



Innofactor Oyj:n osavuosisikatsaus Q1/2020

5.5.2020

Sami Ensio, toimitusjohtaja



Innofactorin liiketoiminta

Johtava modernin digitaalisen organisaation
edistäjä Pohjoismaissa

INNOFACTOR®

Startup – kaikkea kaikille

- Sami Ensio perusti Innofactorin 1.1.2000
- Ensimmäinen oma tuote Prime syntyy

#1 valituissa mikrosegmenteissä

- SharePointin pioneeri
- Ensimmäiset yritysjärjestelyt

#1 Microsoft-toimittaja Suomessa

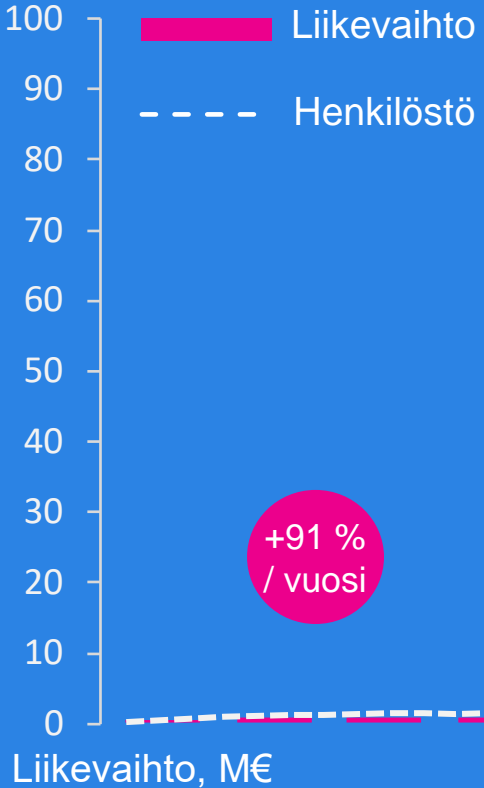
- Microsoft CRM, BI ja asianhallinta
- Käänteinen listautuminen

#1 Microsoft-toimittaja Pohjoismaissa

- Tarjonta pilveen
- Lukuisia yritysostoja Pohjoismaissa

#1 Pilviratkaisujen ja digitalisaation toteuttaja jokaisessa Pohjoismaassa

- Tarjonnan yhtenäistäminen ja toiminnan vakiinnuttaminen
- 20 % kasvu ja 20 % käyttökate



+67 %
/ vuosi

+47 %
/ vuosi

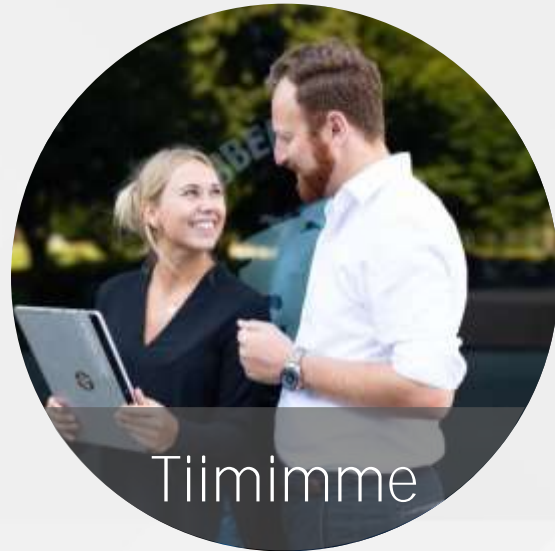
+33 %
/ vuosi

Henkilöstö

2000 2001 2002 2003 2004 2005 2006 2007 2008 2009 2010 2011 2012 2013 2014 2015 2016 2017 2018 2019 2020



Innofactor – johtava modernin digitaalisen organisaation edistäjä Pohjoismaissa



- 500+ pohjoismaista ammattilaista
- 15 yritystason Microsoft-kultakompetenssia ja 1 600+ henkilötason MSFT-sertifikaattia
- 9 Microsoftin Most Valuable Professional -tunnustusta



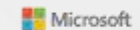
- 1 500 pohjoismaista asiakasta
- Vahva toimialaosaaminen yksityisellä, julkisella ja kolmannella sektorilla



- Liikevaihto 64+ MEUR (2019), käyttökate 9 %
- 14 toimistoa Pohjoismaissa
- Listattu Helsingin pörssissä (NASDAQ Helsinki), 11 000+ omistajaa



Microsoft
Partner

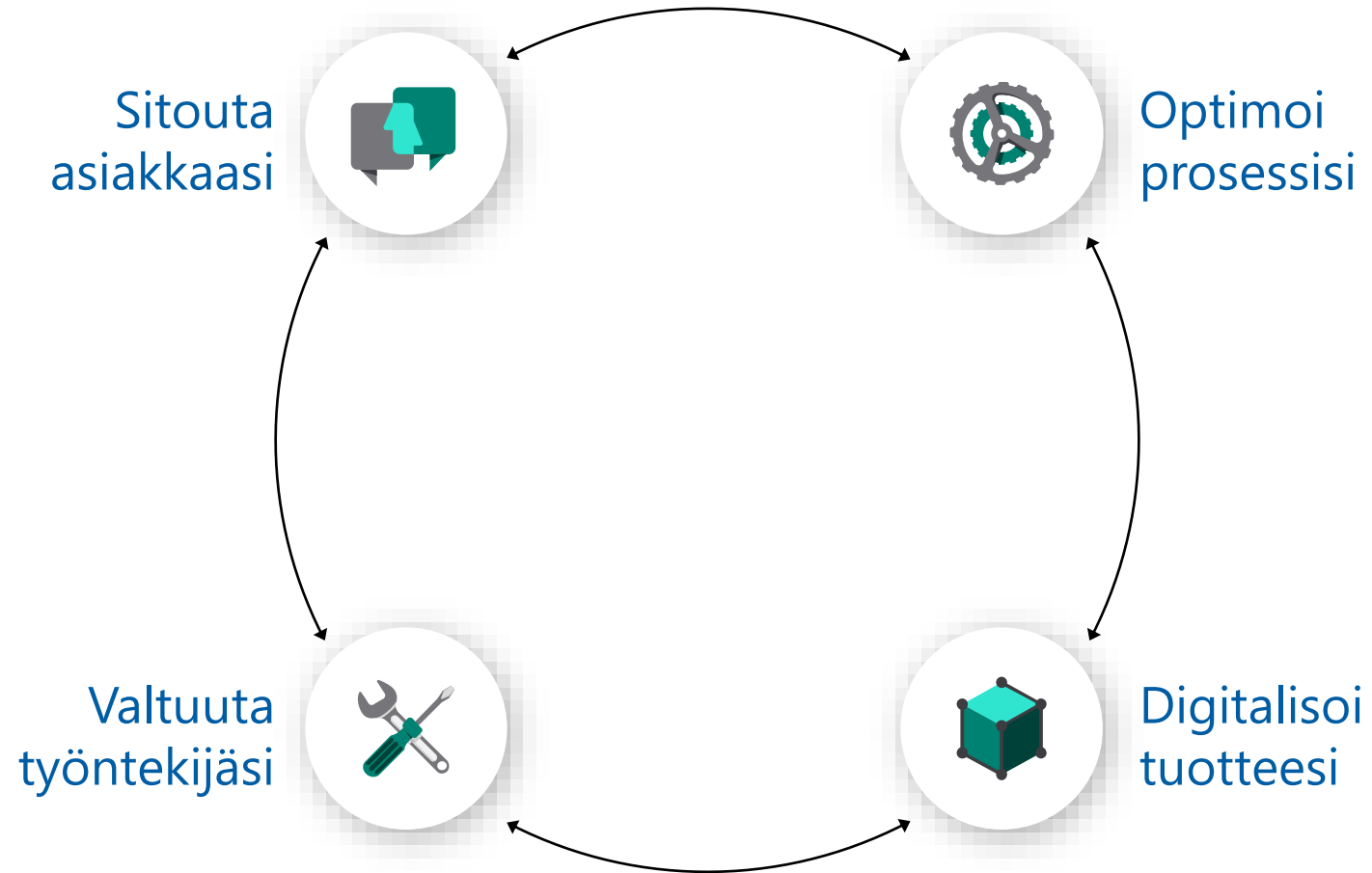


Gold Application Development
Gold Application Integration
Gold Cloud Customer Relationship Management
Gold Cloud Platform
Gold Cloud Productivity
Gold Collaboration and Content
Gold Customer Relationship Management
Gold Data Analytics
Gold Data Platform
Gold Datacenter
Gold Enterprise Mobility Management
Gold Enterprise Resource Planning
Gold Identity and Access
Gold Project and Portfolio Management
Gold Windows and Devices

