

A man with glasses and a dark suit over a light blue shirt is looking upwards with a slight smile. A Rubik's cube is floating in the air above him. The background is a blurred green outdoor setting. A white outline of a large bracket or shape is visible on the right side of the image.

# Innofactor Oyj:n puolivuosikatsaus Q2/2018

24.7.2018

Sami Ensio, toimitusjohtaja

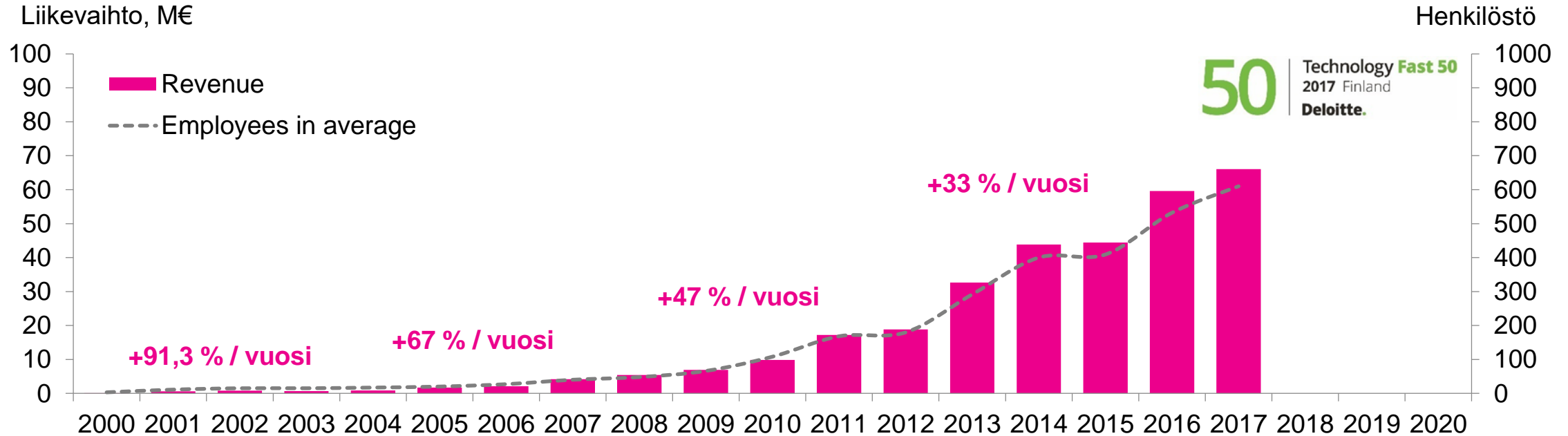


# Innofactorin liiketoiminta

Johtava pilviratkaisujen ja digitalisaation  
toteuttaja Pohjoismaissa

INNOFACTOR®

# Järjestelmällistä kasvua vuodesta 2000



## Startup – kaikkea kaikille

- Sami Ensio perusti Innofactorin 1.1.2000
- Ensimmäinen oma tuote Prime syntyy

## #1 valituissa mikrosegmenteissä

- SharePointin pioneeri
- Ensimmäiset yritysjärjestelyt



## #1 Microsoft-toimittaja Suomessa

- Microsoft CRM, BI ja asianhallinta
- Käänteinen listautuminen



## #1 Microsoft-toimittaja Pohjoismaissa

- Tarjonta pilveen
- Lukuisia yritysostoja Pohjoismaissa

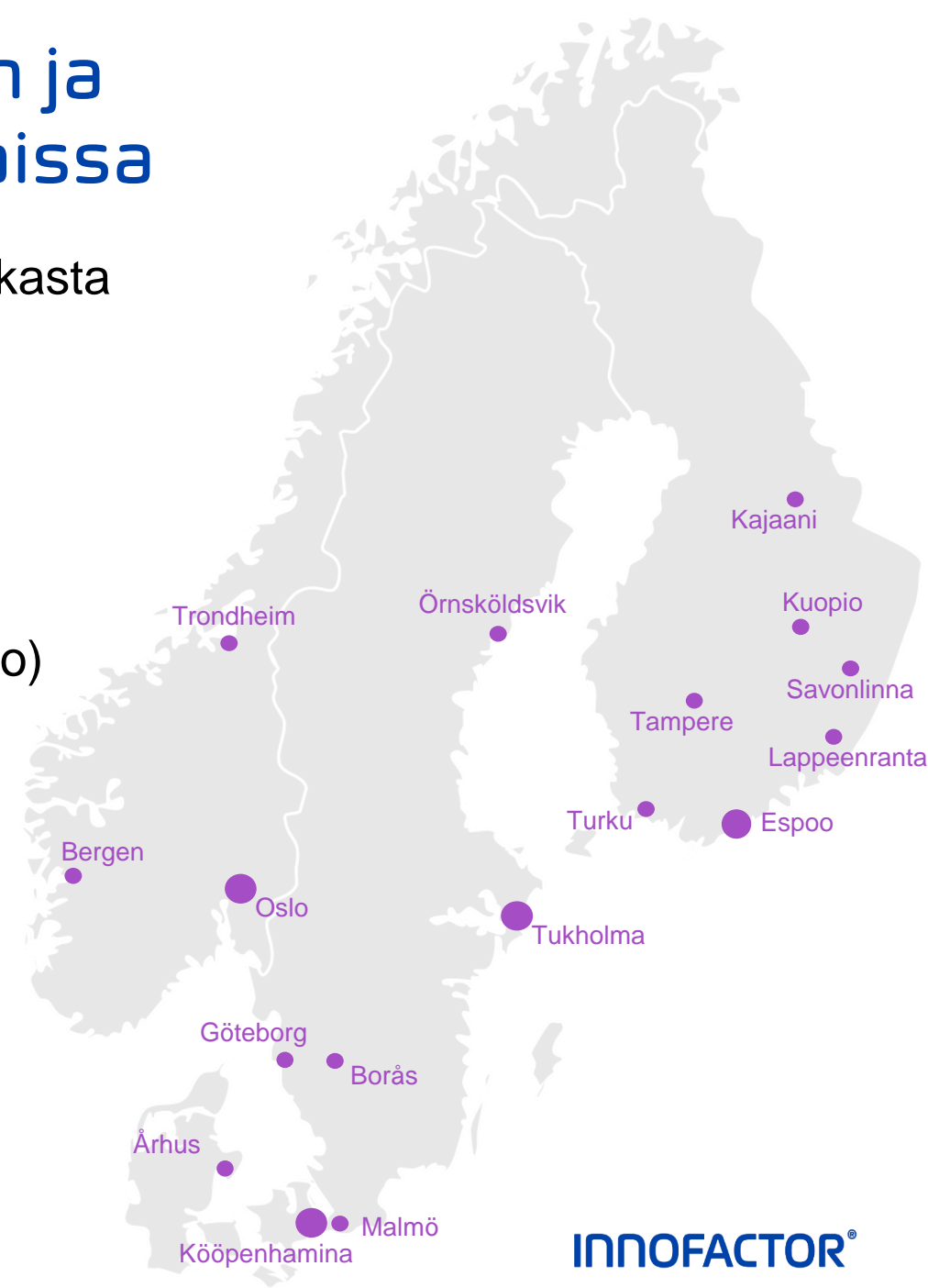


## #1 Pilviratkaisujen ja digitalisaation toteuttaja jokaisessa Pohjoismaassa

- Tarjonnan yhtenäistäminen ja toiminnan vakiinnuttaminen
- 20 % kasvu ja 20 % käyttökate

# Innofactor – johtava pilviratkaisujen ja digitalisaation toteuttaja Pohjoismaissa

- 1500+ yritys-, julkishallinnon ja kolmannen sektorin asiakasta
- 15 yritystason Microsoft-kultakompetenssia
- Noin 600 asiantuntijaa, joista Suomessa 350+, 1600+ yksilötason Microsoft-sertifikaattia, 10+ MVP:tä
- Liikevaihto 65,7 M€ (2017)
- Kasvu 20+ % ja käyttökate 7,5+ % (2013–2017 keskiarvo)
- Listattu Helsingin pörssissä, 12 000+ omistajaa



