



# Innofactor Oyj:n osavuosisikatsaus Q3/2021

26.10.2021 Sami Ensio, toimitusjohtaja

#ModernDigitalOrganization | #HybridWork | #PeopleFirst | #CreatingSmiles

INNOFACTOR®

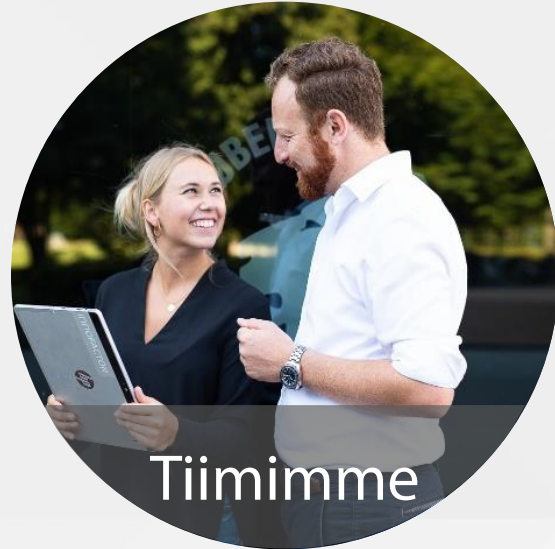


# Innofactorin liiketoiminta

Johtava modernin digitaalisen organisaation edistäjä Pohjoismaissa

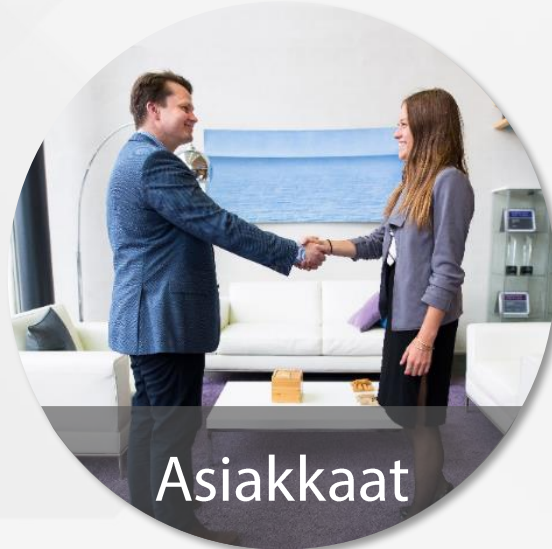
INNOFACTOR®

# Innofactor – johtava modernin digitaalisen organisaation edistäjä Pohjoismaissa



Tiimimme

- 500+ pohjoismaista ammattilaista
- 16 yritystason Microsoft-kultakompetenssia
- 10+ Microsoftin kumppanipalkintoa



Asiakkaat

- Noin 1000 pohjoismaista asiakasta
- Vahva toimialaosaaminen yksityisellä, julkisella ja kolmannella sektorilla



Yritys

- Liikevaihto 66+ MEUR (2020), käyttökate 10+ %
- 15 toimistoa Pohjoismaissa
- Listattu Helsingin pörssissä (NASDAQ Helsinki), 11 000+ omistajaa

Microsoft  
Partner  
Microsoft

Gold Application Development  
Gold Application Integration  
Gold Cloud Business Applications  
Gold Cloud Platform  
Gold Cloud Productivity  
Gold Collaboration and Content  
Gold Data Analytics  
Gold Data Platform  
Gold Datacenter  
Gold DevOps  
Gold Enterprise Mobility Management  
Gold Enterprise Resource Planning  
Gold Project and Portfolio Management  
Gold Security  
Gold Small and Midmarket Cloud Solutions  
Gold Windows and Devices

# INNOFACTOR<sup>®</sup>

"Innovoimme  
toimivamman  
maailman puolesta."

Sami Ensio,  
perustaja ja toimitusjohtaja



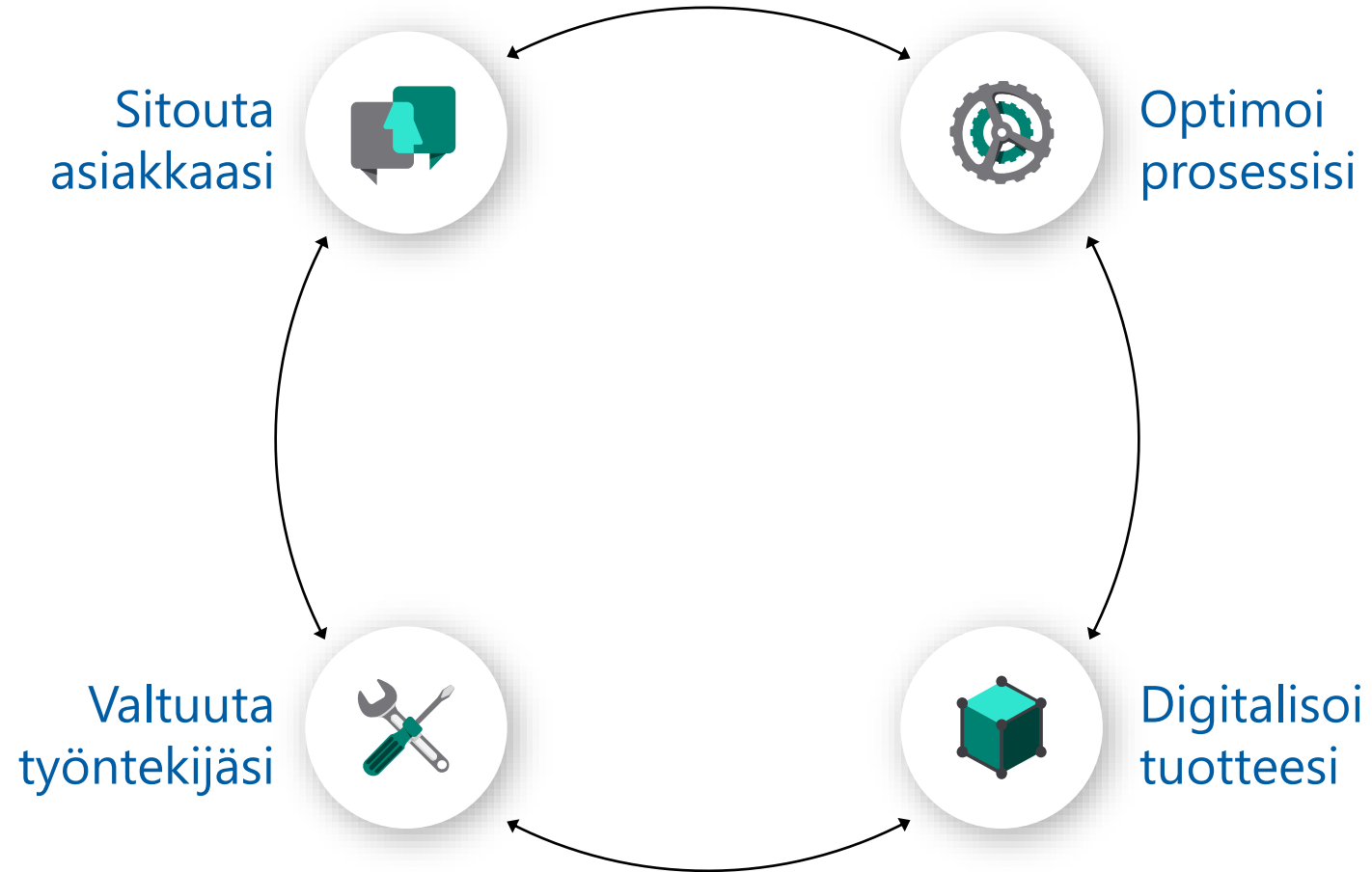
# Trendit innovaatioiden lähteinä



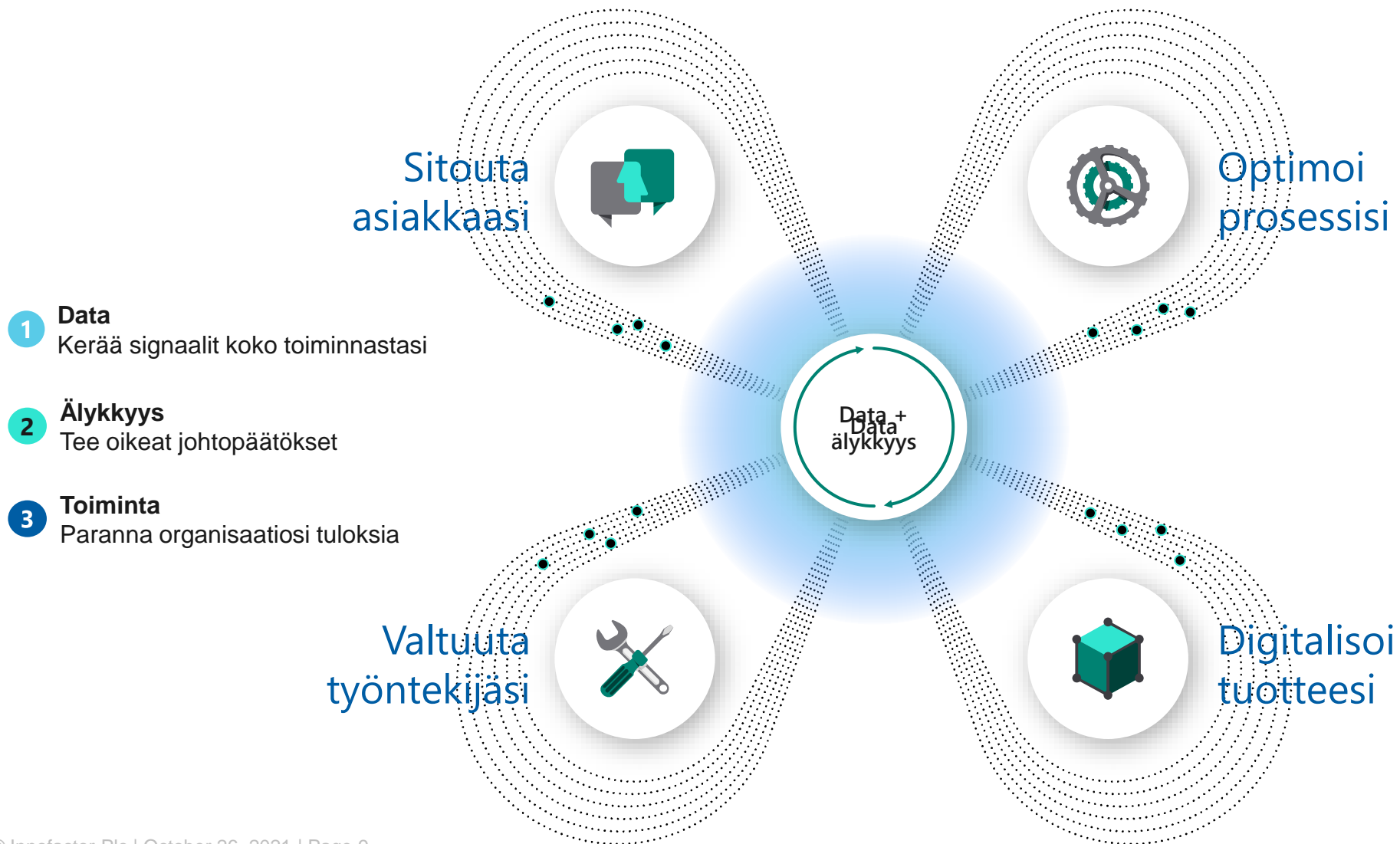
Missiomme on edistää  
modernia digitaalista  
organisaatiota.



