

INNOFACTOR®

”Helsingin pörssin menestynein yhtiö 2013”*

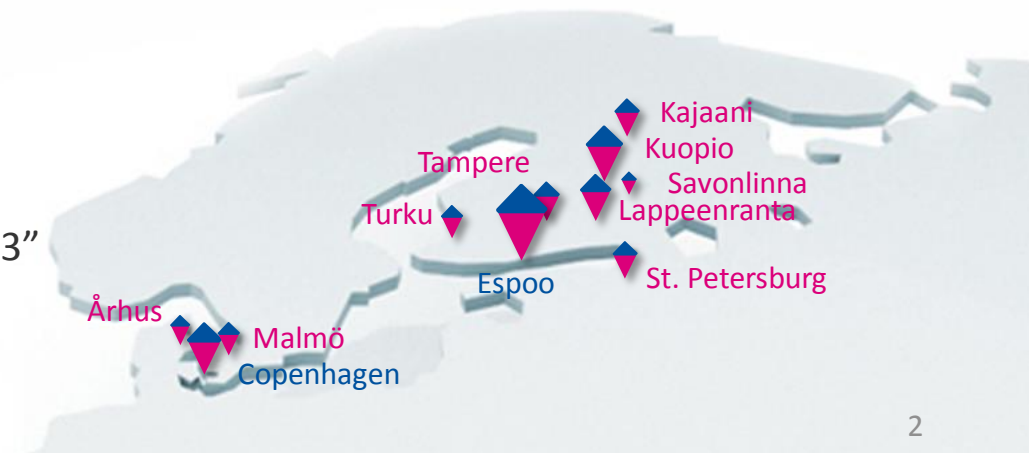
22.7.2014, Tammi–kesäkuun 2014 osavuositiedot
Sami Ensio, toimitusjohtaja

Microsoft Partner

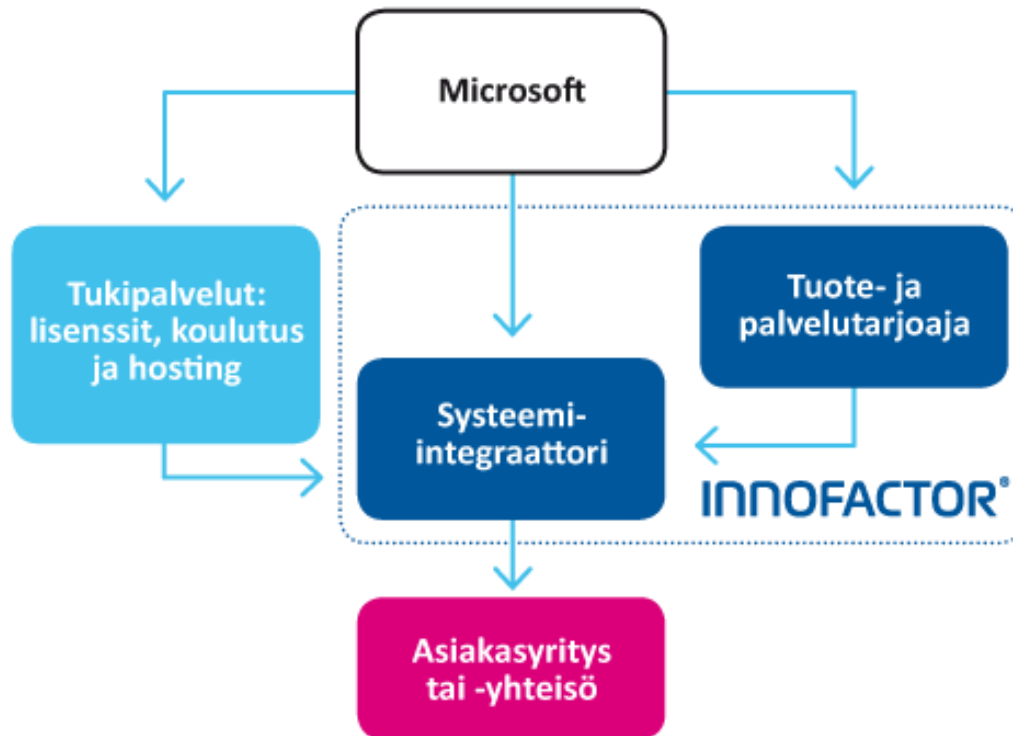
Gold Application Development
Gold Business Intelligence
Gold Collaboration and Content
Gold Customer Relationship Management
Gold Data Platform
Gold Enterprise Resource Planning
Gold Project and Portfolio Management
Silver Application Integration
Silver Mobility

Innofactor lyhyesti

- Pohjoismaiden johtavia Microsoft-pohjaisten ratkaisujen toimittajia
 - IT-järjestelmien toimitus ja ylläpito (systeemi-integraattori)
 - Omat tuotteet ja palvelut (tuote- ja palvelutarjoaja)
- Huipputason Microsoft-osaamista
 - Yli 500 yksilötason Microsoft-sertifikaattia
 - 7 yritystason Microsoft Gold -kompetenssia
- Erinomaiset näytöt nopeasta ja kannattavasta kasvusta
 - Liikevaihdon kasvu 2009–2013: 43 % vuosittain
 - EBITDA 2009–2013: 10 % liikevaihdosta keskimäärin
- Yli 400 työntekijää
- Yli 1 000 asiakasta
- Listattu NASDAQ OMX Helsingin pörssin päälistalla
 - noin 12 000 osakkeenomistajaa
 - KL: ”Pörssin menestynein yhtiö 2013”



Innofactorilla on keskeinen rooli Microsoftin ekosysteemissä ja asiakassuhteissa



Systemi-integraattori on ekosysteemissä keskeisessä osassa, koska se yleensä ”omistaa” asiakkaan.

”Microsoftin liikevaihdosta 95 % tulee kumppaneilta ja jokaista Microsoftin ansaitsemaa USD kohden kumppanit tienaaavat 9 USD”, Steve Ballmer, Microsoftin edellinen CEO.

