

A man with glasses and a dark suit over a light blue shirt is looking upwards with a slight smile. A Rubik's cube is floating in the air above him. The background is a blurred green forest. A white outline of a large bracket or shape is on the right side of the image. A blue semi-transparent box is on the left side, containing white text.

Innofactor Oyj:n osavuosi- katsaus 1.1.–30.9.2017

31.10.2017

Sami Ensio, toimitusjohtaja

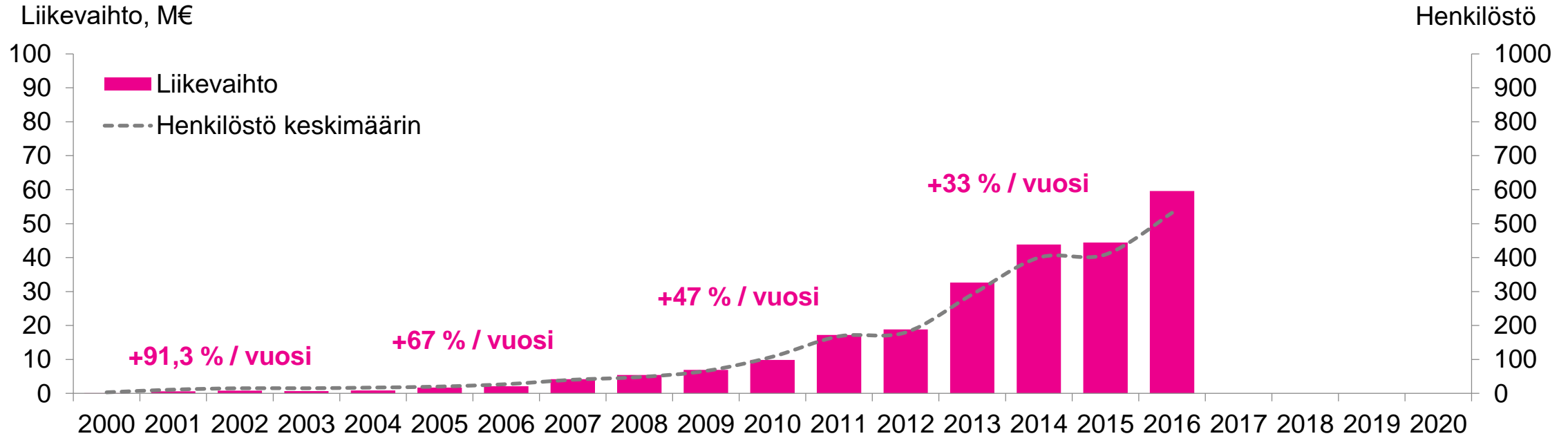


Innofactorin liiketoiminta

Johtava pilviratkaisujen ja digitalisaation
toteuttaja Pohjoismaissa

INNOFACTOR®

Järjestelmällistä kasvua vuodesta 2000



Startup – kaikkea kaikille

- Sami Ensio perusti Innofactorin 1.1.2000
- Ensimmäinen oma tuote Prime syntyy

#1 valituissa mikrosegmenteissä

- SharePointin pioneeri
- Ensimmäiset yritysjärjestelyt



#1 Microsoft-toimittaja Suomessa

- Microsoft CRM, BI ja asianhallinta
- Käänteinen listautuminen



#1 Microsoft-toimittaja Pohjoismaissa

- Tarjonta pilveen
- Lukuisia yritysostoja Pohjoismaissa

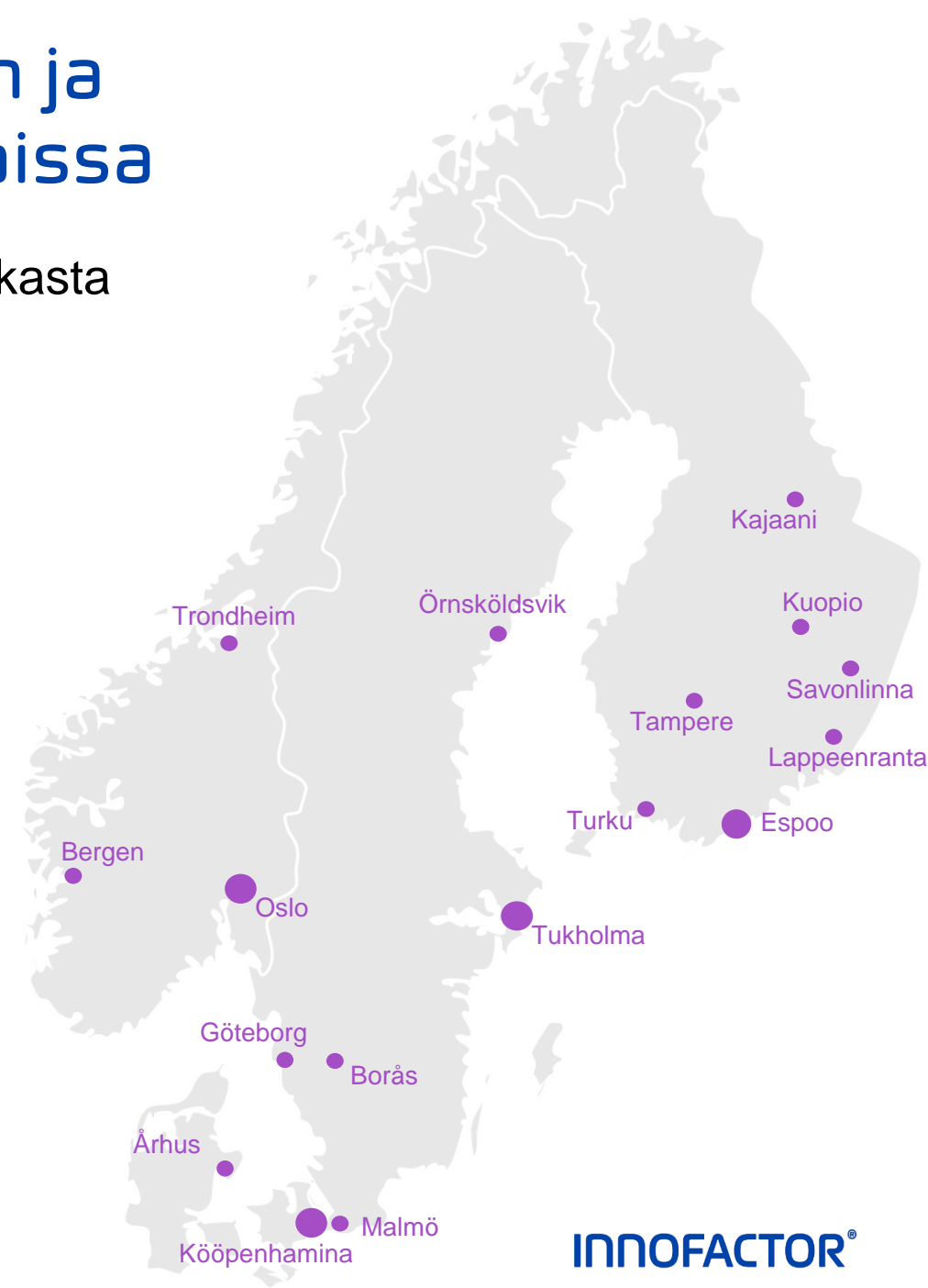


#1 Pilviratkaisujen ja digitalisaation toteuttaja jokaisessa Pohjoismaassa

- Tarjonnan yhtenäistäminen ja toiminnan vakiinnuttaminen
- 20 % orgaaninen kasvu ja 20 % käyttökate vuonna 2020

Innofactor – johtava pilviratkaisujen ja digitalisaation toteuttaja Pohjoismaissa

- 1500+ yritys-, julkishallinnon ja kolmannen sektorin asiakasta
- 15 yritystason Microsoft-kultakompetenssia
- 600+ asiantuntijaa, joista Suomessa 350+, 1600+ yksilötason Microsoft-sertifikaattia, 10+ MVP:tä
- Liikevaihto 59,6 M€ (2016)
- Kasvu 28+ % ja käyttökate 8+ % (2012–2016 keskiarvo)
- Listattu Helsingin pörssissä, 10 000+ omistajaa



- Gold Application Development
- Gold Application Integration
- Gold Cloud Customer Relationship Management
- Gold Cloud Platform
- Gold Cloud Productivity
- Gold Collaboration and Content
- Gold Customer Relationship Management
- Gold Data Analytics
- Gold Datacenter
- Gold Data Platform
- Gold Devices and Deployment
- Gold Enterprise Mobility Management
- Gold Enterprise Resource Planning
- Gold Identity and Access
- Gold Project and Portfolio Management