# Modernin digitaalisen organisaation osa-alueet



# Digitaalinen datalla vaikuttamisen kehä





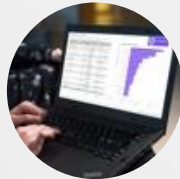
# Mitä teemme

Luomme lisäarvoa ja kiihdytämme innovaatioiden syntymistä moderneilla liiketoimintaratkaisulla ja -sovelluksilla



Rakennamme uusia digitaalisia palveluita sekä modernisoimme ja automatisoimme liiketoimintaa ketterillä menetelmillä ja Azure-pilvipalveluilla

Mahdollistamme dataan perustuvan päätöksenteon organisaatiossasi hyödyntämällä analytiikan, tekoälyn ja koneoppimisen ratkaisuja



Liiketoimintaratkaisut

Digitaaliset palvelut

Data ja analytiikka

Moderni digitaalinen organisaatio

Tiedon- ja asianhallinta

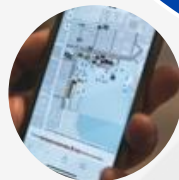


Järjestämme ja digitalisoimme tiedon- ja asianhallinnan prosessisi johtavien ratkaisujemme ja asiantuntijoidemme avulla

Kyber-  
turvallisuus

Pilvi-  
infrastruktuuuri

Suojaamme työntekosi, infrastruktuurisi ja datasi rakentaaksemme luottamusta ja tuodaksemme digitaalisen maailman hyödyt kaikkien ulottuville



Suunnittelemme, rakennamme ja ylläpidämme pilvialustaa, joka on helppokäyttöinen, turvallinen ja kustannustehokas

# Mitä teemme



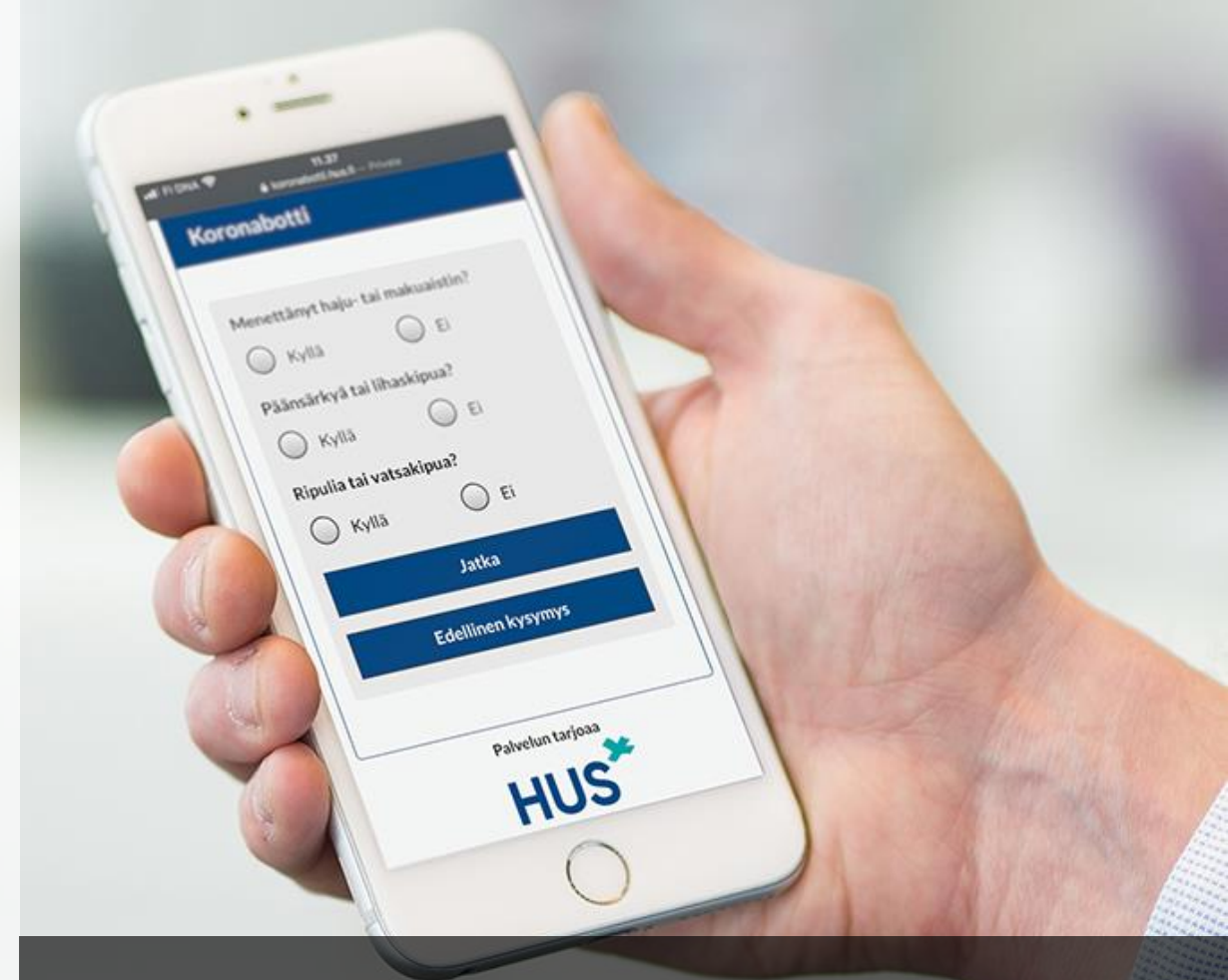
# HUS

## Koronasovelluksista apua tartuntojen tunnistamiseen ja altistuneiden jäljitykseen

HUS eli Helsingin ja Uudenmaan sairaanhoitopiiri on Suomen suurin terveydenhuollon toimija ja toiseksi suurin työnantaja. HUSilla on 24 jäsenkuntaa ja se muodostuu viidestä sairaanhoitoalueesta: HYKS, Hyvinkää, Lohja, Porvoo ja Länsi-Uusimaa. HUSin vastuulla on Suomen vaativin erikoissairaanhoito ja se vastaa valtakunnallisesti useiden harvinaisten ja vaikeiden sairauksien hoidosta ja tutkimuksesta. HUSissa työskentelee noin 27 000 ammattilaista.

Innofactor on ollut mukana vuodesta 2015 asti HUSin koordinoimassa Terveyskylä-hankkeessa. Terveyskylä on erikoissairaanhoidon julkinen verkkopalvelu, joka on tuotettu yhdessä asiantuntijoiden, eli HUSin henkilöstön ja ratkaisun toimittajien, sekä potilaiden kanssa. Palvelu tuo terveydenhuollon palveluja kaikkien ulottuville asuinpaikasta riippumatta. Hanketta on kehitetty yhdessä Suomen kaikkien yliopistollisten sairaanhoitopiirien kanssa ja alkuvuodesta 2021 alkaen hankkeesta kertynyttä tietotaitoa on hyödynnetty myös kansainvälisessä EU-hankkeessa.

Vuonna 2020 digitaalisten palveluiden merkitys terveydenhuollossa kasvoi entisestään COVID-19-viruksen aiheuttaman pandemian myötä, ja e-konsultaatioiden, chatbottien ja chattien kysyntä lisääntyi valtavasti. Innofactor on ollut muun muassa mukana kehittämässä Terveyskylä-verkkopalvelun koronabottia, joka auttaa tunnistamaan oireita, arvioimaan koronatartunnan todennäköisyyttä ja ohjaa tarvittaessa testiin. Botti sujuvoittaa oirehtivien kansalaisten avun saantia. Vastaanottokäynnit HUSissa voidaan toteuttaa etävastaanottoina, jolloin potilaat saavat hoitoa koronasta huolimatta. Koronabotin ja koronaan altistuneiden jäljitysratkaisujen kehittämisen lisäksi Innofactor ylläpitää koronarokotusaikasovellusta ja digitaalista FINENTRY-palvelua, joka sujuvoittaa maahantuloon liittyvää koronavirustestausta.