Microsoft Partner

- Gold Application Development
- Gold Business Intelligence
- Gold Collaboration and Content
- Gold Customer Relationship Management
- Gold Data Platform
- Gold Enterprise Resource Planning
- Gold Project and Portfolio Management
- Silver Application Integration
- Silver Mobility

Innofactorin missio, visio ja strategia

Missio:

“Vahvistamme asiakkaidemme kilpailukykyä oivallisilla IT-ratkaisuilla, tuotteilla ja palveluilla.”

Visio:

“Olemme Microsoft-pohjaisten ratkaisujen ykköstoimittaja Pohjoismaissa.”

Strategia:



Microsoftiin keskittyminen luo ylivoimaista osaamista sekä tekee Innofactorista halutuimman kumppanin Microsoftille, mikä auttaa saamaan parhaat kaupat.

Globaalit tietotekniikan keskeiset megatrendit

Tietoturva

Pilvi

Tietotekniikka siirtyy enenevässä määrin pilveen. Pilvi yhdistää ihmiset, datan, palvelut ja laitteet yhdeksi globaaliksi kokonaisuudeksi. Pilven etuna ovat kustannustehokkuus ja joustavuus.

Some

Kuluttajista alkanut sosiaalisen median merkityksen kasvu siirtyy yrityksiin. Tietojärjestelmiltä edellytetään yhä enemmän ihmisten välistä viestintää: työntekijöiden, asiakkaiden ja kumppanien kesken.

Mobiilisuus

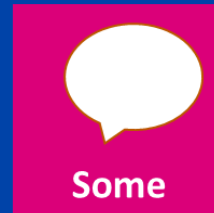
Mobiililaitteet ja yleisestikin laitteiden yhdistyminen, eli konvergenssi, muuttavat ihmisten toimintaa työssä ja vapaa-ajalla. Ihmiset vaativat haluamiaan palveluita ajasta ja paikasta riippumatta. IT kuluttajistuu.

Big Data

Pilvi, sosiaalinen media ja mobiililaitteet lisäävät tallennetun datan määrää noin 30 % joka vuosi. Tämän datan analysointi tarjoaa runsaasti mahdollisuuksia kehittää yritysten ja julkishallinnon toimintaa.

Innofactorin keskeiset kilpailuedut

1. Globaalit megatrendit



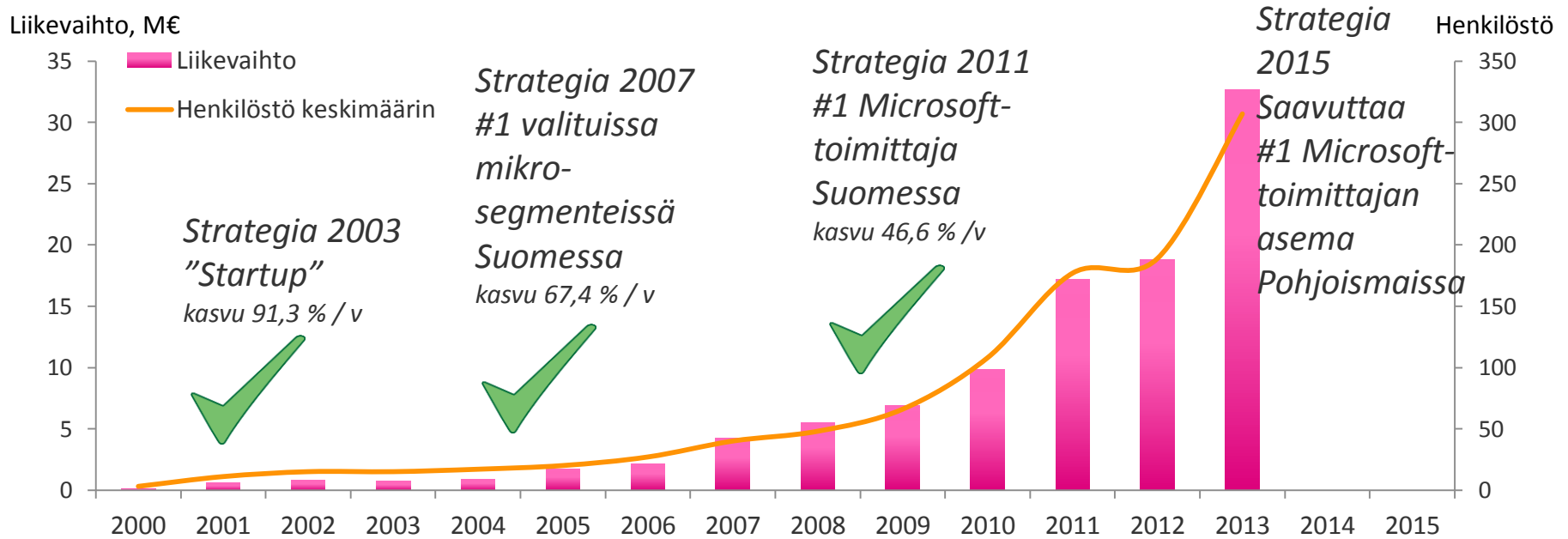
2. Microsoft ja sen ekosysteemi menestyvät

- Microsoftin vahva asema yritys- ja kuluttaja-asiakkaissa sekä laitteissa ja palveluissa
- Maailman laajin IT-tuote- ja palvelutarjonta, vuosittainen T&K-investointi USD 11 mrd
- Windows ja Office ovat de facto -standardeja
- Maailman laajin kumppaniverkosto innovoi jatkuvasti uusia ratkaisuja asiakkaille
- Microsoft kasvaa yritysasiakkaissa IT-markkinan yleiskasvua paljon nopeammin

3. Innofactor menestyy

- Johtava asema ja ymmärrys Microsoftin ekosysteemistä Pohjoismaissa
- Laajin Microsoft-pohjainen ratkaisu-, tuote- ja palveluntarjonta Pohjoismaissa
- Syvä ymmärrys asiakasvertikaaleista yksityisellä, julkisella ja kolmannella sektorilla
- Innofactor sijaitsee Microsoftin keskeisissä T&K-maissa, Suomessa ja Tanskassa
- Ainutlaatuiset näytöt nopeasta kannattavasta kasvusta sekä onnistuneista yritysjärjestelyistä