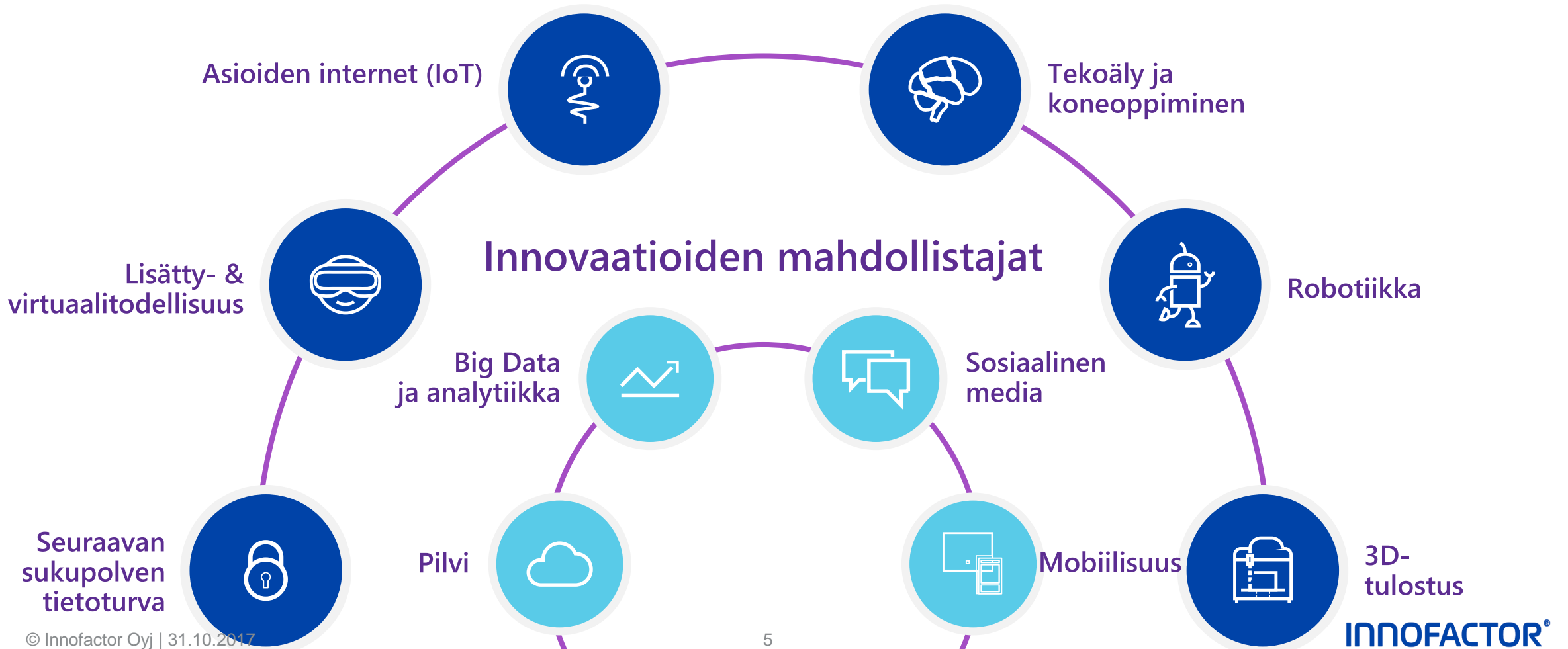


NASDAQ
Päälistalla toimialalla
teknologia

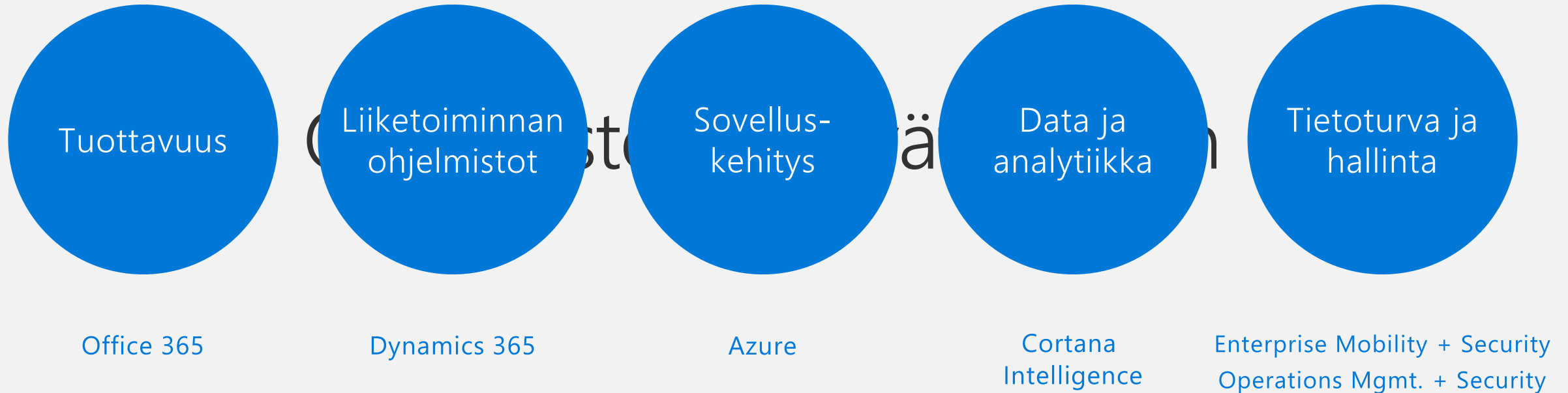


Digitalisaatio muuttaa voimakkaasti yhteiskuntaamme

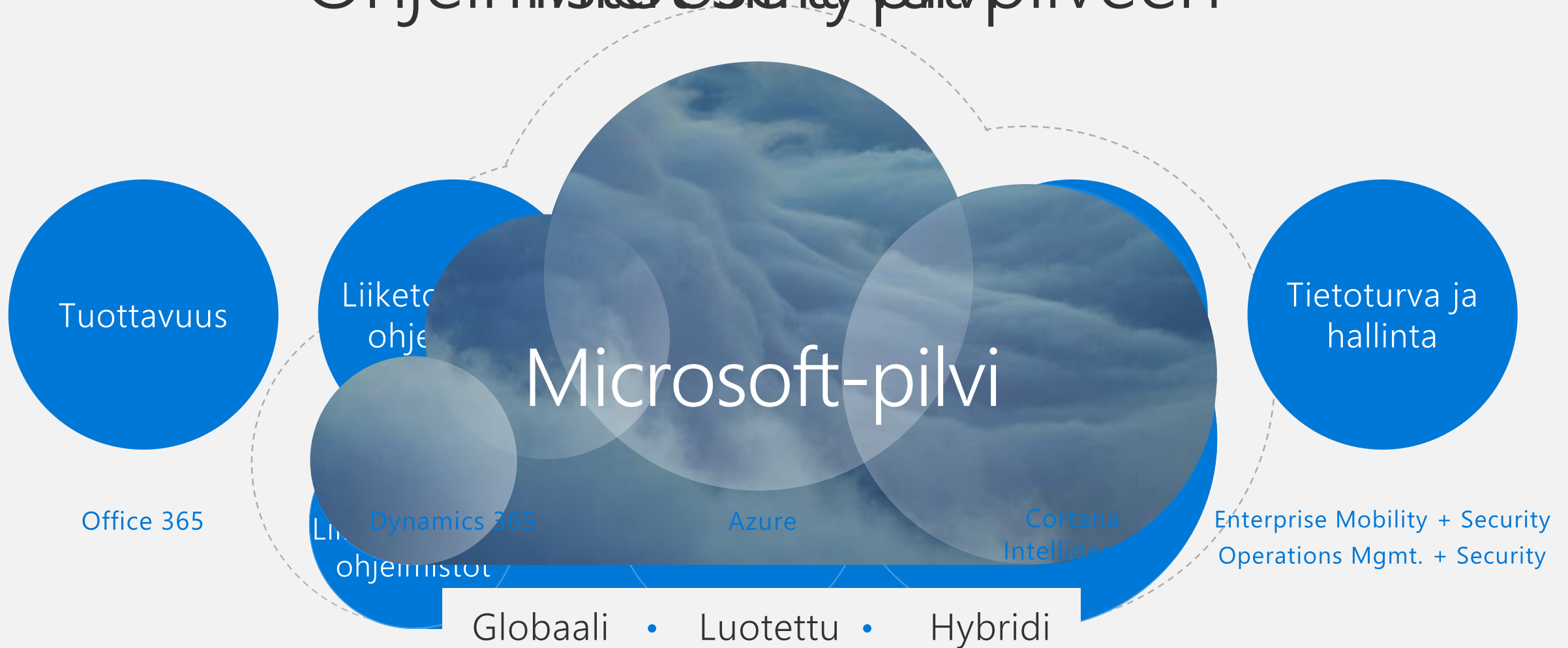
Trendit innovaatioiden lähteinä



Ohjelmistot siirtyvät pilveen



Ohjelmistorsioitustyvät pilveen



Visionimme modernista organisaatiosta



Asiakaskokemus



- Loppuasiakkaat



- Digitaaliset kanavat

Operatiivinen tuottavuus



- Prosessit, työkuormat, data

Työntekijäkokemus



- Tuottavuustyökalut

- Työntekijät ja tiimit



Kehittyneeseen
analytiikkaan
perustuva
päätöksenteko
ja johtaminen

Innofactorin tarjooma – avaimet modernin organisaation digivision luomiseen ja toteuttamiseen





Digivisio ja prosessit

Moderni liiketoimintaprosessi

- Asiakashallinta, markkinointi, myynti ja asiakastuki
- Tuotanto, logistiikka, toimitus ja projektit
- Liiketoiminnan ja tuotteiden kehitys sekä innovointi
- Taloushallinto ja liiketoiminnan ennustaminen
- HR, laatu, riskienhallinta, ICT ja lakiasiat

Digitaalinen liiketoiminta

Moderni asiakaskokemus

- Palvelumuotoilu
- Digitaalinen markkinointi
- WWW-sivut ja mobiilisovellukset
- Digitaalinen asiakaspalvelu

Liiketoiminnan tuottavuus

Moderni liiketoimintakokemus

- Asiakkuudenhallinta (CRM) ja xRM
- Projektin- ja projekti-salkunhallinta (PPM)
- Toiminnanohjaus (ERP) ja räätälöidyt ratkaisut
- Informaation-, asian- ja laadunhallinta
- Business Intelligence (BI)

Joustava työskentely

Moderni työntekijäkokemus

- Liikkuvan työn tehostaminen
- Digitaalinen yhteistoiminta
- Yritystasoinen kommunikaatio

Älykäs pilvi

Moderni pilvikokemus

- Azuren käyttöpalvelut
- Identiteetin hallinta
- Mobiilit hallinta- ja tietoturvapalvelut (EMS)
- Operatiiviset hallinta- ja tietoturvapalvelut (OMS)
- Kehittynyt analytiikka, koneoppiminen ja IoT

Missiomme:

Tuomme esiin organisaatioiden ja ihmisten uniikin potentiaalin digitaalisessa maailmassa.

