

INNOFACTOR®

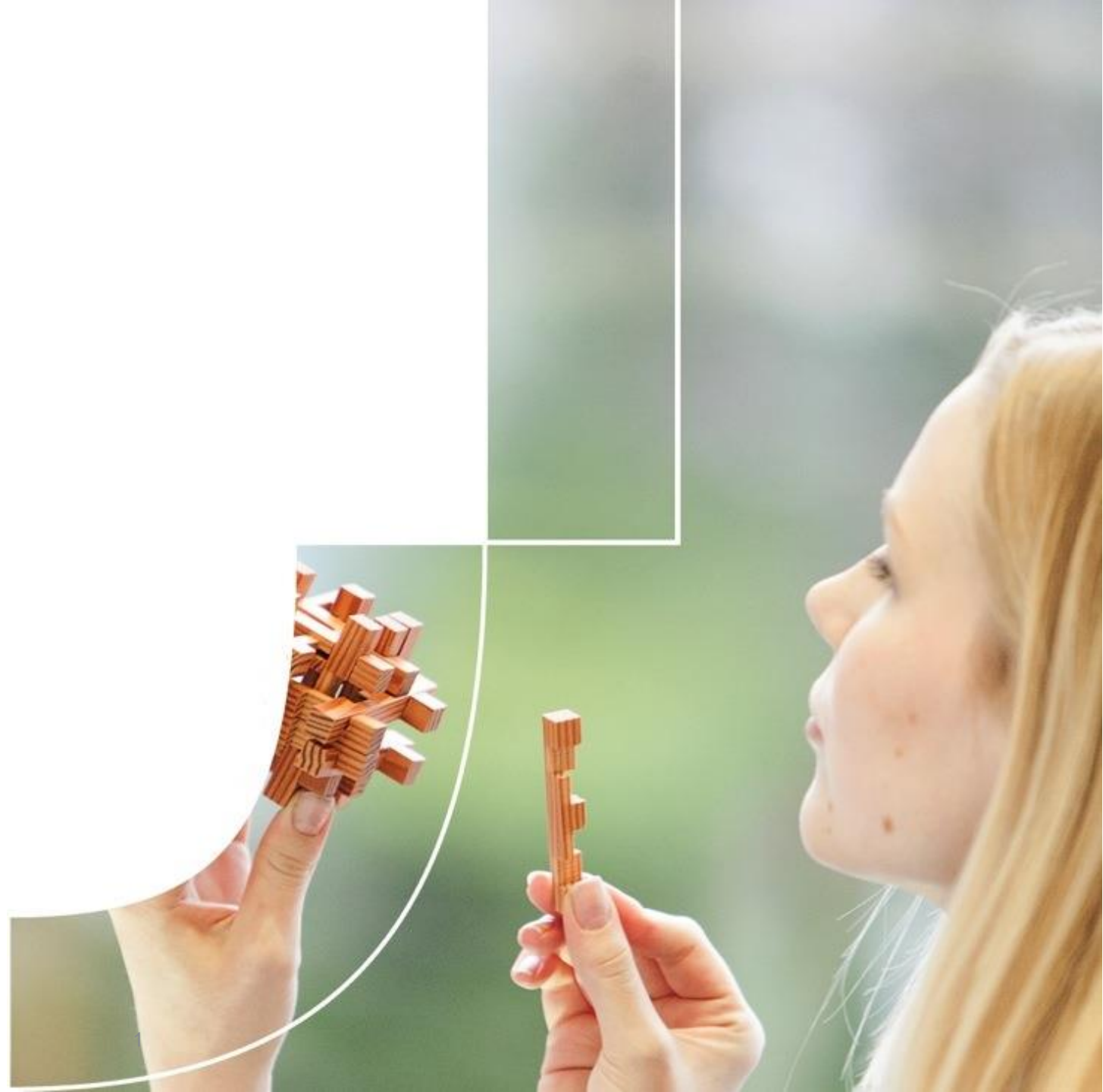
Innofactor Oyj:n osavuositarkastus 1.1.–30.6.2016

19.7.2016

Sami Ensio, toimitusjohtaja

Microsoft Partner

- Gold Application Development
- Gold Application Integration
- Gold Cloud Customer Relationship Management
- Gold Cloud Platform
- Gold Cloud Productivity
- Gold Collaboration and Content
- Gold Customer Relationship Management
- Gold Data Analytics
- Gold Data Platform
- Gold Enterprise Resource Planning
- Gold Project and Portfolio Management

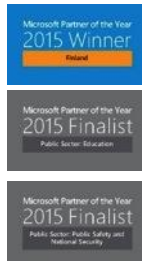


Innofactor lyhyesti

- Pohjoismaiden johtava Microsoft-pohjaisten ratkaisujen toimittaja
 - IT-järjestelmien toimitus ja ylläpito (systeemi-integraattori)
 - Omat tuotteet ja palvelut (tuote- ja palvelutarjoaja)
- 1200+ yritys-, julkishallinnon ja kolmannen sektorin asiakasta
- 500+ työntekijää, joilla 600+ yksilötason Microsoft-sertifikaattia
- 10+ yritystason Microsoft-kultakompetenssia
- Liikevaihto 55+ M€ (2015 Pro Forma).
- Kasvu 35% ja käyttökate 8% (2011–2015 keskiarvo)
- Listattu Helsingin pörssissä, 10 000+ omistajaa



Microsoft Partner
Gold Application Development
Gold Application Integration
Gold Cloud Customer Relationship Management
Gold Cloud Platform
Gold Cloud Productivity
Gold Collaboration and Content
Gold Customer Relationship Management
Gold Data Analytics
Gold Data Platform
Gold Enterprise Resource Planning
Gold Project and Portfolio Management



Missiomme:

Tuomme esiin organisaatioiden ja ihmisten uniikin potentiaalin digitaalisessa maailmassa.