Järjestelmällistä kasvuhakuisuutta ja aitoa yrittäjähenkkeä



Strategia 2003
"Startup"
kasvu 91,3 % / v

Strategia 2007
#1 valituissa mikro-segmenteissä Suomessa
kasvu 67,4 % / v

Strategia 2011
#1 Microsoft-toimittaja Suomessa
kasvu 46,6 % / v

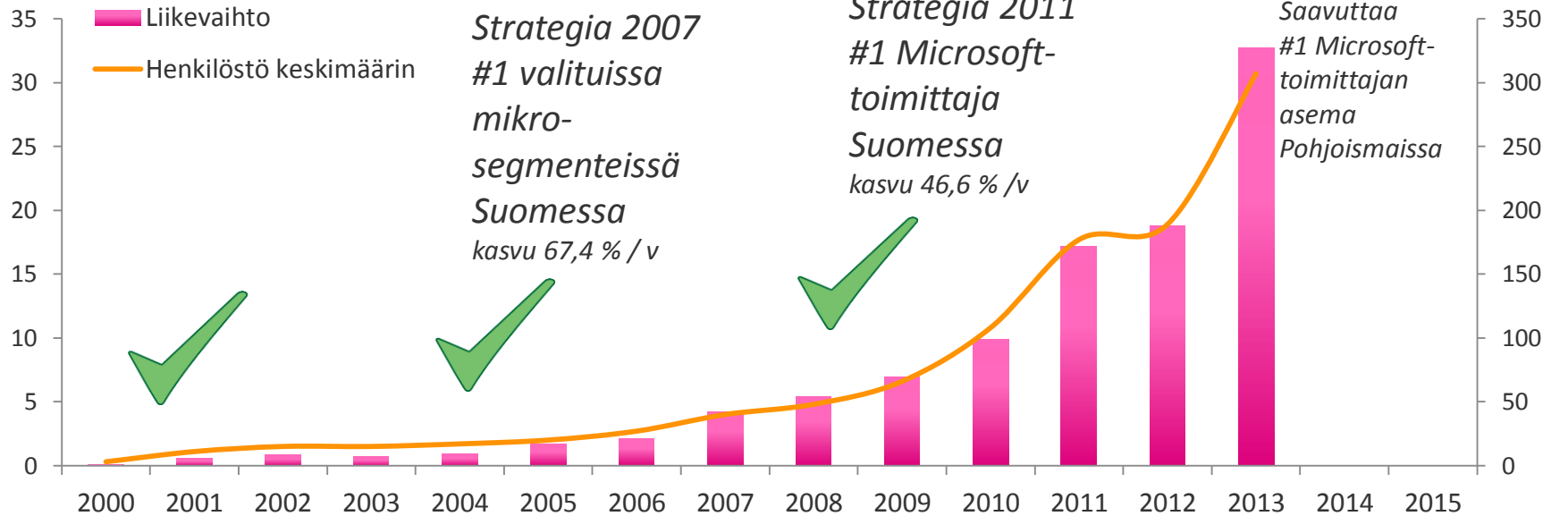
Strategia 2015
Saavuttaa #1 Microsoft-toimittajan asema Pohjoismaissa



- Sami Ensio perusti Innofactorin 2000
- Keskittyminen Microsoftin tuotealustoihin
- 1–15 henkilöä
- Microsoft SharePointin pioneeri
- 15–40 henkilöä
- Kannattavaa kasvua talouskriisistä huolimatta
- Käänteinen listautuminen
- 40–177 henkilöä
- Organisaatiomuutos tukemaan kasvua ja kansainvälistymistä
- Uutta kokemusta johtoryhmään jalkauttamaan strategiaa ja ajamaan kasvua
- Nyt yli 400 henkilöä

Useita onnistuneita yritysjärjestelyjä

Liikevaihto, M€



Strategia 2007
#1 valituissa mikro-segmenteissä Suomessa kasvun 67,4 % / v

Strategia 2011
#1 Microsoft-toimittaja Suomessa kasvun 46,6 % / v

Strategia 2015 Henkilöstö
Saavuttaa #1 Microsoft-toimittajan aseman Pohjoismaissa