***"Koronapandemia on näyttänyt konkreettisemmin kuin koskaan, kuinka merkittävä rooli toimivilla digitaalisilla ratkaisuilla on terveydenhuollossa. Koronasovellusten myötä potilaiden hoitoon hakeutuminen on helpottunut ja ammattilaisemme pystyvät auttamaan potilaita tehokkaammin. HUS haluaa olla kehityksen kärjessä ja tämän kehityksen mahdollistajana ovat IT-kumppanimme, kuten Innofactor."***

**Sirpa Arvonon**

Vastuualuejohtaja

HUS tietohallinto sähköiset asiointipalvelut



# Ullensakerin kunta

## Pilvialusta modernille kunnalle

Norjalaisessa Ullensakerin kunnassa on yli 40 000 asukasta, joista noin 21 prosenttia on syntynyt Norjan ulkopuolella. Kunnan alueella sijaitsee muun muassa Norjan tärkein ja suurin kansainvälinen lentokenttä. Ullensaker on Norjan nopeimmin kasvava kunta, mikä on synnyttänyt myös haasteita. Nopeasti kasvava nuori väestö odotti saavansa lisää nykyaikaisia digitaalisia palveluita ja kunnan täytyi vastata tähän parantamalla ja kehittämällä sosiaalista infrastruktuuriaan joutuisasti.

Ullensakerin kunta halusi ajatella uudella ja omaperäisellä tavalla, ja perusti oman innovaatio- ja digitalisaatioyksikön. Tarpeiden, mahdollisuuksien ja muiden kuntien tekemien ratkaisujen perusteellisen arvioinnin jälkeen Ullensaker teki kesäkuussa 2019 rohkean valinnan tulevasta IT-strategiastaan. Se päätti rakentaa kaikki tulevat IT-palvelunsa pilveen välttääkseen vanhojen teknologioiden käytöstä syntyvän painolastin. Tämä mahdollistaisi tulevaisuudessakin toimivan IT-ympäristön, joka on integroitu saumattomaksi osaksi kunnan tarjoamien palvelujen kehittämistä ja toimittamista. Prosessin aikana kävi selväksi, että strategian toteuttamiseen tarvittaisiin sekä organisaation sisäisen tietämyksen päivittämistä että ulkoista pilviosaamista. Helmikuussa 2020 Ullensaker valitsi Innofactorin kumppanikseen hankkeen toteutuksessa perustuen yhtiön laajaan kokemukseen Microsoft-tekniikoista ja -pilvipalveluista.

Microsoft Azure -pilvipalveluita ja uusimpia IaC (Infrastructure as Code) -käytäntöjä hyödyntävä Innofactor Virtual Data Center -konsepti (VDC) tarjosi Ullensakerille vankan perustan uuden pilvialustansa kehittämiseksi. Innofactor Virtual Data Center (VDC) -konsepti tarjosi Ullensakerille vankan perustan pilvialustan kehittämiseksi. Ullensaker ja Innofactor aloittivat yhteistyön kehittääkseen viitearkkitehtuurin, jossa on erityisesti kuntasektorin tarpeisiin räätälöidyt tietosuojan, identiteetin hallinnan ja yksikön käsittelyn käytännöt. Alkuvuonna 2021 Innofactor oli siirtämässä olemassa olevaa alustaa ja sovelluksia pilvialustalle.

***“Siirtyminen pilveen auttaa meitä innovaatiotyössämme ja saa meidät nukkumaan yömmen paremmin. Minuun teki vaikutuksen myös kaikkien päätösten perusteellinen dokumentointi, Innofactorin ainutlaatuinen pilviosaaminen ja viimeisenä, mutta ei vähäisimpänä, toteutuksen nopeus. Emme koskaan olisi pystyneet tähän näin nopeasti ilman Innofactorin apua.”***

**Camilla Ukkestad**  
Projektipäällikkö  
Ullensakerin kunta

# Innofactor® TeamsMate™

## Tehokkuutta ja tuottavuutta Microsoft Teamsin käyttöön

Monet organisaatiot ovat joutuneet nostamaan etätöastettaan merkittävästi nopealla aikataululla. Samalla yhteistyösovellusten käyttöaste on kasvanut. Muutoksen nopeus on valitettavasti johtanut myös hallinnan ja yhteisesti sovittujen käytötapojen puutteeseen.

**Innofactor TeamsMate** helpottaa Microsoft Teamsin käyttöä ja mahdollistaa IT-osastolle sen tehokkaan hallinnan. SaaS-palveluna tarjottava ratkaisu sisältää toimintoja muun muassa automaattisen tiimien luomiseen organisaation määrittelemän nimeämiskäytännön mukaisesti ja tiimien elinkaarihallintaan. Vuoden 2021 alussa lanseerattua ratkaisua kehitetään jatkuvasti, ja siihen tulee koko ajan lisää hyödyllisiä ominaisuuksia.



# Innofactor® DataSight™

## Johda kustannustehokkaasti tiedolla, älä intuitiolla

Valtaosassa organisaatioita koetaan edelleen, ettei toiminnan kannalta keskeistä dataa hyödynnetä riittävästi. Samaan aikaan datan määrä niin sisäisissä, ulkoisissa kuin avoimissa lähteissä jatkaa kasvuaan.

**Innofactor DataSight** on kustannustehokas paketoitu analytiikan ratkaisu, joka mahdollistaa dataan perustuvan päätöksenteon koko organisaatiolle selkeiden raporttinäköymien ja reaaliaikaisen keskeisistä lähteistä koostetun datan avulla.

Se perustuu yli kolmen vuoden kehitystyöhön sekä ymmärrykseemme monikansallisen palveluliiketoiminnan analytiikkatarpeista. Raporttien käytettävyyteen on tehty merkittäviä panostuksia, minkä ansiosta olennaiset dataan perustuvat päätelmät saadaan nopeasti johdon käyttöön. Vahva Microsoft-alustojen osaamisemme mahdollistaa ratkaisun nopean käyttöönoton esimerkiksi Microsoft Dynamics 365 - pohjaisia CRM- ja ERP-ratkaisuja käyttävissä organisaatioissa. Ratkaisu on saatavilla vuoden 2021 aikana kaikissa Pohjoismaissa.

# Innofactor® Dynasty™

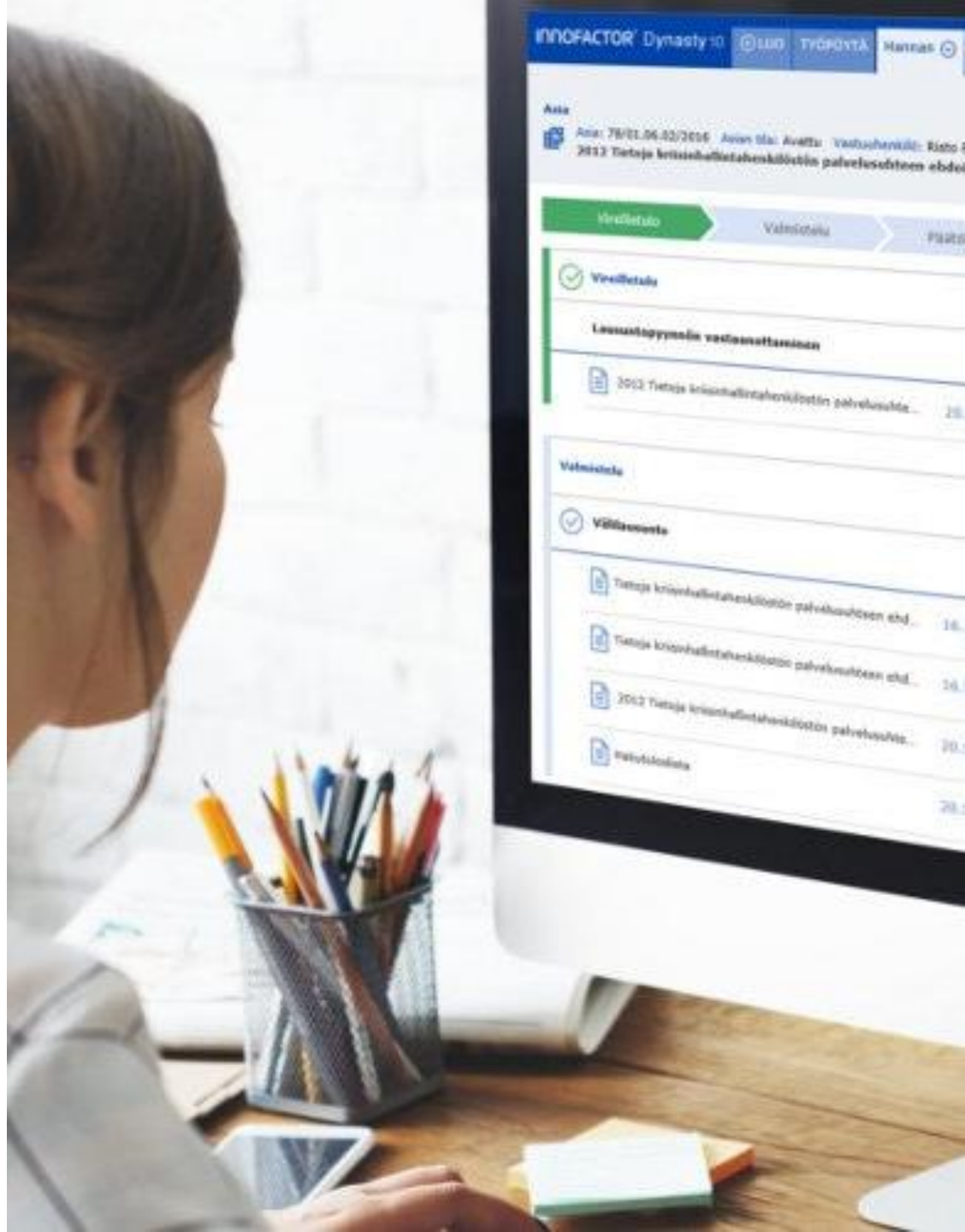
Tiedon- ja asianshallinnan markkinajohtaja Suomessa

Innofactor Dynasty on monipuolinen ohjelmistokokonaisuus, jonka avulla asiakkaamme toteuttavat mittavatkin tiedonhallinta-prosessit. Prosessit ovat helposti muokattavissa eri toimialojen tarpeisiin, ja Dynasty sopiikin hyvin niin kunta- kuin valtionhallinnonkin tiedon- ja asianshallinnan työkaluksi.