- Gold Application Development
- Gold Application Integration
- Gold Cloud Customer Relationship Management
- Gold Cloud Platform
- Gold Cloud Productivity
- Gold Collaboration and Content
- Gold Customer Relationship Management
- Gold Data Analytics
- Gold Data Platform
- Gold Datacenter
- Gold Enterprise Mobility Management
- Gold Enterprise Resource Planning
- Gold Identity and Access
- Gold Project and Portfolio Management
- Gold Windows and Devices



Päälistalla toimialalla teknologia

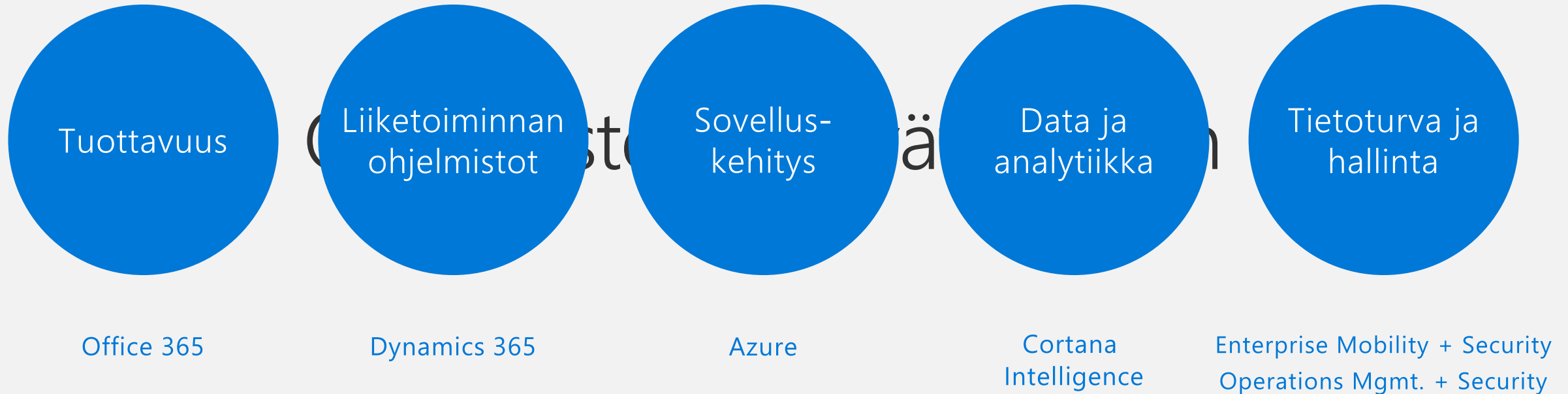


# Digitaalisuus muuttaa yhteiskuntaamme

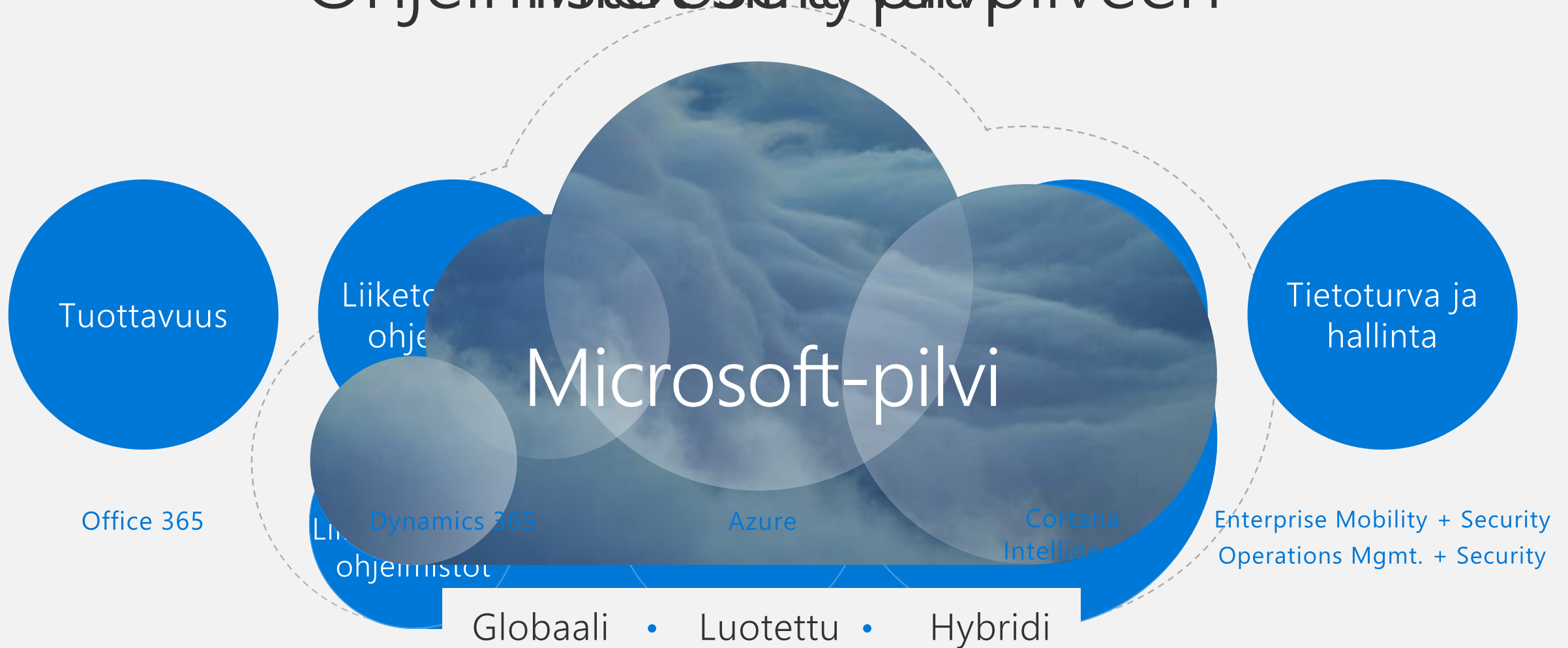
## Trendit innovaatioiden lähteinä



# Ohjelmistot siirtyvät pilveen



# Ohjelmistorsioitustyvät pilveen



# Ratkaisumme ja palvelumme modernin digitaalisen organisaation rakentamiseen



Moderni digitaalinen organisaatio



## Henkilökohtaisempi digitaalinen asiakaskokemus

- Palvelumuotoilu
- Verkkosivustot ja mobiilisovellukset
- Digitaalinen asiakaspalvelu ja markkinointiautomaatio



## Korkeampi operatiivinen tuottavuus

- Asiakkuudenhallinta (CRM)
- Toiminnanohjaus (ERP)
- Projektin- ja projektisalkunhallinta (PPM)
- Laatu- ja johtamisratkaisut
- Informaation- ja asianhallinta
- Henkilöstöhallinto ja rekrytointi



## Moderni työntekijäkokemus

- Digitaalinen yhteistoiminta ja liikkuva työ



## Turvallinen Pilvialusta

- Pilvi-infrastruktuuri, hallinta, tietoturva ja GDPR
- Identiteettihallinta
- Mobiilit laite- ja sovellushallintapalvelut (EM+S)
- Kapasiteetti- ja ylläpitopalvelut



## Datalähtöinen Liiketoiminta

- Business Intelligence
- Kehittynyt analytiikka, tekoäly ja koneoppiminen
- Internet of Things (IoT)



# Moderni toimitusmallimme takaa ratkaisujen tehokkaan käyttöönoton ja maksimoi niiden tuottaman lisäarvon koko elinkaaren ajan



Customer Experience Journey – Tarjoa asiakkaillesi henkilökohtaisempi digitaalinen asiakaskokemus

Digital Operations Journey – Luo organisaatiollesi lisäarvoa ja kiihdytä innovaatioiden syntymistä digitalisoimalla liiketoimintaprosessisi

Employee Experience Journey – Tee työntekijöidesi päivittäisestä työstä helpompaa ja mielekkäämpää

Cloud Journey – Suunnittele, toteuta ja käytä pilvipalveluita onnistuneesti

Data-Driven Business Journey – Luo organisaatiollesi edellytykset datalähtöiseen päätöksentekoon ja liiketoimintaan

# 1500+ yritys-, julkishallinnon ja kolmannen sektorin asiakasta Pohjoismaissa



## Missiomme:

Tuomme esiin organisaatioiden ja ihmisten uniikin potentiaalin digitaalisessa maailmassa.