TietoEnator^{TE}
Seurakuntaliiketoiminta

f. Software Innovation
Finland

BRIDGE
CONSULTING

enfo

Sähköiset liiketoimintaratkaisut -liiketoiminta

visual management

Documenta

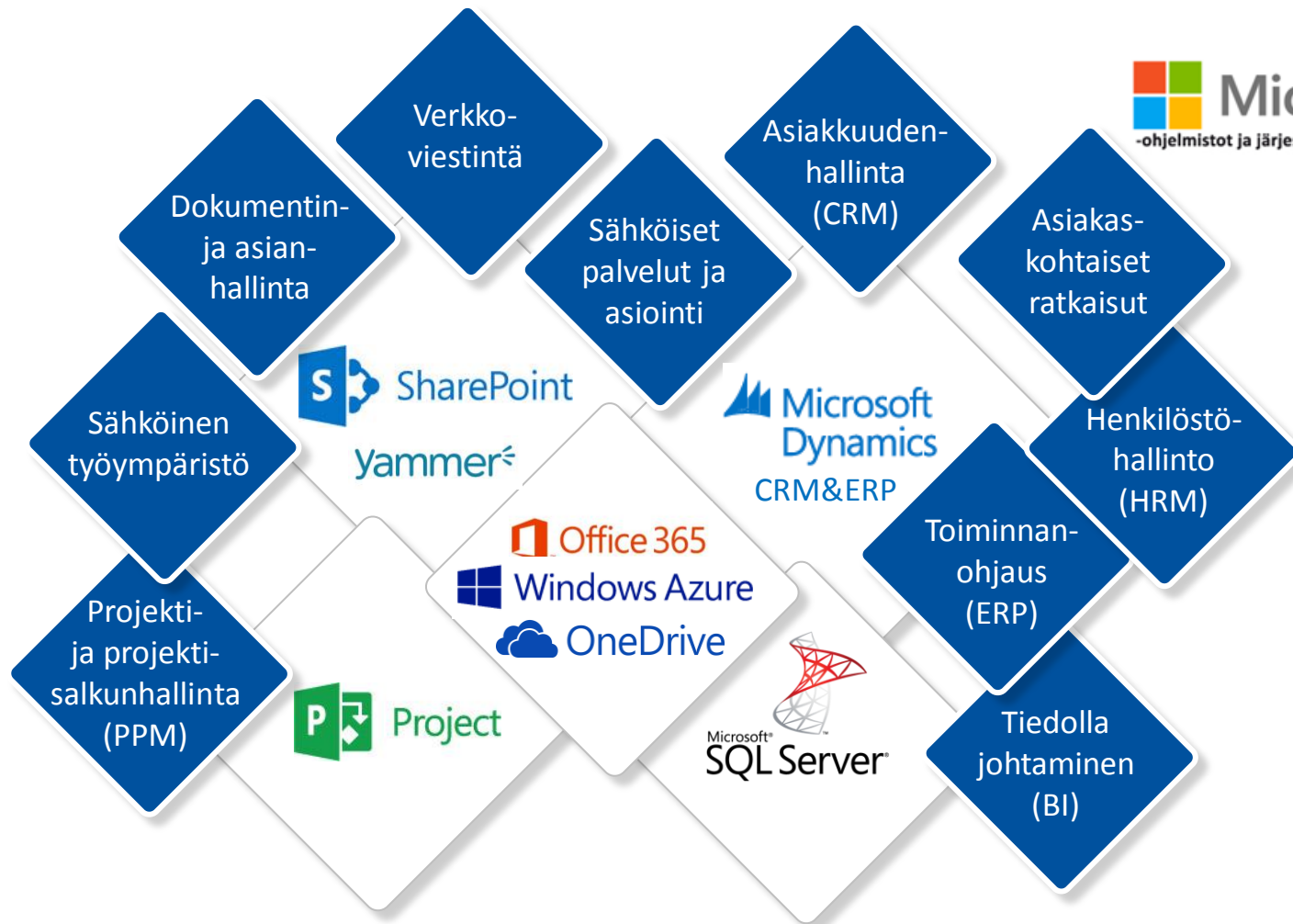
TIETOTALO
PPM-liiketoiminta

atBusiness_

DYNAMIC TEAM

enabling
value through challenges

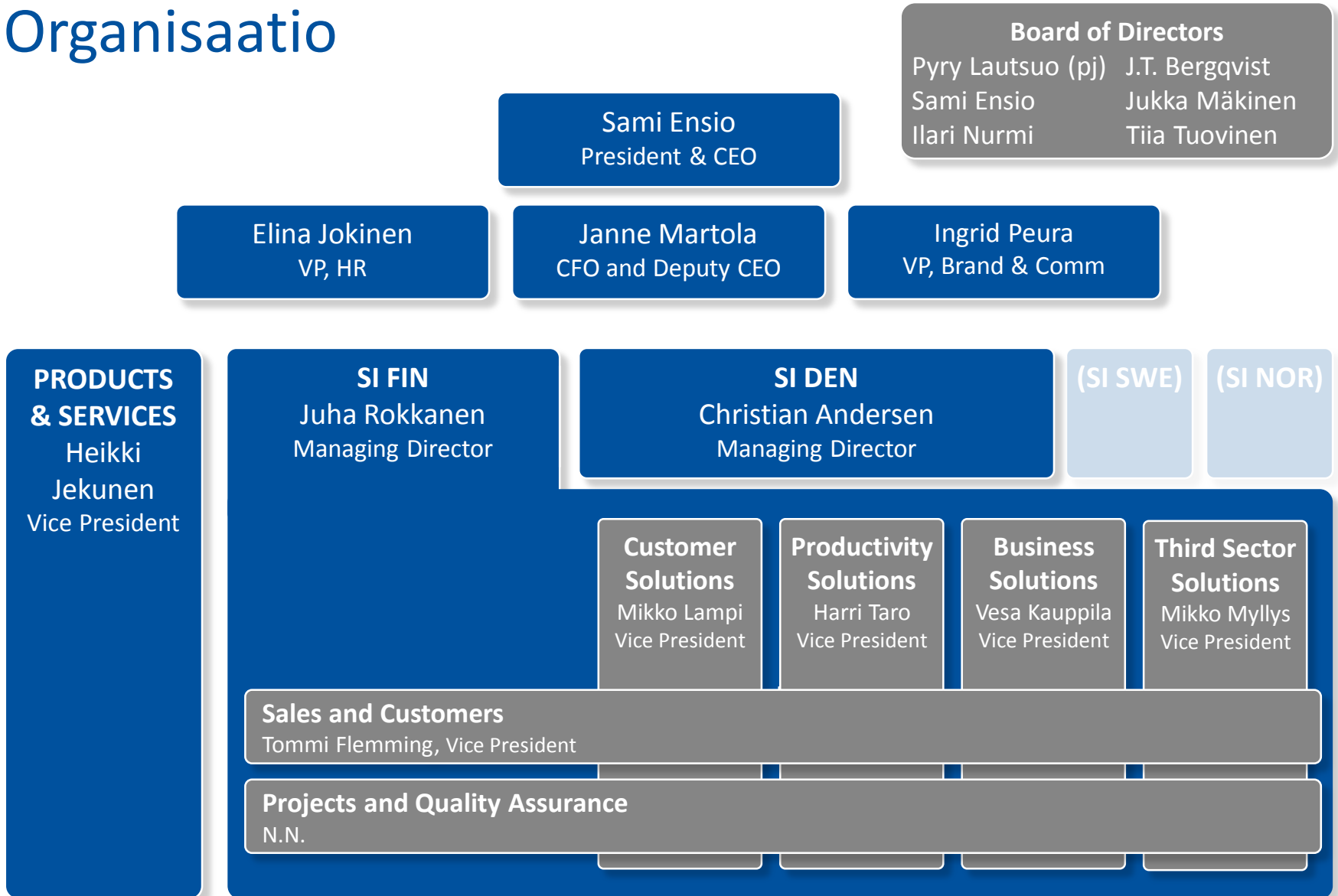
Innofactorilla on markkinoiden kattavin Microsoft-pohjainen ratkaisutarjonta