Dynasty-asianshallinnalla on pitkä, yli 30 vuoden historia, jonka aikana tuotetta on kehitetty jatkuvasti paremmaksi asiakkaiden tarpeisiin. Uudessa Dynasty 10:ssä yhdistyvät Innofactorin vuosien varrella noin 300:sta kunta- ja valtionhallinnon asiakkuudesta hankkima kokemus ja osaaminen sekä moderni käyttäjälähtöinen suunnittelu.

Innofactor Dynastyn päätoiminnot ovat tiedonohjausjärjestelmä, dokumentinhallinta, asianshallinta, viranhaltija- ja toimielin-päätösten hallinta, sähköiset kokoukset, sopimushallinta, asiointi- ja julkaisupalvelut, sähköinen allekirjoitus sekä arkisto.

Microsoft palkitsi Innofactorin Vuoden 2021 Ohjelmistotalokumppanina. Valinta kohdistui erityisesti Innofactor Dynastiin ja se on osoitus Innofactorin tekemästä pitkäaikaisesta ohjelmistokehityksestä ja kattavasta työstä suomalaisten organisaatioiden digitalisaation edistämiseksi.



**KANSALLISARKISTO**  
SÄHKE2-sertifikaatti

eAMS-järjestelmä  
Operatiivinen tietojärjestelmä  
Säilytysjärjestelmä



# Pitkät asiakassuhteet kertovat luottamuksesta ja sitoutumisestamme asiakkaidemme toiminnan tehostamiseen

Noin 1000 yritys-, julkishallinnon ja kolmannen sektorin asiakasta Pohjoismaissa





# Tavoitteemme on olla johtava pohjoismainen digitaalisen transformaation kumppani Microsoft-ekosysteemissä.

Microsoft  
Partner



Gold Application Development  
Gold Application Integration  
Gold Cloud Business Applications  
Gold Cloud Platform  
Gold Cloud Productivity  
Gold Collaboration and Content

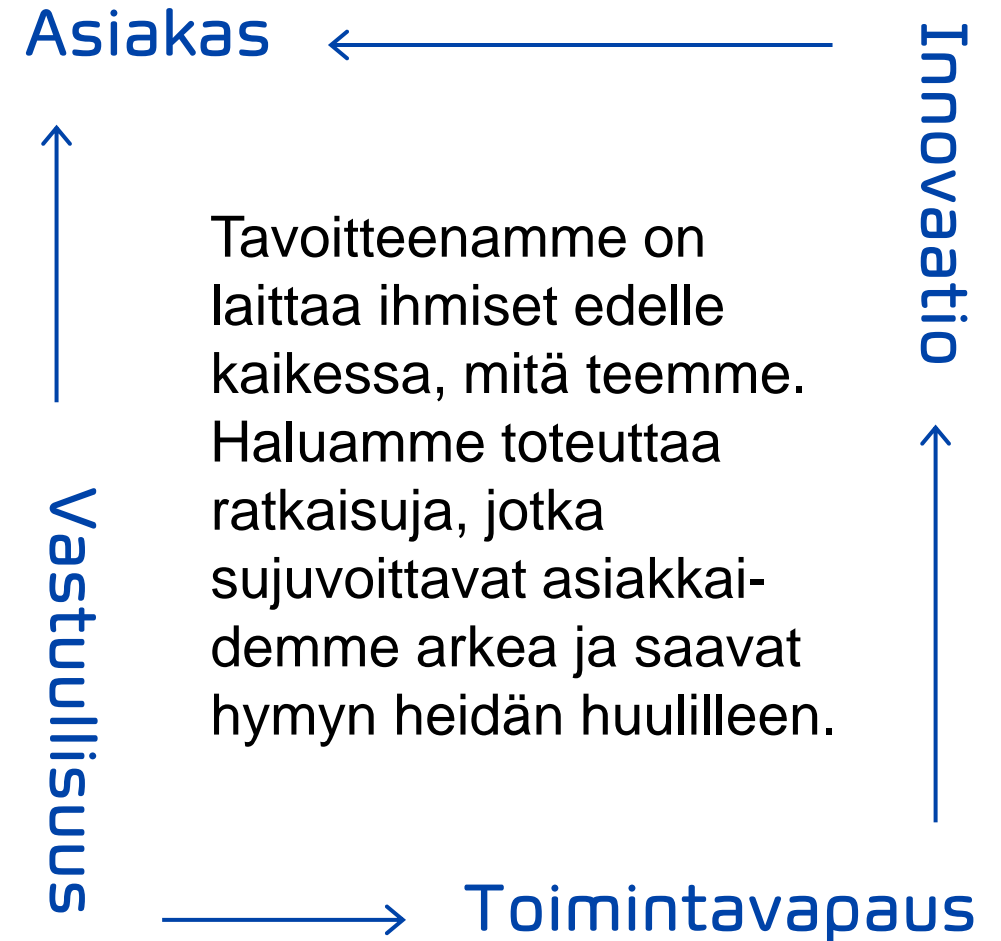
Gold Data Analytics  
Gold Data Platform  
Gold Datacenter  
Gold DevOps  
Gold Enterprise Mobility Management

Gold Enterprise Resource Planning  
Gold Project and Portfolio Management  
Gold Security  
Gold Small and Midmarket Cloud Solutions  
Gold Windows and Devices



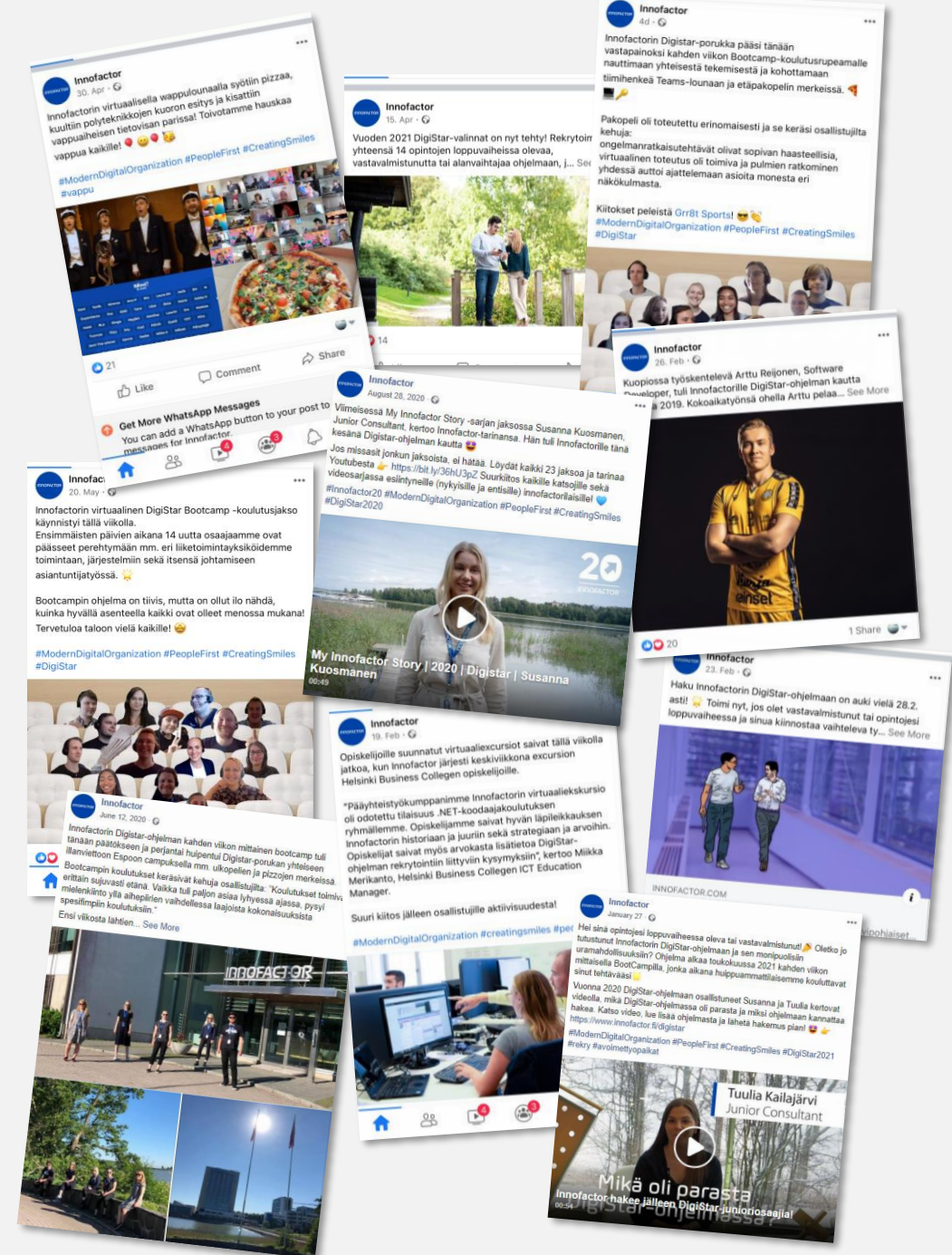


# Strategiset valinnat, toimintaperiaate ja arvot



# Vastuullisesti eteenpäin, nuoria työllistäen

- Innofactor on vakuuttunut, että yhtiön pitkäaikainen menestys perustuu vastuulliseen toimintaan
- Digitaaliset ratkaisumme ovat avainasemassa ilmastonmuutoksen hillitsemisessä sekä kestävän kehityksen edistämisessä
- Osana vastuullista toimintaa näemme keskeisenä asiana myös nuorten vastavalmistuneiden työllistämisen
- Innofactor palkkasi Suomessa 2021 14 valmistumisvaiheessa olevaa DigiStaria



# Innofactor-konsernin johtoryhmä

02:03:43



Leave



**Sami Ensio, toimitusjohtaja ja Suomen maajohtaja**

DI. Innofactorin perustaja, toimitusjohtaja ja hallituksen jäsen vuodesta 2000. Syntynyt 1971. Omistus 5 712 382 osaketta.