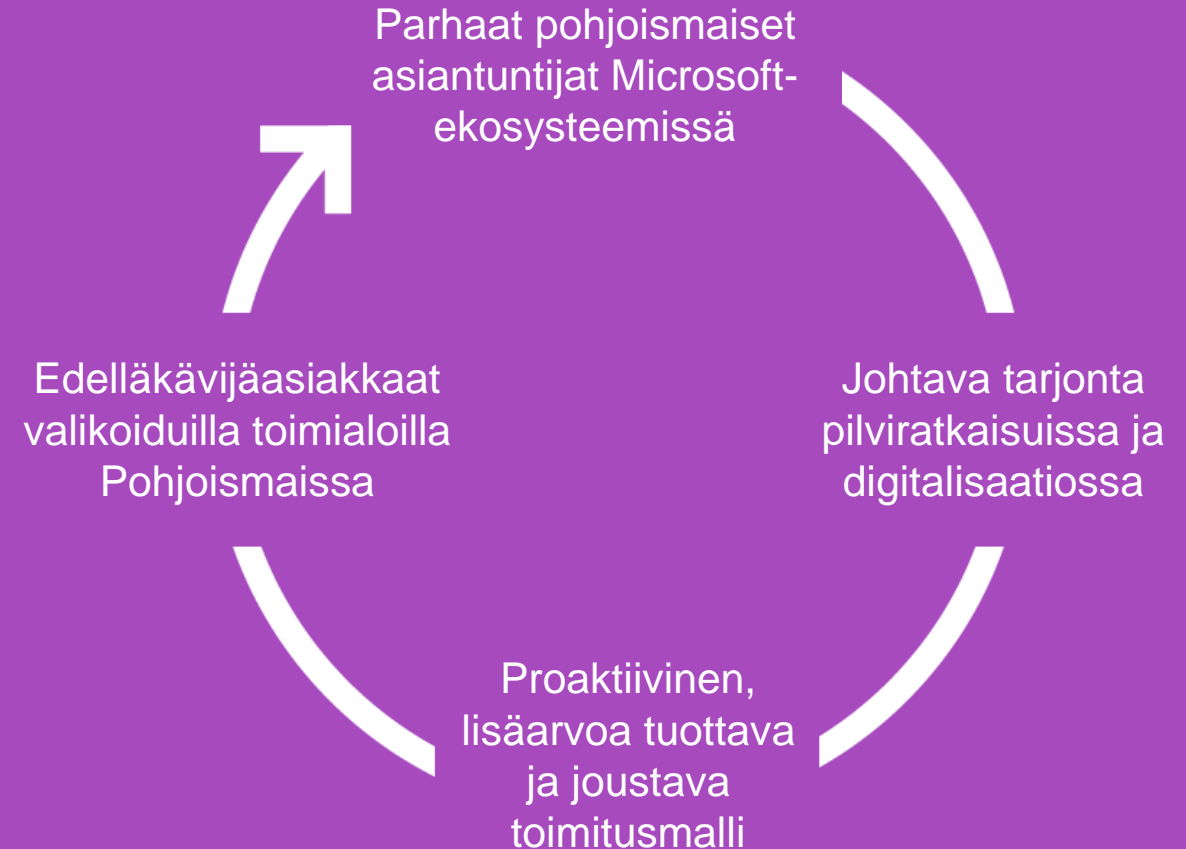
## Visiomme:

Olemme johtava pilviratkaisujen ja digitalisaation toteuttaja jokaisessa Pohjoismaassa.

## Pitkän tähtäimen taloudellisena tavoitteenamme on kasvaa kannattavasti:

- saavuttamalla noin 20 prosentin vuosittainen kasvu, josta pääosa pyritään saavuttamaan orgaanisesti
- saavuttamalla noin 20 prosentin käyttökatte (EBITDA) suhteessa liikevaihtoon
- pitämällä kassavirta positiivisena ja turvaamalla kaikissa tilanteissa rahoituksellinen vakavaraisuus

## Strategiamme:



# Microsoft tarjoaa johtavan ekosysteemin Innofactorin strategian kannalta keskeisissä osa-alueissa

- Microsoft on maailmanlaajuisesti johtava toimija Innofactorin strategian alueilla
- Keskitymällä Microsoft-ekosysteemiin Innofactor pystyy hankkimaan parhaat osaajat, johtavan osaamisen ja erityisaseman suhteessa Microsoftiin
- Jos Microsoft menettäisi jossain vaiheessa johtavan asemansa jollain alueella, pystyisi Innofactor vaihtamaan näiltä osin hallitusti yhteistyökumppaniaan

## Pilvi-infrastruktuuri\*



## Analytiikka\*



## CRM\*



## ERP\*\*



# Innofactorin kilpailuasema 10 miljardin euron Microsoft-pohjaisella IT-palvelumarkkinalla Pohjoismaissa

Pohjoismaiden IT-palvelumarkkina  
25 miljardia euroa\*

Pohjoismaiden Microsoft  
IT-palvelumarkkina  
10 miljardia euroa\*\*

**Keskikokoiset, ei kaikissa Pohjoismaissa, usea teknologia ja ratkaisualue**  
- Esimerkiksi Siili, Solita, Digia, Net-company ja Precio

**Kilpailuetu:**  
- Microsoft-ratkaisujen johtavin osaaminen  
- Tuotteistetumpi tarjooma

**Suuret yritykset, kaikissa Pohjoismaissa, kaikilla ratkaisualuilla ja usealla teknologialla**  
- Esimerkiksi: Tieto, CGI, Fujitsu ja Accenture

**Kilpailuetu:**  
- Osaavampi paikallinen henkilöstö  
- Tuotteistetumpi tarjooma  
- Ketterämpi toimintamalli

**INNOFACTOR®**

**Kilpailuetu:**  
- Pörssiyhtiön luotettavuus  
- Kehittyneemmät prosessit  
- Uskottavimmat referenssit

**Pienet yritykset, usein vain kotimaassaan, yhdellä ratkaisualueella tai teknologialla**  
- Esimerkiksi Sulava, Cloudriven ja Proactive

**Kilpailuetu:**  
- Microsoft-ratkaisujen johtavin osaaminen  
- Toimialaosaaaminen  
- Kokonaisvaltaisempi tarjooma

**Keskikokoiset, kaikissa Pohjoismaissa, keskittyneet tiettyyn ratkaisualueeseen**  
- Esimerkiksi Atea, HiQ, Knowit ja EG