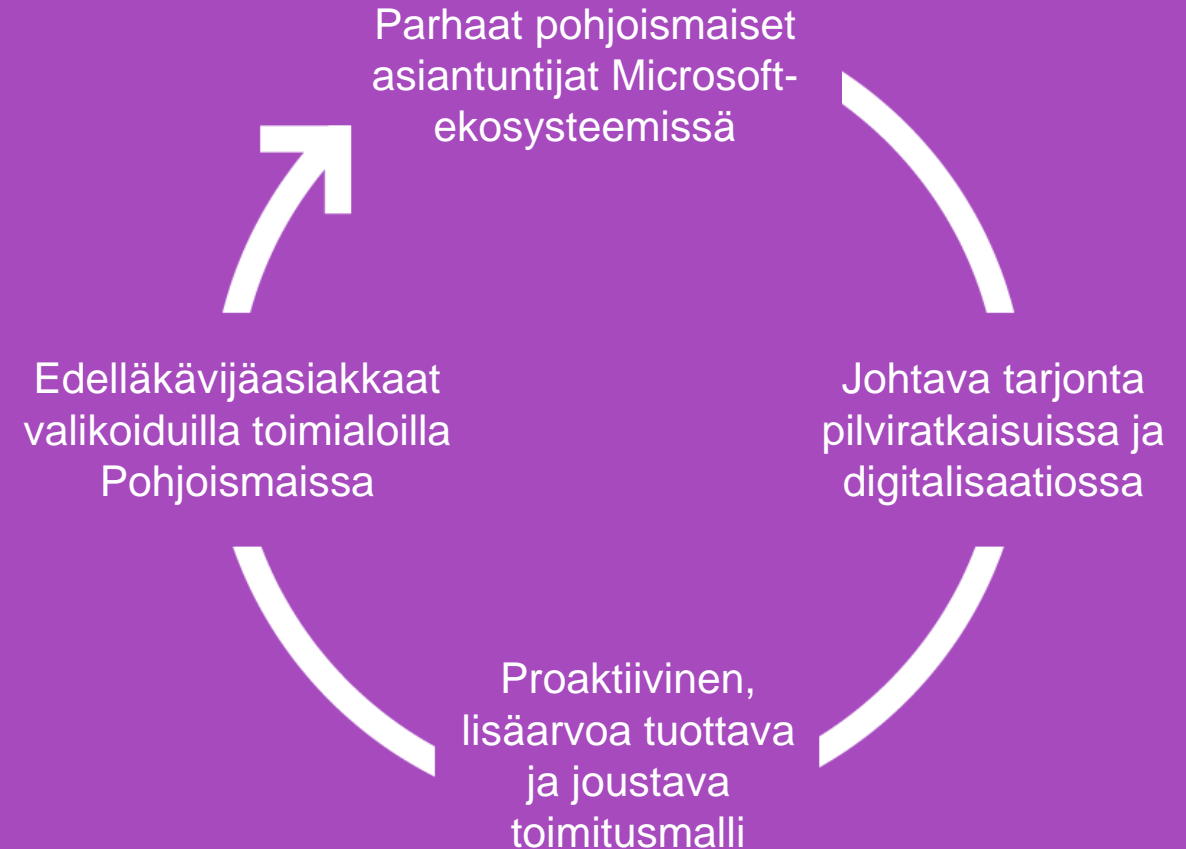
Visiomme:

Olemme johtava pilviratkaisujen ja digitalisaation toteuttaja jokaisessa Pohjoismaassa.

Pitkän tähtäimen taloudellisena tavoitteena on:

- saavuttaa noin 20 prosentin vuosittainen kasvu, josta pääosa pyritään saavuttamaan orgaanisesti
- saavuttaa noin 20 prosentin käyttökate (EBITDA) suhteessa liikevaihtoon
- pitää kassavirta positiivisena ja turvata kaikissa tilanteissa taloudellinen vakavaraisuus

Strategiamme:



Microsoft tarjoaa johtavan ekosysteemin Innofactorin strategian kannalta keskeisissä osa-alueissa

- Microsoft on maailmanlaajuisesti johtava toimija Innofactorin strategian alueilla
- Keskitymällä Microsoft-ekosysteemiin Innofactor pystyy hankkimaan parhaat osaajat, johtavan osaamisen ja erityisaseman suhteessa Microsoftiin
- Jos Microsoft menettäisi jossain vaiheessa johtavan asemansa jollain alueella, pystyisi Innofactor vaihtamaan näiltä osin hallitusti yhteistyökumppaniaan

Pilvi-infrastruktuuri*



Analytiikka*



CRM*



ERP**



Innofactorin kilpailuasema 10 miljardin euron Microsoft-pohjaisella IT-palvelumarkkinalla Pohjoismaissa

Pohjoismaiden IT-palvelumarkkina
25 miljardia euroa*

Pohjoismaiden Microsoft
IT-palvelumarkkina
10 miljardia euroa**

Keskikokoiset, ei kaikissa Pohjoismaissa, usea teknologia ja ratkaisualue
- Esimerkiksi Siili, Solita, Digia, Net-company ja Precio

Kilpailuetu:
- Microsoft-ratkaisujen johtavin osaaminen
- Tuotteistetumpi tarjooma

Suuret yritykset, kaikissa Pohjoismaissa, kaikilla ratkaisualuilla ja usealla teknologialla
- Esimerkiksi: Tieto, CGI, Fujitsu ja Accenture

Kilpailuetu:
- Osaavampi paikallinen henkilöstö
- Tuotteistetumpi tarjooma
- Ketterämpi toimintamalli

INNOFACTOR®

Kilpailuetu:
- Pörssiyhtiön luotettavuus
- Kehittyneemmät prosessit
- Uskottavimmat referenssit

Kilpailuetu:
- Microsoft-ratkaisujen johtavin osaaminen
- Toimialaosaaaminen
- Kokonaisvaltaisempi tarjooma

Keskikokoiset, kaikissa Pohjoismaissa, keskittyneet tiettyyn ratkaisualueeseen
- Esimerkiksi Affecto, Atea, HiQ, Knowit ja EG

Pienet yritykset, usein vain kotimaassaan, yhdellä ratkaisualueella tai teknologialla
- Esimerkiksi Sulava, Cloudriven ja Proactive

>>+4%

+3–4%

* Lähde: IDC, internet

** Arvio Microsoftin noin 40 % markkinaosuudesta

Parhaat pohjoismaiset Microsoft-asiantuntijat mahdollistavat Innofactorin kasvun ja kehityksen



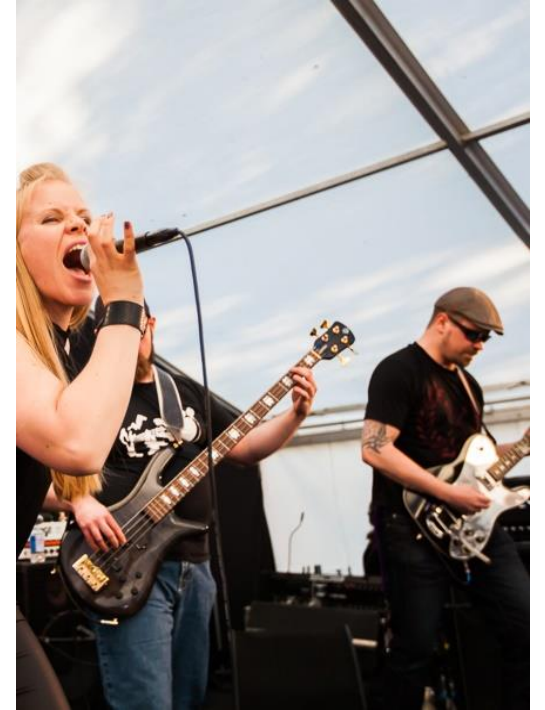
Dynaaminen 600+ huippuasiantuntijan yhteisö