**Jørn Ellefsen, Norjan ja Tanskan maajohtaja**

MBA. Innofactorin palveluksessa vuodesta 2019. Syntynyt 1971. Omistus 75 000 osaketta.



**Marcus Hasselblad, Ruotsin maajohtaja**

DI. Innofactorin palveluksessa vuodesta 2020. Syntynyt 1968. Omistus 0 osaketta.



**Janne Heikkinen, johtaja, tuotteet ja palvelut**

DI. Innofactorin palveluksessa vuodesta 2015. Syntynyt 1974. Omistus 123 044 osaketta.



**Markku Puolanne, talousjohtaja**

KTK. Innofactorin palveluksessa vuodesta 2019. Syntynyt 1973. Omistus 10 000 osaketta.



**Vesa Syrjäkari, kehitysjohtaja**

MMM (taloustiede). Innofactorin palveluksessa vuodesta 2017. Syntynyt 1960. Omistus 60 000 osaketta.



**Martin Söderlind, Chief Innovation and Talent Officer**

Tietotek.yo. Innofactorin palveluksessa 1.4.2021 alkaen. Syntynyt 1971. Omistus 0 osaketta.

# Innofactor Oyj:n hallitus

01:47:04



Leave



**Anna Lindén, puheenjohtaja**

VTM. Hallituksen puheenjohtaja vuodesta 2020 ja jäsen vuodesta 2018. Syntynyt 1973. Omistus 79 150 osaketta.



**Sami Ensio**

DI. Innofactorin perustaja, toimitusjohtaja ja hallituksen jäsen vuodesta 2000. Syntynyt 1971. Omistus 5 712 382 osaketta.



**Risto Linturi**

DI. Hallituksen jäsen vuodesta 2018. Syntynyt 1957. Omistus 826 411 osaketta.



**Heikki Nikku**

Kauppat.yo. Hallituksen jäsen vuodesta 2020. Syntynyt 1956. Omistus 20 138 osaketta.

# Organisaatio

**Board of Directors**  
Anna Lindén (Ch.)  
Risto Linturi  
Sami Ensio  
Heikki Nikku

**Sami Ensio**  
President and CEO

**Markku Puolanne**  
Chief Financial Officer (CFO)

**Vesa Syrjäkari**  
EVP, Biz Dev and Oper Excellence

**Martin Söderlind**  
Chief Innovation & Talent Officer

**PRODUCTS  
AND SERVICES**  
**Janne Heikkinen**  
EVP, Products &  
Services

**FINLAND**  
**Sami Ensio**  
President and CEO,  
Country Manager, Finland

**SWEDEN**  
**Marcus Hasselblad**  
Managing Director,  
Country Manager, Sweden

**DENMARK**  
**Jørn Ellefsen**  
Managing Director,  
Country Manager, Denmark

**NORWAY**  
**Jørn Ellefsen**  
Managing Director,  
Country Manager, Norway

Digital  
Services

Heikki-Harri  
Kukkonen

Business  
Solutions

Jyrki Vepsäläinen

Information and  
Case Management

Sami Ensio (acting)

Cybersecurity  
Solutions

Jarno Limnéll

Data and  
Analytics

Stella Diesen

Cloud  
Infrastructure

Marko Lybeck

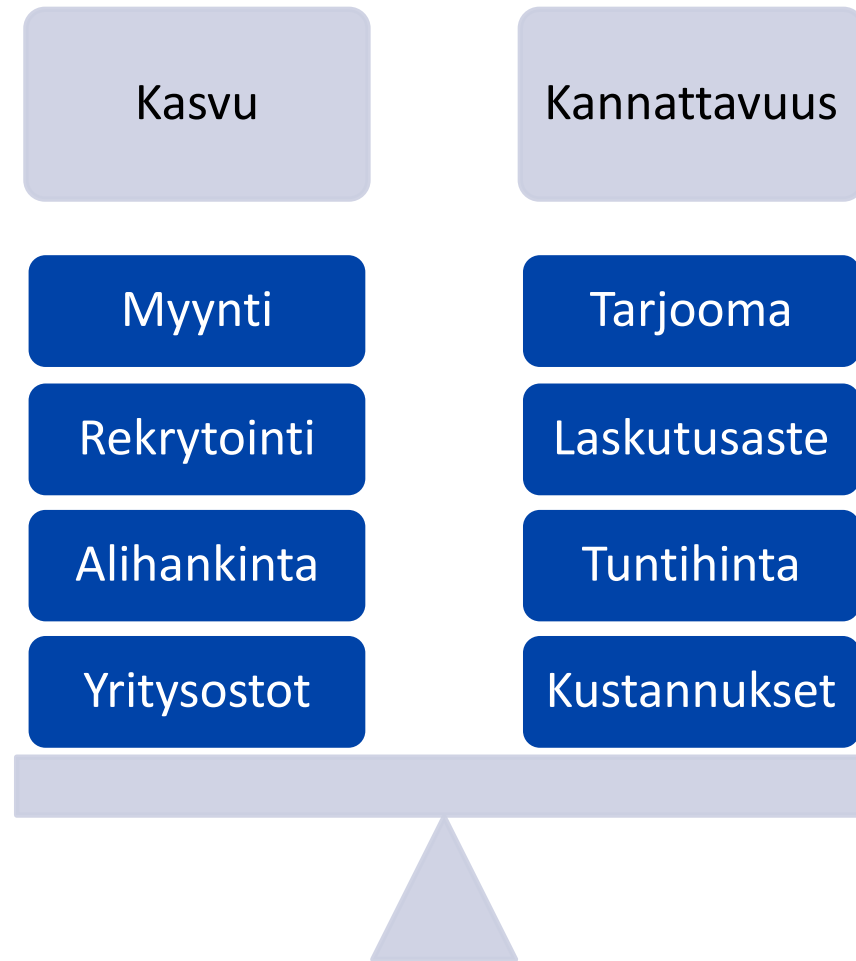
Sales & Customers  
Jarkko Lindroos

HR  
Riikka Hägg

Pitkän tähtäimen taloudellisena tavoitteenamme on noin 20 prosentin vuosikasvu, noin 20 prosentin käyttökatte sekä positiivinen kassavirta ja rahoituksellinen vakavaraisuus.



# The elements of profitable growth



# Microsoft tarjoaa johtavan ekosysteemin Innofactorin strategian kannalta keskeisissä osa-alueissa

- Microsoft on johtava toimija Innofactorin strategian alueilla, tuotekehitys USD 15 miljardia/vuosi
- Keskittymällä Microsoft-ekosysteemiin Innofactor pystyy hankkimaan parhaat osaajat, johtavan osaamisen ja erityisaseman suhteessa Microsoftiin
- Jos Microsoft menettäisi jossain vaiheessa johtavan asemansa jollain alueella, pystyisi Innofactor vaihtamaan näiltä osin hallitusti yhteistyökumppaniaan





# Innofactorin kilpailuasema 10 miljardin euron Microsoft-pohjaisella IT-palvelumarkkinalla Pohjoismaissa

Pohjoismaiden IT-palvelumarkkina  
25 miljardia euroa\*

Pohjoismaiden Microsoft  
IT-palvelumarkkina  
10 miljardia euroa\*\*

**Keskikokoiset, ei kaikissa Pohjoismaissa, usea teknologia ja ratkaisualue**

- Esimerkiksi Siili, Solita, Digia, Net-company ja Precio

**Kilpailuetu:**

- Microsoft-ratkaisujen johtavin osaaminen
- Tuotteistetumpi tarjooma

**Suuret yritykset, kaikissa Pohjoismaissa, kaikilla ratkaisualuilla ja usealla teknologialla**

- Esimerkiksi: TietoEvry, CGI, Fujitsu ja Accenture

**Kilpailuetu:**

- Osaavampi paikallinen henkilöstö
- Tuotteistetumpi tarjooma
- Ketterämpi toimintamalli

**INNOFACTOR®**

**Kilpailuetu:**

- Pörssiyhtiön luotettavuus
- Kehittyneemmät prosessit
- Uskottavimmat referenssit

**Pienet yritykset, usein vain kotimaassaan, yhdellä ratkaisualueella tai teknologialla**

- Esimerkiksi Sulava, Cloudriven ja Proactive

Kasvaa kokonaismarkkinaa nopeammin

>0%

±0%

**Keskikokoiset, kaikissa Pohjoismaissa, keskittyneet tiettyyn ratkaisualueeseen**

- Esimerkiksi Atea, HiQ, Knowit ja EG

\* Lähde: IDC, internet

\*\* Arvio Microsoftin noin 40 % markkinaosuudesta



# Q3/2021 tulokset

**Innofactor saavutti kolmannella vuosineljänneksellä historiansa parhaan käyttökateen, vaikka Suomen yritysjärjestelyt ja organisaatiomuutos aiheuttivatkin hienoisen liikevaihdon laskun**

Liikevaihto vuoden 2021 kolmannella vuosineljänneksellä oli 13,7 miljoonaa euroa, jossa oli laskua 2,0 prosenttia verrattuna edelliseen vuoteen. Jos 31.3.2021 myytyä Prime-liiketoimintaa ei huomioida, oli kolmannella neljänneksellä kasvua 3,0 prosenttia, mikä oli kokonaisuudessaan orgaanista kasvua.

