



Innofactor Oyj:n tilinpäätös ja osavuosisikatsaus Q4/2021

17.2.2022 Sami Ensio, toimitusjohtaja

#ModernDigitalOrganization | #HybridWork | #PeopleFirst | #CreatingSmiles

INNOFACTOR®

Innofactorin liiketoiminta

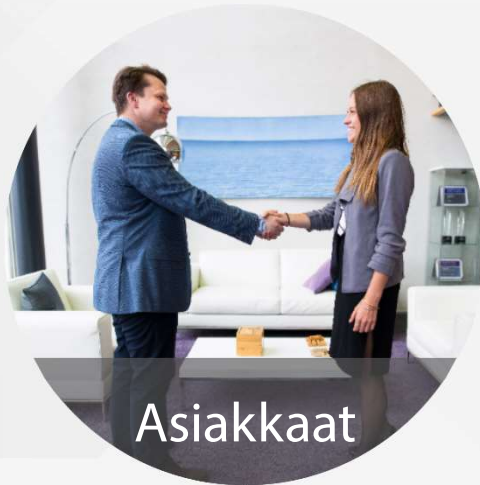
Johtava modernin digitaalisen organisaation
edistäjä Pohjoismaissa

INNOFACTOR®

Innofactor – johtava modernin digitaalisen organisaation edistäjä Pohjoismaissa



- Noin 500 pohjoismaista ammattilaista
- 16 yritystason Microsoft-kultakompetenssia
- 10+ Microsoftin kumppanipalkintoa



- Noin 1000 pohjoismaista asiakasta
- Vahva toimialaosaaminen yksityisellä, julkisella ja kolmannella sektorilla



- Liikevaihto 66+ MEUR (2021), käyttökatte 15+ %
- 15 toimistoa Pohjoismaissa
- Listattu Helsingin pörssissä (NASDAQ Helsinki), 12 000+ omistajaa

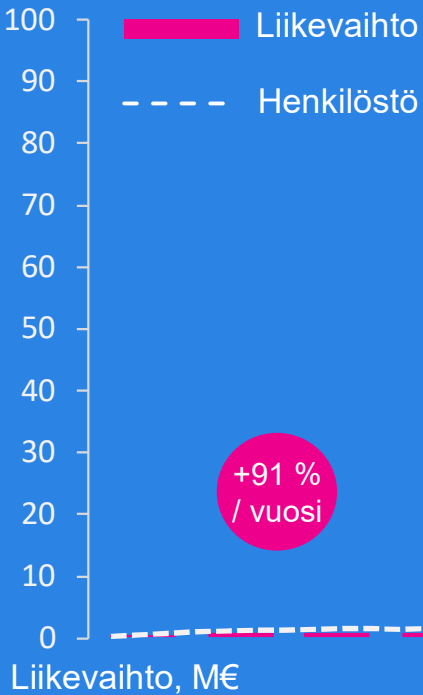
Microsoft
Partner



Gold Application Development
Gold Application Integration
Gold Cloud Business Applications
Gold Cloud Platform
Gold Cloud Productivity
Gold Collaboration and Content
Gold Data Analytics
Gold Data Platform
Gold Datacenter
Gold DevOps
Gold Enterprise Mobility Management
Gold Enterprise Resource Planning
Gold Project and Portfolio Management
Gold Security
Gold Small and Midmarket Cloud Solutions
Gold Windows and Devices

