%
17.	Gerdt Aino-Maija	180 000	0,60%
18.	Myllys Mikko Juhani	176 981	0,59%
19.	Salminen Petri Juhani	166 795	0,55%
20.	Nurmi Mika	139 553	0,46%

Liitteet

Innofactorin missiona on

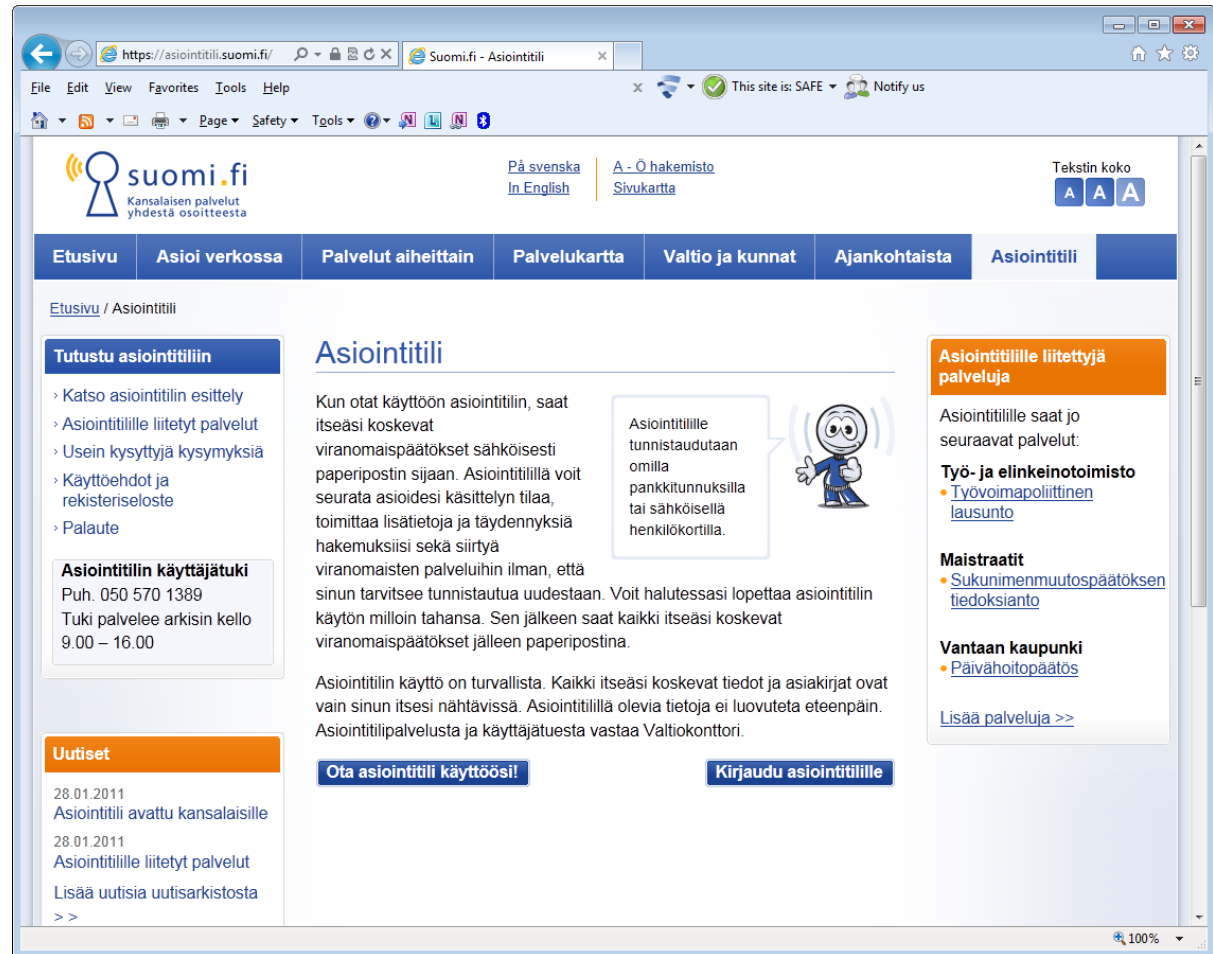


Sami Ensio,
yhtiön perustaja,
toimitusjohtaja

- Auttaa asiakkaitamme tarjoamaan omille asiakkailleen yhä parempia palveluja ja tehostamaan omaa toimintaansa
 - Tarjoamalla kansainvälisesti merkittäviä lisäarvopalveluja Microsoftin pilvi- ja mobiiliympäristöön
 - Paketoimalla asiakkaidemme tarpeisiin ratkaisuja Suomessa ja sen lähialueilla
- Tarjota työntekijöillemme ja kumppaneillemme innovatiivinen ja kannustava ympäristö, jossa he voivat edelleen kehittää itseään