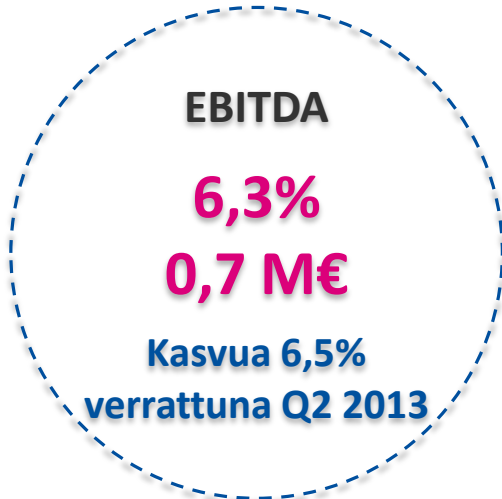
Merkittävimmät tapahtumat 1.4.2014 jälkeen

- 25.4.2014 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä että Innofactor on valittu toimittamaan laaja TOIMIN-järjestelmäkokonaisuus AEL:lle. Toimitussopimuksen arvo ilman optioita on 574 539 euroa.
- 12.5.2014 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Innofactor on valittu julkisessa hankintamenettelyssä toimittamaan laajan avustusten hallintajärjestelmän Raha-automaattiyhdistykselle. Hankintakilpailun voittaneen Innofactorin tarjouksen vertailuhinta on 3 214 166 euroa.
- 19.6.2014 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Innofactor on nimittänyt Katja Tammelinin konsernin lakiasiainjohtajaksi 18.8.2014 alkaen. Innofactorilla ei ole aiemmin ollut lakiasiainjohtajaa.
- 9.7.2014 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Innofactorin hallitus on nimittänyt Janne Martolan konsernin talousjohtajaksi (CFO) sekä toimitusjohtajan sijaiseksi 9.7.2014 alkaen. Tehdyllä toimenpiteellä Innofactor suoraviivaistaa organisaatiotaan, lisää talousjohdon liiketoimintalähtöisyyttä sekä varmistaa yritysjärjestelykyvykkyyden säilymisen korkeana myös jatkossa. Innofactorin johtoryhmän henkilömäärä väheni kahdeksaan.

Organisaatio

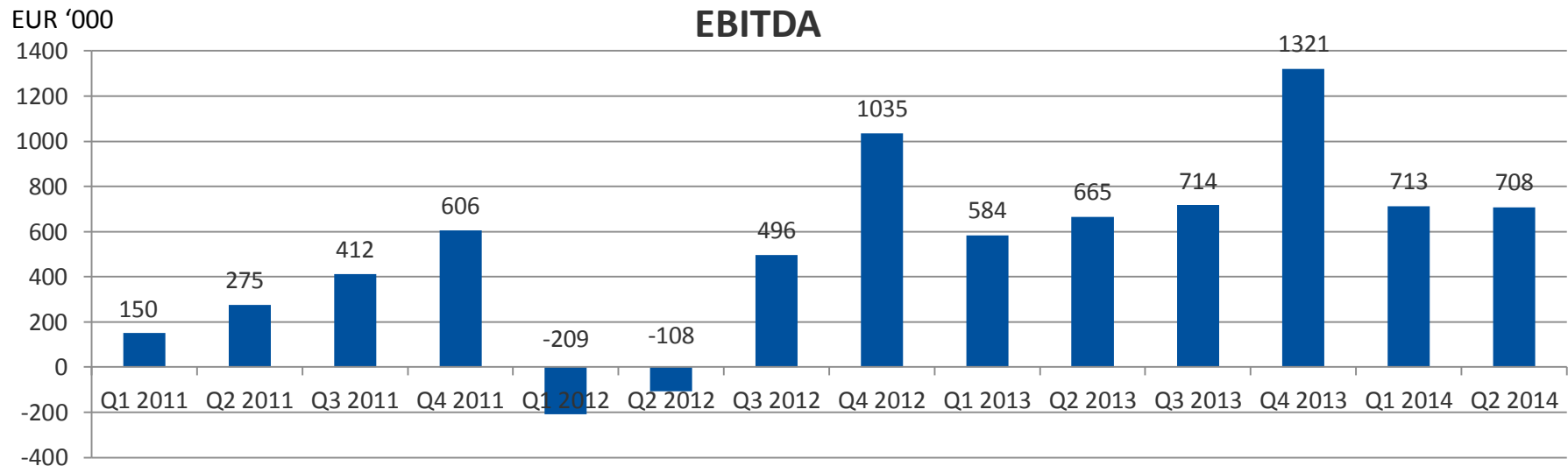
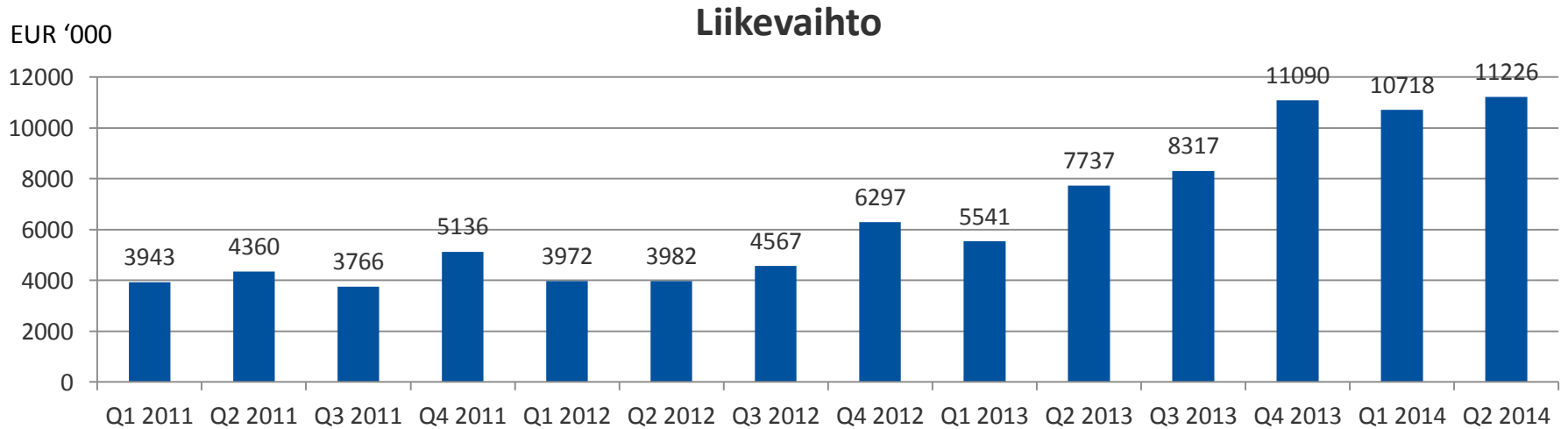