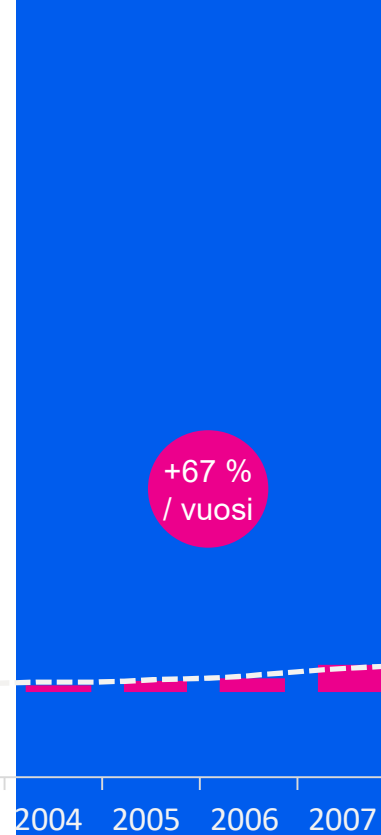
Startup – kaikkea kaikille

- Sami Ensio perusti Innofactorin 1.1.2000
- Ensimmäinen oma tuote Prime syntyy



#1 valituissa mikrosegmenteissä

- SharePointin pioneeri
- Ensimmäiset yritysjärjestelyt



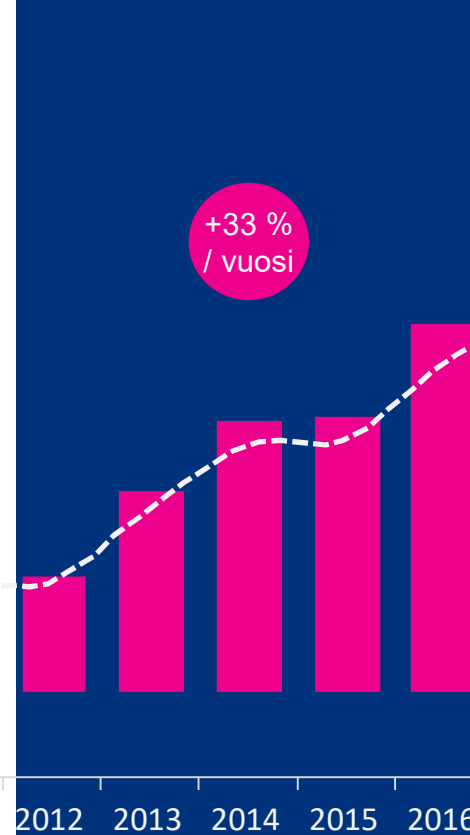
#1 Microsoft-toimittaja Suomessa

- Microsoft CRM, BI ja asianhallinta
- Käänteinen listautuminen



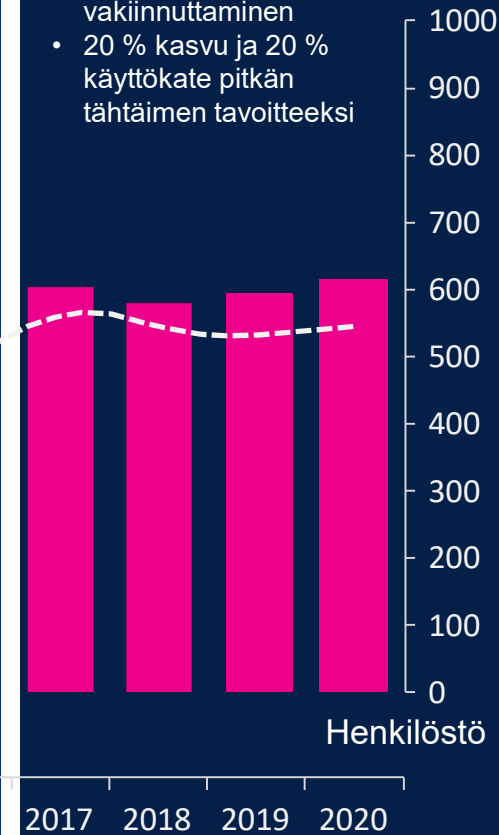
#1 Microsoft-toimittaja Pohjoismaissa

- Tarjonta pilveen
- Lukuisia yritysostoja Pohjoismaissa



#1 Pilvratkaisujen ja digitalisaation toteuttaja jokaisessa Pohjoismaassa

- Tarjonnan yhtenäistäminen ja toiminnan vakiinnuttaminen
- 20 % kasvu ja 20 % käyttökate pitkän tähtäimen tavoitteeksi