Visiomme:

Olemme Microsoft-pohjaisten ratkaisujen ykköstoimittaja Pohjoismaissa.

Strategiamme:



Globaalit megatrendit



Pilvi

Uskomuksemme strategiamme pohjalta

Elämme inspiroivassa digitalisoituvassa maailmassa, jossa ratkaisut suunnitellaan ensisijaisesti pilven, mobiiliin ja suurten datamäärien analytiikan hyödyntämisen ehdoilla



Some

Asiakkaat haluavat pitkäaikaisia strategisia neuvonantajia, jotka tuottavat entistä enemmän lisäarvoa toiminnalle, nopeita tuloksia, kustannustehokkuutta, avoimuutta ja suoraviivaisuutta



Mobiilisuus

Asiakkaiden liiketoimintaprosessit ja vaatimukset tietojärjestelmille ovat Pohjoismaissa hyvin samankaltaisia



Analytiikka

Nopea ja kannattava kasvu Pohjoismaissa edellyttää keskitettyä tarjontaa, omia tuotteita, tuotteistettuja palveluja ja skaalautuvia asiakaslähtöisiä liiketoimintamalleja



Turvallisuus

Kilpailun kasvaessa IT-toimialalla Microsoft vahvistaa asemaansa ja on yksi voittajista

Innoivoivat, nopeasti kehittyvät, laaja-alaisesti palveluportfolion hallitsevat ja kasvuun panostavat Microsoft-ekosysteemin toimijat menestyvät kilpailussa

Innofactorin onnistumisen edellytykset

Innofactor on hankkinut Pohjoismaiden johtavaa osaamista digitalisaatiosta ja uusimmista teknologioista, kuten Microsoftin pilviteknologioista, mobiiliratkaisuista ja kehittyneestä analytiikasta

Prosessien innovoinnilla Innofactor luo asiakkailleen merkittävää kilpailuetua, huomattavia kustannussäästöjä ja jopa kokonaan uusia toimintamalleja – samalla pyrkien kaikissa toimituksissa aina nopeisiin tuloksiin

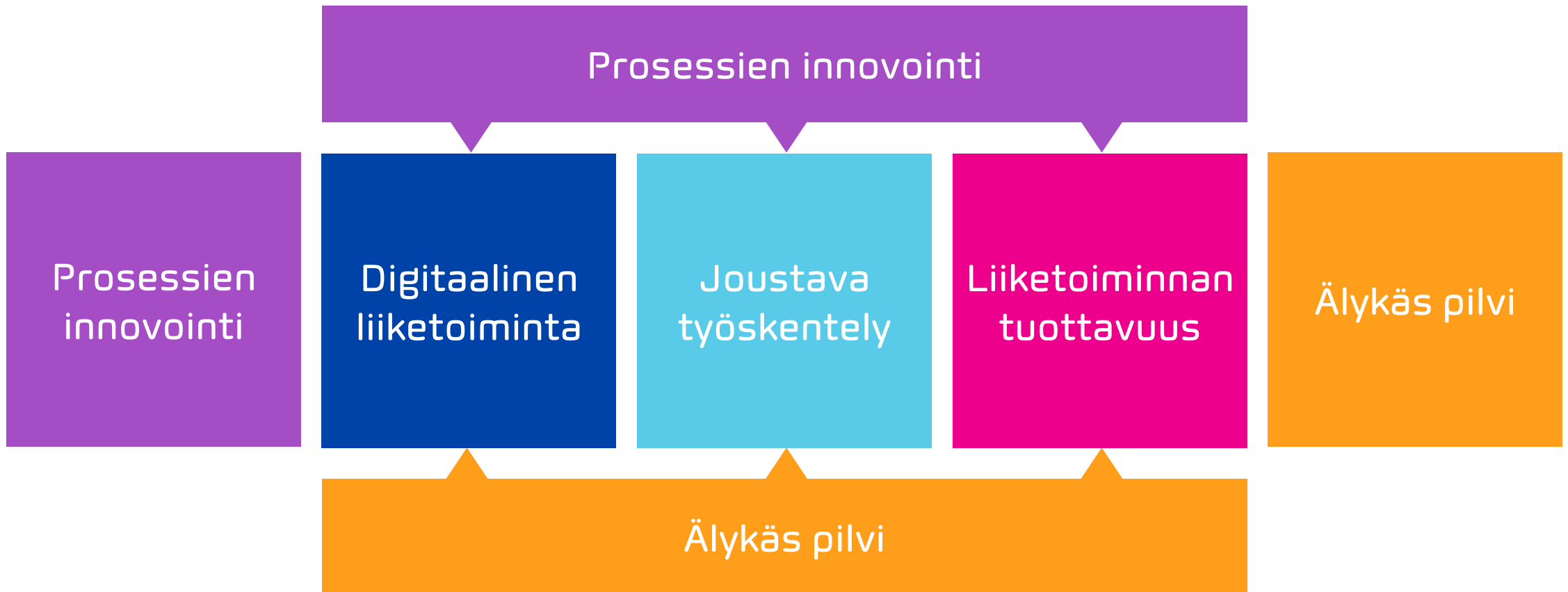
Innofactorilla on yli 1200 yksityisen, julkisen ja kolmannen sektorin asiakasta Pohjoismaissa ja läsnäolo yli 10 paikkakunnalla Suomessa, Ruotsissa ja Tanskassa

Innofactor on keskittänyt asiakaslähtöisten liiketoimintamallien kehittämisen ja tarjoomansa hallinnan Pohjoismaiselle tasolle, mukaan lukien omien tuotteiden ja palveluiden kehittämisen, Microsoftin ja kolmansien osapuolten ratkaisujen hyödyntämisen