1600+ Microsoft sertifikaattia

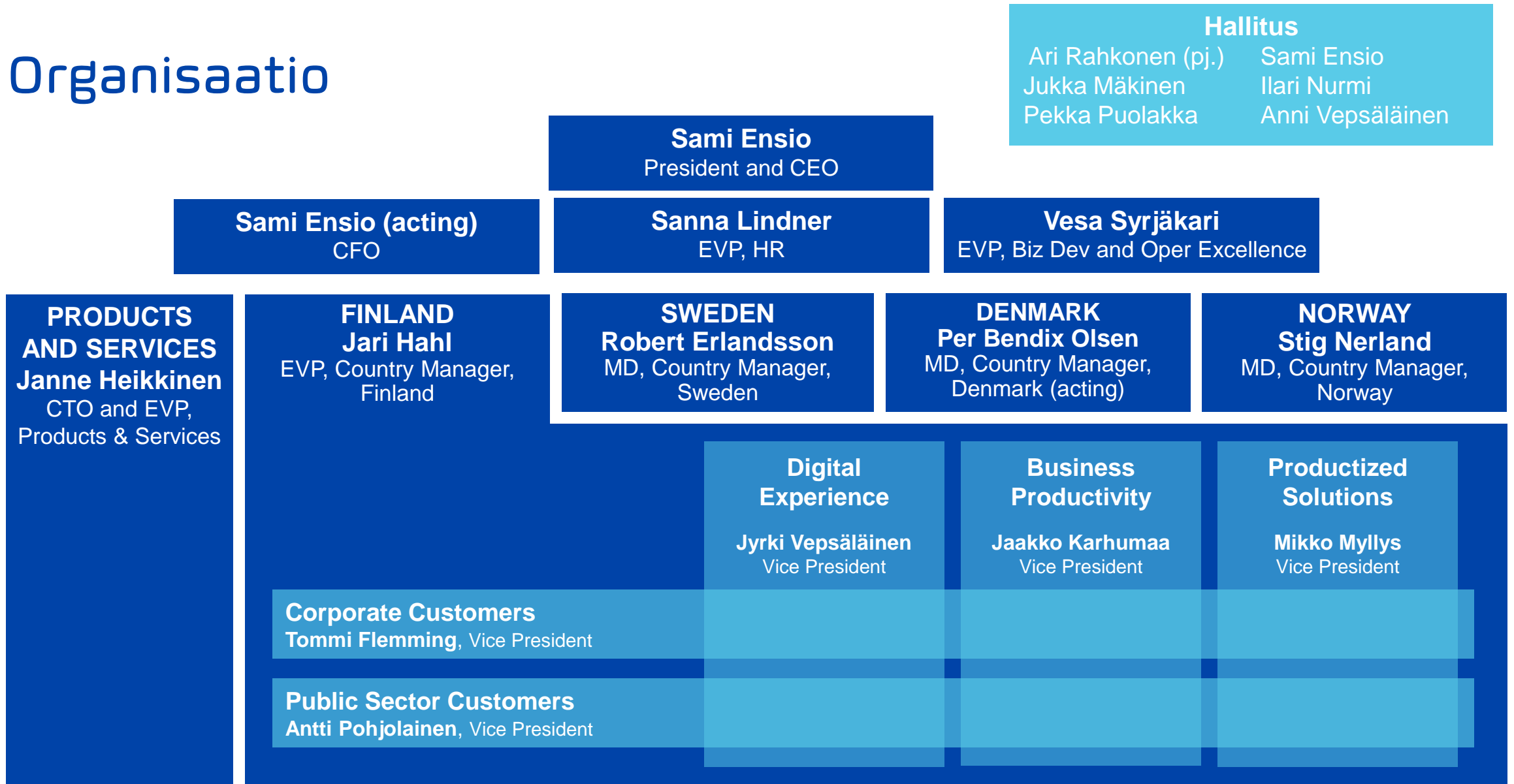


10+ Microsoft Most Valuable Professional -osaajaa

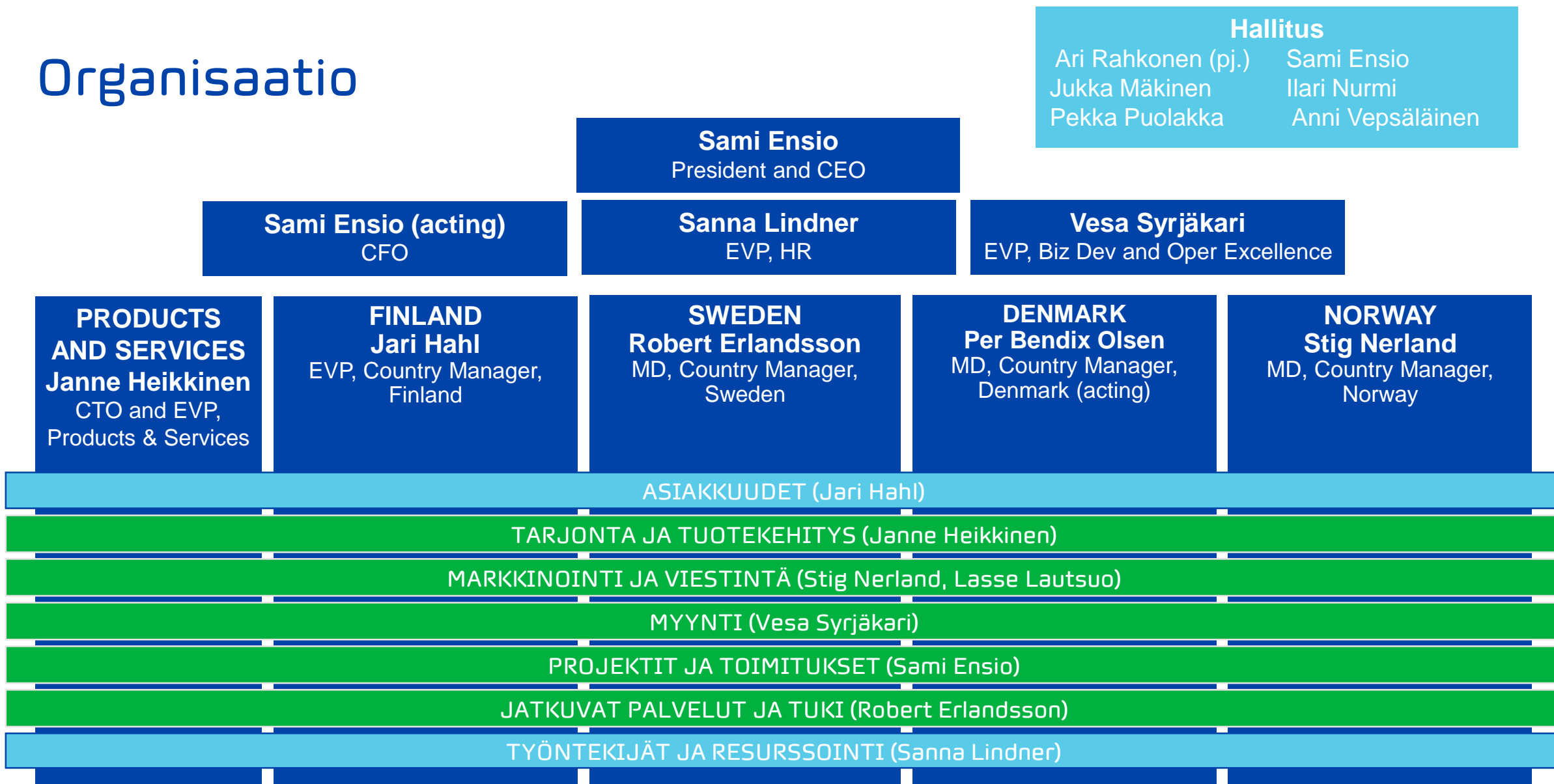


Innostava työympäristö ja ainutlaatuinen voittamisen kulttuuri

Organisaatio



Organisaatio



Innofactorin perustaja ja CEO

Sami Ensio, s. 1971, diplomi-insinööri

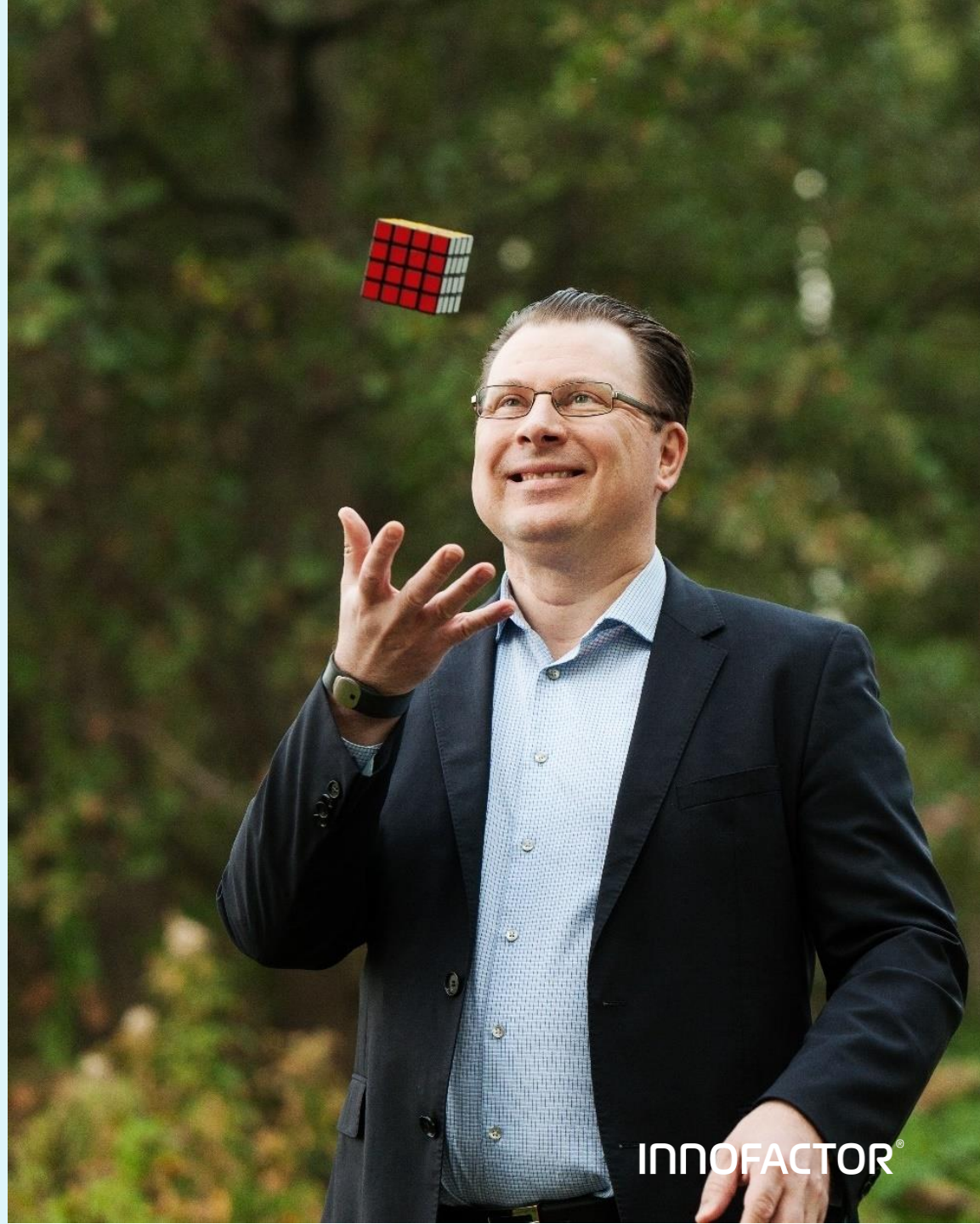
Innofactorin perustaja ja toimitusjohtaja. Useita luottamustehtäviä muun muassa Teknologia-teollisuudessa ja EK:ssa. Microsoftin kansainvälisen Partner Advisory Councilin jäsen.

Sami Ension erityisosaamista ovat ohjelmistoliiketoiminnan laaja-alainen ymmärtäminen, strateginen ja operatiivinen johtaminen sekä kannattavan kasvun varmistaminen. Sami Ensio on valittu muun muassa vuoden ohjelmistoyrittäjäksi Suomessa.