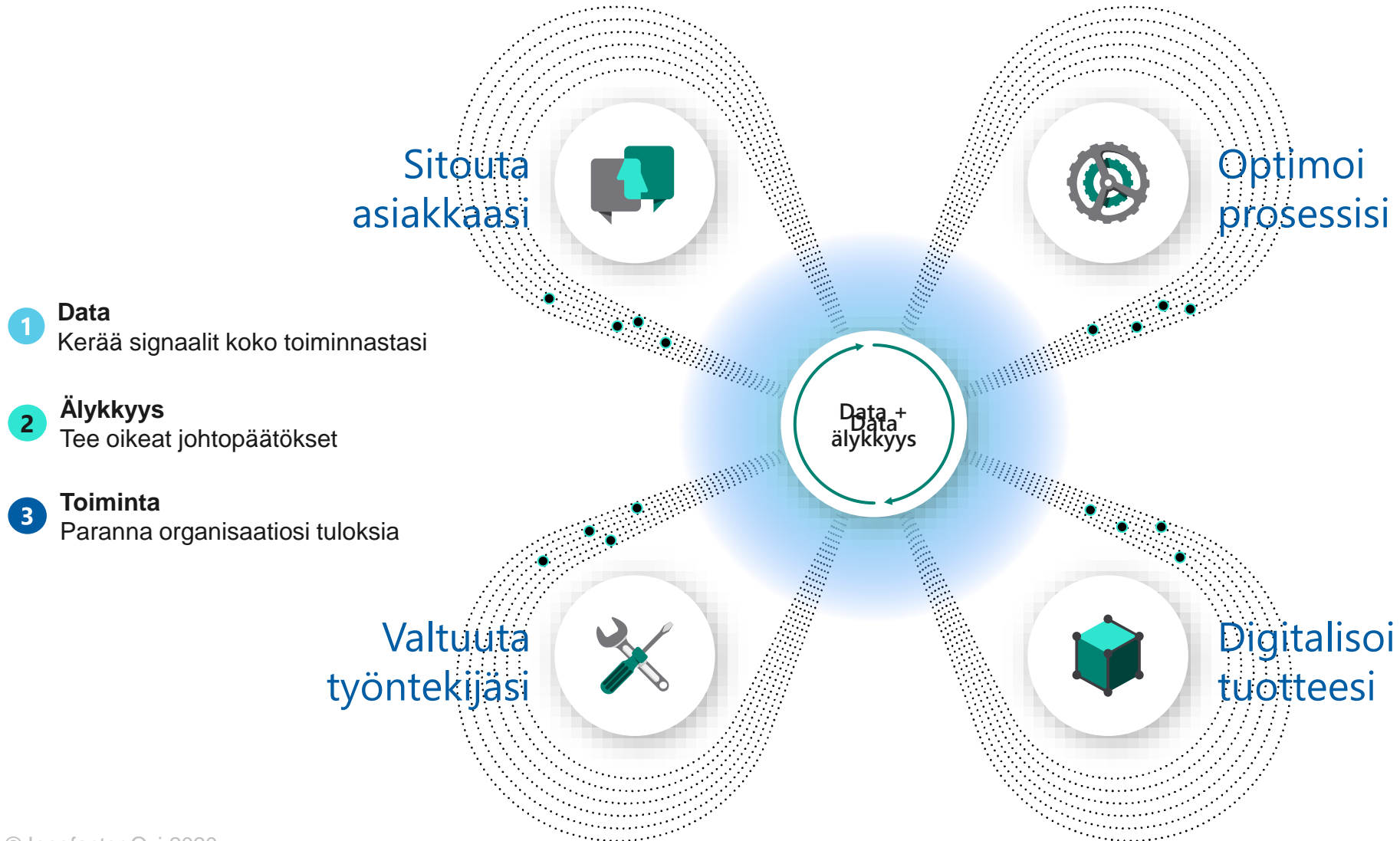
Trendit innovaatioiden lähteinä



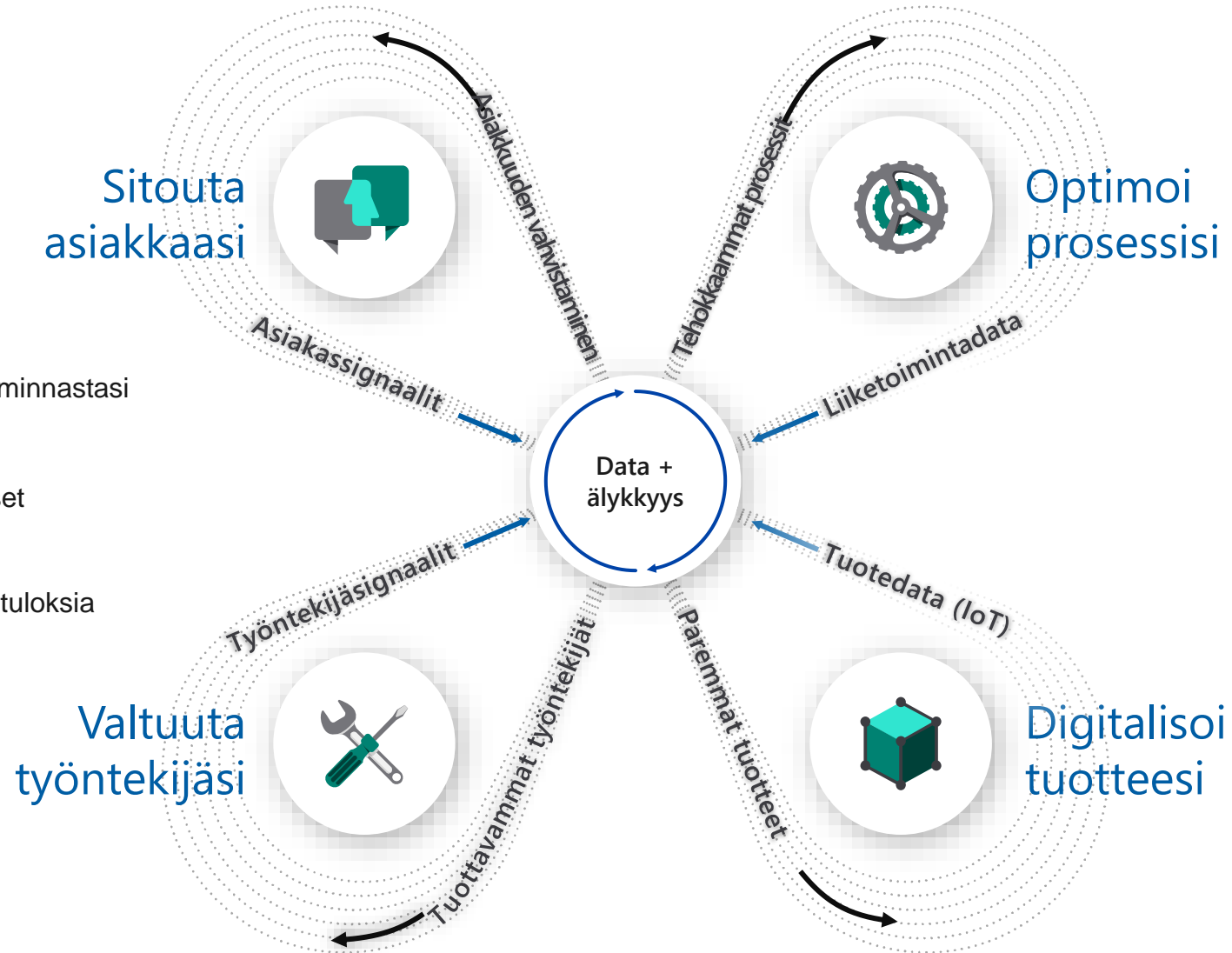
Modernin digitaalisen organisaation osa-alueet



Digitaalinen datalla vaikuttamisen kehä



Digitaalinen datalla vaikuttamisen kehä



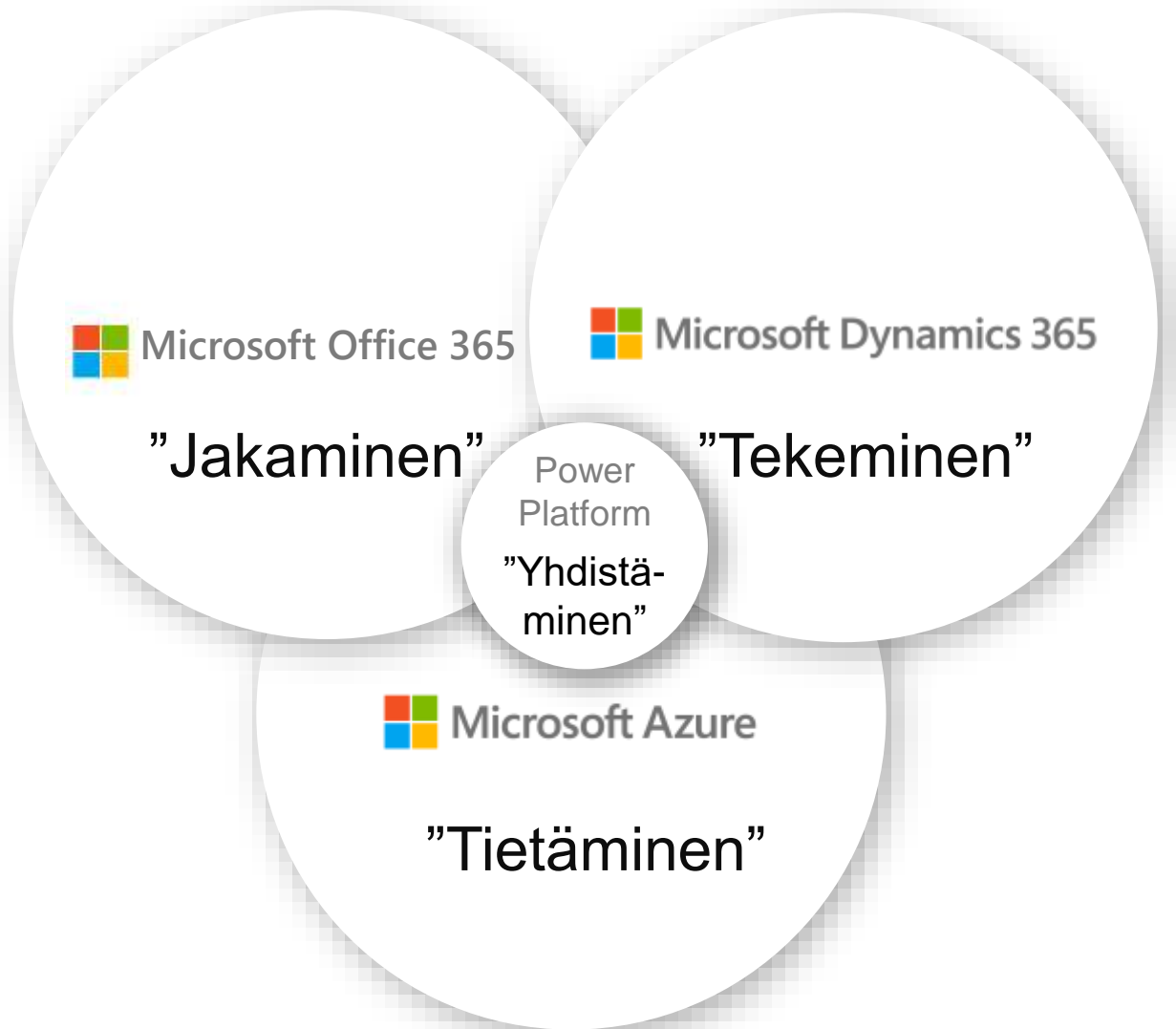
- 1 Data**
Kerää signaalit koko toiminnastasi
- 2 Älykkyys**
Tee oikeat johtopäätökset
- 3 Toiminta**
Paranna organisaatiosi tuloksia

Kaikki on matkalla pilveen

Älykkäät liiketoimintasovellukset

Tuottavuus ja yhteistyö

Avoin, joustava, vaatimukset täyttävä pilvituotanto alusta



Missiomme: Driving the #ModernDigitalOrganization



Modernin
digitaalisen
organisaation
edistäminen



Autamme asiakkaitamme rakentamaan modernin digitaalisen organisaation



Modernin digitaalisen organisaation edistäminen



Asiakaspolku

Palvele asiakkaitasi digitaalisesti heille sopivimmalla tavalla, entistä henkilökohtaisemmin ja tehokkaammin