>+5%

+3–5%

\* Lähde: IDC, internet

\*\* Arvio Microsoftin noin 40 % markkinaosuudesta

# Organisaatio

**Hallitus**  
Pekka Eloholma (pj.)    Sami Ensio  
Anna Lindén                Risto Linturi

**Sami Ensio**  
President and CEO

**Marko Lehtonen**  
CFO

**Sanna Lindner**  
EVP, HR

**Vesa Syrjäkari**  
EVP, Biz Dev and Oper Excellence

**PRODUCTS AND SERVICES**  
**Janne Heikkinen**  
CTO and EVP,  
Products & Services

**FINLAND**  
**Jari Hahl**  
EVP, Country Manager,  
Finland

**SWEDEN**  
**Viktor Lundqvist**  
MD, Country Manager,  
Sweden

**DENMARK**  
**Per Bendix Olsen**  
MD, Country Manager,  
Denmark

**NORWAY**  
**Stig Nerland**  
MD, Country Manager,  
Norway

**Digital Experience**  
**Jyrki Vepsäläinen**  
Vice President

**Business Productivity**  
**Tom Puusola**  
Vice President

**Productized Solutions**  
**Mikko Myllys**  
Vice President

**Sales**  
**Antti Pohjolainen**, Vice President

# Innofactorin perustaja ja CEO

## Sami Ensio, s. 1971, diplomi-insinööri

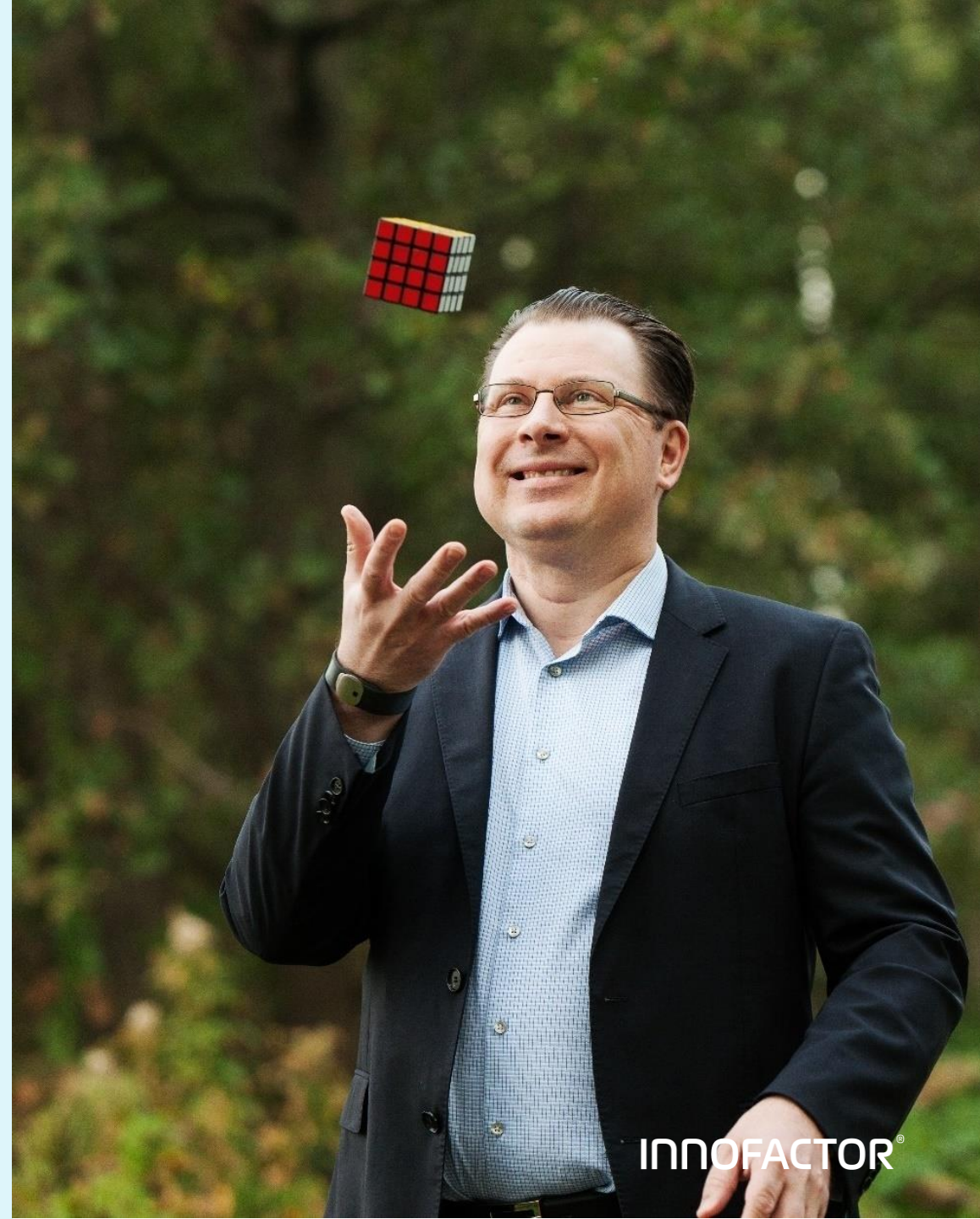
Innofactorin perustaja ja toimitusjohtaja. Useita luottamustehtäviä muun muassa Teknologia-teollisuudessa ja EK:ssa. Microsoftin kansainvälisen Partner Advisory Councilin jäsen.

Sami Ension erityisosaamista ovat ohjelmistoliiketoiminnan laaja-alainen ymmärtäminen, strateginen ja operatiivinen johtaminen sekä kannattavan kasvun varmistaminen. Sami Ensio on valittu muun muassa vuoden ohjelmistoyrittäjäksi Suomessa.

Koulutus: Diplomi-insinööri, Teknillinen fysiikka, Teknillinen korkeakoulu (Aalto Yliopisto), valikoituja lakiointoja Helsingin yliopistossa ja liiketoiminnan johtamisen opintoja University of California, Los Angeles UCLA:ssa.

Omistus: noin 7,7 miljoonaa osaketta (noin 21 %)

Lisätietoja: <https://fi.linkedin.com/in/ensio>



# Innofactor-konsernin muu johtoryhmä



**Per Bendix Olsen**

MBA. Tanskan maajohtaja. Innofactorin palveluksessa vuodesta 2017. Syntynyt 1958. Omistus 11 800 osaketta.



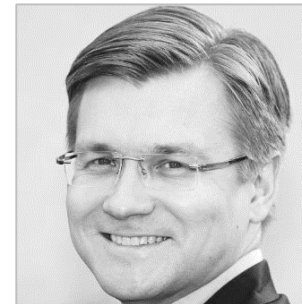
**Jari Hahl**

Datanomi. Suomen maajohtaja. Innofactorin palveluksessa vuodesta 2016. Syntynyt 1962. Omistus 66 793 osaketta.



**Janne Heikkinen**

DI. Teknologiajohtaja sekä tuotteista ja palveluista vastaava johtaja. Innofactorin palveluksessa vuodesta 2015. Syntynyt 1974. Omistus 83 044 osaketta.



**Marko Lehtonen**

KTM. Innofactor Oyj:n talousjohtaja. Innofactorin palveluksessa vuodesta 2018. Syntynyt 1972. Omistus 200 osaketta.



**Sanna Lindner**

PsM. Henkilöstöjohtaja. Innofactorin palveluksessa vuodesta 2017. Syntynyt 1973. Omistus 0 osaketta.



**Viktor Lundqvist**

M.Sc. (tietotekniikka). Ruotsin maajohtaja. Innofactorin palveluksessa vuodesta 2016. Syntynyt 1982. Omistus 30 000 osaketta.



**Stig Nerland**

M.Sc. (markkinointi). Norjan maajohtaja. Innofactorin palveluksessa vuodesta 2016. Syntynyt 1979. Omistus 0 osaketta.



**Vesa Syrjäkari**

M.Sc. Kehitysjohtaja. Innofactorin palveluksessa vuodesta 2017. Syntynyt 1960. Omistus 50 000 osaketta.



# Innofactor Oyj:n hallitus



## **Pekka Eloholma, puheenjohtaja**

DI. Nebulan toimitusjohtaja 2014–2017. Affecton toimitusjohtaja 2006–2013. Aiempia johtotehtäviä muun muassa Setec, Siemens, FinnetCom ja Helsingin Puhelin (nykyinen Elisa). Syntynyt 1960. Omistus: 28 690 osaketta.