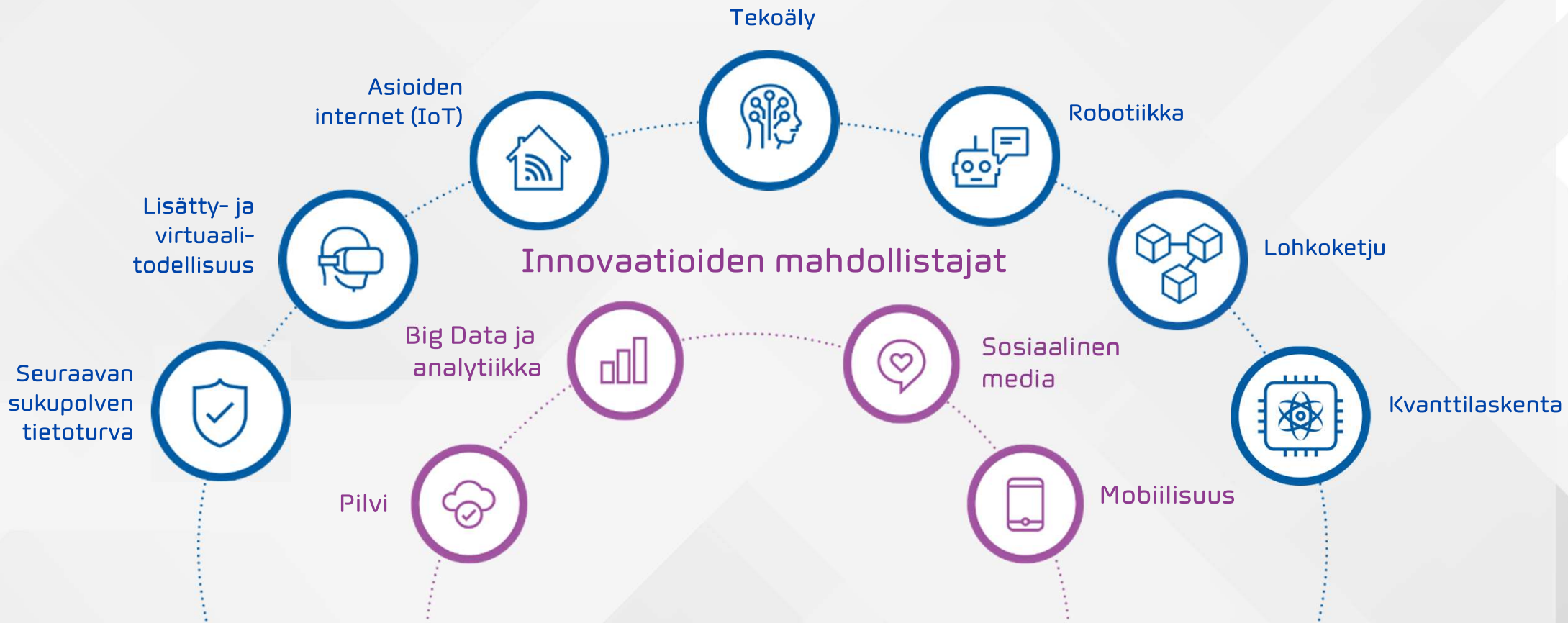
INNOFACTOR®

"Innovoimme
toimivamman
maailman puolesta."