Koulutus: Diplomi-insinööri, Teknillinen fysiikka, Teknillinen korkeakoulu (Aalto Yliopisto), valikoituja lakiointoja Helsingin yliopistossa ja liiketoiminnan johtamisen opintoja University of California, Los Angeles UCLA:ssa.

Omistus: noin 7,5 miljoonaa osaketta (yli 20 %)

Lisätietoja: <https://fi.linkedin.com/in/ensio>



Innofactor-konsernin muu johtoryhmä



Robert Erlandsson

KTM. Ruotsin maajohtaja. Cinterosin toimitusjohtaja ja yksi perustajista vuodesta 2005, sekä Innofactorin palveluksessa vuodesta 2016. Syntynyt 1966. Omistus noin 800 000 osaketta.



Jari Hahl

Datanomi. Suomen maajohtaja. Innofactorin palveluksessa vuodesta 2016. Syntynyt 1962. Omistus 66 793 osaketta.



Janne Heikkinen

DI. Teknologiajohtaja sekä tuotteista ja palveluista vastaava johtaja. Innofactorin palveluksessa vuodesta 2015. Syntynyt 1974. Omistus 83 044 osaketta.



Sanna Lindner

PsM. Henkilöstöjohtaja. Innofactorin palveluksessa 1.1.2017 alkaen. Syntynyt 1973. Omistus 0 osaketta.



Stig Nerland

M.Sc. (markkinointi). Norjan maajohtaja. Innofactorin palveluksessa vuodesta 2016. Syntynyt 1979. Omistus 0 osaketta (Earn Out).



Per Bendix Olsen

MBA. Tanskan maajohtaja (toistaiseksi, oto). Innofactorin palveluksessa vuodesta 2017. Omistus 0 osaketta.



Vesa Syrjäkari

KTM. Liiketoiminnan suunnittelusta ja operatiivisesta tehokkuudesta vastaava johtaja. Innofactorin palveluksessa vuodesta 2017. Syntynyt 1960. Omistus 0 osaketta.

Innofactor Oyj:n hallitus



Ari Rahkonen

BBA. Hallituksen puheenjohtaja ja hallituksen jäsen 29.3.2016 alkaen. Syntynyt 1963. Omistus 30 000 osaketta.



Sami Ensio

DI. Innofactor Oyj:n toimitusjohtaja ja hallituksen jäsen vuodesta 2010. Innofactor Oy:n perustaja ja toimitusjohtaja vuodesta 2000. Syntynyt 1971. Omistus 7 468 823 osaketta.



Jukka Mäkinen

Ekonomi. Innofactor Oyj:n hallituksessa vuodesta 2012. Syntynyt 1954. Omistus 91 599 osaketta.



Ilari Nurmi

DI. Innofactor Oyj:n hallituksessa vuodesta 2013. Syntynyt 1975. Omistus 71 436 osaketta.



Pekka Puolakka

OTK. Innofactor Oyj:n hallituksessa 2016 alkaen, sekä vuosina 2010–2014. Syntynyt 1971. Omistus 202 511 osaketta.



Anni Vepsäläinen

DI. Innofactor Oyj:n hallituksessa 2017 alkaen. Syntynyt 1963. Omistus 8 108 osaketta.

Innofactor Nordic Advisory Board



Jonas Persson, Ruotsi
Industrial Advisor, EQT Partners.
Aikaisemmin Microsoftin
maajohtajana Ruotsissa.



Niels Soelberg, Tanska
Itsenäinen konsultti. Aikaisemmin
Microsoftin maajohtajana
Tanskassa ja Microsoftin Vice
President EMEA Public Sector.



Knut Aasrud, Norja
CEO, Norstat. Aikaisemmin
Microsoftin maajohtajana Norjassa
ja Microsoft GM Communications
Sector EMEA sekä SAP:n
maajohtajana Norjassa ja
Ruotsissa.



Ari Rahkonen, Hallituksen pj
BBA. Hallituksen puheenjohtaja ja
hallituksen jäsen 24.3.2015 alkaen.
Syntynyt 1963.
Omistus 30 000 osaketta.



Sami Ensio, Toimitusjohtaja
DI. Innofactor Oyj:n toimitusjohtaja ja
hallituksen jäsen. Innofactor Oy:n
perustaja ja toimitusjohtaja vuodesta
2000. Syntynyt 1971.
Omistus 7 468 823 osaketta.

Pitkän tähtäimen taloudellisten tavoitteiden saavuttaminen

20 % orgaaninen kasvu:

Keskitymme Pohjoismaissa niihin toimialoihin ja asiakassegmentteihin, joilla on suuri kasvupotentiaali, esimerkiksi sosiaali- ja terveydenhuolto

Tehostamme tuotteidemme ja palveluidemme myyntiä nykyisissä asiakkuuksissa, jotta saamme suuremman osuuden asiakkaiden digitalisaatioon käyttämästä budjetista

Panostamme modernien digitaalisen markkinoinnin menetelmien käyttöön tehostaaksemme myyntiämme

Keskitymme osaamisen hallintaan, rekrytointiin ja resurssoinnin optimointiin pohjoismaisella tasolla

20 % käyttökate:

Siirrämme tarjoamamme ja liikevaihtomme painopistettä tulevaisuudessa enenevissä määrin tuotteisiin ja tuotteistettuihin palveluihin

Vahvistamme jatkuvasti omien asiantuntijoidemme ammattitaitoa, jotta asiakkaamme ovat valmiita maksamaan heistä ja johtavasta tarjonnastamme toimialan keskiarvoa korkeamman hinnan

Kehitämme joustavaa ja nopeaa lisäarvoa mahdollistavaa toimitusmalliamme siten, että turhan työn osuus minimoidaan, laskutus-asteemme paranee ja asiakastytyväisyys noudee

Panostamme operatiiviseen tehokkuuteen kehittämällä liiketoiminnan kvarterittaista taloudellista vastuullisuutta (Financial Quarterly Accountability, FQA), sisäisiä tietojärjestelmiä ja ennustettavuutta

Taloustiedot

Kolmas neljännes heikko – odotamme neljännen vuosineljänneksen käyttökateen määrän yltävän suunnilleen vuoden 2016 tasolle

Q3/2017 tulokset

Yhtenäisten pohjoismaisten toimintamallien ja järjestelmien aikaansaaminen arvioitua hitaampaa – hyödyt konkretisoituvat viiveellä

Tavoitettamme heikompaan kannattavuuteen vaikutti tavoitetta alhaisempi liikevaihto, joka johtui muun muassa siitä, että useat asiakasprojektit käynnistyivät kesän jälkeen Innofactorista riippumattomista syistä arvioitua myöhemmin, etenkin Suomessa

Lisäksi Tanskassa ja Ruotsissa jouduttiin kirjaamaan asiakasprojekteihin liittyneitä tappiota

Liikevaihto

13,9 M€

Kasvua +18,0 %
verrattuna
Q3/2016

EBITDA

-6,3 %

-0,9 M€

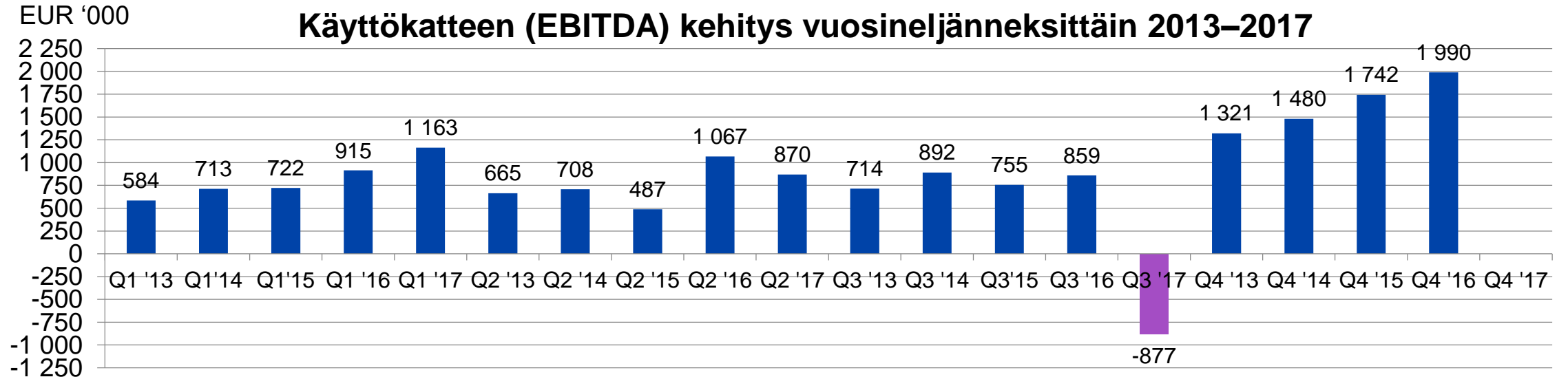
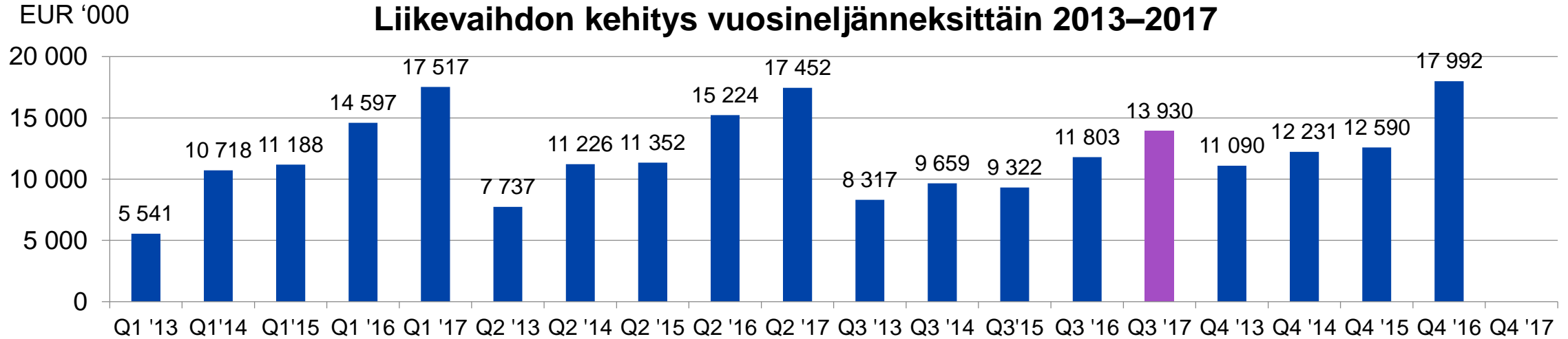
Laskua -202,1 %
verrattuna
Q3/2016