## **Sami Ensio**

DI. Innofactorin perustaja ja toimitusjohtaja vuodesta 2000. Microsoftin kansainvälisen Partner Advisory Councilin jäsen vuodesta 2014. Useita luottamustoimia Teknologia-teollisuudessa ja EK:ssa vuodesta 2013. Syntynyt 1971. Omistus lähipiirin kanssa: 7 716 173 osaketta.



## **Anna Lindén**

VTM. Nokia Mobile Networks -liiketoimintaryhmän COO. Useita tehtäviä Nokiassa vuodesta 1998. Syntynyt 1973. Omistus lähipiirin kanssa: 21 200 osaketta.



## **Risto Linturi**

DI. Sovelto Oyj:n hallituksen puheenjohtaja. Aalto-yliopiston Radikaalit innovaatiot ohjelmajohtajana 2004–2014. Aiemmin toiminut CTO:na Helsingin Puhelimessa (nykyisin Elisa). Yksi Suomen merkittävimmistä tulevaisuudentutkijoista, joka on laatinut selvityksiä muun muassa eduskunnalle. Syntynyt 1957. Omistus lähipiirin kanssa: 1 256 411 osaketta.

# Pitkän tähtäimen taloudellisten tavoitteiden saavuttaminen

## 20 % orgaaninen kasvu:

Keskitymme Pohjoismaissa niihin toimialoihin ja asiakassegmentteihin, joilla on suuri kasvupotentiaali, esimerkiksi sosiaali- ja terveydenhuolto

Tehostamme tuotteidemme ja palveluidemme myyntiä nykyisissä asiakkuuksissa, jotta saamme suuremman osuuden asiakkaiden digitalisaatioon käyttämästä budjetista

Panostamme modernien digitaalisen markkinoinnin menetelmien käyttöön tehostaaksemme myyntiämme

Keskitymme osaamisen hallintaan, rekrytointiin ja resurssoinnin optimointiin pohjoismaisella tasolla

## 20 % käyttökate:

Siirrämme tarjoamamme ja liikevaihtomme painopistettä tulevaisuudessa enenevissä määrin tuotteisiin ja tuotteistettuihin palveluihin

Vahvistamme jatkuvasti omien asiantuntijoidemme ammattitaitoa, jotta asiakkaamme ovat valmiita maksamaan heistä ja johtavasta tarjonnastamme toimialan keskiarvoa korkeamman hinnan

Kehitämme joustavaa ja nopeaa lisäarvoa mahdollistavaa toimitusmalliamme siten, että turhan työn osuus minimoidaan, laskutus-asteemme paranee ja asiakastytyväisyys noude

Panostamme operatiiviseen tehokkuuteen kehittämällä liiketoiminnan kvarterittaista taloudellista vastuullisuutta (Financial Quarterly Accountability, FQA), sisäisiä tietojärjestelmiä ja ennustettavuutta



## Q2/2018 tulokset

Liikevaihto on palannut toisella vuosineljänneksellä lähes vertailukauden tasolle

Kannattavuuden parantamiseksi tehty korjaavia toimenpiteitä, joiden oletetaan vaikuttavan positiivisesti kolmannella vuosineljänneksellä.

Olemme edistyneet merkittävästi ERP-projektin, pohjoismaisten toimintamallien ja brändien yhtenäistämässä. Hankkeet ovat keskeisiä tulevaisuuden kannattavuuden ja pohjoismaisen kasvustrategian varmistamisessa.

**Liikevaihto**

**17,0 M€**

Laskua -0,8 %  
verrattuna  
Q2/2017

**EBITDA**

**0,2%**  
**0,04 M€**

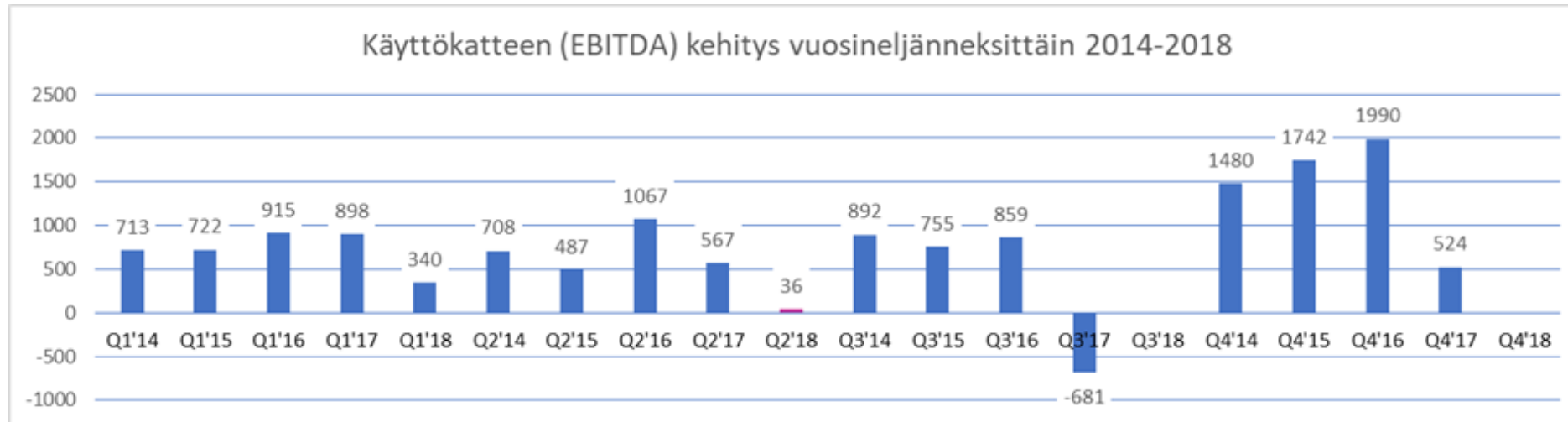
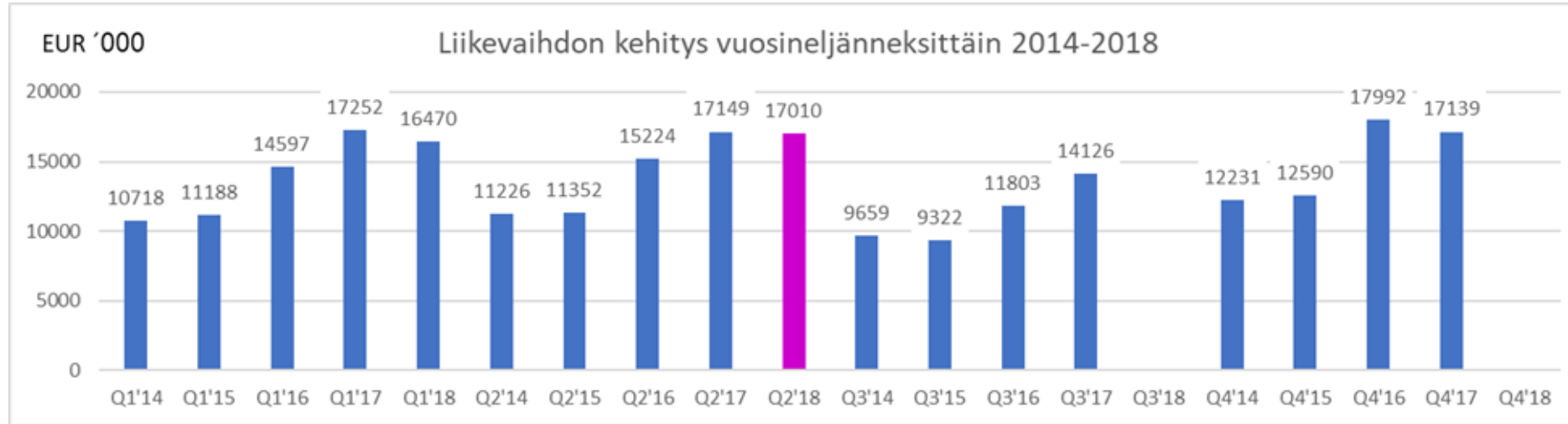
Laskua -93,7 %  
verrattuna  
Q2/2017