Operaatiot-polku

Luo organisaatiollesi lisäarvoa ja kiihdytä innovaatioiden syntymistä digitalisoimalla ja automatisoimalla liiketoimintaprosessit



Työntekijäpolku

Tee työntekijöidesi päivittäisestä työstä helpompaa ja mielekkäämpää modernien ja älykkäiden tuottavuus- ja yhteistyöratkaisujen avulla



Pilvipolku

Rakenna organisaatiollesi turvallinen ja skaalautuva pilvialusta, joka tekee toiminnastasi ketterämpää ja IT:stäsi hallittavampaa



Datapolku

Luo organisaatiollesi edellytykset datalähtöiseen liiketoimintaan ja päätöksentekoon kehittyneitä analytiikkaa, tekoälyä ja koneoppimista hyödyntäen

Ratkaisumme ja palvelumme modernin digitaalisen organisaation rakentamiseen



Modernin digitaalisen organisaation edistäminen



Asiakaspolku

- Palvelumuotoilu
- Mobiilisovellukset ja verkkopalvelut
- Digitaalinen asiakaspalvelu ja DevOps



Operaatiot-polku

- Asiakkuudenhallinta (CRM)
- Toiminnanohjaus (ERP)
- Projektin- ja projektisalkunhallinta (PPM)
- Informaation- ja asianhallinta
- Henkilöstöhallinta
- Räätelöidyt ratkaisut



Työntekijäpolku

- Digitaaliset toimistotyökalut
- Moderni työ ja tiimit
- Jaettu todellisuus ja etäläsnäolo



Pilvipolku

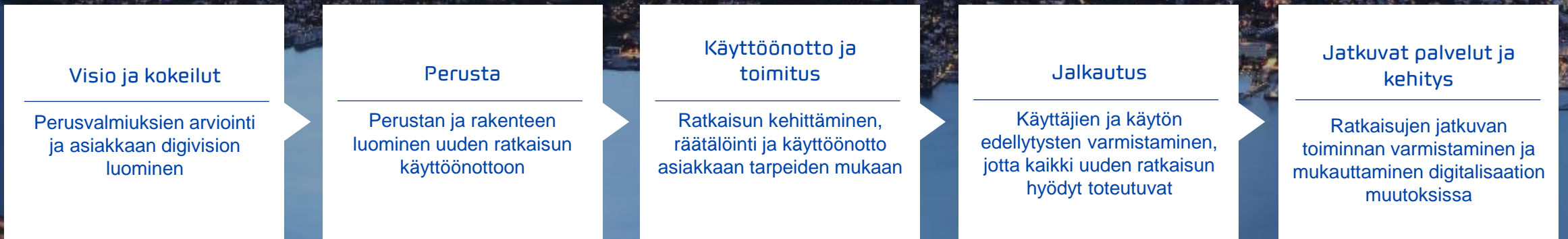
- Pilvi-infrastrukturi, hallinta, tietoturva ja ePrivacy
- Identiteetinhallinta
- Integraatiot, Power Platform ja PowerApps
- Kapasiteetti- ja ylläpitopalvelut



Datapolku

- Business Intelligence
- Kehittynyt analytiikka, tekoäly ja koneoppiminen
- Internet of Things (IoT) ja digitaaliset kaksoset

Moderni toimitusmallimme takaa ratkaisujen tehokkaan käyttöönoton ja maksimoi niiden tuottaman lisäarvon koko elinkaaren ajan



Asiakaspolku – Tarjoa asiakkaillesi henkilökohtaisempi digitaalinen asiakaskokemus

Operaatiot-polku – Luo organisaatiollesi lisäarvoa ja kiihdytä innovaatioiden syntymistä digitalisoimalla liiketoimintaprosessisi

Työntekijäpolku – Tee työntekijöidesi päivittäisestä työstä helpompaa ja mielekkäämpää

Pilvipolku – Suunnittele, toteuta ja käytä pilvipalveluita onnistuneesti

Datapolku – Luo organisaatiollesi edellytykset datalähtöiseen päätöksentekoon ja liiketoimintaan

Pitkät asiakassuhteet kertovat luottamuksesta ja sitoutumisestamme asiakkaidemme toiminnan tehostamiseen 1 500+ yritys-, julkishallinnon ja kolmannen sektorin asiakasta Pohjoismaissa





Palvelusektori



Sosiaali- ja terveydenhuolto



Julkinen sektori



Valmistava teollisuus



Autoteollisuus



Kolmas sektori

Hansel

Julkisten hankintojen sähköinen ilmoituskanava Hilma – käyttäjäystävällisempi palvelu niin hankintojen ilmoittajille kuin tarjoajille

Hansel Oy on julkishallinnon yhteishankintayksikkö, joka vastaa Suomessa julkishallinnon kattavien hankintojen kilpailuttamisesta sekä huolehtii sopimusten tekemisestä ja niiden ylläpidosta. Lisäksi Hansel huolehtii sopimusten markkinoinnista asiakkaille yhteistyössä sopimustoimittajien kanssa. Hanselilla on yhteensä noin 90 käynnissä olevaa puitejärjestelyä ja dynaamista hankintajärjestelmää, joihin on kilpailutusten perusteella valittu noin 500 sopimustoimittajaa. Hansel on ollut vuodesta 2015 lähtien vastuussa valtion sähköisen kilpailuttamisen palvelusta. Hanselin palveluksessa on noin 100 henkilöä.

Hilma-palvelu (www.hankintailmoitukset.fi) on julkisten hankintojen sähköinen ilmoituskanava, jossa hankintayksiköt ilmoittavat julkisista kilpailutuksistaan. Yritykset saavat Hilmasta reaaliaikaista tietoa käynnissä olevista kilpailutuksista ja ennakkotietoa tulevista kilpailutuksista. Hilma-palvelun uusimisille tuli tarve, sillä jo vuodesta 2007 asti käytössä ollut palvelu oli teknisesti vanhentunut. Lisäksi palvelun toimintoja haluttiin nykyaikaistaa. Hansel toteuttaa Hilman uudistamista valtiovarainministeriön toimeksiantona.

Hansel valitsi Innofactorin joulukuussa 2018 uudistuksen toimittajaksi julkisen hankinnan kilpailutuksen kautta. Innofactorin ratkaisu rakentuu kokonaisuudessaan nykyaikaisten Azure PaaS -teknologioiden päälle ja se toteutettiin ketterästi DevOps-käytäntöjä hyödyntäen. Uuden ratkaisun myötä uusien ilmoitusten tekeminen ja jo julkaistujen ilmoitusten etsiminen on helpompaa kuin aiemmin. Ilmoituksen jättäjä saa apua oikean lomakkeen valintaan, hän voi valita vanhan ilmoituksensa uuden pohjalle sekä muokata jo julkaistua ilmoitusta. Tarjoaja voi puolestaan etsiä ilmoituksia aiempaa kätevämmiin ja tilata omia hakuehtojaan vastaavat ilmoitukset suoraan sähköpostiinsa. Palvelu on otettu käyttöön tammikuussa 2020 ja kehitystyö jatkuu edelleen.

”Uusi Hilma helpottaa julkisten hankintojen parissa tehtävää työtä ja parantaa käyttäjäkokemusta, sillä hankintailmoitusten tekeminen ja kiinnostavien hankintailmoitusten löytäminen on aiempaa helpompaa. Tieto on myös entistä paremmin hyödynnettävissä tilastointiin ja analyysiin, sillä kansalliset hankintailmoitukset on uudistettu vastaamaan EU:n hankintailmoituksia. Olemme todella tyytyväisiä yhteistyöhön Innofactorin kanssa. Projektissa on pysytty hyvin aikataulussa ja yhteistyö on ollut kaikin puolin helppoa ja vaivatonta.”

Mikko Saavalainen
Chief Digital Officer
Hansel

Jyrki Vepsäläinen
Vice President, Sales & Growth
Innofactor

IF Metall

Prosessi- ja järjestelmäparannuksia Microsoft Dynamics 365:n ja Azuren avulla

IF Metall on työntekijöiden tasa-arvoa edistävä ammattijärjestö, johon kuuluu yli 300 000 jäsentä ja jonka tavoitteena on luoda edellytykset hyvälle ja vakaalle työpaikalle. IF Metall kattaa suuren osan Ruotsin teollisuudesta, mukaan lukien muovi-, lääke-, rakennusmateriaali-, teräs-, kemian- ja koneteollisuuden. Lähes 30 000 ammattijärjestön jäsentä on myös äänestetty työntekijöiden edustajiksi työpaikoillaan. IF Metallissa on 35 alueellista jaostoa, joihin jäsenet kuuluvat. Jaostot koostuvat yhdestä tai useammasta kunnasta, ja niiden tavoitteena on tukea liiton toimia paikallisella tasolla. IF Metall toimii jäsentensä puolesta tavoitteenaan demokraattinen ja tasa-arvoinen yhteiskunta.

IF Metall valitsi Innofactorin toteuttamaan jäsenhallintaa koskevan järjestelmäratkaisun. Ratkaisuksi valittiin Microsoft Dynamicsiin perustuva Innofactorin moderni Membership Management System (MMS) -jäsenhallintaratkaisu. Ratkaisun nimi on FOKUS ja se on parantanut merkittävästi IF Metallin prosesseja sekä kehittynyt vastaamaan organisaation tarpeita entisestään käyttöönottonsa jälkeen.

IF Metall halusi yksinkertaistaa jäsentensä terveys- ja hammashoitorahaston toimintaa. Rahastoa oli ylläpidetty käsin vanhentuneessa sovelluksessa, johon useat eri tahot olivat kirjanneet tietoja. Tilalle haluttiin sovellus, joka olisi saumattomasti yhteydessä FOKUS:iin ja pystyisi käsittelemään rahaston jäsentietoja ja -maksuja, erilaisia ilmoituksia, liiton maksamia korvauksia sekä taloudellista seurantaa. Keskeisenä tavoitteena oli täyttää jaostojen erilaiset tarpeet ja luoda parametrisetukset jokaiselle erilliselle rahastolle. Vastauksena näihin tarpeisiin Innofactor kehitti FRISKUS-ratkaisun, joka hyödyntää Microsoft Dynamics 365:tä sekä Azuren palveluyälyä ja Azure Logic -sovellusta. Kun asiakas oli hyväksynyt ratkaisun, Innofactor järjesti pilottiryhmälle kaksi koulutusta ennen sovelluksen täysimittaista julkaisua. Tämä oli IF Metallin mielestä onnistunut toimintamalli. FRISKUS on tällä hetkellä käytössä kahdessa jaostossa ja sen käyttöä laajennetaan myöhemmin käyttöönottosuunnitelman mukaisesti.