Q2/2014 tulokset



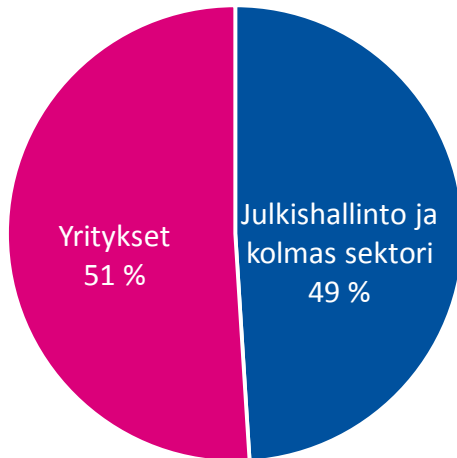
- Q2/2014 liikevaihto oli 11,2 miljoonaa euroa, jossa kasvua Q2/2013 luvuista oli 45,1 %
- Q2/2014 EBITDA oli 0,7 miljoonaa euroa, jossa kasvua Q2/2013 luvuista oli 6,5 %
- Q2/2014 lopussa yhtiön omavaraisuusaste oli 47,6 % (41,3 % Q2/2013 lopussa)
- Q2/2014 lopussa yhtiön rahavarat olivat 0,5 miljoonaa euroa (Q2 2013 lopussa 2,0 miljoonaa euroa)
- Q2/2014 korollista velkaa 12,0 miljoonaa euroa (Q1/2013 lopussa 12,6 miljoonaa euroa). Lisäksi Innofactorilla on 3,2 miljoonan euron hybridi laina.

Liiketoiminnan kehitys vuosineljänneksittäin

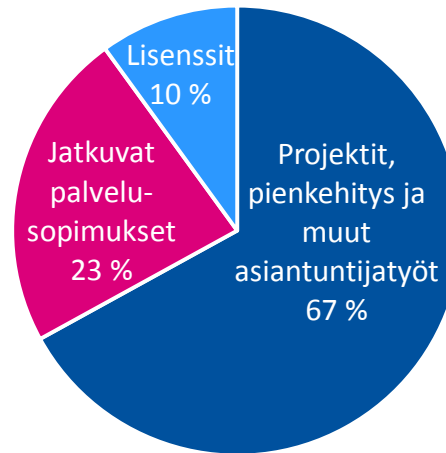


Asiakaskunta ja pitkäaikaiset sopimukset tuovat vakautta

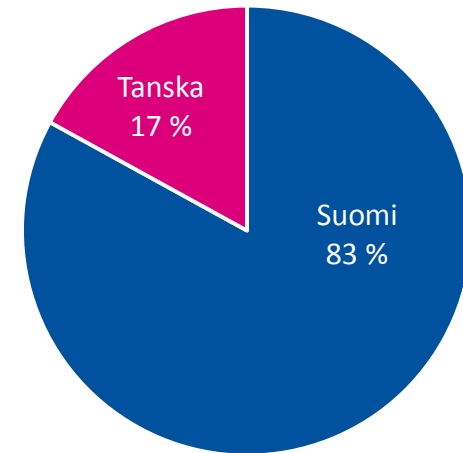
Liikevaihdon jakauma 1.1.–30.6.2014



- Vahva julkisen ja yksityisen sektorin asiakaskunta tuo vakautta suhdannevaihteluissa
- 10 suurinta asiakasta tuo noin 22% liikevaihdosta



- Jatkuvat palvelusopimukset ja lisenssien myynti tuo kilpailuetua ja vakautta liiketoimintaan
- Työn myynti siirtyy enenevässä määrin puitesopimuksiin ja jatkuvaan ylläpitotyöhön



- Tanska tuo merkittävän osan Innofactorin liikevaihdosta
- Jatkossa tavoitteena vahva asema kaikissa Pohjoismaissa