Käyttökate (EBITDA) kasvoi 8,7 prosenttia edellisestä vuodesta päätyen 1,7 miljoonaan euroon (12,3 prosenttia liikevaihdosta). Käyttökate oli positiivinen Suomessa, Norjassa ja Tanskassa.

Tilaukanta oli vuoden kolmannen neljänneksen aikana suunnilleen samalla tasolla edellisen kvartaalin kanssa ja oli neljänneksen lopussa 72,0 miljoonaa euroa, jossa oli kasvua 23,7 prosenttia edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan.

**Liikevaihto**

**13,7 M€**

Laskua -2,0 %  
(kasvua +3,0% ilman  
Primeä)  
verrattuna  
Q3/2020

**EBITDA**

**12,3 %**

**1,7 M€**

Kasvua +8,7 %  
verrattuna  
Q3/2020

**Tilaukanta**

**72,0 M€**

Kasvua +23,7 %  
verrattuna  
Q3/2020

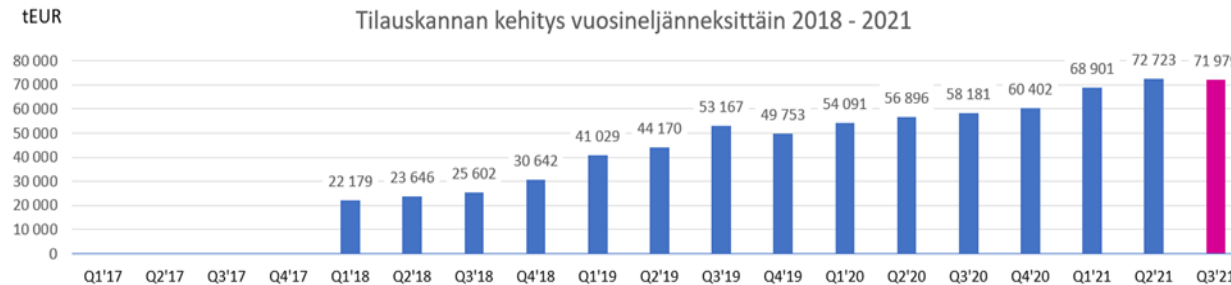
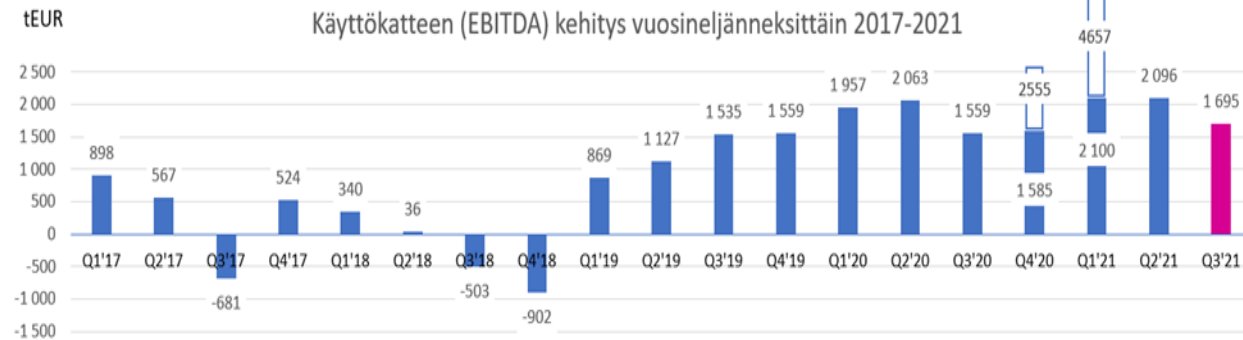
# Q1-Q3/2021 toteuma

## Valitut tunnusluvut

	Q1-Q3 /2021	Q1-Q3 /2020	Muutos (%)	Toimitusjohtajan kommentti
<b>Liikevaihto (tEUR)</b>	<b>48 834</b>	<b>47 913</b>	<b>+1,9 % (+4,9 %)</b>	<i>"Liikevaihto oli vuoden 2021 ensimmäisen yhdeksän kuukauden aikana 48,8 miljoonaa euroa, jossa oli kasvua 1,9 prosenttia verrattuna edelliseen vuoteen. Jos 31.3.2021 myytyä Prime-liiketoimintaa ei huomioida 1.4.2021 alkaen, oli vertailukelpoinen kasvu 4,9 prosenttia, mikä oli kokonaisuudessaan orgaanista kasvua."</i>
<b>EBITDA (tEUR)</b>	<b>8 448 (5 891)</b>	<b>5 579</b>	<b>+51,4 (+5,6 %)</b>	<i>"Käyttökate (EBITDA) kasvoi 51,4 prosenttia edellisestä vuodesta päätyen 8,4 miljoonaan euroon (17,3 prosenttia liikevaihdosta), josta noin 2,6 miljoonaa euroa tuli ensimmäisellä neljänneksellä tehdystä Prime-liiketoiminnan myynnistä."</i>
<b>Tilaukanta (tEUR)</b>	<b>71 979</b>	<b>58 181</b>	<b>+23,7 %</b>	<i>"Tilaukanta oli vuoden kolmannen neljänneksen aikana suunnilleen samalla tasolla edellisen kvartaalin kanssa ja oli neljänneksen lopussa 72,0 miljoonaa euroa, jossa oli kasvua 23,7 prosenttia edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan."</i>
<b>Omavarai- suusaste (%)</b>	<b>52,9 % (56,8 %)</b>	<b>43,5 % (45,8%)</b>	<b>+21,6 %</b>	<i>"Innofactor maksoi katsauskaudella ennenaikaisesti takaisin velkoja noin 2,7 miljoonalla eurolla. Liiketoiminnan vahva rahavirta ja taloudellinen asema tukevat Innofactorin strategista kannattavan kasvun tavoitetta, jossa turvataan kaikissa tilanteissa rahoituksellinen vakavaraisuus."</i>

# Liiketoiminnan kehitys vuosineljänneksittäin

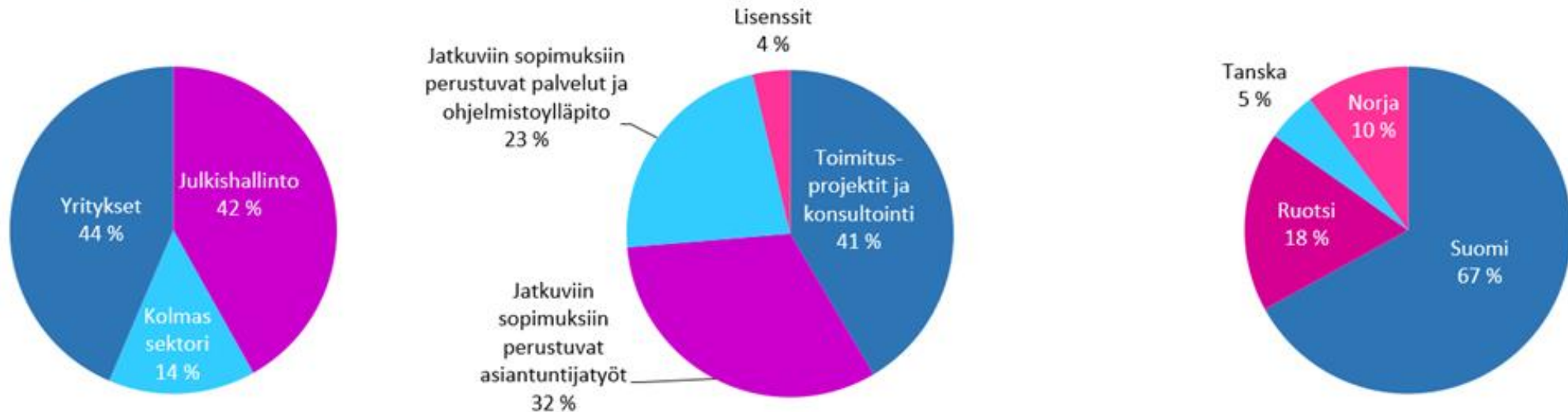
Liikevaihdon kasvulla on tyypillisesti välitön vaikutus EBITDA:an



Tilauksen kasvu vaikuttaa liikevaihtoon tyypillisesti 1–2 vuosineljänneksen viiveellä

# Laaja asiakaskunta, pitkäaikaiset sopimukset ja liiketoiminta Pohjoismaissa tuovat skaalautuvuutta ja vakautta

Liikevaihdon jakauma 1.1 - 30.09.2021



- Vahva julkisen, yksityisen ja kolmannen sektorin asiakaskunta tuo vakautta suhdannevaihteluissa
- 10 suurinta asiakasta toi noin 29 % liikevaihdosta

- Jatkuvat palvelusopimukset, ohjelmistoylläpito ja lisenssien myynti tuovat kilpailuetua, skaalautuvuutta ja vakautta liiketoimintaan
- Työn myynti siirtyy enenevässä määrin puitesopimukseen ja jatkuviin asiantuntijatyöhön

- Ruotsi, Tanska ja Norja toivat jo merkittävän osan Innofactorin liikevaihdosta
- Tavoitteenamme on vahva asema kaikissa Pohjoismaissa, mikä vaatii vahvistumista Suomen ulkopuolella