Projekti on kaikilla mittapuilla mitattuna viety maaliin erittäin onnistuneesti: se täytti asiakkaan toiveet ja saatiin käyttöön aikataulussa, budjetti piti ja ratkaisu hyödyntää uusinta Microsoft Dynamics 365 -teknologiaa. FRISKUS on monipuolinen ratkaisu, joka täyttää nykyiset ja tulevat tarpeet sekä vaikuttaa merkittävästi vanhentuneiden järjestelmien alasajoon, mikä taas vähentää vastaavasti IT-kuluja.



"FRISKUS on tärkeä ratkaisu IF Metallille. Olemme nyt siirtäneet terveyden- ja hammashoidon hallinnoinnin ydinoperaatioihimme. Olemme onnistuneet yksinkertaistamaan prosessia merkittävästi ja ottamaan ensiaskleet pilvipohjaisten palvelujen käyttöön. Yhteistyö Innofactorin kanssa toimi erittäin hyvin. He olivat aina tavoitettavissa, kun meillä oli ongelmia tai kysymyksiä."

Ronny Olsson
Process Owner
IF Metall

Tony Engvall
Project Manager
Innofactor

Wallenius Wilhelmsen

Wallenius Wilhelmsen ASA

Toiminnan parempi skaalautuvuus Microsoft Azuren avulla

Wallenius Wilhelmsen on ro-ro-kuljetusten ja ajoneuvologistiikan markkinajohtaja, joka kuljettaa henkilö- ja kuorma-autoja, työajoneuvoja ja kappaletavaraa ympäri maailmaa. Yritys toimii vuorokauden ympäri vuoden jokaisena päivänä ja sillä on yli 9 500 työntekijää 29 maassa. Wallenius Wilhelmsen ASA on listattu Oslon pörssissä ja sen pääkonttori sijaitsee Lysakerissa Norjassa.

Maailmanlaajuisesti toimivana yrityksenä Wallenius Wilhelmsenin toiminnan on skaalaututtava sekä maantieteellisesti että määrällisesti. Markkinoilletuontiajasta on tulossa kriittinen tekijä, kun aikajänne tulevaisuuden haasteisiin toiminnassaan. Digitaalinen muutosohjelma on avainasemassa yrityksen tulevien vuosien liiketoimintastrategiassa.

Wallenius Wilhelmsen valitsi Innofactorin kumppaniksi uudistusprosessiin, jota on työstetty vuodesta 2015 alkaen. Innofactor rakentaa Wallenius Wilhelmsenille tulevaisuuden tarpeet täyttävän digitaalisen alustan, joka toimii Microsoft Azurella. Kuusi Wallenius Wilhelmsenin fyysistä datakeskusta Isossa-Britanniassa, Yhdysvalloissa ja Singaporessa korvataan hyperskaalautuvalla pilvellä. Yritys käy parhaillaan läpi merkittävää murrosta siirtyessään pilviteknologiaan, mutta siitä saatavat hyödyt palvelevat yrityksen pitkän tähtäimen tavoitteita. Siirtyminen pilveen mahdollistaa nopeamman toiminnan markkinoilla ja paremman toiminnan skaalautumisen tulevaisuudessa.

”Tarvitsemme kumppanin, joka hallitsee suunnittelun ja toteutuksen ja joka osaa neuvoa meitä pilveen siirtymisen prosessin jokaisessa vaiheessa. Innofactor on auttanut meitä valmistautumaan paremmin tulevaisuuden IT-vaatimuksiin logistiikan alalla. Konsultit ovat erittäin taitavia ja osaavia, ja heidän kanssaan on helppo työskennellä. Lisäksi he ovat joustavia, jos meiltä tulee viime hetken muutoksia. Suosittelisin heitä IT-kumppaniksi muille asiakkaille.”

Roopesh Das

SVP of Digital and IT
Wallenius Wilhelmsen ASA

Lars Løvf

Global Cloud Architect
Wallenius Wilhelmsen ASA

Missio:

Driving the #ModernDigitalOrganization (organisaatioiden modernin digitalisaation edistäminen)

Visio:

Johtava digitalisaation toteuttaja jokaisessa Pohjoismaassa (Suomi, Ruotsi, Tanska ja Norja)

Strategia:



Pitkän tähtäimen taloudellisena tavoitteenamme on kasvaa kannattavasti:

Saavuttamalla noin 20 prosentin vuosittainen kasvu, josta pääosa pyritään saavuttamaan orgaanisesti

Saavuttamalla noin 20 prosentin käyttökate (EBITDA) suhteessa liikevaihtoon

Pitämällä kassavirta positiivisena ja turvaamalla kaikissa tilanteissa rahoituksellinen vakavaraisuus

Microsoft tarjoaa johtavan ekosysteemin Innofactorin strategian kannalta keskeisissä osa-alueissa

- Microsoft on maailmanlaajuisesti johtava toimija Innofactorin strategian alueilla
- Keskittymällä Microsoft-ekosysteemiin Innofactor pystyy hankkimaan parhaat osaajat, johtavan osaamisen ja erityisaseman suhteessa Microsoftiin
- Jos Microsoft menettäisi jossain vaiheessa johtavan asemansa jollain alueella, pystyisi Innofactor vaihtamaan näiltä osin hallitusti yhteistyökumppaniaan

Pilvi-infrastrukturi*



Analytiikka*



CRM*



ERP**



Innofactorin kilpailuasema 10 miljardin euron Microsoft-pohjaisella IT-palvelumarkkinalla Pohjoismaissa

Pohjoismaiden IT-palvelumarkkina
25 miljardia euroa*

Pohjoismaiden Microsoft
IT-palvelumarkkina
10 miljardia euroa**

Keskikokoiset, ei kaikissa Pohjoismaissa, usea teknologia ja ratkaisualue
- Esimerkiksi Siili, Solita, Digia, Net-company ja Precio

Kilpailuetu:
- Microsoft-ratkaisujen johtavin osaaminen
- Tuotteistetumpi tarjooma

Suuret yritykset, kaikissa Pohjoismaissa, kaikilla ratkaisualuilla ja usealla teknologiolla
- Esimerkiksi: TietoEvry, CGI ja Fujitsu

Kilpailuetu:
- Osaavampi paikallinen henkilöstö
- Tuotteistetumpi tarjooma
- Ketterämpi toimintamalli

INNOFACTOR®

Kilpailuetu:
- Pörssiyhtiön luotettavuus
- Kehittyneemmät prosessit
- Uskottavimmat referenssit

Pienet yritykset, usein vain kotimaassaan, yhdellä ratkaisualueella tai teknologiolla
- Esimerkiksi Sulava, Cloudriven ja Proactive

Kilpailuetu:
- Microsoft-ratkaisujen johtavin osaaminen
- Toimialaosaaminen
- Kokonaisvaltaisempi tarjooma

Keskikokoiset, kaikissa Pohjoismaissa, keskittyneet tiettyyn ratkaisualueeseen
- Esimerkiksi Atea, HiQ, Knowit ja EG

x%

>x%

* Lähde: IDC, internet

** Arvio Microsoftin noin 40 % markkinaosuudesta

Organisaatio

Hallitus
Anna Lindén
Sami Ensio
Heikki Nikku
Pekka Eloholma (pj)
Risto Linturi

Sami Ensio
President and CEO

Markku Puolanne
CFO

Vesa Syrjäkari
EVP, Biz Dev and Oper Excellence

Sami Ensio
CTO (acting)

PRODUCTS AND SERVICES
Janne Heikkinen
EVP, Products & Services

FINLAND
Sami Ensio
President and CEO,
Country Manager, Finland

SWEDEN
Marcus Hasselblad
Managing Director,
Country Manager, Sweden

DENMARK
Jørn Ellefsen
Managing Director,
Country Manager, Denmark

NORWAY
Jørn Ellefsen
Managing Director,
Country Manager, Norway

Digital Experience
Heikki-Harri Kukkonen
Vice President

Business Productivity
Tom Puusola
Vice President

Productized Solutions
Mikko Myllys
Vice President

Customers
Jarkko Lindroos, Vice President

Sales
Jyrki Vepsäläinen, Vice President

HR
Satu Hilli, Director

Innofactor Oyj:n hallitus



Sami Ensio

DI. Innofactor Oyj:n toimitusjohtaja, Suomen maajohtaja ja hallituksen jäsen. Innofactor Oyj:n perustaja ja toimitusjohtaja vuodesta 2000. Syntynyt 1971. Omistus lähipiirin kanssa 7 716 173 osaketta.

Anna Lindén , puheenjohtaja

VTM. Hallituksen jäsen vuodesta 2018. Syntynyt 1973. Omistus lähipiirin kanssa 21 200 osaketta.

Risto Linturi

DI. Hallituksen jäsen vuodesta 2018. Syntynyt 1957. Omistus lähipiirin kanssa 1 256 411 osaketta.

Pekka Eloholma

DI. Hallituksen hallituksen jäsen vuodesta 2018. Syntynyt 1960. Omistus 31 109 osaketta.

Heikki Nikku

Kaupat.yo. Hallituksen jäsen vuodesta 2020. Syntynyt 1956. Omistus 0 osaketta.