Sami Ensio,
perustaja ja toimitusjohtaja



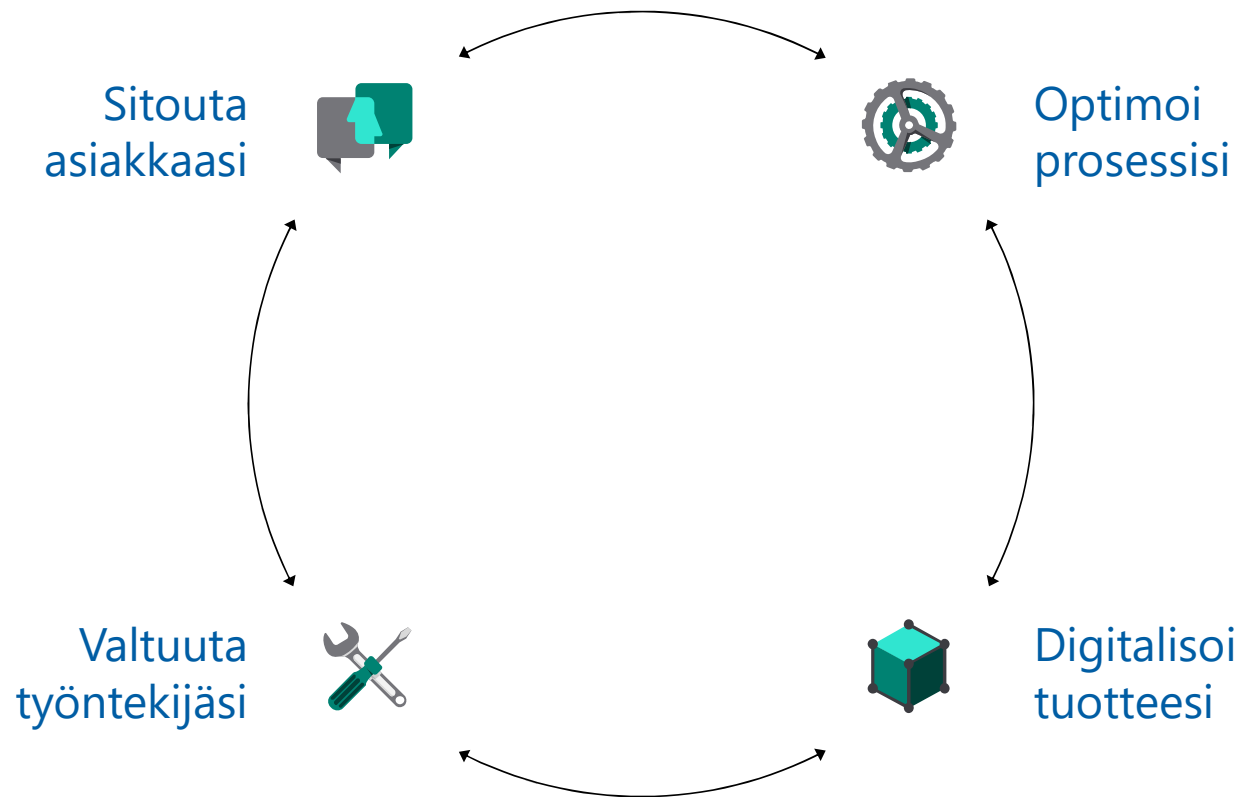
Trendit innovaatioiden lähteinä



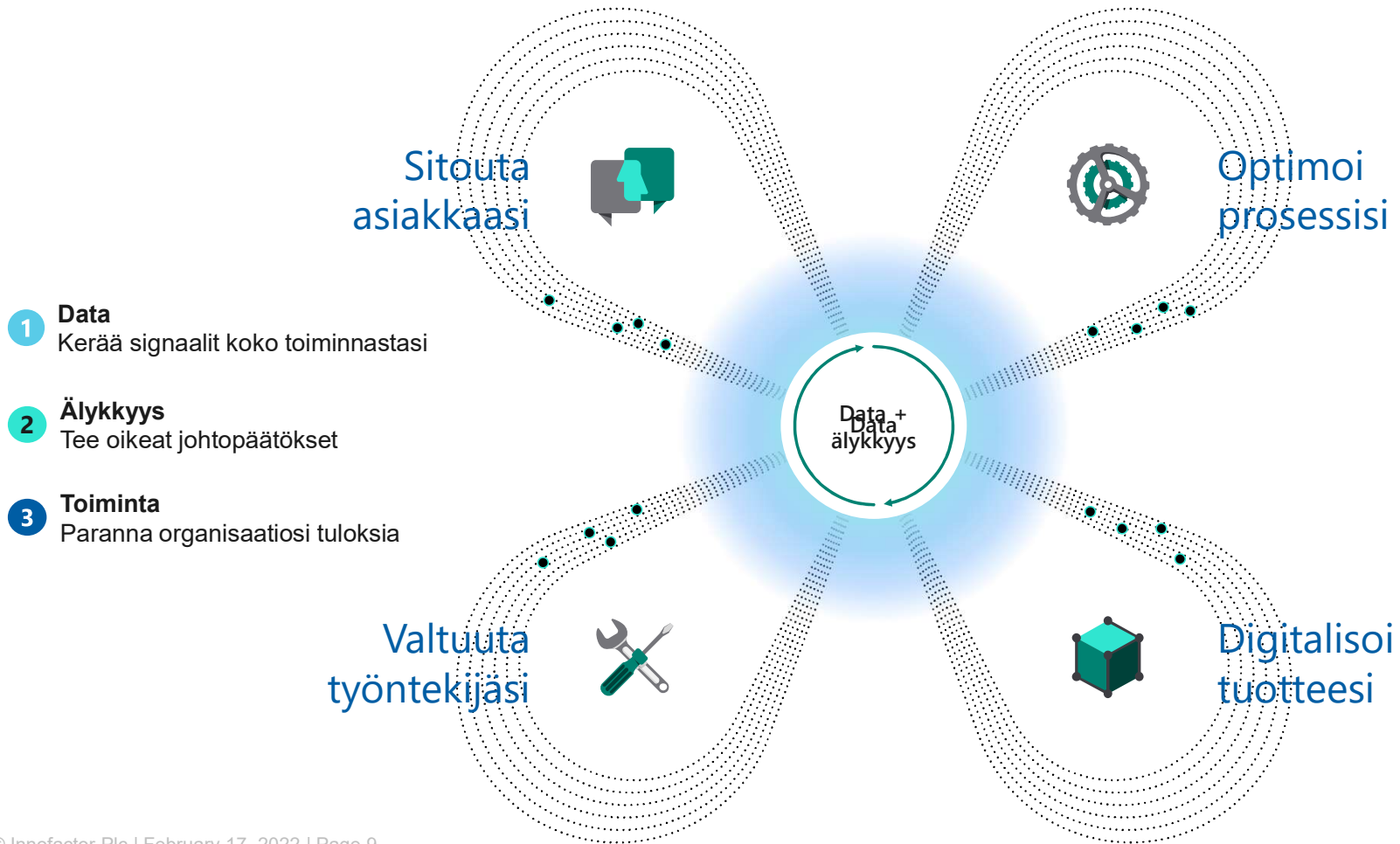
Missiomme on edistää
modernia digitaalista
organisaatiota.