Microsoftin Vuoden Ratkaisukumppani Suomessa, 11 kultatason Microsoftin kompetenssia ja yli 600 yksilötason Microsoft-sertifikaattia

Innofactorilla on Pohjoismaiden johtava Microsoft-pohjainen innovatiivinen tarjonta, jonka Microsoft on palkinnut useasti myös kansainvälisillä tunnustuksilla

Ratkaisumme parantavat asiakkaidemme liiketoimintaa



Prosessien innovointi

Parempi liiketoimintaprosessi

- Asiakashallinta, markkinointi, myynti ja asiakastuki
- Tuotanto, logistiikka, toimitus ja projektit
- Liiketoiminnan ja tuotteiden kehitys sekä innovointi
- Taloushallinto ja liiketoiminnan ennustaminen
- HR, laatu, riskienhallinta, ICT ja lakiasiat

Digitaalinen liiketoiminta

Parempi asiakaskokemus

- Palvelumuotoilu
- Digitaalinen markkinointi
- WWW-sivut ja mobiilisovellukset
- Digitaalinen asiakaspalvelu

Joustava työskentely

Parempi työntekijäkokemus

- Liikkuvan työn tehostaminen
- Digitaalinen yhteistoiminta
- Yritystasoinen kommunikaatio

Liiketoiminnan tuottavuus

Parempi liiketoimintakokemus

- Asiakkuudenhallinta (CRM) ja xRM
- Projektin- ja projekti-salkunhallinta (PPM)
- Toiminnanohjaus (ERP) ja räätälöidyt ratkaisut
- Informaation-, asian- ja laadunhallinta

Älykäs pilvi

Parempi pilvikokemus

- Azuren käyttöpalvelut
- Mobiilitiite- ja sovellushallintapalvelut (EMS)
- Analytiikka ja koneoppiminen
- Asioiden internet (IoT)



Pikastartti

Konkreettista hyötyä heti alusta alkaen

- Asiakkaan osaamisen kasvattaminen aiheesta
- Asiakkaan ympäristön ja tarpeiden yleinen arviointi
- Konsultointi
- Proof of Concept (PoC) tai demo, joka jo sellaisenaan tuo hyötyä

Tarvemäärittäminen ja yhteistyömalli

Yhteistyöllä löydämme parhaan vaihtoehdon

- Laajuuden rajaaminen
- Liiketoiminnan tavoitteet
- Toiminnalliset vaatimukset
- Arkkitehtuurinen viitekehys
- Tietoturva ja suorituskyky
- Oikean toimitus-, palvelu-, tuki- ja hallinnointimallin valinta

Toimitus ja käyttöönotto

Ketterä toimitus ja nopeat asiakashyödyt

- Tehokas projektihallinta
- Suunnittelu ja määrittely
- Tekninen toteutus
- Dokumentointi
- Laadunhallinta ja testaus
- Riskienhallinta
- Käyttöönotto ja käyttäjien tukeminen

Jatkuvat palvelut ja kehitys

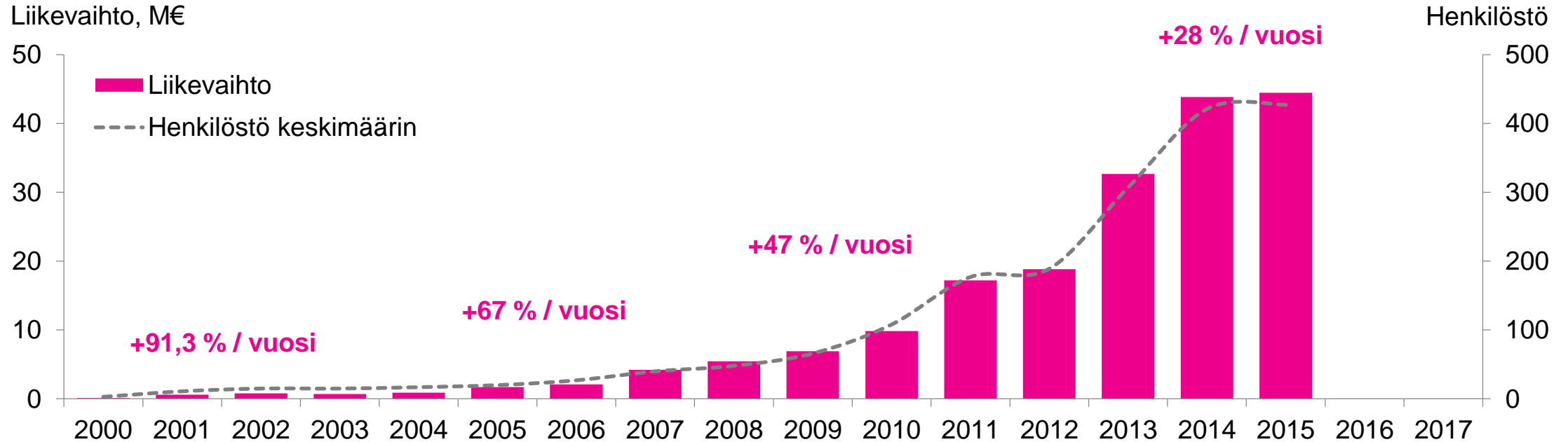
Joustava ja koko ajan kehittyvä palvelu

- Luotettavat palvelut
- Sopiva palvelumalli
- Oikea palvelutaso
- Kiinteässä yhteistyössä asiakkaan kanssa tapahtuva jatkuva kehittäminen