Innofactorin perustaja ja CEO

Sami Ensio, s. 1971, diplomi-insinööri

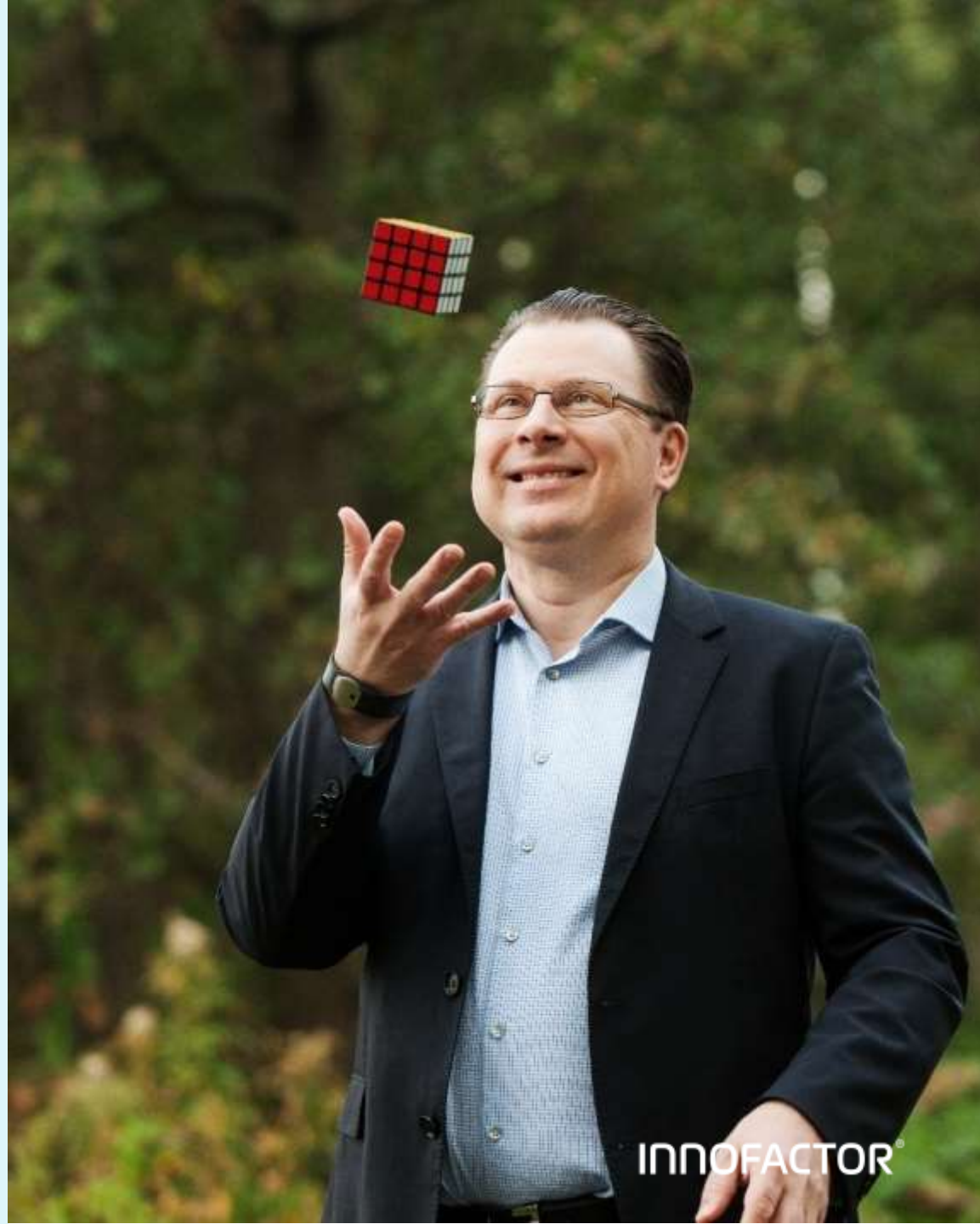
Innofactorin perustaja ja toimitusjohtaja. Useita luottamustehtäviä muun muassa Teknologia-teollisuudessa ja EK:ssa. Microsoftin kansainvälisen Partner Advisory Councilin jäsen.

Sami Ension erityisosaamista ovat ohjelmistoliiketoiminnan laaja-alainen ymmärtäminen, strateginen ja operatiivinen johtaminen sekä kannattavan kasvun varmistaminen. Sami Ensio on valittu muun muassa vuoden ohjelmistoyrittäjäksi Suomessa.

Koulutus: Diplomi-insinööri, Teknillinen fysiikka, Teknillinen korkeakoulu (Aalto Yliopisto), valikoituja lakiointoja Helsingin yliopistossa ja liiketoiminnan johtamisen opintoja University of California, Los Angeles UCLA:ssa.

Omistus: noin 7,9 miljoonaa osaketta (noin 21 %)

Lisätietoja: <https://fi.linkedin.com/in/ensio>



Innofactor-konsernin johtoryhmä



Sami Ensio, CEO

DI. Perustaja, toimitusjohtaja, Suomen maajohtaja sekä hallituksen jäsen vuodesta 2000. Syntynyt 1971. Omistus lähipiirin kanssa 7 880 237 osaketta.



Jørn Ellefsen

MBA. Norjan ja Tanskan maajohtaja. Innofactorin palveluksessa vuodesta 2019. Syntynyt 1971. Omistus 75 000 osaketta.



Marcus Hasselblad

M.Sc. (Tech.) Ruotsin maajohtaja. Innofactorin palveluksessa vuodesta 2020. Syntynyt 1968. Omistus 0 osaketta.



Janne Heikkinen

DI. Tuotteista ja palveluista vastaava johtaja. Innofactorin palveluksessa vuodesta 2015. Syntynyt 1974. Omistus 123 044 osaketta.



Markku Puolanne

KTK. Talousjohtaja. Innofactorin palveluksessa elokuusta 2019. Syntynyt 1973. Omistus 10 000 osaketta.



Vesa Syrjäkari

MMM. Kehitysjohtaja. Innofactorin palveluksessa vuodesta 2017. Syntynyt 1960. Omistus 60 000 osaketta.

Q1/2020 tulokset

Ennätyksellinen käyttökate ensimmäisellä vuosineljänneksellä, liikevaihto ja tilauskanta kasvoivat

Liikevaihto kasvoi kaikissa maissa, vaikka Ruotsin ja Norjan kruunun kurssimuutos vähensikin liikevaihtoa yhteensä noin 0,2M€. Liikevaihto aktiivista työntekijää kohden oli noin 31,7 tuhatta euroa, jossa kasvua 6,8%.

Käyttökate oli selkeästi paras Q1:n käyttökate koskaan ja positiivinen kaikissa maissa.

Tilaukanta kasvoi myös Q1:n aikana ennätysuureksi. Saimme useita merkittäviä uusia kauppvoja, joista kaikki ei ole vielä tilaukannassa.

Liikevaihto

17,2 M€

Kasvua +6,2 %
verrattuna
Q1/2019

EBITDA

11,4 %
2,0 M€

Kasvua +125 %
verrattuna
Q1/2019

Tilaukanta

54,1 M€

Kasvua +32 %
verrattuna
Q1/2019

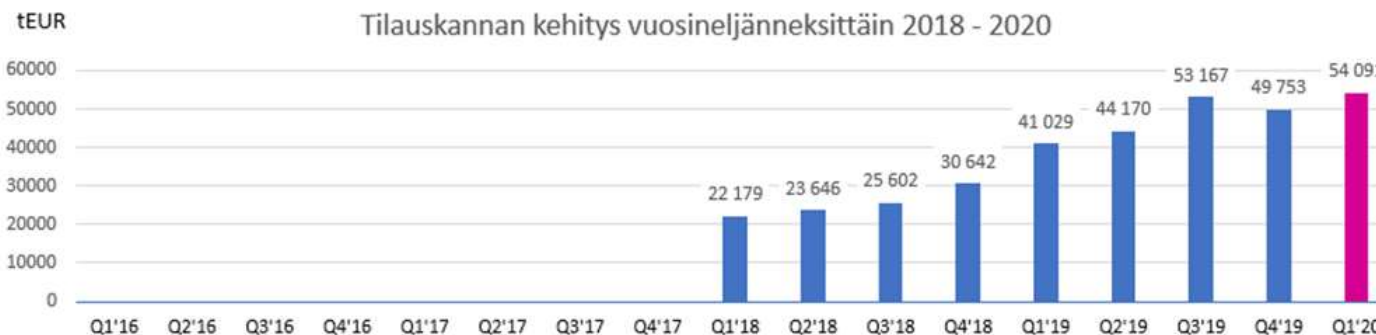
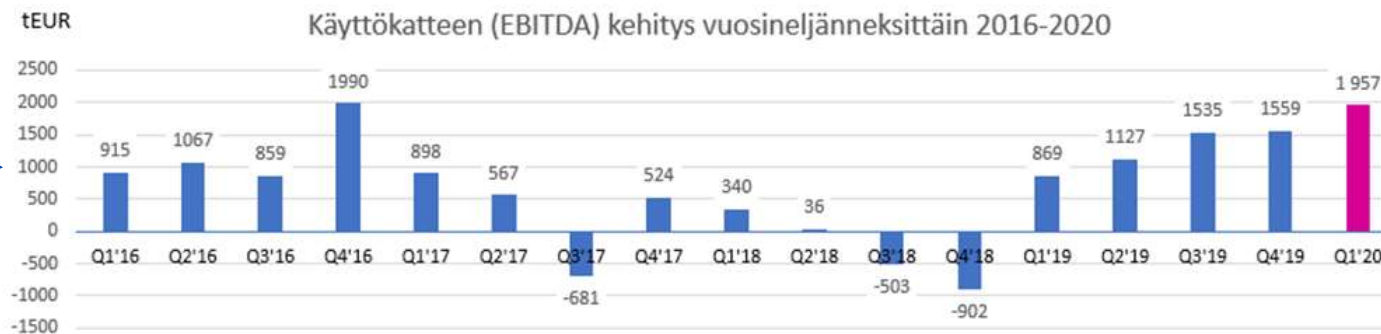
Q1/2020 toteuma

Valitut tunnusluvut

	Q1 /2020	Q1 /2019	Muutos (%)	Toimitusjohtajan kommentti
Liikevaihto (tEUR)	17 152	16 148	+6,2 %	<i>"Innofactorin liikevaihto 1.1.–31.3.2020 oli 17 152 tuhatta euroa (2019: 16 148), jossa oli kasvua 6,2 prosenttia, vaikka Ruotsin ja Norjan kruunun kurssimuutos vähensikin liikevaihtoa yhteensä noin 0,2 miljoonaa euroa. Liikevaihto aktiivista työntekijää kohden oli noin 31,7 tuhatta euroa (2019: 29,7), jossa oli kasvua 6,8 prosenttia. Keskitymme siihen, että liikevaihto aktiivista työntekijää kohden saadaan edelleen kasvamaan."</i>
EBITDA (tEUR)	1 957	869	+125,2 %	<i>"Innofactorin käyttökate (EBITDA) 1.1.–31.3.2020 oli 1 957 tuhatta euroa (2019: 869), jossa oli kasvua 125,4 prosenttia. EBITDA:n osuus liikevaihdosta oli 11,4 prosenttia (2019: 5,4 %). Innofactorin käyttökate oli positiivinen kaikissa maissa."</i>
Tilaukanta (tEUR)	54 091	41 029	+31,8 %	<i>"Innofactorin tilaukanta oli katsauskauden lopussa 54 091 tuhatta euroa (2019: 41 029), jossa oli kasvua 31,8 %. Tilaukanta kasvativat mm. Oikeusrekisterikeskuksen HAIPA-hankkeen jatkokehitys noin 2,2 miljoonaa euroa, HUS Terveyskylä noin 2,0 miljoonaa euroa, Ullensakerin kunta Norjassa noin 1,0 miljoonaa euroa ja suomalainen kaupan alan yritys noin 0,7 miljoonaa euroa."</i>
Omavaraisuaste (%)	43,5 % (48,5 %)	40,0 % (43,7 %)		<i>"Innofactorin vahvistunut rahoitustilanne voi tarjota jatkossa uusia mahdollisuuksia myös epäorganaiseen kasvuun, jota varten Innofactor hankki huhtikuun lopussa myös 3,0 miljoonaa euroa senioriehtoista lisärahoitusta isolta suomalaiselta työeläkevakuutusyhtiöltä"</i>