# Konsernin keskeisimmät tunnusluvut, IFRS

## Konsernin tunnusluvut, IFRS

	1.7.– 30.9.2021	1.7.– 30.9.2020	Muutos	1.1.– 30.9.2021	1.1.– 30.9.2020	Muutos
Liikevaihto tuhatta euroa	13 730	14 005	-2,0 %	48 834	47 913	1,9 %
Liikevaihdon kasvu	-2,0 %	0,3 %		1,9 %	2,5 %	
Liiketulos ennen poistoja ja mahdollisia arvonalentumisia (EBITDA) tuhatta euroa	1 695	1 559	8,7 %	8 448	5 579	51,4 %
prosenttia liikevaihdosta*	12,3 %	11,1 %		17,3 %	11,6 %	
Liikevoitto/-tappio (EBIT) tuhatta euroa*	915	397	130,4 %	5 996	2 097	185,9 %
prosenttia liikevaihdosta*	6,7 %	2,8 %		12,3 %	4,4 %	
Tulos ennen veroja tuhatta euroa*	755	26	2754,8 %	5 400	1 099	391,2 %
prosenttia liikevaihdosta*	5,5 %	0,2 %		11,1 %	2,3 %	
Tulos tuhatta euroa*	581	27	2087,5 %	4 207	1 505	179,6 %
prosenttia liikevaihdosta*	4,2 %	0,2 %		8,6 %	3,1 %	
Tilauskanta	71 979	58 181	23,7 %	71 979	58 181	23,7 %
Nettovelkaantumisaste (Gearing)*	34,0 %	66,7 %		34,0 %	66,7 %	
Nettovelkaantumisaste ilman IFRS16	21,2 %	48,1 %		21,2 %	48,1 %	
Omavaraisuusaste	52,9 %	43,5 %		52,9 %	43,5 %	
Omavaraisuusaste ilman IFRS16	56,8 %	45,8 %		56,8 %	45,8 %	
Aktiivinen henkilöstö keskimäärin katsauskauden aikana**	508	545	-6,8 %	493	549	-10,2 %
Aktiivinen henkilöstö katsauskauden lopussa**	497	546	-9,0 %	497	546	-9,0 %
Tulos per osake (euroa)	0,0155	0,0007	2087,5 %	0,1125	0,0402	179,6 %

\*) IFRS 3:n mukaisesti katsauskaudella 1.7.–30.9.2021 liiketulokseen sisältyy 113 tuhatta euroa (2020: 473) sekä 1.1.–30.9.2021 390 tuhatta euroa (2020: 1 420) yrityskaappoihin liittyviä poistoja kauppahinnan kohdistuksista aineettomiin hyödykkeisiin. .

\*\*\*) Innofactor-konsernissa seurataan aktiivisen henkilöstön määrää. Aktiivisen henkilöstön määrään ei lasketa mukaan yli 3 kuukauden pituisella vapaalla olevia työntekijöitä.

# Strategian toteutuminen katsauskaudella (Q1-Q3/2021)


- Tavoite 1: Noin 20 prosentin vuosittainen kasvu, josta pääosa orgaanista
  - Kasvua oli 1,9 prosenttia edelliseen vuoteen verrattuna. Jos 31.3.2021 myytyä Prime-liiketoimintaa ei huomioida 1.4.2021 alkaen, oli vertailukelpoinen orgaaninen kasvu 4,9 %. Kasvua kolmella ensimmäisellä vuosineljänneksellä tuli Suomesta, Norjasta ja Tanskasta,.
  - Liikevaihdon kasvutavoitetta tukee lähes ennätysasuuri tilauskanta 72,0 miljoonaa euroa.
- Tavoite 2: Noin 20 prosentin käyttökate
  - Käyttökate oli 17,3 prosenttia liikevaihdosta, jossa kasvua 51,4 prosenttia. Käyttökatteeseen sisältyy noin 2,6 miljoonan euron myyntivoitto Prime-liiketoiminnan myynnistä, jota ilman käyttökate olisi ollut noin 5,9 miljoonaa euroa (12,1 prosenttia liikevaihdosta ja 5,6 prosenttia kasvua edelliseen vuoteen verrattuna).
  - Kannattavuuden osalta (ilman Prime-liiketoimintakauppaa) Innofactor pystyi hieman parantamaan suoritustaan, mutta sen osalta vaaditaan edelleen työtä, jotta päästään pitkän tähtäimen tavoitteeseen noin 20 prosenttiin.
- Tavoite 3: Positiivinen kassavirta ja kaikissa tilanteissa rahoituksellinen vakavaraisuus
  - Innofactorin liiketoiminnan rahavirta oli 6,2 miljoonaa euroa kasvua 27,6 % ja omavaraisuusaste katsauskauden lopussa 52,9 prosenttia (kasvua 21,6 %).
  - Liiketoiminnan vahva rahavirta ja taloudellinen asema tukevat Innofactorin strategista kannattavan kasvun tavoitetta, jossa turvataan kaikissa tilanteissa rahoituksellinen vakavaraisuus.





# Osingonjako

- Uudistetun osingonjakopolitiikan mukaan Innofactorin tavoitteena
  - on maksaa osinkoa säännöllisesti joka vuosi
  - tavoitteena on maksaa noin puolet tilikauden tuloksesta osinkona huomioiden yhtiön taloudellinen asema, mahdolliset yritysjärjestelyt sekä muut kehitystarpeet
- Yhtiökokous hyväksyi, että Innofactor Oyj
  - jakoi osinkoa tilikaudelta 2020 0,02 euroa osakkeelta
  - lisäksi oman pääoman palautusta 0,02 euroa osakkeelta
  - yhteensä **0,04 euroa** osakkeelta
- Yhtiökokous hyväksyi, että
  - Hallitus valtuutettiin päättämään mahdollisesta enintään 1 639 529 euron (**0,04 euroa** osakkeelta huomioiden hallitukselle esitetty osakeantivaltuuus) lisäosingosta tai -pääomanpalautuksesta



Innofactorin vuoden 2021 liikevaihdon ja käyttökateen (EBITDA) arvioidaan kasvavan edellisestä vuodesta 2020, jolloin liikevaihto oli 66,2 miljoonaa euroa ja käyttökate oli 7,2 miljoonaa euroa.



Muut asiāt

# Pörssitiedotteet Q3

- 7.9.2021 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Rimonne Baltic OÜ on ilmoittanut Innofactor Oyj:lle, että sen osuus Innofactorin osakkeista ja äänistä alitti 5%:n liputusrajan 6.9.2021

# Pörssitiedotteet Q3:n jälkeen

- 5.10.2021 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että hallitus päätti kokouksessaan 4.10.2021 aloittaa yhtiön omien osakkeiden hankinnan yhtiön pääomarakenteen kehittämiseksi. Osakkeita hankitaan enintään 800 000 kappaletta, mikä vastaa noin 2,2 % yhtiön kaikista osakkeista. Hankintaan käytettävä rahamäärä on enintään 1 600 000 euroa. Päätös perustuu Innofactor Oyj:n yhtiökokouksen 30.3.2021 myöntämään valtuutukseen enintään 3 600 000 osakkeen hankkimisesta. Osakkeiden hankinta aloitetaan aikaisintaan 5.10.2021, ja se päättyy viimeistään 31.3.2022 tai sitä ennen pidettävään varsinaiseen yhtiökokoukseen. Innofactor Oyj:llä on yhteensä 37 388 225 osaketta, joista ei ole yhtään yhtiön omistuksessa. Omat osakkeet hankitaan yhtiön vapaalla omalla pääomalla osakkeiden hankintahetken markkinahintaan NASDAQ Helsinki Oy:n järjestämässä julkisessa kaupankäynnissä.

Innofactorissa ei ole ollut muita merkittäviä katsauskauden jälkeisiä tapahtumia.

# Poimintoja toimitusjohtajan katsauksesta

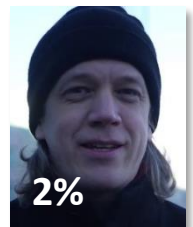
- **Liikevaihto:** Liikevaihto oli vuoden 2021 ensimmäisen yhdeksän kuukauden aikana 48,8 miljoonaa euroa, jossa oli kasvua 1,9 prosenttia verrattuna edelliseen vuoteen. Jos 31.3.2021 myytyä Prime-liiketoimintaa ei huomioida 1.4.2021 alkaen, oli vertailukelpoinen kasvu 4,9 prosenttia, mikä oli kokonaisuudessaan orgaanista kasvua.

**Käyttökate:** Käyttökate (EBITDA) kasvoi katsauskaudella 51,4 prosenttia edellisestä vuodesta päätyen 8,4 miljoonaan euroon (17,3 prosenttia liikevaihdosta). Ilman Prime-liiketoiminnan kauppaa käyttökate (EBITDA) olisi kasvanut katsauskaudella 5,6 prosenttia ja olisi ollut 5,9 miljoonaa euroa (12,1 prosenttia liikevaihdosta).