Modernin digitaalisen organisaation osa-alueet



Digitaalinen datalla vaikuttamisen kehä





Digitaaliset palvelut

Ohjelmistokehitys ja DevOps
Sovellusten ja datan moderisointi
Prosessien digitalisointi
Low Code -kehittäminen

Pilvi-infrastruktuuri

Kapasiteettipalvelut ja DevOps
Pilvitransformaatio
Hallintamalli ja automaatio
Migraatiot



Liiketoimintaratkaisut

Myynti ja markkinointi | CRM
Asiakaspalvelu
Talous ja toiminnanohjaus | ERP
Projektin ja jäsenhallinta

Data ja analytiikka

Data-alusta
Kehittynyt analytiikka ja BI
Master Data Management | MDM
Tekoäly, reaaliaikainen analytiikka ja IoT



Tiedon- ja asianhallinta

Yhteistoiminta ja intranetit
Dokumentinhallinta ja arkisto
Asianhallinta
Sopimus- ja laadunhallinta

Kyberturvallisuus

Kyberturvallisuusarviointi
Hybridityön turvallisuus
Alusta- ja sovellusturvallisuus
Käyttöoikeushallinta | IAM



#ModernDigitalOrganization

Moderni toimitusmallimme takaa ratkaisujen tehokkaan käyttöönoton ja maksimoi niiden tuottaman lisäarvon koko elinkaaren ajan



Asiakaspolku – Tarjoa asiakkaillesi henkilökohtaisempi digitaalinen asiakaskokemus

Operaatiot-polku – Luo organisaatiollesi lisäarvoa ja kiihdytä innovaatioiden syntymistä digitalisoimalla liiketoimintaprosessisi

Työntekijäpolku – Tee työntekijöidesi päivittäisestä työstä helpompaa ja mielekkäämpää

Pilvipolku – Suunnittele, toteuta ja käytä pilvipalveluita onnistuneesti

Datapolku – Luo organisaatiollesi edellytykset datalähtöiseen päätöksentekoon ja liiketoimintaan