Liiketoiminnan kehitys vuosineljänneksittäin

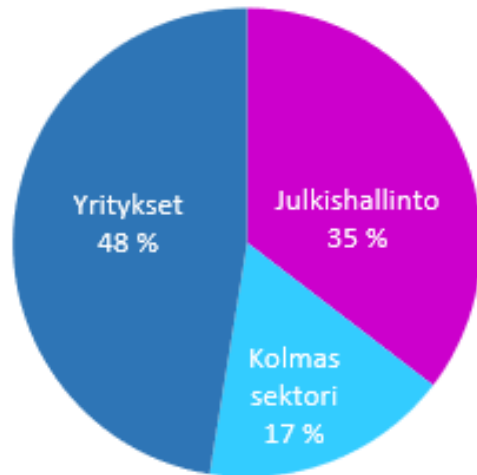
Liikevaihdon kasvulla on tyypillisesti välitön vaikutus EBITDA:an



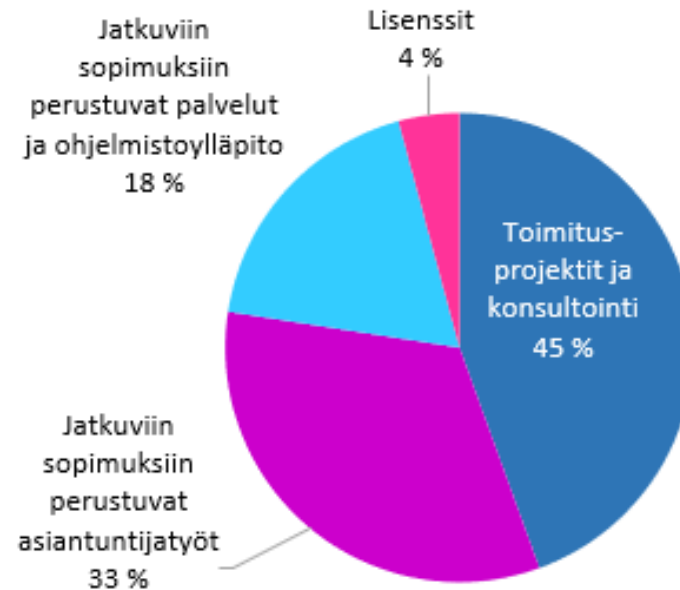
Tilaukannan kasvu vaikuttaa liikevaihtoon tyypillisesti 1–2 vuosineljänneksen viiveellä

Laaja asiakaskunta, pitkäaikaiset sopimukset ja liiketoiminta pohjoismaissa tuovat vakautta (varsinkin poikkeusoloissa)

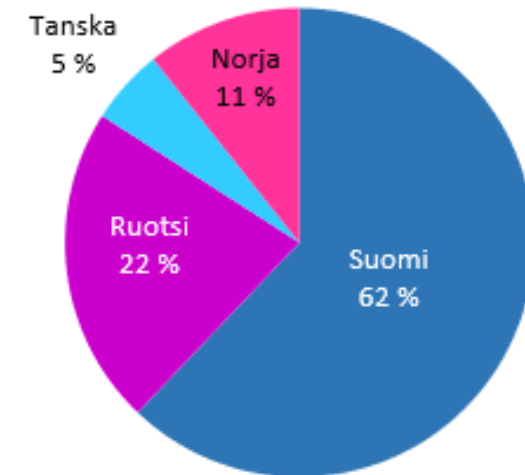
Liikevaihdon jakauma 1.1 - 31.03.2020



- Vahva julkisen, yksityisen ja kolmannen sektorin asiakaskunta tuo vakautta suhdannevaihteluissa
- 10 suurinta asiakasta tuo noin 29 % liikevaihdosta



- Jatkuvat palvelusopimukset ja lisenssien myynti tuo kilpailuetua ja vakautta liiketoimintaan
- Työn myynti siirtyy enenevässä määrin puitesopimuksiin ja jatkuvaan ylläpitotyöhön



- Ruotsi, Norja ja Tanska toivat merkittävän osan Innofactorin liikevaihdosta
- Tavoitteena vahva asema kaikissa Pohjoismaissa

Konsernin keskeisimmät tunnusluvut, IFRS

	1.1.-31.3.2020	1.1.-31.3.2019	Muutos
Liikevaihto tuhatta euroa	17 152	16 148	6,2 %
Liikevaihdon kasvu	6,2 %	-2,0 %	
Liiketulos ennen poistoja ja mahdollisia arvonalentumisia (EBITDA) tuhatta euroa*	1 957	869	125,2 %
prosenttia liikevaihdosta	11,4 %	5,4 %	
Liikevoitto/-tappio (EBIT) tuhatta euroa**	816	-90	1009,0 %
prosenttia liikevaihdosta	4,8 %	-0,6 %	
Tulos ennen veroja tuhatta euroa***	-123	-197	37,2 %
prosenttia liikevaihdosta	-0,7 %	-1,2 %	
Tulos tuhatta euroa	204	-88	332,2 %
prosenttia liikevaihdosta	1,2 %	-0,5 %	
Tilaukanta	54 091	41 029	31,8 %
Nettovelkaantumisaste (Net Gearing)***	60,6 %	89,2 %	
Nettovelkaantumisaste ilman IFRS16	37,3 %	65,6 %	
Omavaraisuusaste***	43,5 %	40,0 %	
Omavaraisuusaste ilman IFRS16	48,5 %	43,7 %	
Aktiivinen henkilöstö keskimäärin katsauskauden aikana****	541	544	-0,6 %
Aktiivinen henkilöstö katsauskauden lopussa****	542	541	+0,2 %
Tulos per osake (euroa)	0,0054	-0,0024	324,7 %

*) IFRS 16:n mukaisella vuokravastuiden käsittelyllä on 1.1.–31.3.2020 504 (2019: 300) tuhannen euron positiivinen vaikutus käyttökatteeseen (EBITDA).


**) IFRS 3:n mukaisesti katsauskaudella 1.1.–31.3.2020 liiketulokseen sisältyy 473 tuhatta euroa (2019: 507) yrityskauppoihin liittyviä poistoja kauppahinnan kohdistuksista aineettomiin hyödykkeisiin.

***) Konsernin sisäisten velkojen valuuttakurssimuutoksista (Ruotsin ja Norjan kruunun heikentyneestä kurssista euroon nähden) aiheutuu IFRS:n mukainen -859 tuhannen euron valuuttakurssitappio, joka ei ole kassavirtavaikutteinen, vaan vaikuttaa ainoastaan tilikauden tulokseen, konsernin taseeseen ja omavaraisuusasteeseen.

****) Innofactor-konsernissa seurataan aktiivisen henkilöstön määrää. Aktiivisen henkilöstön määrään ei lasketa mukaan yli 3 kuukauden pituisella vapaalla olevia työntekijöitä.

Strategian toteutuminen katsauskaudella

- Tavoite 1: Noin 20 prosentin vuosittainen kasvu, josta pääosa orgaanista
 - Kasvua oli 6,2 prosenttia edelliseen vuoteen verrattuna ja se kasvoi kaikissa maissa
 - Liikevaihdon kasvutavoitetta tukee ennätysuuri tilauskanta 54,1 miljoonaa euroa
 - Toki edelleen tarvitaan toimenpiteitä 20 prosentin kasvun saavuttamiseksi, johon korona ja vahvistunut rahoitustilanne voivat tarjota uusia epäorgaanisia mahdollisuuksia
- Tavoite 2: Noin 20 prosentin käyttökate
 - Käyttökate oli 11,4 prosenttia liikevaihdosta, jossa kasvua 125,4 prosenttia
 - Kannattavuuden osalta Innofactor pystyi oleellisesti parantamaan suoritustaan, mutta sen osalta vaaditaan edelleen työtä, jotta päästään pitkän tähtäimen 20 % tavoitteeseen
- Tavoite 3: Positiivinen kassavirta ja kaikissa tilanteissa rahoituksellinen vakavaraisuus
 - Innofactorin liiketoiminnan rahavirta oli 3,1 miljoonaa euroa (kasvua 101 %) ja omavaraisuusaste katsauskauden lopussa 43,5 prosenttia (parannusta 3,5 %-yksikköä)
 - Liiketoiminnan vahva rahavirta tukee strategista kannattavan kasvun tavoitetta



Innofactorin vuoden 2020 liikevaihdon ja käyttökateen (EBITDA) arvioidaan kasvavan edellisestä vuodesta 2019, jolloin liikevaihto oli 64,2 miljoonaa euroa ja käyttökate oli 5,1 miljoonaa euroa.