Q1-Q3/2017 toteuma

Valitut tunnusluvut

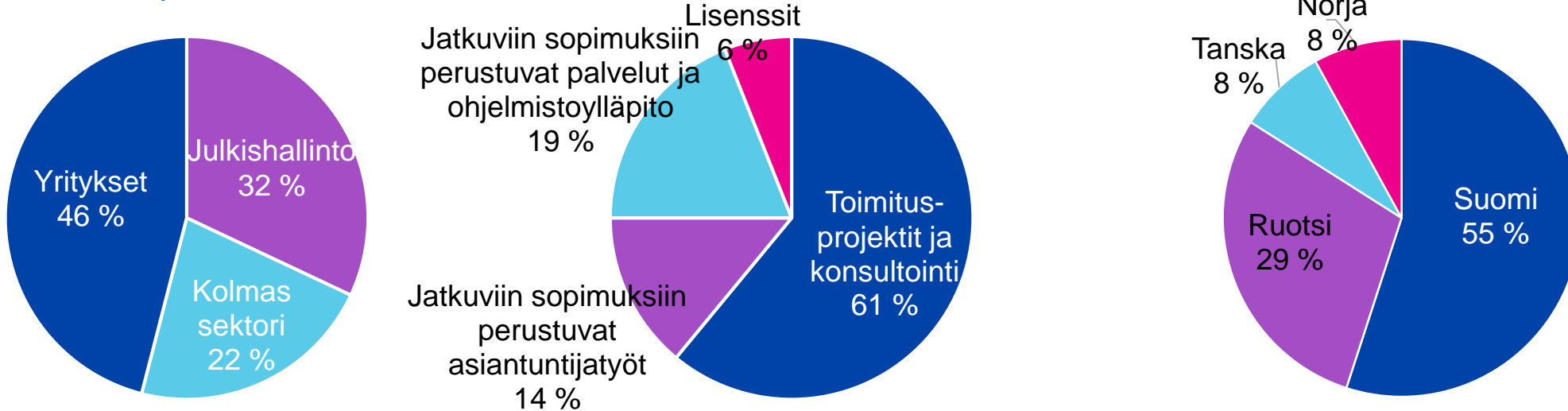
	Q1-Q3 /2017	Q1-Q3 /2016	Muutos (%)	Toimitusjohtajan kommentti
Liikevaihto (tEUR)	48 899	41 624	+17,5 %	<i>"Innofactor on arvioinut pohjoismaiden IT-markkinoiden kasvavan vuonna 2017 edellisiä vuosia nopeammin ja pitää arvionsa ennallaan. Markkinan kasvun uskotaan osaltaan lisäävän myös Innofactorin kasvumahdollisuuksia."</i>
EBITDA (tEUR)	1 156	2 841	-59,3 %	<i>"Tavoitettamme heikompaan kannattavuuteen vaikutti tavoitetta alhaisempi liikevaihto, joka johtui muun muassa siitä, että useat asiakasprojektit käynnistyivät kesän jälkeen Innofactorista riippumattomista syistä arvioitua myöhemmin, etenkin Suomessa. Lisäksi Tanskassa ja Ruotsissa jouduttiin kirjaamaan asiakasprojekteihin liittyneitä tappiota."</i>
Omavaraisuusaste (%)	43,7 %	41,6 %		<i>"Ensimmäisten kolmen vuosineljänneksen liiketoiminnan kassavirta pysyi haasteellisesta käyttökatetasosta huolimatta vahvalla tasolla ja oli 3,1 miljoonaa euroa (2016: 2,5 miljoonaa euroa)."</i>

Liiketoiminnan kehitys vuosineljänneksittäin



Laaja asiakaskunta ja pitkäaikaiset sopimukset tuovat vakautta

Liikevaihdon jakauma 1.1.–30.9.2017



- Vahva julkisen, yksityisen ja kolmannen sektorin asiakaskunta tuo vakautta suhdannevaihteluissa
- 10 suurinta asiakasta tuo noin 24% liikevaihdosta

- Jatkuvat palvelusopimukset ja lisenssien myynti tuo kilpailuetua ja vakautta liiketoimintaan
- Työn myynti siirtyy enenevässä määrin puitesopimuksiin ja jatkuvaan ylläpitotyöhön

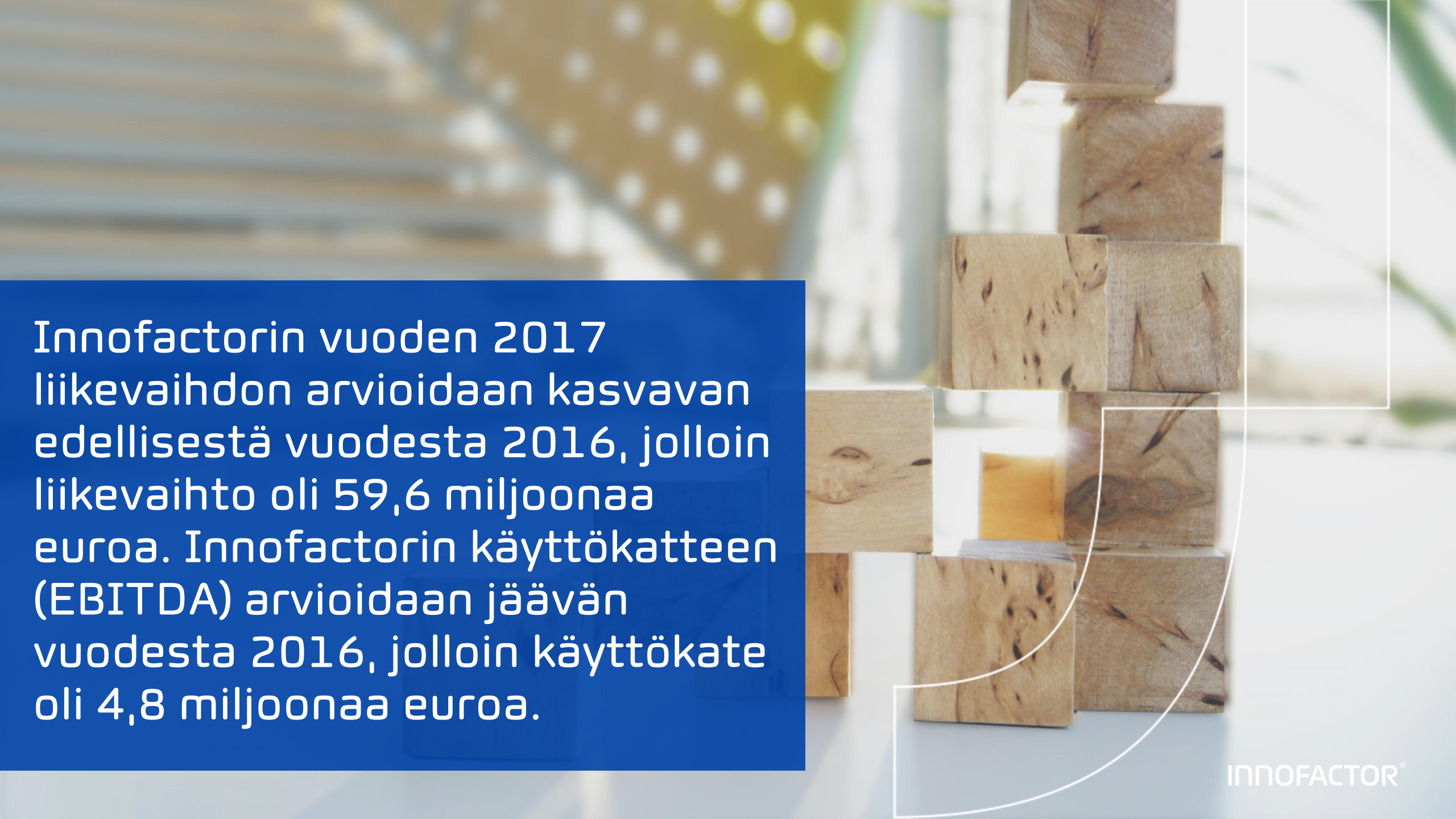
- Ruotsi, Tanska ja Norja toivat merkittävän osan Innofactorin liikevaihdosta.
- Jatkossa tavoitteena vahva asema kaikissa Pohjoismaissa

Konsernin keskeisimmät tunnusluvut, IFRS

	1.7.–30.9. 2017	1.7.–30.9. 2016*	Muutos	1.1.–30.9. 2017	1.1.–30.9. 2016*	Muutos	1.1.–31.12. 2016*
Liikevaihto tuhatta euroa	13 930	11 803	18,0 %	48 899	41 624	17,5 %	59 616
Käyttökate (EBITDA) tuhatta euroa	-877	859	-202,1 %	1 156	2 841	-59,3 %	4 831
prosenttia liikevaihdosta	-6,3 %	7,3 %		2,4 %	6,8 %		8,1 %
Liikevoitto/-tappio (EBIT) tuhatta euroa*	-1 544	254	-707,9 %	-857	1 006	-185,2 %	2 332
prosenttia liikevaihdosta*	-11,1 %	2,2 %		-1,8 %	2,4 %		3,9 %
Tulos ennen veroja tuhatta euroa*	-1 617	157	-1129,9 %	-1 199	724	-265,6 %	1 920
prosenttia liikevaihdosta*	-11,6 %	1,3 %		-2,5 %	1,7 %		3,2 %
Tulos tuhatta euroa*	-1 293	125	-1134,4 %	-959	579	-265,6 %	1 516
prosenttia liikevaihdosta*	-9,3 %	1,1 %		-2,0 %	1,4 %		2,5 %
Nettovelkaantumisaste (Net Gearing)	56,1 %	55,5 %		56,1 %	55,5 %		70,2 %
Omavaraisuusaste	43,7 %	41,6 %		43,7 %	41,6 %		35,8 %
Aktiivinen henkilöstö keskimäärin katsauskauden aikana**	623	511	21,9 %	609	505	20,6 %	532
Tulos per osake (euroa)	-0,0357	0,0038	-1040,3 %	-0,0274	0,0176	-255,4 %	0,0467