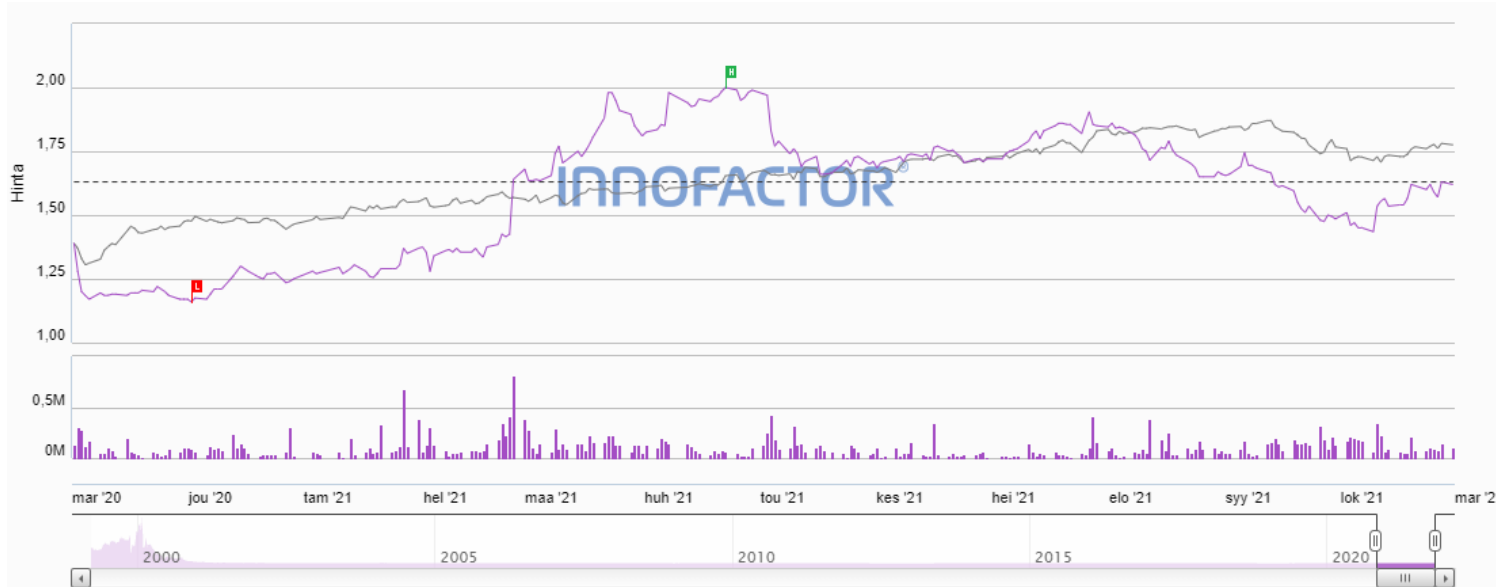
- **Tilaukanta:** Tilaukanta oli vuoden kolmannen neljänneksen aikana suunnilleen samalla tasolla edellisen kvartaalin kanssa ja oli neljänneksen lopussa 72,0 miljoonaa euroa, jossa oli kasvua 23,7 prosenttia edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan.
- **Organisaatio:** Innofactor päätti elokuun lopussa uudistaa strategiansa tukemaan entistä vahvemmin kasvua. Strategiatyössä määritettiin liiketoimintamme ja Microsoftin ratkaisutarjonnan kannalta alueet, joilla näemme vahvimmat kasvumahdollisuudet. Innofactor tiivistä tarjoomansa kyseisten kasvualueiden mukaisesti: digitaaliset palvelut (Digital Services), liiketoimintaratkaisut (Business Solutions), tiedon- ja asianhallinta (Information and Case Management), data ja analytiikka (Data and Analytics), pilvi-infrastruktuuri (Cloud Infrastructure) ja kyberturvallisuus (Cybersecurity). Samassa yhteydessä päätettiin muuttaa Suomen organisaation vastaamaan uuden strategian mukaisia kasvualueita.

# Suurimmat osakkeenomistajat 30.9.2021

Nimi	Määrä	Prosenttiosuus
1. Ensio Sami	7 886 142	21,10 %
<i>Ensio Sami</i>	5 712 382	15,28 %
<i>Alaikäinen vajaanvaltainen</i>	724 588	1,94 %
<i>Alaikäinen vajaanvaltainen</i>	724 586	1,94 %
<i>Alaikäinen vajaanvaltainen</i>	724 586	1,94 %
2. Keskinäinen Eläkevakuutusyhtiö Ilmarinen	1 800 000	4,81 %
3. Linturi Kaija ja Risto	1 256 411	3,36 %
<i>R. Linturi Oyj</i>	489 107	1,31 %
<i>Linturi Kaija Anneli</i>	430 000	1,15 %
<i>Linturi Risto Erkki Olavi</i>	337 304	0,90 %
4. Laiho Rami Tapani	1 158 694	3,10 %
5. Hallikainen Jyrki	1 000 000	2,67 %
6. Ärje Matias Juhanoika	868 641	2,32 %
7. Mäki Antti-Jussi	613 725	1,64 %
8. Tilman Tuomo Tapani	563 538	1,51 %
9. Hellen Stefan Andreas	486 000	1,30 %
10. Ingman Finance Oy Ab	450 000	1,20 %
11. Muukkonen Teemu Heikki	420 357	1,12 %
12. Järvenpää Janne-Olli	289 586	0,77 %
13. Rausanne Oy	270 000	0,72 %
14. Kukkonen Heikki-Harri	243 606	0,65 %
15. Laiho Jari Olavi	210 000	0,56 %
16. Puolakka Petri Yrjö Emil	202 511	0,54 %
17. Kannisto Jaakko Mikael	174 801	0,47 %
18. Mäkinen Antti Vilho Juhani	164 000	0,44 %
19. Heikki Tervonen Oy	153 000	0,41 %
20. Mandatum Henkivakuutusosakeyhtiö	139 939	0,37 %
<b>Yhteensä</b>	<b>18 350 951</b>	<b>49,06 %</b>



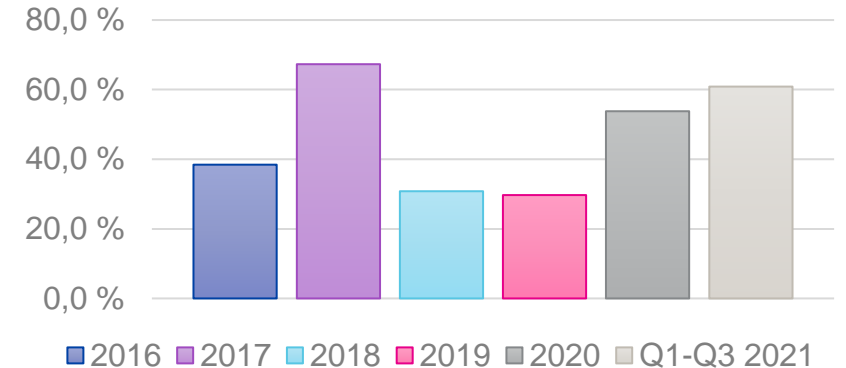
# Innofactorin osakkeen kurssikehitys ja vaihto (22.10.2021 päätöskurssi €1,630)



## Kurssikehitys

Vuoden 2021 alusta	+26,27 %	Vuoden 2021 ylin	2,07 EUR
1v. Muutos	+18,82 %	Vuoden 2021 alin	1,24 EUR
3v. Muutos	+215,69 %		
5v. Muutos	+43,75 %	Tavoitehinta Inderes	2,00 EUR
10v. Muutos	+151,56 %	Tavoitehinta Evli	2,20 EUR

## Osakkeiden vaihto % osakkeiden kokonaismäärästä



Osakkeita vaihdettiin 1.1.–30.9.2021 julkisessa kaupankäynnissä 22 767 409 kappaletta (2020: 14 741 435), mikä vastaa 60,9 prosenttia (2020: 39,4 %) keskimääräisestä osakemäärästä kyseisellä ajanjaksolla. 1.1.–30.9.2021 osakkeita oli keskimäärin 37 388 225 kappaletta (2020: 37 388 225). Osakkeiden vaihto nousi 54,4 prosenttia verrattuna vastaavaan ajanjaksoon vuonna 2020.



# Lisätietoja

<https://www.innofactor.com/fi/sijoita>

## Sami Ensio

Toimitusjohtaja

+358 50 584 2029

sami.ensio@innofactor.com

## Markku Puolanne

Talousjohtaja

+358 400 694 114

markku.puolanne@innofactor.com

## Innofactor sijoituskohteena

Innofactor Oyj:n osavuosisikatsaus 1.1.–31.3.2021 (IFRS) on julkaistu: Innofactor myi Prime-liiketoiminnan sekä saavutti historiansa parhaan ensimmäisen vuosineljänneksen liikevaihdon, käyttökattteen ja tilauskannan – myös ilman liiketoimintakaupan tuomaa 2,6 miljoonan euron ylimääräistä käyttökattetta.

INNFACTOR OYJ:N OSAVUOSIKATSAUS 1.1.–31.3.2021 (IFRS)

Johtava modernin digitaalisen organisaation edistäjä Pohjoismaissa

€1,74

€100,000000 EET

Muutos	%	Ylin	Alin
€ +0,03	+1,46%	€ 1,74	€ 1,69

Innofactor on johtava yritysten, julkishallinnon ja kolmannen sektorin modernin digitaalisen organisaation edistäjä Pohjoismaissa noin 1 000 asiakkaalleen. Innofactorilla on Pohjoismaiden laajin Microsoft-ekosysteemin ratkaisutarjonta ja johtava osaaminen. Innofactorilla työskentelee yli 500 innostunutta ja motivoitunutta huippuasiantuntijaa Suomessa, Ruotsissa, Tanskassa ja Norjassa. Vuosina 2016–2020 Innofactorin liikevaihdon vuotuinen kasvu on ollut keskimäärin 8,3 %. Innofactor Oyj:n osake on noteerattu NASDAQ Helsinki Oy:n päälistalla toimialalla teknologia. #ModernDigitalOrganization #PeopleFirst #CreatingSmiles

### Uusimmat pörssitiedotteet



Suomen metsäkeskus valitsi Innofactorin asianhallintasovelluksen



Kuusi ammattikorkeakoulua valitsi Innofactorin asianhallintaratkaisun



Innofactor Oyj: Johtohenkilöiden liiketoimet - Anna Lindén

A man with glasses and a dark suit over a light blue shirt is smiling and looking upwards. He is juggling a Rubik's cube, which is captured in mid-air above his head. The background is a blurred green forest. A white outline of a hand is visible on the right side of the image, and a white outline of a hand is visible on the left side of the image.

Kiitos.  
Kysymyksiä?

INNOFACTOR®