1200+ yritys-, julkishallinnon ja kolmannen sektorin asiakasta Pohjoismaissa



Järjestelmällistä kasvua vuodesta 2000



Startup – kaikkea kaikille

- Sami Ensio perusti Innofactorin 1.1.2000
- Ensimmäinen oma tuote Prime syntyy

#1 valituissa mikrosegmenteissä

- SharePointin pioneeri
- Ensimmäiset yritysjärjestelyt

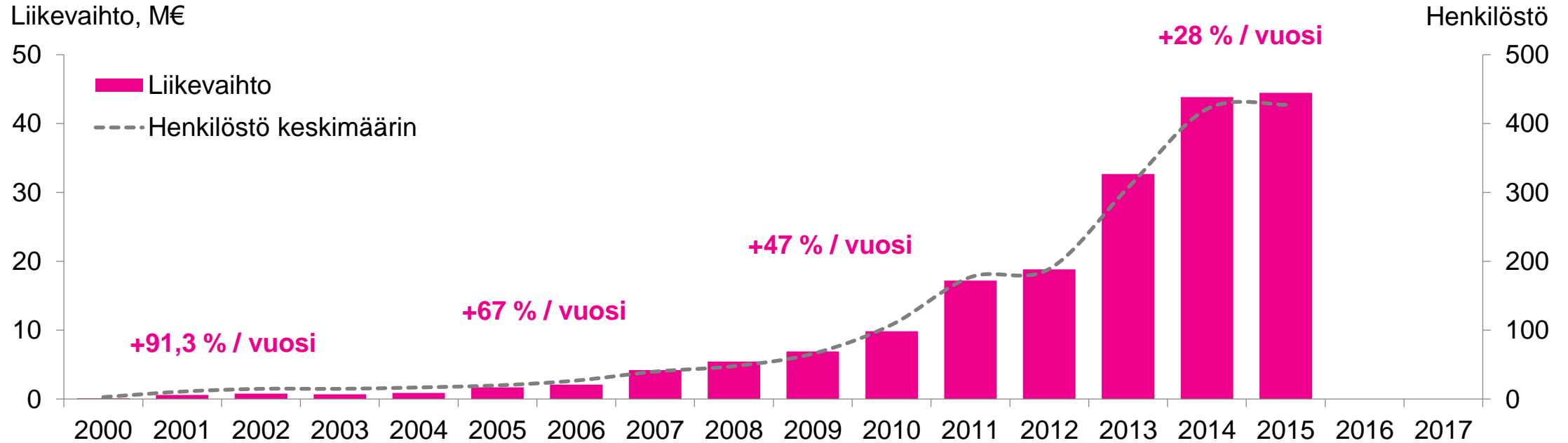
#1 Microsoft-toimittaja Suomessa

- Microsoft CRM, BI ja asianhallinta
- Käänteinen listautuminen

#1 Microsoft-toimittaja Pohjoismaissa

- Tarjonnan vieminen pilveen
- Organisaatiomuutos tukemaan kasvua ja Pohjoismaista kansainvälistymistä
- Lukuisia yritysostoja Pohjoismaissa

Useita onnistuneita yritysjärjestelyjä



TietoEnator^{TE}
Seurakuntaliike-
toiminta



Software Innovation
Finland



BRIDGE
CONSULTING



enabling
value through challenges



enfo



Sähköiset
liiketoimintaratkaisut -
liiketoiminta

visual
management



TIETOTALO
PPM-liiketoiminta



CINTEROS



atBusiness



DYNAMIC TEAM



Q2/2016 tulokset

”Historian paras Q2”

Liikevaihto kasvoi +34,1 % ja
EBITDA +119,1 %.

Q2/2016 lopussa korollista velkaa oli 12,5 miljoonaa euroa ja rahavarat olivat 1,3 miljoonaa euroa.