*) IFRS 3:n mukaisesti katsauskaudella 1.7.–30.9.2017 liiketulokseen sisältyy 507 tuhatta euroa (2016: 455) yrityskauppoihin liittyviä poistoja kauppahinnan kohdistuksista aineettomiin hyödykkeisiin. Kyseisillä poistoilla oikaistu katsauskauden 1.7.–30.9.2017 Innofactorin operatiivinen liikevaihto olisi ollut 1 037 tuhatta euroa (2016: liikevoitto 709), operatiivinen tulos ennen veroja -1 110 tuhatta euroa (2016: 612), operatiivinen tulos -888 tuhatta euroa (2016: 490) sekä operatiivinen tulos per osake -0,0245 euroa (2016: 0,0149). IFRS 3:n mukaisesti katsauskaudella 1.1.–30.9.2017 liiketulokseen sisältyy 1 522 tuhatta euroa (2016: 1 365) yrityskauppoihin liittyviä poistoja kauppahinnan kohdistuksista aineettomiin hyödykkeisiin. Kyseisillä poistoilla oikaistu katsauskauden 1.1.–30.9.2017 Innofactorin operatiivinen liikevoitto olisi ollut 665 tuhatta euroa (2016: 2 371), operatiivinen tulos ennen veroja 323 tuhatta euroa (2016: 2 089), operatiivinen tulos 258 tuhatta euroa (2016: 1 671) sekä operatiivinen tulos per osake 0,0074 euroa (2016: 0,0508).

**) Innofactor -konsernissa seurataan aktiivisen henkilöstön määrää. Aktiivisen henkilöstön määrään ei lasketa mukaan yli 3 kuukauden pituisella vapaalla olevia työntekijöitä.



Innofactorin vuoden 2017 liikevaihdon arvioidaan kasvavan edellisestä vuodesta 2016, jolloin liikevaihto oli 59,6 miljoonaa euroa. Innofactorin käyttökateen (EBITDA) arvioidaan jäävän vuodesta 2016, jolloin käyttökate oli 4,8 miljoonaa euroa.



Muut asiat

Innofactor sai useita merkittäviä tilauksia vuoden ensimmäisellä vuosipuoliskolla

Merkittävimmät pörssitiedotteet Q3

- 30.8.2017 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Innofactor toteuttaa ”Vapaaehtoisten tietojärjestelmän” Suomen Punaiselle Ristille.
- 1.9.2017 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että toimitusjohtaja Sami Ensio ottaa toistaiseksi hoitaakseen talousjohtajan tehtävät.

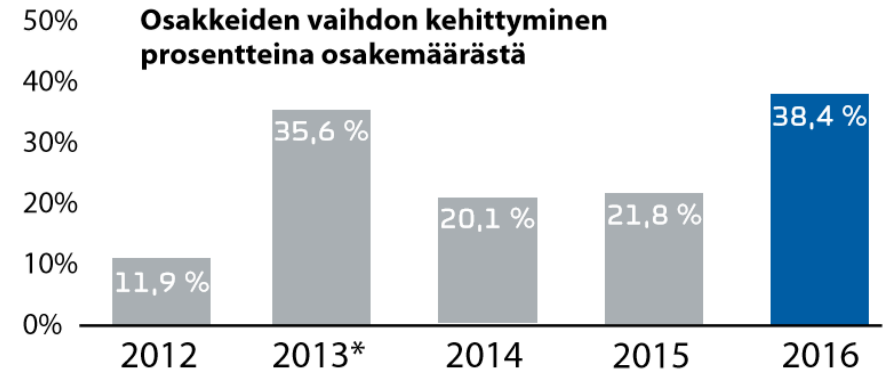
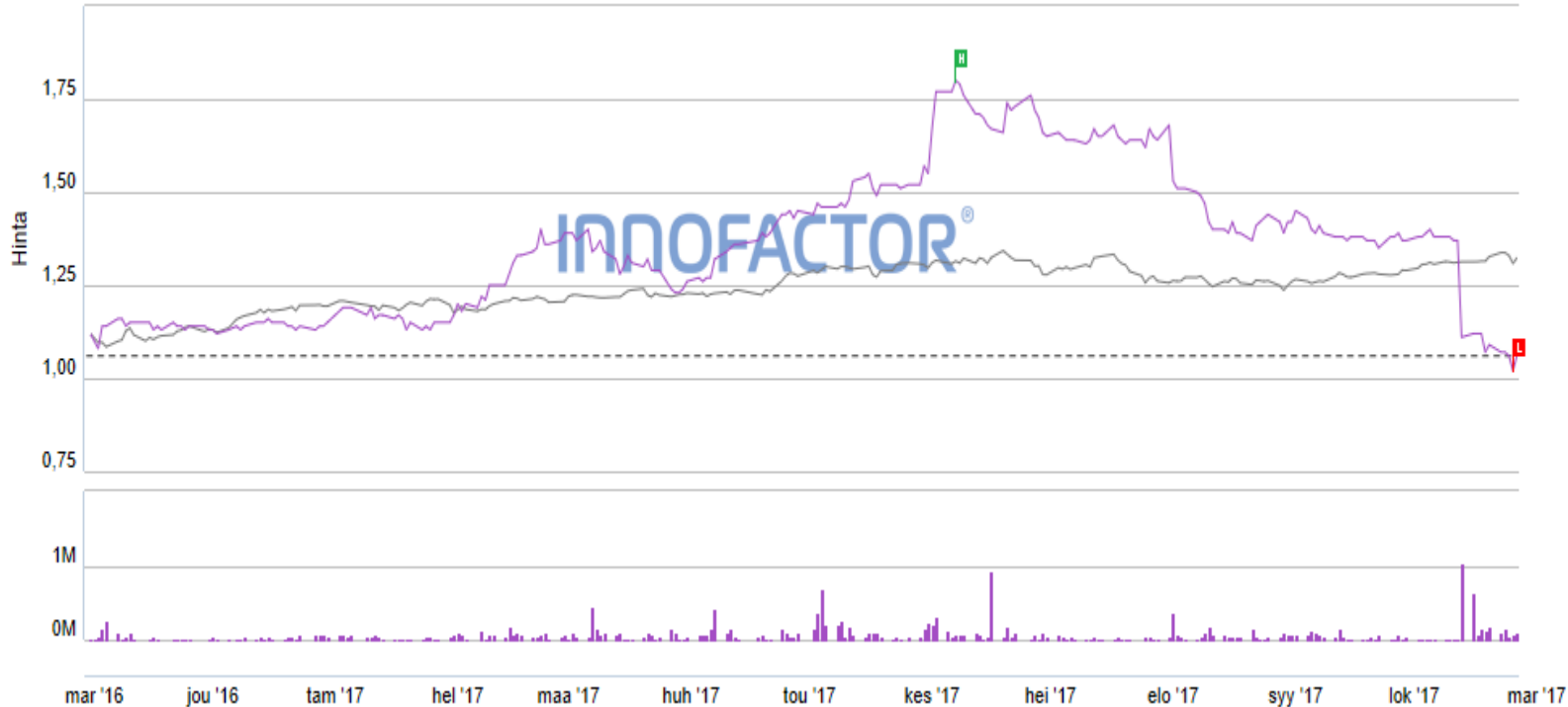
Merkittävimmät pörssitiedotteet Q3 jälkeen

- 13.10.2017 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Innofactor täsmentää vuoden 2017 tulosenustetta

Suurimmat osakkeenomistajat 30.9.2017

Nimi	Määrä	Prosenttiosuus
1. Ensio Sami	7 468 823	20,64 %
<i>Ensio Sami</i>	5 295 063	14,63 %
<i>Alaikäinen vajaavaltainen</i>	724 588	2,00 %
<i>Alaikäinen vajaavaltainen</i>	724 586	2,00 %
<i>Alaikäinen vajaavaltainen</i>	724 586	2,00 %
2. Tilman Tuomo Tapani	2 433 568	6,72 %
3. Keskinäinen Eläkevakuutusyhtiö Ilmarinen	1 550 000	4,28 %
4. Laiho Rami Tapani	1 308 659	3,62 %
5. Linturi Kaija ja Risto	1 261 411	3,49 %
<i>R. Linturi Oyj</i>	494 107	1,37 %
<i>Linturi Kaija Anneli</i>	430 000	1,19 %
<i>Linturi Risto Erkki Olavi</i>	337 304	0,93 %
6. Ärje Matias Juhanpoika	882 065	2,44 %
7. Mäki Antti-Jussi	877 192	2,42 %
8. Muukkonen Teemu Heikki	522 230	1,44 %
9. Ingman Finance Oy Ab	500 000	1,38 %
10. Järvenpää Janne-Olli	315 211	0,87 %
11. Kukkonen Heikki-Harri	282 931	0,78 %
12. Rausanne Oy	273 040	0,75 %
13. Hellen Stefan Andreas	250 000	0,69 %
14. Laiho Jari Olavi	235 000	0,65 %
15. Karppinen Antti Sakari	200 000	0,55 %
16. Mäkinen Antti Vilho Juhani	144 000	0,40 %
17. Mandatum life	136 710	0,38 %
18. Tervonen Heikki Väinö Tapio	135 000	0,37 %
19. Salmela Alpo Jalmari	134 000	0,37 %
20. Muurinen Hannu Olavi	125 750	0,35 %

Innofactorin osakkeen kurssikehitys verrattuna OMX Helsingin yleisindeksiin (30.10.2017 päätöskurssi €1,06)



* Vuoden 2013 osakkeen korkeaa vaihtoa selittää atBusiness Oy:n yritysosto ja siihen liittynyt optio, jolla yhtiö osti takaisin yhteensä noin 4,7 miljoonaa omaa osaketta, jotka muodostivat noin 29 prosenttia osakkeen kyseisen vuoden vaihdosta.