Q1–Q2/2014 toteuma ja vuoden 2014 näkymä

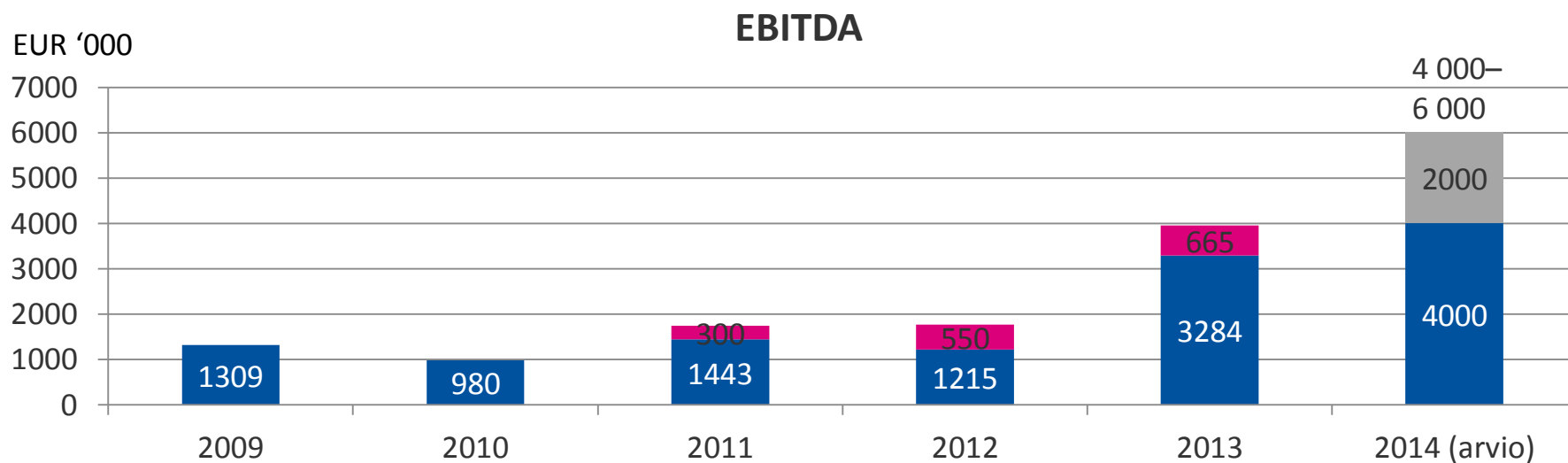
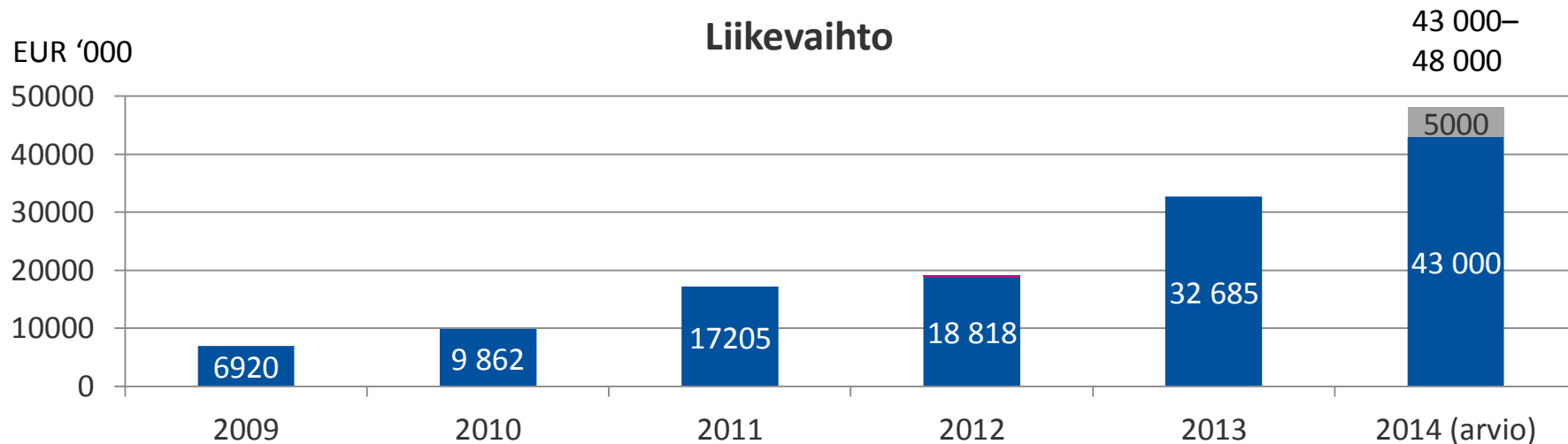
Valitut tunnusluvut 1–6/2014 ja 1–6/2013

	Q1–Q2 /2014	Q1–Q2 /2013	Muutos (%)	Toimitusjohtajan kommentti
Liikevaihto (tEUR)	21 944	13 278	+65,3 %	<i>”Vuoden 2014 ensimmäisellä vuosipuoliskolla Innofactor jatkoi strategiansa mukaista kannattavaa kasvua. Tilauskanta kehittyi vuosipuoliskon aikana positiivisesti. Myynnin tehostamiseen kiinnitetään jatkossa enenevissä määrin huomiota.”</i>
EBITDA (tEUR)	1 421	1 249	+13,8 %	<i>”Käyttökate (EBITDA) oli 1,4 miljoonaa euroa (6,5 prosenttia liikevaihdosta). Innofactor tehostaa loppuvuodesta omaa organisaatiotaan ja karsii kuluja.”</i>
Omavaraisuus- aste (%)	47,6 %	41,3 %		<i>”Konsernin myyntisaamiset ja muut saamiset olivat 16,1 miljoonaa euroa. Projektisaamisten laskuttamiseen kiinnitetään enenevässä määrin huomiota.”</i>

Näkymä vuodelle 2014

- Innofactorin vuoden 2014 liikevaihdon arvioidaan olevan noin 43–48 miljoonaa euroa (2013: 32,7 miljoonaa euroa)
- Käyttökatteen (EBITDA) arvioidaan vuonna 2014 olevan noin 4–6 miljoonaa euroa (2013: 3,3 miljoonaa euroa).