Liikevaihto

15,2 M€

Kasvua +34,1%
verrattuna Q2
2015

EBITDA

7,0%
1,1 M€

Kasvua +119,1%
verrattuna Q2
2015

Q1-Q2/2016 toteuma ja vuoden 2016 näkymät

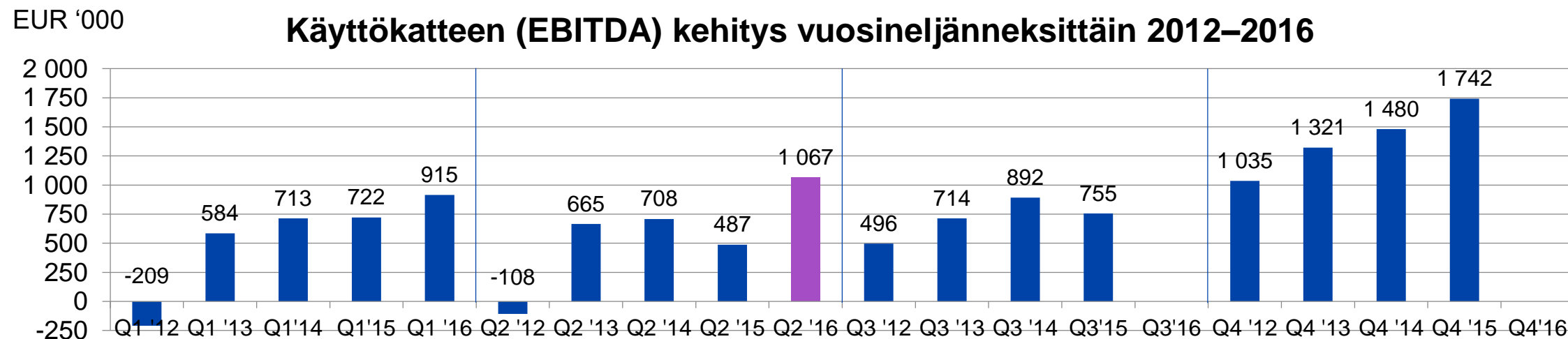
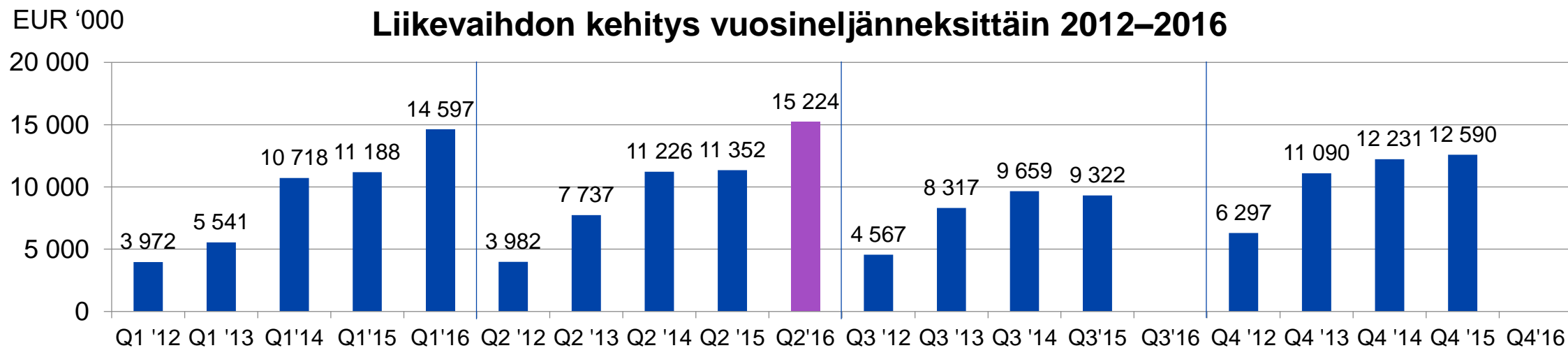
Valitut tunnusluvut

	Q1-Q2 /2016	Q1-Q2 /2015	Muutos (%)	Toimitusjohtajan kommentti
Liikevaihto (tEUR)	29 821	22 540	+32,3 %	<i>”Liikevaihto kasvoi strategisten tavoitteidemme mukaisella vaihteluvälillä 25–35 %, mihin voi olla tyytyväinen. Merkittävä osa kasvusta tuli ruotsalaisen Cinteros AB:n yritysoston kautta.”</i>
EBITDA (tEUR)	1 982	1 208	+64,1 %	<i>”Käyttökate parani huomattavasti edellisestä vuodesta. Käyttökatteeseen vaikuttivat jossain määrin Cinteros AB:n hankinnan kulut. Käyttökate on tyypillisesti parempi loppuvuodesta.”</i>
Omavarai- suusaste (%)	39,3 %	52,3 %		<i>”Q1:n aikana Innofactor maksoi takaisin 3,2 miljoonan euron hybridilainan, mikä laskee omavaraisuusastetta. Liiketoiminnan nettorahavirta pysyi vahvalla tasolla ja oli +2,9 miljoonaa euroa.</i>

Näkymät vuodelle 2016

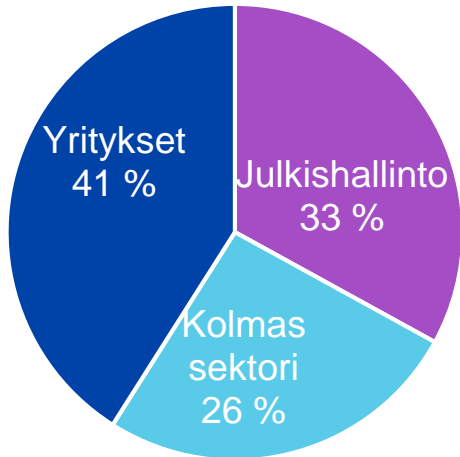
Innofactorin vuoden 2016 liikevaihdon ja käyttökateen (EBITDA) arvioidaan kasvavan merkittävästi edellisestä vuodesta 2015, jolloin liikevaihto oli 44,5 miljoonaa euroa ja käyttökate 3,7 miljoonaa euroa.

Liiketoiminnan kehitys vuosineljänneksittäin

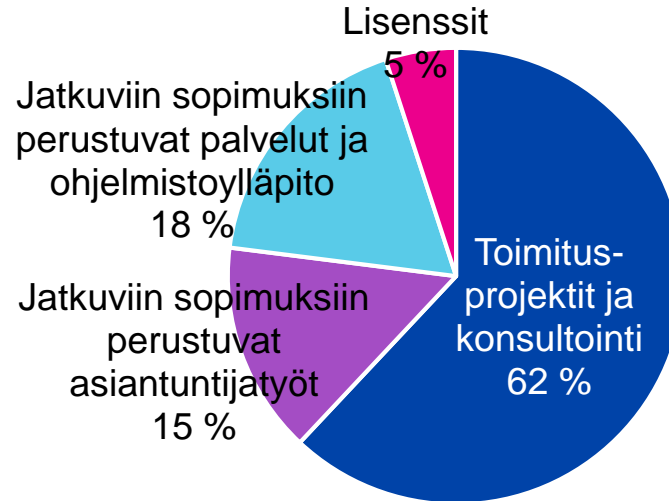


Laaja asiakaskunta ja pitkäaikaiset sopimukset tuovat vakautta

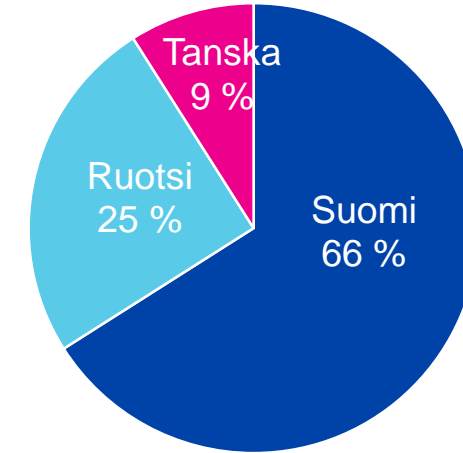
Liikevaihdon jakauma 1.1.–30.6.2016



- Vahva julkisen, yksityisen ja kolmannen sektorin asiakaskunta tuo vakautta suhdannevaihteluissa
- 10 suurinta asiakasta tuo noin 33% liikevaihdosta