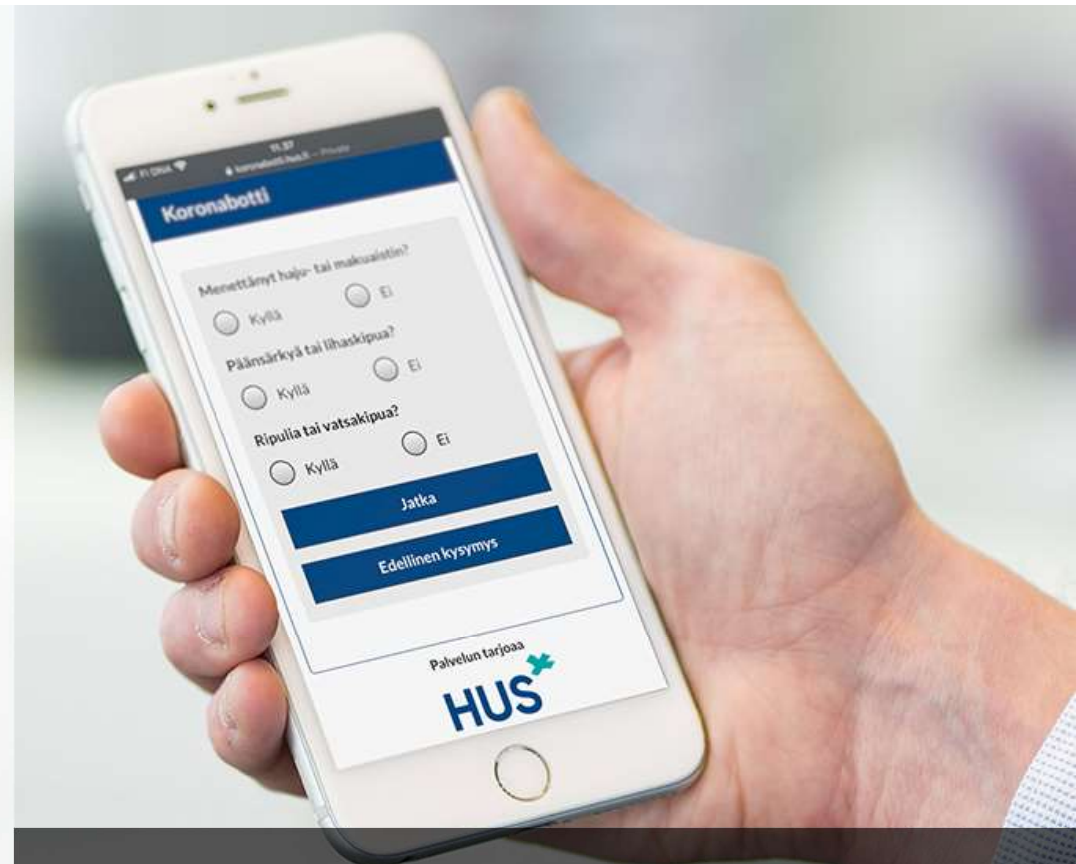
HUS

Koronasovelluksista apua tartuntojen tunnistamiseen ja altistuneiden jäljitykseen

HUS eli Helsingin ja Uudenmaan sairaanhoitopiiri on Suomen suurin terveydenhuollon toimija ja toiseksi suurin työnantaja. HUSilla on 24 jäsenkuntaa ja se muodostuu viidestä sairaanhoitoalueesta: HYKS, Hyvinkää, Lohja, Porvoo ja Länsi-Uusimaa. HUSin vastuulla on Suomen vaativin erikoissairaanhoito ja se vastaa valtakunnallisesti useiden harvinaisten ja vaikeiden sairauksien hoidosta ja tutkimuksesta. HUSissa työskentelee noin 27 000 ammattilaista.

Innofactor on ollut mukana vuodesta 2015 asti HUSin koordinoimassa Terveyskylä-hankkeessa. Terveyskylä on erikoissairaanhoidon julkinen verkkopalvelu, joka on tuotettu yhdessä asiantuntijoiden, eli HUSin henkilöstön ja ratkaisun toimittajien, sekä potilaiden kanssa. Palvelu tuo terveydenhuollon palveluja kaikkien ulottuville asuinpaikasta riippumatta. Hanketta on kehitetty yhdessä Suomen kaikkien yliopistollisten sairaanhoitopiirien kanssa ja alkuvuodesta 2021 alkaen hankkeesta kertynyttä tietotaitoa on hyödynnetty myös kansainvälisessä EU-hankkeessa.

Vuonna 2020 digitaalisten palveluiden merkitys terveydenhuollossa kasvoi entisestään COVID-19-viruksen aiheuttaman pandemian myötä, ja e-konsultaatioiden, chatbottien ja chattien kysyntä lisääntyi valtavasti. Innofactor on ollut muun muassa mukana kehittämässä Terveyskylä-verkkopalvelun koronabottia, joka auttaa tunnistamaan oireita, arvioimaan koronatartunnan todennäköisyyttä ja ohjaa tarvittaessa testiin. Botti sujuvoittaa oirehtivien kansalaisten avun saantia. Vastaanottokäynnit HUSissa voidaan toteuttaa etävastaanottoina, jolloin potilaat saavat hoitoa koronasta huolimatta. Koronabotin ja koronaan altistuneiden jäljitysratkaisujen kehittämisen lisäksi Innofactor ylläpitää koronarokotusaikasovellusta ja digitaalista FINENTRY-palvelua, joka sujuvoittaa maahantuloon liittyvää koronavirustestausta.