Koronaviruksen (COVID-19) vaikutukset Innofactorin liiketoimintaan

Koronaepidemian negatiivisten liiketoiminta-
vaikutusten arvioidaan jäävän vähäiseksi

Koronaviruksen (COVID-19) vaikutukset Innofactorin liiketoimintaan

- Koronaepidemia ei ole vaikuttanut toistaiseksi juurikaan Innofactorin kykyyn tuottaa palveluita asiakkailleen
 - Työntekijämme ovat olleen etätyössä 12.3.2020 alkaen
 - Työtehokkuus on etätyössä vastaavalla tasolla kuin normaalitilanteessa, eivätkä sairauslomapäivät ole myöskään lisääntyneet
- Koronaepidemiolla on kuitenkin arviomme mukaan vähäistä vaikutusta loppuvuoden liikevaihtoon ja kannattavuuteen
 - Arvioimme, että emme todennäköisesti pääse toisella vuosineljänneksellä vastaavaan kasvuun ja kannattavuuteen kuin ensimmäisellä neljänneksellä
 - Kolmannen ja neljännen vuosineljänneksen kasvu ja kannattavuus riippuvat pitkälti siitä, millä aikataululla yritysten toimintaa haittaavat koronasta johtuvat rajoitteet saadaan purettua Pohjoismaissa
 - Oletamme, että rajoitukset saadaan purettua ainakin pääosin viimeistään elokuussa 2020



Koronaepidemia vaikuttaa negatiivisesti Innofactoriin lähinnä, jos asiakkaamme peruvat tai siirtävät hankintojaan

Arvioimme koronaepidemian negatiivisten vaikutusten Innofactorin liiketoimintaan jäävän vähäisiksi seuraavista syistä

- Innofactorin liiketoiminnasta merkittävä osa (yli 50 prosenttia) koostuu jatkuvista palveluista, joihin asiakkaiden ostokäyttäytymisen muutos ei juurikaan vaikuta
- Tarjoamme pääosin asiakkaidemme toiminnan kannalta kriittisiä järjestelmiä, joiden kehittämistä ja ylläpitoa asiakkaat tyypillisesti jatkavat myös poikkeusoloissa
- Asiakaskunnastamme noin puolet koostuu julkishallinnon ja kolmannen sektorin asiakkaista, joiden toimintaan korona vaikuttaa hitaammin ja joiden toisaalta on mielekästä jatkaa ostojaan
- Yritysassakkaamme ovat pääosin toimialoilta, esimerkiksi teollisuus, joihin korona ei vaikuta niin voimakkaasti ja nopeasti kuin tiettyihin muihin toimialoihin
- Tilauskantamme on erittäin vahva ja pystymme tarvittaessa jossain määrin siirtämään henkilöstöämme projektien välillä ja nopeuttamaan toimituksiamme
- Olemme pystyneet nopealla aikataululla kehittämään koronaepidemiatilanteeseen uusia palveluita asiakkaillemme, esimerkiksi Etätyön apupaketti (www.innofactor.fi/etatyo)
- Yhteiskunnat toimintamaissamme tarjoavat yrityksille monia huojennuksia, joustoja ja tukitoimia, mikä auttaa myös Innofactorin kannattavuuteen ja rahoitustilanteeseen

Uskomme, että koronavirus muuttaa maailmaa jatkossa – asiakkaidemme digiloikka tarjoaa uusia mahdollisuuksia

- Pitkällä tähtäimellä uskomme koronaepidemian aiheuttaman yhteiskunnan digiloikan lisäävän Innofactorin mahdollisuuksia kasvattaa liiketoimintaansa
 - Modernin digitaalisen organisaation kyvykkyudet ovat asiakkaillemme entistä tärkeämpiä
 - On mahdollista, että asiakkaamme siirtävät joitain toimintojaan takaisin Pohjoismaihin
 - Myös Microsoftin asema on uskoaksemme vahvistunut koronaepidemian aikana
 - Uskomme mahdollisuuksiimme kasvattaa jatkossa markkinaosuuttamme Pohjoismaissa
- Innofactorin visiona on olla johtava digitalisaation toteuttaja jokaisessa Pohjoismaassa
 - Uskomme valitsemaamme pohjoismaiseen strategiaamme ja pitkän tähtäimen tavoitteidemme saavuttamiseen koronaepidemian jälkeisessä maailmassa entistäkin vahvemmin
 - Innofactor etsii edelleen aktiivisesti mahdollisia uusia strategisia kumppanuuksia ja konsernin tavoitteena on kasvaa sekä orgaanisesti että yritysjärjestelyjen kautta
 - Koronaepidemia voi tarjota uusia mahdollisuuksia, jotka edellyttävät nopeaa toimintaa
 - Olemme laatineet erillisen suunnitelman, ryhtyneet aktiivisesti seuraamaan tilannetta sekä hankkineet huhtikuun lopussa 3,0 miljoonaa euroa senioriehtoista lisärahoitusta



Muut asiad

INNOFACTOR®

Pörssitiedotteet Q1 (1/2)

- 30.1.2020 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että toteuttaa ulkoisen laskennan tarpeita palvelevan taloushallinnon ratkaisun suomalaiselle kaupan alan yritykselle. Hankinnan arvo on noin 0,65 miljoonaa euroa, joka kohdistuu arvion mukaan vuodelle 2020.
- 12.2.2020 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Helsingin ja Uudenmaan Sairaanhoidopiirin kuntayhtymä (HUS) valitsi Innofactorin Terveyskylään liittyvien ICT-asiantuntijapalveluiden toimittajaksi enintään 2 000 000 eurolla. Palvelut toimitetaan arviolta vuosien 2020–2021 aikana.
- 13.2.2020 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Oikeusrekisterikeskus valitsi Innofactorin hallinto- ja erityistuomioistuinten toiminnanohjaus- ja dokumentaationhallintajärjestelmän kehittämishankkeen (HAIPA-hanke) jatkokehitysvaiheen toimittajaksi. Hankinnan kohteena on hankkeeseen liittyvä asiantuntijatyö sekä käyttöönotot eri virastoissa ja mahdollisesti järjestelmään liittyviä ylläpitotöitä. Sopimuskauden arvioitu alkamisajankohta on maaliskuu 2020 ja sen kesto vuoden 2020 loppuun. Lisäksi asiakas varaa oikeuden kahteen erikseen päätettävään optioon vuosille 2021 sekä 2022. Asiakkaan hankintapäätöksessä ilmoittama hankinnan arvioitu arvonlisäveroton kokonaisarvo on 2 157 000 euroa.

Pörssitiedotteet Q1 (2/2)

- 13.2.2020 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Ullensakerin kunta Norjassa valitsi Innofactorin ICT-konsultointipalveluiden toimittajaksi. Palvelut käsittävät kokonaisvaltaisen julkisen pilviratkaisun, joka sisältää pilvi-infrastruktuurin, identiteetin ja pääsynhallinnan sekä pilviturvallisuuden ja modernin työntekijäkokemuksen. Konsultointipalvelut sisältävät arkkitehtuuri- ja järjestelmäkehitystä, ylläpitopalveluita sekä muita palveluita, joiden arvo yhteensä on noin 10 000 000 norjan kruunua (noin 1 000 000 euroa), ja jotka toimitetaan arviolta vuosien 2020 ja 2021 aikana. Asiakas varaa itselleen lisäksi option palvelun laajentamisesta kahdelle lisävuodelle.
- 4.3.2020 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Kansaneläkelaitos valitsi Innofactorin hallinnollisen asianhallintaratkaisun toimittajaksi. Hankinta sisältää asianhallintaratkaisun ja sen toimituksen, tukipalvelut ja erikseen tilattavat asiantuntijatyöt. Järjestelmätoimitus ja siihen liittyvät integraatiot on suunniteltu toteutettavaksi vuosien 2020–2021 aikana. Sopimus on voimassa ensin neljä vuotta, jonka jälkeen se on voimassa toistaiseksi. Hankinnan arvioitu kokonaisarvo sopimuskaudelta on noin 1 050 000 euroa.
- 24.3.2020 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Oikeusrekisterikeskus valitsi Innofactorin Konkurssi- ja yrityssaneerausasioiden järjestelmäkokonaisuuden (KOSTI) toimittajaksi. Hankinnan kohteena on KOSTI-järjestelmäkokonaisuuden toimitus- ja käyttöönottoprojektit, ylläpito- ja tukipalvelut sekä jatkokehittämisen asiantuntijapalvelut. Järjestelmätoimitus on suunniteltu toteutettavaksi vaiheittain vuosien 2020–2021 aikana. Oikeusrekisterikeskuksen hankintapäätöksessä ilmoittama hankinnan ennakoitu arvonlisäveroton kokonaisarvo neljän vuoden aikana on 2 247 000 euroa. Sopimus on voimassa toistaiseksi.

Pörssitiedotteet Q1 jälkeen

- 27.4.2020 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Teknologian tutkimuskeskus VTT Oy valitsi Innofactorin Microsoft Office 365 ja Microsoft SharePoint -ympäristöjen sovellushallinta-palveluiden toimittajaksi. Hankinnan kohteena ovat O365-pilviympäristön sekä On Premises SharePoint 2019 -ympäristön ylläpitoon ja kehitykseen liittyvät sovellushallinnan tehtävät ja palvelukokonaisuudet. Sopimuskauden kesto on kolme vuotta. Lisäksi asiakas varaa option jatkaa sopimusta kahdella vuodella yksi vuosi kerrallaan. Hankinnan arvioitu arvonlisäveroton kokonaisarvo sopimuskaudelta on 2 500 000 euroa.

Innofactorissa ei ole ollut muita merkittäviä katsauskauden jälkeisiä tapahtumia.

Innofactor otti senioriehtoista lisärahoitusta, mikä vähentää luottolimiitin käyttöä ja mahdollistaa kasvua

- Innofactor on ottanut katsauskauden päättymisen jälkeen 3,0 miljoonaa euroa uutta senioriehtoista lisärahoitusta isolta suomalaiselta työeläkevakuutusyhtiöltä tukemaan kasvuhankkeita sekä neuvotellut pankin kanssa uudestaan lainaehtoja
- Innofactor on jatkossa sitoutunut seuraaviin kummallekin rahoittajalle yhteisiin kovenantteihin:
 - puolivuositain laskettava omavaraisuusaste on vähintään 36 % 30.6.2021 asti, 38 % 31.12.2022 asti ja 40 % sen jälkeen
 - puolivuositain laskettava konsernin korolliset velat jaettuna 12 kuukauden rullaavalla käyttökatteella (EBITDA) on enintään 3,5 31.12.2020 asti, 3,25 30.6.2021 asti, 3,0 31.12.2021 asti, 2,75 30.6.2022 asti ja 2,5 sen jälkeen
 - sekä tiettyihin muihin normaaleihin lainaehtoihin
- Koronaepidemian takia olemme lisäksi katsauskauden päättymisen jälkeen sopineet, että uusia ja nykyisiä lainoja lyhennetään ensimmäisen/seuraavan kerran vasta huhtikuussa 2021