# Q1–Q2/2018 toteuma

## Valitut tunnusluvut

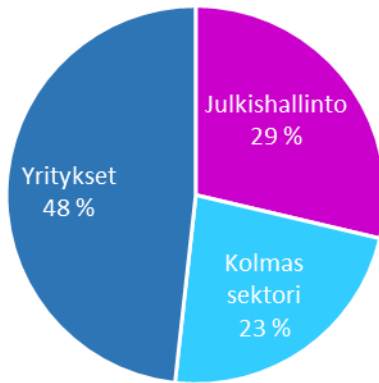
	Q1–Q2 /2018	Q1–Q2 /2017	Muutos (%)	Toimitusjohtajan kommentti
<b>Liikevaihto (tEUR)</b>	<b>33 480</b>	<b>34 401</b>	<b>-2,7 %</b>	<i>”Liikevaihto on palannut toisella vuosineljänneksellä lähes vertailukauden tasolle vaikka jäikin vielä tavoitteestamme. Saimme useita merkittäviä tilauksia, muun muassa Oikeusrekisterikeskuksen noin 2,0 miljoonaa euroa ja Kommunalin 2,8–5,2 miljoonaa euroa, joiden uskotaan vaikuttavan positiivisesti liikevaihdon kehittymiseen jatkossa.”</i>
<b>EBITDA (tEUR)</b>	<b>376</b>	<b>1 465</b>	<b>-74,3%</b>	<i>”Käyttökate on ollut huomattavasti asettamiamme tavoitteita heikompi. Arvioimme kuitenkin käänteen liiketoiminnassa tapahtuneen toisen vuosineljänneksen aikana, jonka pitäisi näkyä parantuneena kannattavuutena kolmannella vuosineljänneksellä.”</i>
<b>Omavaraisuusaste (%)</b>	<b>42,6 %</b>	<b>43,3 %</b>		<i>”Liiketoiminnan rahavirta pysyi haasteellisesta käyttökate-tilasta huolimatta positiivisena, Cinteros-yritysjärjestelyn jäljellä oleva 0,2 miljoonan euron lisäkauppahinta maksettiin toukokuussa.”</i>

# Liiketoiminnan kehitys vuosineljänneksittäin

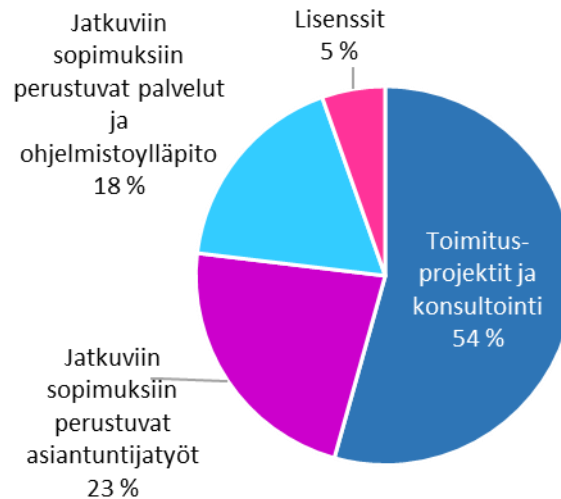


# Laaja asiakaskunta, pitkäaikaiset sopimukset ja liiketoiminta pohjoismaissa tuovat vakautta

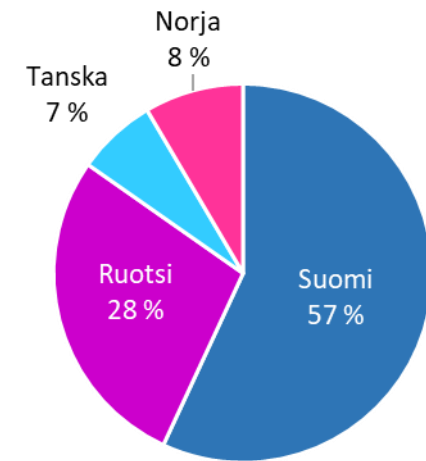
Liikevaihdon jakauma 1.1.–30.6.2018



- Vahva julkisen, yksityisen ja kolmannen sektorin asiakaskunta tuo vakautta suhdannevaihteluissa
- 10 suurinta asiakasta tuo noin 27% liikevaihdosta



- Jatkuvat palvelusopimukset ja lisenssien myynti tuo kilpailuetua ja vakautta liiketoimintaan
- Työn myynti siirtyy enenevässä määrin puitesopimukseen ja jatkuvaan ylläpitotyöhön



- Ruotsi, Tanska ja Norja toivat merkittävän osan Innofactorin liikevaihdosta
- Tavoitteena vahva asema kaikissa Pohjoismaissa


# Konsernin keskeisimmät tunnusluvut, IFRS

	1.4.– 30.6.201 8	1.4.– 30.6. 2017	Muutos	1.1.– 30.6.201 8	1.1.–30.6. 2017	Muutos	1.1.–31.12. 2017
Liikevaihto tuhatta euroa	17 010	17 149	-0,8 %	33 480	34 401	-2,7 %	65 666
Liikevaihdon kasvu	-0,8 %	12,6 %		-2,7 %	15,4 %		10,1 %
Liiketulos ennen poistoja ja mahdollisia arvonalentumisia (EBITDA) tuhatta euroa*	36	567	-93,7 %	376	1 465	-74,3 %	1 308
prosenttia liikevaihdosta*	0,2 %	3,3 %		1,1 %	4,3 %		2,0 %
Liikevoitto/-tappio (EBIT) tuhatta euroa*	-630	-103	-511,7 %	-994	119	-935,3 %	-1 461
prosenttia liikevaihdosta*	-3,7 %	-0,6 %		-3,0 %	0,3 %		-2,2 %
Tulos ennen veroja tuhatta euroa*	-782	-231	-238,5 %	-1 259	-150	-739,3 %	-1 579
prosenttia liikevaihdosta*	-4,6 %	-1,3 %		-3,8 %	-0,4 %		-2,4 %
Tilikauden tulos tuhatta euroa*	-768	-185	-315,1 %	-1 467	-435	-237,2 %	-2 007
prosenttia liikevaihdosta*	-4,5 %	-1,1 %		-4,4 %	-1,3 %		-3,1 %
Nettovelkaantumisaste (Net Gearing)	58,0 %	49,4 %		58,0 %	49,4 %		53,8 %
Omavaraisuusaste	42,6 %	43,3 %		42,6 %	43,3 %		43,4 %
Aktiivinen henkilöstö keskimäärin katsauskauden aikana**	597	609	-2,0 %	597	602	-0,8 %	610
Tulos per osake (euroa)	-0,0278	-0,0035	-699,6 %	-0,0278	-0,0035	-699,6 %	-0,0357

\*) IFRS 3:n mukaisesti katsauskaudella 1.4.–30.6.2018 liiketulokseen sisältyy 507 tuhatta euroa (2017: 507) yrityskauppoihin liittyviä poistoja kauppahinnan kohdistuksista aineettomiin hyödykkeisiin. IFRS 3:n mukaisesti katsauskaudella 1.1.–30.6.2018 liiketulokseen sisältyy 1015 tuhatta euroa (2017: 1015) yrityskauppoihin liittyviä poistoja kauppahinnan kohdistuksista aineettomiin hyödykkeisiin

\*\*\*) Innofactor -konsernissa seurataan aktiivisen henkilöstön määrää. Aktiivisen henkilöstön määrään ei lasketa mukaan yli 3 kuukauden pituisella vapaalla olevia työntekijöitä.





Innofactorin vuoden 2018 liikevaihdon ja käyttökateen (EBITDA) arvioidaan kasvavan edellisestä vuodesta 2017, jolloin liikevaihto oli 65,7 miljoonaa euroa ja käyttökate oli 1,3 miljoonaa euroa.