- Jatkuvat palvelusopimukset ja lisenssien myynti tuo kilpailuetua ja vakautta liiketoimintaan
- Työn myynti siirtyy enenevässä määrin puitesopimukseen ja jatkuvaan ylläpitotyöhön



- Ruotsi ja Tanska toivat merkittävän osan Innofactorin liikevaihdosta.
- Jatkossa tavoitteena vahva asema kaikissa Pohjoismaissa

Konsernin keskeisimmät tunnusluvut, IFRS

	1.4.–30.6.2016	1.4.–30.6.2015	Muutos	1.1.–30.6.2016	1.1.–30.6.2015	Muutos	1.1.–31.12.2015
Liikevaihto tuhatta euroa	15 224	11 352	34,1 %	29 821	22 540	32,3 %	44 452
Liikevaihdon kasvu	34,1 %	1,1 %		32,3 %	2,7 %		1,4 %
Käyttökate (EBITDA) tuhatta euroa*	1 067	487	119,1 %	1 982	1 208	64,1 %	3 705
prosenttia liikevaihdosta*	7,0 %	4,3 %		6,6 %	5,4 %		8,3 %
Liikevoitto/-tappio (EBIT) tuhatta euroa* ***	446	139	220,9 %	752	510	47,5 %	2 542
prosenttia liikevaihdosta	2,9 %	1,2 %		2,5 %	2,3 %		5,7 %
Tulos ennen veroja tuhatta euroa** ***	396	-204	294,1 %	567	55	930,9 %	1 935
prosenttia liikevaihdosta	2,6 %	-1,8 %		1,9 %	0,2 %		4,4 %
Tulos tuhatta euroa** ***	294	-163	280,4 %	436	44	900,0 %	1 548
prosenttia liikevaihdosta	1,9 %	-1,4 %		1,5 %	0,2 %		3,5 %
Oma pääoma tuhatta euroa	21 579	23 037	-6,3 %	21 579	23 037	-6,3 %	24 534
Oman pääoman tuotto****	5,5 %	-2,9 %		3,9 %	0,4 %		6,6 %
Korolliset velat tuhatta euroa	12 546	9 231	35,9 %	12 546	9 231	35,9 %	9 219
Rahavarat tuhatta euroa	1 272	1 138	11,8 %	1 272	1 138	11,8 %	843
Laskennalliset verosaamiset tuhatta euroa	6 407	7 159	-10,5 %	6 407	7 159	-10,5 %	6 704
Sijoitetun pääoman tuotto****	5,3 %	1,7 %		4,5 %	3,2 %		7,6 %
Nettovelkaantumisaste (Net Gearing)	52,2 %	35,1 %		52,2 %	35,1 %		34,1 %
Omavaraisuusaste	39,3 %	52,3 %		39,3 %	52,3 %		56,9 %
Taseen loppusumma tuhatta euroa	56 667	45 480	24,6 %	56 667	45 480	24,6 %	43 983
Tutkimus- ja tuotekehitys tuhatta euroa	895	668	34,0 %	1 748	1 071	63,2 %	2 495
prosenttia liikevaihdosta	5,9 %	5,9 %		5,9 %	4,8 %		5,6 %
Aktiivinen henkilöstö keskimäärin katsauskauden aikana****	500	407	22,9 %	501	402	24,6 %	427
Aktiivinen henkilöstö katsauskauden lopussa****	502	412	21,8 %	502	412	21,8 %	432
Osakemäärä katsauskauden lopussa	32 901 377	32 653 737	-5,4 %	32 901 377	32 653 737	-5,4 %	33 453 737
Tulos per osake (euroa)	0,0096	-0,0050	290,7 %	0,0137	0,0014	893,7 %	0,0475
Oma pääoma per osake (euroa)	0,656	0,705	-7,0 %	0,656	0,705	-7,0 %	0,733

*) Konserniyhtiössä havaittiin vuoden 2015 kolmannen vuosineljänneksen aikana projektien arvostusvirhe, joka kohdistuu vuoden 2015 osalta 1.1.–30.6.2015 väliseen aikaan ja aikaisempien tilikausien osalta vain vuoden 2014 viimeiseen neljännekseen. Arvostusvirhe on korjattu yllä mainittuihin kausiin IAS 8: 41–42 mukaisesti. Virheen kokonaisvaikutus 1.4.–30.6.2015 liikevaihtoon oli noin -155 tuhatta euroa käyttökateen ja liikevoittoon laskevasti. Virheen kokonaisvaikutus 1.1.–30.6.2015 sekä koko vuoden 2015 liikevaihtoon oli noin -238 tuhatta euroa käyttökateen ja liikevoittoon laskevasti. Oikaisut ja niiden vaikutukset konsernin lukuihin on esitelty tarkemmin 20.10.2015 julkistetun osavuositarkastuksen 1.1.–30.9.2015 liitteessä.