Osakkeita vaihdettiin 1.1.–30.9.2017 julkisessa kaupankäynnissä 16 312 703 kappaletta (2016: 8 208 802 kpl), mikä vastaa 46,5 prosenttia (2016: 24,9 %) keskimääräisestä osakemäärästä kyseisellä ajanjaksolla. Osakkeiden vaihto kasvoi 98,7 prosenttia verrattuna vastaavaan ajanjaksoon vuonna 2016.

Kurssikehitys

Vuoden alusta	-7,83%	5v. Muutos	+135,56%
1v. Muutos	-3,64%	Vuoden ylin	1,80EUR
2v. Muutos	+34,18%	Vuoden alin	1,00EUR
3v. Muutos	+16,48%		

Lisätietoja

<http://www.innofactor.fi/sijoittajat>

Sami Ensio

Toimitusjohtaja

+358 50 584 2029

sami.ensio@innofactor.com



Hafslund ASA

Tietoturvan ja hallinnan lisääminen pilvessä Enterprise Mobility & Securityn (EMS) avulla

Tutustu asiakastarinaa

INNOFACTOR RATKAISUT TUOTTEET TYÖPAIKAT MEDIA SIOITTAJAT YHTEYSTIEDOT

Innofactor sijoituskohteena

- Toimitusjohtajan katsaus
- Missio ja visio
- Konsernin keskeiset tunnusluvut
- Kasvu ja taloudelliset tavoitteet
- Liiketoimintaympäristö ja strategia
- Asiakkaat
- Henkilöstö
- Tarjottavat ratkaisut
- Yrityskaupat
- Yritysvastuu
- Tulevaisuudennäkömät (markkinaohjaus)

Osaketietoa

Hallinto ja johtaminen

Tiedotteet, julkaisut ja selvitykset

Analytiikat

Sijoittajan kalenteri

Yhtiökokous

Sijoittajayhteydet

Sijoittajat > Innofactor sijoituskohteena

Innofactor sijoituskohteena

Johtava pilviratkaisujen ja digitalisaation toteuttaja Pohjoismaissa

Innofactor on johtava digitalisaation ja pilviratkaisujen toteuttaja Pohjoismaissa. Innofactorilla on Pohjoismaiden laajin Microsoft-ekosysteemin ratkaisutarjonta ja johtava osaaminen. Innofactorilla työskentelee yli 800 innostunutta ja motivoitunutta huippuasiantuntijaa Suomessa, Ruotsissa, Tanskassa ja Norjassa. Innofactorin asiakkaina on yli 1 500 yritystä, julkishallinnon ja kolmannen sektorin organisaatioita. Vuosina 2012–2016 Innofactorin liikevaihdon vuotuinen kasvu on ollut keskimäärin 28 %. Innofactor Oyj:n osake on noteerattu NASDAQ Helsinki Oyj:n päälistalla toimialalla teknologia.

Inderes CEO Corner (22.6.2017)

Inderesin CEO Cornerissa esitellään pörssiyritysten toimitusjohtajia haastattelujen avulla ja tuodaan sijoittajille tietoa yhtiöiden strategiasta ja tulevaisuuden näkymistä. Lue toimitusjohtaja **Sami Ension CEO Corner -haastattelu**.

Innofactorin Q1 2017 (3.5.2017)



€ 1,68

31.07.2017 18:29 EET

Muutos % Ylin Alin
€ +0,04 +2,44% € 1,88 € 1,82

Pörssitiedotteet

18.07.2017
Innofactorin tammi–kesäkuun 2017 puolivuosisikatsauksen julkaiseminen
31.05.2017
Innofactor toteuttaa toiminnanohjausjärjestelmän suomalaiselle palvelualan yritykselle

► NÄYTÄ KAIKKI

Uutiset

27.06.2017
Innofactorille ISO 13485:2016 -sertifikaatti terveydenhuollon ohjelmistoihin
08.06.2017
Innofactor toista kertaa mukana Maankoodauskursseilla – tänä vuonna työstiin ratkaisua nuorten syrjäytymisen estoon

► NÄYTÄ KAIKKI

A man with glasses, wearing a dark suit jacket over a light blue checkered shirt, is smiling and looking upwards. He is juggling a Rubik's cube. The background is a blurred green outdoor setting. A white outline of a large question mark is visible on the right side of the image. A pink rectangular box is on the left side, containing text.

Kiitos.
Kysymyksiä?

INNOFACTOR®

Liite 1: Asiakasreferenssejä

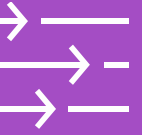
Helsingin ja Uudenmaan sairaanhoitopiiri

Digitaaliset kanavat sairaanhoitoon – Terveyskylässä tekniikka menee ihmisen luokse

”Potilaiden palvelupolkuihin nivoutuvien virtuaalisten ja sähköisten palveluiden kehittämisen tavoitteena on suunnitella asiakaslähtöisiä ja monikanavaisesti tuotettavia palveluita, tehostaa sairauksien ennaltaehkäisyä ja hoidon sujuvuutta, mahdollistaa asiakkaiden oikea-aikaista hoitoon pääsyä sekä lisätä etävastaanottojen toimivuutta. eTerveyspalvelut mahdollistavat henkilövoimavarojen kohdentamisen vaativimpiin palvelukokonaisuuksiin, joissa potilaan ohjaus ja hoito vaatii moniosaamista.”

Sirpa Arvonen

Projektijohtaja, HUS Virtuaalisairaala-hanke





Helsingin seudun opiskelija-asuntosäätiö Hoas

Unelmien kämppäkavereita älypuhelimella –
digitaalinen palvelu huonetoverin hakuun

“Hoas on monen opiskelijan ensimmäinen oma koti. Muutto pois kotoa ja mahdollisesti uuteen kaupunkiin on iso elämänmuutos. Kämppishaun avulla tulevan asuinkumppaninsa voi valita itse sen sijaan, että vuokranantaja sijoittaisi kaksi toisiaan tuntematonta henkilöä samaan asuntoon. Kyseessä on täysin uusi asumismuoto, joka yhdistää solu- ja kaveriasumisen parhaat puolet. Kämppishaku tarjoaa uusille kämppäkavereille mahdollisuuden tutustua toisiinsa jo ennalta, mikä vähentää muuttoon liittyvää jännitystä.”

Tommi Ora

Johtaja, innovaatiot & brändi, Hoas



Kommunal

Parempia, henkilökohtaisempia palveluita ja viestintää jäsenille

”Valitsimme Innofactorin, koska he todella ymmärsivät meidän tarpeitamme. He tarjosivat valmista ratkaisua, joka räätälöitiin jäsenorganisaation tarpeisiin, ja lisäksi heidän Microsoft Dynamics CRM -osaamisensa on kattavinta koko Ruotsissa.”

Hanna Stenholm

Head of Membership Administration
Kommunal



Red Barnet – Tanskan Pelastakaa Lapset -järjestö

Paremmalla yhteistyöllä ja helpommalla työnteolla enemmän varoja lasten auttamiseen

”Päätimme panostaa Champion-ohjelmaan työskentelytapojen muutosten edistämiseksi. Ohjelman pääpaino on siinä, että organisaation avainhenkilöt tuovat työpaikalle uusia, moderneja työskentelytapoja, joissa hyödynnetään Microsoft Office 365 -palveluja. Pää tavoitteena on ollut avainhenkilöiden kouluttaminen, jotta he ymmärtävät Microsoft Office 365 -työkalupakin arvon, sekä vanhojen tapojen hylkääminen ja uusien ja joustavien organisaationlaajuisten yhteistyökeinojen oppiminen. Innofactor on auttanut prosessissa ja antanut sille rakenteen. He ovat toimineet tiiviissä yhteistyössä kanssamme ja vuoropuhelu on ollut erittäin rakentavaa ja tuonut lisäarvoa. Nyt meillä on erittäin aktiivinen avainhenkilöiden yhteisö, joka on apuna ajamassa muutosta organisaatiossa ja jonka avulla saamme enemmän irti Microsoft Office 365 -palveluista.”

Rikke Bygballe Møller
Project Manager
Red Barnet

Mads Gaub
CIO
Red Barnet





Hafslund ASA

Tietoturvan ja hallinnan lisääminen pilvessä Enterprise Mobility & Securityn (EMS) avulla

“Havaitsimme, että tarvitsemme kehittyneempää tietoturvaa ja parempia käyttäjien pääsynhallintaominaisuuksia. Tästä syystä otimme yhteyttä Innofactorin tytäryhtiöön Lumagateen. Heidän tehtävänään oli suunnitella meille parhaat käytännöt näiden tarpeiden ratkaisuun, ja he tekivät sen täydellisesti.”

Øyvind Takøy Naas

Senior Advisor and Head of Security
Hafslund ASA



Keskinäinen työeläkevakuutusyhtiö Varma

VarmaWorks helpottaa yritysten ja yrittäjien arkea tarjoamalla joustavia ja yhteisöllisiä tilaratkaisuja

“Etsimme sopivaa hallintatyökalua joka soveltuisi VarmaWorksin joustavaan asiakkuuksien hallintaan ja maksuoperaattorin integraatioon. Innofactor Prime -järjestelmä vakuutti meidät. Innofactorin henkilökunta on suoriutunut erittäin tiukan aikataulun puitteissa toimittamaan meille haluamamme järjestelmän. Odotamme yhteistyön ja palvelumme kehitystyön jatkuvan loistavana vuonna 2017.”

Benjamin Kalliola

Kiinteistökehittäjä

Keskinäinen työeläkevakuutusyhtiö Varma