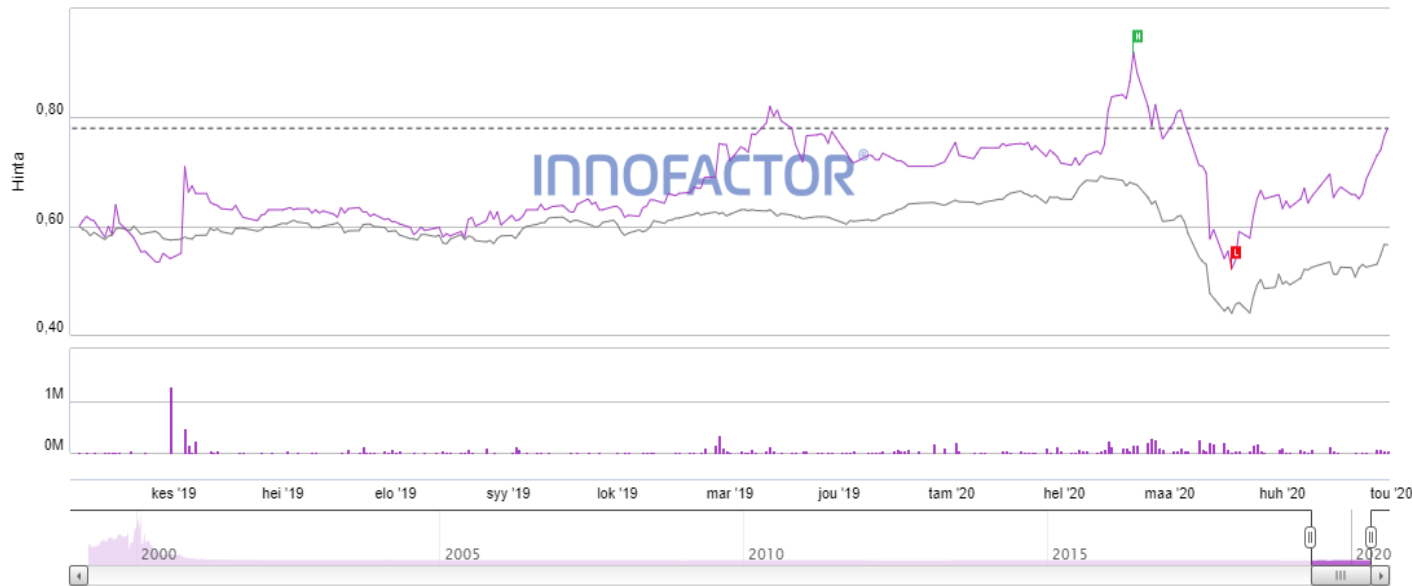
Poimintoja toimitusjohtajan katsauksesta

- **Liikevaihto:** Liikevaihto vuoden 2020 ensimmäisellä vuosineljänneksellä oli 17,2 miljoonaa euroa, jossa oli kasvua 6,2 prosenttia verrattuna edelliseen vuoteen. Liikevaihto kasvoi kaikissa maissa. Liikevaihto aktiivista työntekijää kohden oli noin 31,7 tuhatta euroa, jossa kasvua 6,8%. Arc Technology Oy:n yritysjärjestelystä noin +1 M€ vaikutus Q2–Q4/2020.
- **Käyttökate:** Käyttökate (EBITDA) kasvoi 125,4 prosenttia edellisestä vuodesta päätyen 2,0 miljoonaan euroon (11,4 prosenttia liikevaihdosta) ja oli positiivinen kaikissa maissa.
- **Tilaukanta:** Tilaukanta kasvoi vuoden ensimmäisen neljänneksen aikana ennätysuureksi ja oli neljänneksen lopussa 54,1 miljoonaa euroa, jossa oli kasvua 31,8 prosenttia edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan.
- **Organisaatio:** Innofactor uudisti huhtikuussa johtoryhmänsä vastuualueita siten, että toimitusjohtaja Ensio on ottanut oman toimeni ohella toistaiseksi hoitaakseni myös teknologiajohtajan tehtävän. Se lisää entisestään päätöksenteon nopeutta, mistä uskomme olevan hyötyä koronaepidemian aiheuttamissa liiketoimintaympäristön muutoksissa, joissa meidän pitää nopeasti uudistaa tarjontaamme. Aiemmin teknologiajohtajan tehtävää hoitanut Jufo Peltomaa ei jatka yhtiön palveluksessa. Haluan kiittää Jufoa hänen panoksestaan Innofactorin toiminnan kehittämisessä.

Suurimmat osakkeenomistajat 31.3.2020

Nimi	Määrä	Prosenttiosuus
1. Ensio Sami	7 880 237	21,08 %
<i>Ensio Sami</i>	5 706 477	15,26 %
<i>Alaikäinen vajaanvaltainen</i>	724 588	1,94 %
<i>Alaikäinen vajaanvaltainen</i>	724 586	1,94 %
<i>Alaikäinen vajaanvaltainen</i>	724 586	1,94 %
2. Keskinäinen Eläkevakuutusyhtiö Ilmarinen	1 800 000	4,81 %
3. Hallikainen Jyrki	1 471 009	3,93 %
4. Laiho Rami Tapani	1 262 159	3,38 %
5. Linturi Kaija ja Risto	1 256 411	3,36 %
<i>R. Linturi Oyj</i>	489 107	1,31 %
<i>Linturi Kaija Anneli</i>	430 000	1,15 %
<i>Linturi Risto Erkki Olavi</i>	337 304	0,90 %
6. Tilman Tuomo Tapani	1 020 397	2,73 %
7. Ärje Matias Juhanpoika	882 065	2,36 %
8. Mäki Antti-Jussi	847 192	2,27 %
9. Saarelainen Mika Pekka	678 649	1,82 %
10. Muukkonen Teemu Heikki	514 468	1,38 %
11. Ingman Finance Oy Ab	500 000	1,34 %
12. Järvenpää Janne-Olli	315 211	0,84 %
13. Rausanne Oy	302 545	0,81 %
14. Kukkonen Heikki-Harri	301 931	0,81 %
15. Hellen Stefan Andreas	250 000	0,67 %
16. Laiho Jari Olavi	235 000	0,63 %
17. Mäkinen Antti Vilho Juhani	164 000	0,44 %
18. Heikki Tervonen Oy	153 000	0,41 %
19. Anttila Mikko Matias	139 808	0,37 %
20. Heino Petri Juhani	137 467	0,37 %

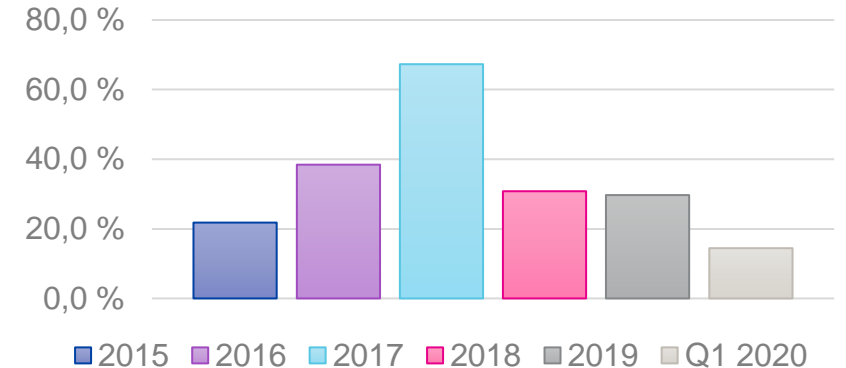
Innofactorin osakkeen kurssikehitys ja vaihto (30.4.2020 päätöskurssi €0,78)



Kurssikehitys

1v. Muutos	+30,87 %	Vuoden ylin	0,95 EUR
3v. Muutos	-46,21 %	Vuoden alin	0,51 EUR
5v. Muutos	-25,71 %		
10v. Muutos	-35,00 %		

Osakkeiden vaihto % osakkeiden kokonaismäärästä



Osakkeita vaihdettiin 1.1.–31.3.2020 julkisessa kaupankäynnissä 5 409 684 kappaletta (2019: 3 141 978), mikä vastaa 14,5 prosenttia (2019: 8,7 %) keskimääräisestä osakemäärästä kyseisellä ajanjaksolla. 1.1.–31.3.2020 osakkeita oli keskimäärin 37 388 225 kappaletta (2019: 36 188 225). Osakkeiden vaihto laski 72,2 prosenttia verrattuna vastaavaan ajanjaksoon vuonna 2019.

Lisätietoja

<https://www.innofactor.com/fi/sijoittajille/innofactor-sijoituskohteena/>

Sami Ensio

Toimitusjohtaja

+358 50 584 2029

sami.ensio@innofactor.com

Markku Puolanne

Talousjohtaja

+358 400 694 114

markku.puolanne@innofactor.com

Innofactor sijoituskohteena

Innofactor julkaisee tammi–maaliskuun 2020 osavuositarkastuksen tiistaina 5.5.2020 noin klo 9.00. Osavuositarkastusta käsittelevä suomenkielinen videokonferenssi medialle, sijoittajille ja analyytikoille järjestetään samana päivänä klo 10.00.

● INNOFACTOR OYJ:N OSAVUOSITARKASTUKSEN JULKAISEMINEN

Johtava modernin digitaalisen organisaation edistäjä Pohjoismaissa

€ 0,76
04.03.2020 12:04 EET

Muutos	%	Ylin	Alin
€ -0,02	-2,03%	€ 0,77	€ 0,74

Innofactor on johtava yritysten, julkishallinnon ja kolmannen sektorin modernin digitaalisen organisaation edistäjä Pohjoismaissa yli 1 500 asiakkaalleen. Innofactorilla on Pohjoismaiden laajin Microsoft-ekosysteemin ratkaisutarjonta ja johtava osaaminen. Innofactorilla työskentelee yli 500 innostunutta ja motivoitunutta huippuasiantuntijaa Suomessa, Ruotsissa, Tanskassa ja Norjassa. Vuosina 2015–2019 Innofactorin liikevaihdon vuotuinen kasvu on ollut keskimäärin 10 %. Innofactor Oyj:n osake on noteerattu NASDAQ Helsinki Oyj:n päälistalla toimialalla teknologia. #ModernDigitalOrganization #PeopleFirst #CreatingSmiles

Uusimmat pörssitiedotteet

<p>27.04.2020</p> <p>VTT valitsi Innofactorin sovellushallintapalveluiden toimittajaksi</p> <p>● LUE LISÄÄ</p>	<p>21.04.2020</p> <p>Innofactorin tammi–maaliskuun 2020 osavuositarkastuksen julkaiseminen</p> <p>● LUE LISÄÄ</p>	<p>31.03.2020</p> <p>Innofactor Oyj:n varsinaisen yhtiökokouksen ja hallituksen järjestä...</p> <p>● LUE LISÄÄ</p>
--	---	--

● [KATSO KAIKKI PÖRSSITIEDOTTEET](#)

Tilinpäätös 2019:

Innofactorin vuoden 2019 käyttökate ja tilauskanta paranivat merkittävästi edellisestä vuodesta – myös liikevaihto kääntyi vuoden 2019 neljänneksen

A man with glasses, wearing a dark suit jacket over a light blue checkered shirt, is smiling and looking upwards. He is juggling a Rubik's cube. The background is a blurred green outdoor setting. A white outline of a large question mark is visible on the right side of the image. A pink rectangular box is on the left side, containing white text.

Kiitos.
Kysymyksiä?

INNOFACTOR®