Muut asiad

# Merkittävimmät pörssitiedotteet Q2

- 4.4.2018 Innofactor tiedotti johtohenkilöiden liiketoimesta, jossa Innofactorin johtoryhmän jäsen Per Bendix Olsen oli hankkinut Innofactor Oyj:n osakkeita.
- 9.5.2018 Innofactor tiedotti johtohenkilöiden liiketoimesta, jossa Innofactorin johtoryhmän jäsen Viktor Lundqvist oli hankkinut Innofactor Oyj:n osakkeita.
- 18.5.2018 ja 22.5.2018 Innofactor tiedotti johtohenkilöiden liiketoimista, joissa Pekka Eloholmalle, Sami Ensiolle ja Anna Lindénille oli ostettu yhtiökokouksen päätöksen mukaisena hallituspalkkiona Innofactor Oyj:n osakkeita.
- 29.6.2018 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Ruotsalainen ammattiliitto Kommunal on uusinnut ja laajentanut jatkuvia palveluita ja tukea koskevan sopimuksensa Innofactorin kanssa, joka toimii kumppanina Kommunalin jäsenhallintajärjestelmän ja siihen liittyvien palveluiden ylläpitämisessä ja kehittämisessä. Sopimuksen arvo vuosien 2018-2021 aikana on vähintään noin 2,8 miljoonaa euroa ja enintään noin 5,2 miljoonaa euroa.

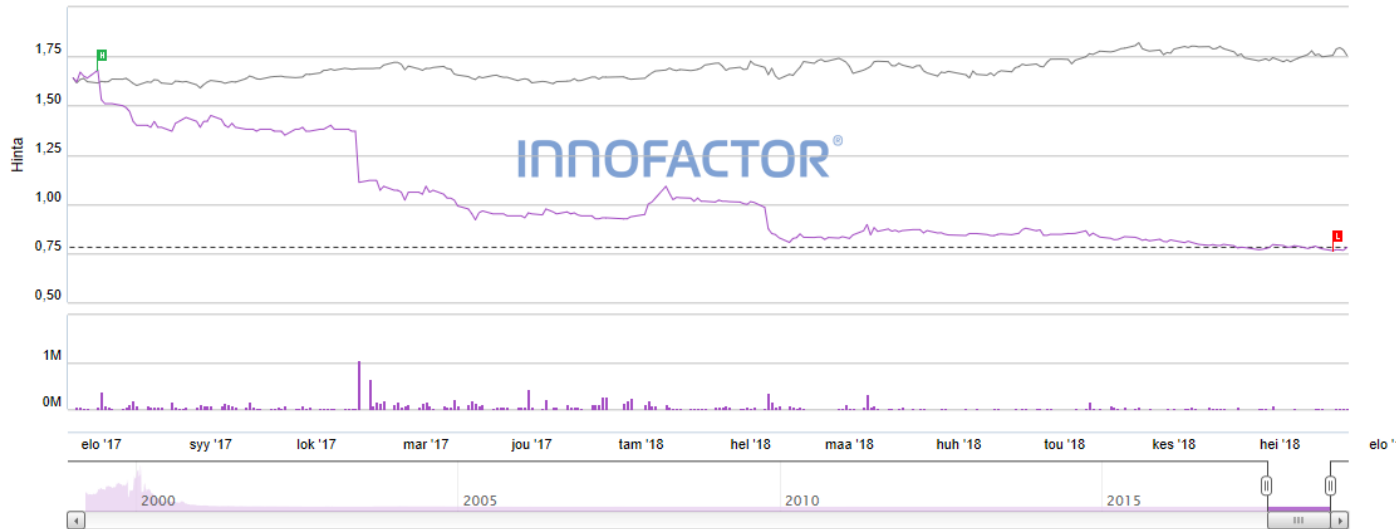
# Merkittävimmät pörssitiedotteet Q2 jälkeen

- Ei merkittäviä pörssitiedotteita

# Suurimmat osakkeenomistajat 30.6.2018

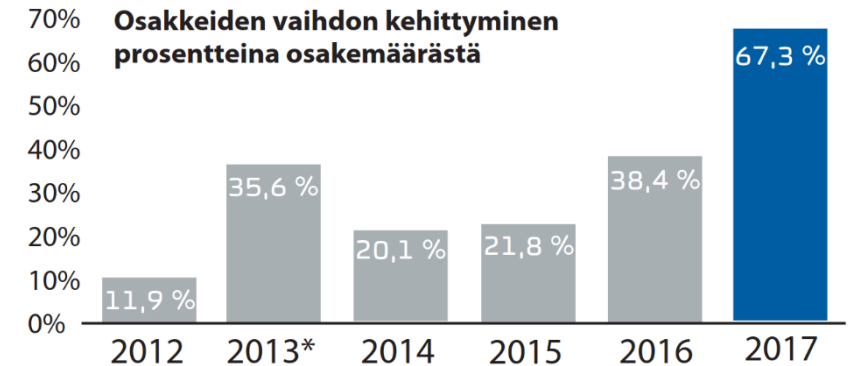
Nimi	Määrä	Prosenttiosuus
1. Ensio Sami	7 716 173	21,32 %
<i>Ensio Sami</i>	5 542 413	15,32 %
<i>Alaikäinen vajaanvaltainen</i>	724 588	2,00 %
<i>Alaikäinen vajaanvaltainen</i>	724 586	2,00 %
<i>Alaikäinen vajaanvaltainen</i>	724 586	2,00 %
2. Keskinäinen Eläkevakuutusyhtiö Ilmarinen	1 800 000	4,97 %
3. Tilman Tuomo Tapani	1 653 416	4,57 %
4. Laiho Rami Tapani	1 268 159	3,50 %
5. Linturi Kaija ja Risto	1 256 411	3,47 %
<i>R. Linturi Oyj</i>	489 107	1,35 %
<i>Linturi Kaija Anneli</i>	430 000	1,19 %
<i>Linturi Risto Erkki Olavi</i>	337 304	0,93 %
6. Ärje Matias Juhanoika	882 065	2,44 %
7. Mäki Antti-Jussi	877 192	2,42 %
8. Muukkonen Teemu Heikki	522 230	1,44 %
9. Ingman Finance Oy Ab	500 000	1,38 %
10. Järvenpää Janne-Olli	315 211	0,87 %
11. Kukkonen Heikki-Harri	286 931	0,79 %
12. Rausanne Oy	273 040	0,75 %
13. Hellen Stefan Andreas	250 000	0,69 %
14. Laiho Jari Olavi	235 000	0,65 %
15. Mäkinen Antti Vilho Juhani	153 000	0,42 %
16. Heikki Tervonen Oy	153 000	0,42 %
17. Salmela Alpo Jalmari	128 500	0,36 %
18. Muurinen Hannu Olavi	125 750	0,35 %
19. Mandatum Life	123 752	0,34 %
20. Harju Petteri	120 000	0,33 %

# Innofactorin osakkeen kurssikehitys ja vaihto (20.7.2018 päätöskurssi €0,78)



## Kurssikehitys

Vuoden alusta	-17,63%		
1v. Muutos	-53,11%	Vuoden ylin	1,13EUR
3v. Muutos	-15,03%	Vuoden alin	0,75EUR
5v. Muutos	-12,61%		



\* Vuoden 2013 osakkeen korkeaa vaihtoa selittää atBusiness Oy:n yritysosto ja siihen liittynyt optio, jolla yhtiö osti takaisin yhteensä noin 4,7 miljoonaa omaa osaketta, jotka muodostivat noin 29 prosenttia osakkeen kyseisen vuoden vaihdosta.

Osakkeita vaihdettiin 1.4.–30.6.2018 julkisessa kaupankäynnissä 1 497 941 kappaletta (2017: 7 986 133 kpl), mikä vastaa 4,1 prosenttia (2017: 22,1 %) keskimääräisestä osakemäärästä kyseisellä ajanjaksolla. Osakkeiden vaihto väheni 81,2 prosenttia verrattuna vastaavaan ajanjaksoon vuonna 2017.