**) Konserniyhtiössä havaittiin vuoden 2015 kolmannen vuosineljänneksen aikana projektien arvostusvirhe, joka kohdistuu vuoden 2015 osalta 1.1.–30.6.2015 väliseen aikaan ja aikaisempien tilikausien osalta vain vuoden 2014 viimeiseen neljännekseen. Arvostusvirhe on korjattu yllä mainittuihin kausiin IAS 8: 41–42 mukaisesti. Virheen kokonaisvaikutus 1.4.–30.6.2015 liikevaihtoon oli noin -155 tuhatta euroa tulosta ennen veroja laskevasti alentaen 1.4.–30.6.2015 kauden voittoa -124 tuhatta euroa. Virheen vaikutus 1.1.–30.6.2015 sekä koko vuoden 2015 liikevaihtoon oli noin -238 tuhatta euroa tulosta ennen veroja alentavasti, vähentäen tilikauden 2015 voittoa -190 tuhatta euroa. Oikaisut ja niiden vaikutukset konsernin lukuihin on esitelty tarkemmin 20.10.2015 julkistetun osavuositarkastuksen 1.1.–30.9.2015 liitteessä.

***) IFRS 3:n mukaisesti katsauskaudella 1.4.–30.6.2016 liiketulokseen sisältyy 455 tuhatta euroa (2015: 120) yrityskauppoihin liittyviä poistoja kauppahinnan kohdistuksista aineettomiin hyödykkeisiin. Kyseisillä poistoilla oikaistu katsauskauden 1.4.–30.6.2016 Innofactorin operatiivinen liikevoitto olisi ollut 901 tuhatta euroa (2015: 259), operatiivinen tulos ennen veroja 851 tuhatta euroa (2015: -84), operatiivinen tulos 681 tuhatta euroa (2015: -67) sekä operatiivinen tulos per osake 0,0207 euroa (2015: -0,0021). Katsauskauden 1.1.–30.6.2016 liiketulokseen sisältyy 910 tuhatta euroa (2015: 241) yrityskauppoihin liittyviä poistoja kauppahinnan kohdistuksista aineettomiin hyödykkeisiin. Kyseisillä poistoilla oikaistu katsauskauden 1.1.–30.6.2016 Innofactorin operatiivinen liikevoitto olisi ollut 1 662 tuhatta euroa (2015: 751), operatiivinen tulos ennen veroja 1 477 tuhatta euroa (2015: 296), operatiivinen tulos 1 182 tuhatta euroa (2015: 236) sekä operatiivinen tulos per osake 0,0358 euroa (2015: 0,0073).

****) Oman pääoman tuotto ja sijoitetun pääoman tuotto prosentteina on oikaistu 12 kuukauden ajanjaksoa vastaavaksi.

*****) Innofactor -konsernissa seurataan aktiivisen henkilöstön määrää. Aktiivisen henkilöstön määrään ei lasketa mukaan yli 3 kuukauden pituisella vapaalla olevia työntekijöitä.

Innofactorin tavoitteena on kasvaa kannattavasti

Taloudelliset tavoitteet 2014–2017

Saavuttaa vuosien 2014–2017 välillä keskimäärin 25 %–35 %:n vuosikasvu, johon pyritään sekä orgaanisen kasvun että yritysostojen avulla

Saavuttaa vuosina 2014–2017 yli 10 %:n vuosittainen liiketulos ennen poistoja ja mahdollisia arvonalentumisia (EBITDA) suhteessa liikevaihtoon

Pitää kassavirta positiivisena ja turvata kaikissa tilanteissa rahoituksellinen vakavaraisuus

Toteuma 2011–2015

35 %:n kasvu
2011–2015

EBITDA 8,4 %
2011–2015

Korkea
omavaraisuus ja
operatiivinen
kassavirta

Merkittävimmät pörssitiedotteet Q2

- 18.4.2016 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että yhtiö on mitätöinyt 552 360 yhtiön hallussa olevaa omaa osaketta. Osakkeiden mitätöinti on merkitty Kaupparekisteriin 18.4.2016. Innofactor Oyj:n kokonaisosakemäärä on merkintöjen jälkeen 32 901 377 osaketta.
- 13.5.2016 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Innofactor Oyj:n talousjohtaja ja toimitusjohtajan sijainen Janne Martola on omasta pyynnöstään jättänyt eronpyynnön tehtävistään Innofactorin palveluksessa 12.5.2016. Innofactorin hallitus ja Martola ovat sopineet, että Martola jatkaa talousjohtajan tehtävässä kolmannen vuosineljänneksen loppuun 30.9.2016 asti.
- 7.6.2016 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Innofactor Oyj:n hallitus on kokouksessaan 6.6.2015 päättänyt aloittaa yhtiön omien osakkeiden hankinnan. Osakkeita hankitaan enintään 800 000 kappaletta, mikä vastaa noin 2,43 % yhtiön kaikista osakkeista. Päätös perustuu Innofactor Oyj:n yhtiökokouksen 29.3.2016 myöntämään valtuutukseen enintään 8 000 000 osakkeen hankkimisesta. Osakkeiden hankinta aloitetaan aikaisintaan 1.7.2016, ja se päättyy viimeistään 31.3.2017.
- 23.6.2016 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että ABB Oy ja Innofactor Oyj ovat 23.6.2016 allekirjoittaneet sopimuksen Azure-pohjaisen keskitetyn johtamisjärjestelmän (Integrated Management System) toimittamisesta Suomen ja Baltian ABB:n käyttöön. Sopimuksen kokonaisarvo on noin 925 tuhatta euroa. Ratkaisu perustuu Innofactorin Quality First -valmistuotteeseen ja johtamisjärjestelmää käytetään Microsoft Azure -pilviympäristöstä. Kolmevuotiseen sopimukseen sisältyvät johtamisjärjestelmän lisenssit ja niiden ylläpito, toimitusprojekti, tuki- ja ylläpitopalvelut sekä Innofactorin Azure Managed Services -palvelu.