Liiketoiminnan kehitys 2009–2014



Kertaluonteiset erät
 2014 arvio (Max)

Innofactorin tavoitteena on kasvaa kannattavasti

Taloudelliset tavoitteet 2014–2017

Toteuma 2009–2013

Saavuttaa vuosien 2014–2017 välillä keskimäärin 25% –35%:n vuosikasvu, johon pyritään sekä orgaanisen kasvun että yritysostojen avulla

43 %:n kasvu
2009–2013



Saavuttaa vuosina 2014–2017 yli 10 %:n vuosittainen liiketulos ennen poistoja ja mahdollisia arvonalentumisia (EBITDA) suhteessa liikevaihtoon

EBITDA 10 %
2009–2013



Pitää kassavirta positiivisena ja turvata kaikissa tilanteissa rahoituksellinen vakavaraisuus

Korkea
omavaraisuus ja
operatiivinen
kassavirta



Konsernin keskeisimmät tunnusluvut, IFRS

	kk 4–6 /2014	kk 4–6 /2013	Muutos	kk 1–6 /2014	kk 1–6 /2013	Muutos	kk 1–12 /2013
Liikevaihto tuhatta euroa	11 226	7 737	+45,1 %	21 944	13 278	+65,3 %	32 685
Liikevaihdon kasvu	45,1 %	+94,3 %		65,3 %	+66,9 %		+73,7 %
Liiketulos ennen poistoja ja mahdollisia arvonalentumisia (EBITDA) tuhatta euroa*	708	665	+6,5 %	1 421	1 249	+13,8 %	3 284
prosenttia liikevaihdosta*	6,3 %	8,6 %		6,5 %	9,4 %		10,0 %
Liikevoitto/-tappio (EBIT) tuhatta euroa*	358	442	-19,0 %	731	866	-15,6 %	2 255
prosenttia liikevaihdosta*	3,2 %	5,7 %		3,3 %	6,5 %		6,9 %
Tulos ennen veroja tuhatta euroa**	456	156	+192,3 %	1 026	568	+80,6 %	1 863
prosenttia liikevaihdosta**	4,1 %	2,0 %		4,7 %	4,3 %		5,7 %
Tulos tuhatta euroa**	365	117	+212,0 %	821	427	+92,3 %	1 407
prosenttia liikevaihdosta**	3,3 %	1,5 %		3,7 %	3,2 %		4,3 %
Oma pääoma tuhatta euroa	22 012	17 364	+26,8 %	22 012	17 364	+26,8 %	19 626
Oman pääoman tuotto***	6,7 %	3,0 %		7,9 %	5,5 %		8,4 %
Sijoitetun pääoman tuotto***	6,9 %	7,9 %		7,8 %	7,7 %		12,9 %
Nettovelkaantumisaste (Net Gearing)	52,2 %	61,2 %		52,2 %	61,2 %		55,9 %
Omavaraisuusaste	47,6 %	41,3 %		47,6 %	41,3 %		43,1 %
Taseen loppusumma tuhatta euroa	48 087	43 726	+10,0 %	48 087	43 726	+10,0 %	46 671
Tutkimus- ja tuotekehitys tuhatta euroa	527	529	-0,4 %	1 095	1 041	+5,2 %	2 067
prosenttia liikevaihdosta	4,7 %	6,8 %		5,0 %	7,8 %		6,3 %
Henkilöstö keskimäärin katsauskauden aikana	420	261	+60,9 %	417	229	+82,1 %	307
Henkilöstö katsauskauden lopussa	426	384	+10,9 %	426	384	+10,9 %	416
Osakemäärä katsauskauden lopussa	32 153 737	35 144 179	-8,5 %	32 153 737	35 144 179	-8,5 %	30 909 052
Tulos per osake (euroa)	0,0114	0,0039	+192,3 %	0,0256	0,0142	+80,3 %	0,0432
Oma pääoma per osake (euroa)	0,685	0,502	+36,5 %	0,685	0,502	+36,5 %	0,635

*) Vuoden 2014 toiselle vuosineljännekselle sisältyi kertaluonteinen integraatioon sisältyvän kuluvarauksen purku noin 135 tuhatta euroa. Vuoden 2013 toiselle vuosineljännekselle sisältyi atBusiness Oy:n yrityskauppaan liittyviä kertaluonteisia kustannuksia noin 164 tuhatta euroa sekä lisäksi integraatioon liittyviä kuluvarauksia 200 tuhatta euroa, yhteensä noin 364 tuhatta euroa.

**) Vuoden 2014 toiselle vuosineljännekselle sisältyi kertaluonteinen integraatioon sisältyvän kuluvarauksen purku noin 135 tuhatta euroa sekä yritysjärjestelyyn liittyvä lisäkauppahinnan rahoitustuotto 216 tuhatta euroa, yhteensä noin 351 tuhatta euroa. Vuoden 2013 toiselle vuosineljännekselle sisältyi atBusiness Oy:n yrityskauppaan liittyviä kertaluonteisia kustannuksia noin 370 tuhatta euroa (joista lainojen järjestelyyn liittyviä kustannuksia 206 tuhatta euroa) sekä integraatioon liittyviä kuluvarauksia 200 tuhatta euroa, yhteensä noin 570 tuhatta euroa.

***) Oman pääoman tuotto ja sijoitetun pääoman tuotto prosentteina on oikaistu 12 kuukauden ajanjaksoa vastaavaksi.

Suurimmat osakkeenomistajat 31.3.2014

Nimi	Määrä	Prosenttiosuus
1. Ensio Sami*	7 431 291	23,11 %
2. Tilman Tuomo Tapani*	2 797 169	8,70 %
3. Salminen Jyrki Kalle Tapio	2 611 149	8,12 %
4. Laiho Rami Tapani	1 419 215	4,41 %
5. Linturi Kaija ja Risto*	1 280 411	3,98 %
6. Lampi Mikko Olavi	996 758	3,10 %
7. Danske Bank Oyj	951 733	2,96 %
8. Ärje Matias Juhanpoika	946 278	2,94 %
9. Mäki Antti-Jussi	930 201	2,89 %
10. Luostarinen Juha Markku	929 438	2,89 %
11. Nordea Pankki Suomi Oyj	728 566	2,27 %
12. Muukkonen Teemu Heikki	501 468	1,56 %
13. Kukkonen Heikki-Harri	355 021	1,10 %
14. Järvenpää Janne-Olli	322 804	1,00 %
15. Berqvist J.T.	309 204	0,96 %
16. Jokinen Klaus Antero	300 001	0,93 %
17. Laiho Jari Olavi	270 000	0,84 %
18. Ementor Norge As	269 299	0,84 %
19. Nordnet Bank AB	213 379	0,66 %
20. Karppinen Antti Sakari	190 000	0,59 %

*) Suoraan ja edustamiensa tahojen kautta.

INNOFACTOR[®]

Your Partner. Your Solution.[™]