# Lisätietoja

<https://www.innofactor.fi>

## Sami Ensio

Toimitusjohtaja

+358 50 584 2029

[sami.ensio@innofactor.com](mailto:sami.ensio@innofactor.com)

## Marko Lehtonen

Talousjohtaja

+358 50 575 2006

[marko.lehtonen@innofactor.com](mailto:marko.lehtonen@innofactor.com)

The screenshot shows the top part of the Innofactor website. At the top right, there are navigation links: "BLOGI", "MEDIA", "OTA YHTEYTTÄ", and "CHOOSE COUNTRY". Below these is the "INNOFACTOR" logo and a navigation menu with items: "Mitä teemme", "Asiakkaat", "Ajankohtaista", "Meille töihin", "Sijoittajille", and "Yritys". A search icon is also present. The main banner features a photo of two men in business suits sitting at a desk with a laptop. The text on the banner reads: "Innofactor sijoituskohteena" and "Vuosikertomuksemme 2017 on julkaistu!". A purple button in the center says "INNFACTOR OYJ:N VUOSIKERTOMUS 2017".

This section of the website displays the share price and a brief description of the company's focus. The share price is shown as €0,85, with a change of +0,12% from the previous price of €0,83. The text below the price reads: "Johtava pilviratkaisujen ja digitalisaation toteuttaja Pohjoismaissa". Below this is a paragraph of text: "Innofactor on johtava digitalisaation ja pilviratkaisujen toteuttaja Pohjoismaissa. Meillä on Pohjoismaiden laajin Microsoft-ekosysteemin ratkaisutarjonta, johtava osaaminen ja yli 600 innostunutta ja motivoitunutta huippuasiantuntijaa Suomessa, Ruotsissa, Tanskassa ja Norjassa. Asiakkainamme on yli 1 500 yritystä, julkishallinnon ja kolmannen sektorin organisaatioita. Vuosina 2013–2017 liikevaihtomme vuotuinen kasvu on ollut keskimäärin yli 20 %. Innofactor Oyj:n osake on noteerattu NASDAQ Helsinki Oyj:n päälistalla toimialalla teknologia." Below the text is a section titled "Uusimmat pörssitiedotteet" (Latest press releases).

Muutos	%	Ylin	Alin
€ +0,00	+0,12%	€ 0,85	€ 0,85

This section lists three recent press releases. Each entry includes a date, a title, and a link to the full text. The first entry is dated 24.04.2018 and is titled "Innofactorin tammi-maaliskuun 2018 osavuosisikatsauksen julkaiseminen". The second entry is dated 04.04.2018 and is titled "Innofactor Oyj: Johtohenkilöiden liiketoimet - Per Bendix Olsen". The third entry is dated 04.04.2018 and is titled "Innofactor Oyj:n uusi hallitus ja järjestäytymiskokous". A link "LUE LISÄÄ" is provided at the bottom right of the list.

A man with glasses, wearing a dark suit jacket over a light blue checkered shirt, is smiling and looking upwards. He is juggling a Rubik's cube. The background is a blurred green outdoor setting. A white outline of a large question mark is visible on the right side of the image. A pink rectangular box is on the left side, containing text.

Kiitos.  
Kysymyksiä?

INNOFACTOR®



# Liite 1: Asiakasreferenssejä

# Helsingin ja Uudenmaan sairaanhoitopiiri

## Digitaaliset kanavat sairaanhoitoon – Terveyskylässä tekniikka menee ihmisen luokse

”Potilaiden palvelupolkuihin nivoutuvien virtuaalisten ja sähköisten palveluiden kehittämisen tavoitteena on suunnitella asiakaslähtöisiä ja monikanavaisesti tuotettavia palveluita, tehostaa sairauksien ennaltaehkäisyä ja hoidon sujuvuutta, mahdollistaa asiakkaiden oikea-aikaista hoitoon pääsyä sekä lisätä etävastaanottojen toimivuutta. eTerveyspalvelut mahdollistavat henkilövoimavarojen kohdentamisen vaativimpiin palvelukokonaisuuksiin, joissa potilaan ohjaus ja hoito vaatii moniosaamista.”

**Sirpa Arvonen**

Projektijohtaja, HUS Virtuaalisairaala-hanke



# Suomen Punainen Risti

## Oma Punainen Risti – digitaaliset työvälineet vapaaehtoistoimintaan

“Punainen Risti on lähtenyt reippaasti ratkomaan digitaalisuuden, vapaaehtoisuuden ja järjestötoiminnan yhtälöä. Projektilla on onnistuessaan iso merkitys suomalaiselle yhteiskunnalle ja suomalaisille. Etenemisen strategiaksi on valittu, että haluamme tehdä vapaaehtoisuuden helpoksi. Koska paikallinen toimintamme rakentuu vapaaehtoisten varaan, toisena strategian kärkenä on samalla rakentaa organisointia ja johtamista helpottavat digitaaliset palvelut paikallisille avainvapaaehtoisille. Digiohjelmamme lähtökohta on ollut tunnistaa nimenomaan käyttäjien näkökulmasta tärkeät palvelut. Niistä rakentuneen kokonaisuuden kivijalkaa rakennamme nyt Innofactorin kanssa.”

### **Ilpo Kiiskinen**

Viestintäjohtaja, Suomen Punainen Risti



# Mitsubishi Motors

## Parempaa ja henkilökohtaisempaa asiakaspalvelua CRM:n avulla

“Meille on ollut ilo ottaa liiketoimintakriittinen CRM-projektimme käyttöön yhdessä Innofactorin kanssa. Kyseessä on meille merkittävä uusi lähtö, joka vahvistaa oleellisesti asiakassuhteitamme ja vuoropuheluamme asiakkaidemme kanssa. Se luo pitkäaikaisia ja kannattavia liiketoimintasuhteita asiakkaiden, jälleenmyyjien ja huoltamoiden välille. Investointimme merkittävyys huomioiden, tuntuu erityisen hyvältä voida luottaa Innofactorin kokemukseen ja osaamiseen asiassa.”

**Karl-Thomas Albinsson**  
CRM Manager  
Mitsubishi Motors Sweden



# Kommunal

Parempia, henkilökohtaisempia palveluita ja viestintää jäsenille

”Valitsimme Innofactorin, koska he todella ymmärsivät meidän tarpeitamme. He tarjosivat valmista ratkaisua, joka räätälöitiin jäsenorganisaation tarpeisiin, ja lisäksi heidän Microsoft Dynamics CRM -osaamisensa on kattavinta koko Ruotsissa.”

## **Hanna Stenholm**

Head of Membership Administration  
Kommunal



# Linco Food Systems A/S

Innofactor QualityFirst auttaa päivittämään ja jakamaan yrityksen laatudokumentaation

“Valitsimme Innofactorin QualityFirst-ratkaisun, koska se täytti tarpeemme sellaisenaan, eikä vaatinut ylimääräistä lisäkehitystä. Ratkaisu mukautettiin suoraan nykyiseen prosessijohtamisen malliimme.”

**Mogens From Winther**  
Laatupäällikkö  
Linco Food Systems A/S



# Sparebanken Vest

## Kasvun ja operatiivisten kustannusten hallintaa Microsoft Azuren avulla

“Paikallinen infrastruktuuri on nyt siirretty pilveen ja sen mahdollistivat Innofactorin asiantuntijat, joilla oli kokonaisuudesta hyvä yleiskuva sekä syvä osaaminen. Olemme käyttäneet Innofactorin konsultteja aiemminkin, joten meille oli selvää kysyä heidän apuaan ja neuvojaan tälläkin kertaa. Yhteistyö Innofactorin kanssa on vahvistunut entisestään valittuamme Microsoft Azuren. He todella tuntevat Azuren!”

### **Jørn Torsvik**

Tietohallintojohtaja  
Sparebanken Vest