Asiakas: Valtiokonttori – Kansalaisen asiointitili

- “Kansalaisen palvelut yhdestä osoitteesta”
- Asiointitili on yhteiskunnallisesti merkittävä, perinteisen postin korvaava asiakirjojen tiedoksiantokanava sekä kansalaisen ja viranomaisen välillä tapahtuvan viestinnän tietoturvallinen väline
- Keskeisimpänä tavoitteena on nopeuttaa ja tehostaa valtionhallinnon ja asiakkaan välistä vuorovaikutusta
- Viranomaispäätökset voidaan toimittaa kansalaisille helposti nettisivujen kautta, sähköpostilla tai SMS:llä
- 24/7 palvelu



Asiakas: Metso

- Sähköinen palvelu yrityskuvan kokonaisvaltaiseen hallintaan
- Mahdollistaa kaiken brändiin liittyvän materiaalin, tiedon ja viestinnän hallinnan
- Sisältää lukuisia dynaamisia templateja monipuoliseen materiaalin-tuotantoon

The screenshot displays the Metso Intranet interface. At the top, there are search options for 'Phonebook search' and 'Intranet search'. Below this is a navigation bar with links for 'Home', 'My settings', 'My profile', 'Admin controls', and 'Statistics'. The main content area is divided into several sections:

- Interaction:** A sidebar with icons for 'Most active', 'Discussion', 'Wikis', 'Groups', 'Blogs', and 'My page'.
- Most active blogs:** A table listing recent blog posts with columns for 'Author', 'Latest posting', and 'Label comments'.
- Search:** A search bar with an 'Advanced search' option and a search button.
- Metso Brand Center:** A central section with a 'Reception Lounge' and a list of links: 'Design studio', 'News room', 'Library', 'Info desk', and 'Admin'.
- Latest News:** A news section with a headline 'Dear colleagues, brochure guidelines have now been updated...' and a 'Get the news' link.
- Expect results in action:** A section featuring a photo of a bus and a list of updates: 'Brochure guidelines updated.', 'Organizational terminology finetuned.', and 'All InDesign files in one place.'.
- From the CEO's table:** A section with a photo of Jorma Eloranta and text stating 'Expect results reflects what we do, says Jorma Eloranta.' with a 'Read more' link.
- Our customer promise:** A section with text about the company's attitude and customer promise, including a link to 'Expect results poster'.
- Check this out:** A section with a list of items: 'Brand presentations', 'Dynamic template, business card', and 'New and updated' (which includes 'Business card (Chinese)', 'Brochures', 'Other applications', and 'Events').
- Most popular:** A section with a list of items: 'Business card', 'Downloadable logos', 'InDesign files', and 'Invitation'.

At the bottom right, there is a search bar and a 'Page last updated: 02.02.2009 15:03' timestamp.

Asiakas: Energiamarkkinavirasto

- Sähkön kilpailutuspalvelu
- Sähkön hintatiedot ja niiden vertailu
- Ajantasaista tietoa sähkönmyyjien sähkötarjouksista

Jämförelse av elpriser - Windows Internet Explorer

http://www.sahkonhinta.fi/results

energiamarkkinavirasto

Suosikit Suggested Sites Web Slice Gallery

Tietoviikko k sähköinen asiointi (sähköi... Jämförelse av elpriser x

emv Energiamarkkinavirasto Energiamarknadverket

Jämförelse av elpriser - Sök prisuppgifter - Resultaten av prisjämförelsen

Käyttämäsi hakuehdot: _sv

Årsförbrukning (kWh) 15000

Ursprunget till leverantörernas el Obegränsad

Säkringsstorlek 3x25A

Förbrukningsställe Permanent bostad

PRECISERA JÄMFÖRELSEN INFORMATION OM FÖRNYBARA ENERGIKÄLLOR

Produkter som gäller tillvidare (21.2.2011)

Säljare	Produktnamn	Totalt C/år	Medelpris cent/kWh	Ursprunget till leverantörernas el	Produkts ursprung	Erbjudandets utgångsdatum
Market Energia Sähkönmyynti Oy	Market Basic	866,88	5,78			Tillsvidare ikraft varande
Vaasan Sähkö Oy	Yleissähkö tarjous	970,20	6,47			Tillsvidare ikraft varande
Kokkolan Energia	Yleissähkö U	994,86	6,63			Tillsvidare ikraft varande
Kokkolan Energia	Ekovleissähkö U	1006,98	6,71			Tillsvidare ikraft varande
Jyväskylän Energia Oy	Yleissähkö toistaiseksi voimassa	1010,94	6,74			Tillsvidare ikraft varande
Kokkolan Energia	Tuulivleissähkö U	1019,10	6,79			Tillsvidare ikraft varande
Korpelan Voima Kuntayhtymä	Yleiskorpela	1027,50	6,85			Tillsvidare ikraft varande
VAPO Oy	Vapo Kotimainen yksiaika 2	1034,40	6,90			Tillsvidare ikraft varande
Haminan Energia	Yksiaika	1035,00	6,90			Tillsvidare ikraft varande

Valmis Internet | Suojattu tila: Käytössä 100%

INNOFACTOR[®]

Your Partner. Your Solution.[™]