Merkittävimmät pörssitiedotteet Q2 jälkeen

- 1.7.2016 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Innofactorin hallitus on nimittänyt Patrik Pehrssonin konsernin talousjohtajaksi (CFO) 1.10.2016 alkaen. Pehrsson on toiminut aiemmin Microsoft Oy:n talousjohtajana vuodesta 2008. KTM Pehrsson toimii tehtävässään Innofactorin johtoryhmän jäsenenä ja raportoi konsernin toimitusjohtaja Sami Ensiolle.

Suurimmat osakkeenomistajat 30.6.2016

Nimi	Määrä	Prosenttiosuus
1. Ensio Sami	7 460 715	22,68 %
Ensio Sami	5 286 955	16,07 %
Alaikäinen vajaavaltainen	724 588	2,20 %
Alaikäinen vajaavaltainen	724 586	2,20 %
Alaikäinen vajaavaltainen	724 586	2,20 %
2. Tilman Tuomo Tapani	2 772 169	8,43 %
Tilman Tuomo Tapani	2 747 492	8,35 %
Mpire Capital Oy	24 677	0,08 %
3. Laiho Rami Tapani	1 418 519	4,31 %
4. Linturi Kaija ja Risto	1 271 411	3,86 %
R. Linturi Oyj	504 107	1,53 %
Linturi Kaija Anneli	430 000	1,31 %
Linturi Risto Erkki Olavi	337 304	1,03 %
5. Keskinäinen Eläkevakuutusyhtiö Ilmarinen	1 250 000	3,80 %
6. Salminen Jyrki Kalle Tapio	1 111 149	3,38 %
7. Ärje Matias Juhanoika	941 278	2,86 %
8. Mäki Antti-Jussi	930 201	2,83 %
9. Lampi Mikko Olavi	881 770	2,68 %
10. Muukkonen Teemu	522 230	1,59 %
11. Berqvist J.T.	350 000	1,06 %
12. Kukkonen Heikki-Harri	336 021	1,06 %
13. Järvenpää Janne-Olli	322 804	0,98 %
14. Laiho Jari Olavi	270 000	0,82 %
15. Damen Klaus Antero	250 001	0,76 %
17. Karppinen Antti Sakari	200 000	0,61 %
18. Martola Janne Matti Juhani	183 044	0,56 %
18. Hellen Stefan Andreas	180 000	0,55 %
19. Mäkinen Antti Vilho Juhani	154 000	0,47 %
20. Vakuutusosakeyhtiö Henki-Fennia	150 000	0,46 %

Innofactor Oyj:n hallussa ei ollut 30.6.2016 omia osakkeita.

*) Suoraan ja edustamiensa tahojen kautta.

Innofactorin osakkeen kurssikehitys verrattuna OMX Helsingin yleisindeksiin (18.7.2016 päätöskurssi €0,88)



Kurssikehitys

Vuoden alusta **-10.71%**

1v. muutos **-7.89%**

2v. muutos **-25.21%**

3v. muutos **-3.85%**

5v. muutos **+4.17%**

Vuoden ylin 1.00EUR

Vuoden alin 0.75EUR

12kk ylin 1.01EUR

12kk alin 0.75EUR

Lisätietoja

<http://www.innofactor.fi/sijoittajat>

Sami Ensio

Toimitusjohtaja

+358 50 584 2029

sami.ensio@innofactor.com

Janne Martola

Talousjohtaja, toimitusjohtajan sijainen

+358 50 359 0844

janne.martola@innofactor.com



Digitaalinen liiketoiminta

Parempi asiakaskokemus

[Lue lisää](#)

INNOFACTOR

RATKAISUT

TYÖPAIKAT

MEDIA

SIOITTAJAT

YHTEYSTIEDOT

Innofactor sijoituskohteena

- ▶ Toimitusjohtajan katsaus
- ▶ Missio ja visio
- ▶ Konsernin keskeiset tunnusluvut
- ▶ Kasvu ja taloudelliset tavoitteet
- ▶ Liiketoimintaympäristö ja strategia
- ▶ Asiakkaat
- ▶ Henkilöstö
- ▶ Tarjottavat ratkaisut
- ▶ Yrityskaupat
- ▶ Yritysvastuu
- ▶ Tulevaisuudennäkymät (markkinaohjaus)

Osaketieto

Hallinto ja johtaminen

Tiedotteet, julkaisut ja selvitykset

Sijoittajat > Innofactor sijoituskohteena

Innofactor lyhyesti

Pohjoismaiden johtavia Microsoft-pohjaisten ratkaisujen toimittajia



Suurin Microsoftin tuotteisiin keskittynyt IT-talo Suomessa

Microsoftin palkittu kumppani Suomessa, Ruotsissa, Tanskassa ja kansainvälisesti.

Erinomaiset näytöt nopeasta ja kannattavasta kasvusta.

- Vuoden 2015 liikevaihto noin 44,5 miljoonaa euroa ja EBITDA noin 3,7 miljoonaa euroa

€ 0,88

18.07.2016 18:29 EET

Muutos % Ylin Alin
€ +0,02 +2,34% € 0,90 € 0,87

Pörssitiedotteet

08.07.2016
Innofactorin tammi-kesäkuun 2016 osavuositarkastuksen julkaiseminen

01.07.2016
Patrik Pehrsson nimitetty Innofactorin talousjohtajaksi (CFO)

[NÄYTÄ KAIKKI](#)

Uutiset

08.07.2016
Innofactorin tammi-kesäkuun 2016 osavuositarkastuksen julkaiseminen

You're aiming
for profit?

We focus 100%
on growth.