"Koronapandemia on näyttänyt konkreettisemmin kuin koskaan, kuinka merkittävä rooli toimivilla digitaalisilla ratkaisuilla on terveydenhuollossa. Koronasovellusten myötä potilaiden hoitoon hakeutuminen on helpottunut ja ammattilaisemme pystyvät auttamaan potilaita tehokkaammin. HUS haluaa olla kehityksen kärjessä ja tämän kehityksen mahdollistajana ovat IT-kumppanimme, kuten Innofactor."

Sirpa Arvonen
Vastuualuejohtaja
HUS tietohallinto sähköiset asiointipalvelut



"Siirtyminen pilveen auttaa meitä innovaatiotyössämme ja saa meidät nukkumaan yömmä paremmin. Minuun teki vaikutuksen myös kaikkien päätösten perusteellinen dokumentointi, Innofactorin ainutlaatuinen pilviosaaminen ja viimeisenä, mutta ei vähäisimpänä, toteutuksen nopeus. Emme koskaan olisi pystyneet tähän näin nopeasti ilman Innofactorin apua."

Camilla Ukkestad
Projektipäällikkö
Ullensakerin kunta

Ullensakerin kunta

Pilvialusta modernille kunnalle

Norjalaisessa Ullensakerin kunnassa on yli 40 000 asukasta, joista noin 21 prosenttia on syntynyt Norjan ulkopuolella. Kunnan alueella sijaitsee muun muassa Norjan tärkein ja suurin kansainvälinen lentokenttä. Ullensaker on Norjan nopeimmin kasvava kunta, mikä on synnyttänyt myös haasteita. Nopeasti kasvava nuori väestö odotti saavansa lisää nykyaikaisia digitaalisia palveluita ja kunnan täytyi vastata tähän parantamalla ja kehittämällä sosiaalista infrastruktuuriaan joutuisasti.

Ullensakerin kunta halusi ajatella uudella ja omaperäisellä tavalla, ja perusti oman innovaatio- ja digitalisaatioyksikön. Tarpeiden, mahdollisuuksien ja muiden kuntien tekemien ratkaisujen perusteellisen arvioinnin jälkeen Ullensaker teki kesäkuussa 2019 rohkean valinnan tulevasta IT-strategiastaan. Se päätti rakentaa kaikki tulevat IT-palvelunsa pilveen välttääkseen vanhojen teknologioiden käytöstä syntyvän painolastin. Tämä mahdollistaisi tulevaisuudessakin toimivan IT-ympäristön, joka on integroitu saumattomaksi osaksi kunnan tarjoamien palvelujen kehittämistä ja toimittamista. Prosessin aikana kävi selväksi, että strategian toteuttamiseen tarvittaisiin sekä organisaation sisäisen tietämyksen päivittämistä että ulkoista pilviosaamista. Helmikuussa 2020 Ullensaker valitsi Innofactorin kumppanikseen hankkeen toteutuksessa perustuen yhtiön laajaan kokemukseen Microsoft-tekniikoista ja -pilvipalveluista.

Microsoft Azure -pilvipalveluita ja uusimpia IaC (Infrastructure as Code) -käytäntöjä hyödyntävä Innofactor Virtual Data Center -konsepti (VDC) tarjosi Ullensakerille vankan perustan uuden pilvialustansa kehittämiseksi. Innofactor Virtual Data Center (VDC) -konsepti tarjosi Ullensakerille vankan perustan pilvialustan kehittämiseksi. Ullensaker ja Innofactor aloittivat yhteistyön kehittääkseen viitearkkitehtuurin, jossa on erityisesti kuntasektorin tarpeisiin räätälöidyt tietosuojan, identiteetin hallinnan ja yksikönkäyttelyn käytännöt. Alkuvuonna 2021 Innofactor oli siirtämässä olemassa olevaa alustaa ja sovelluksia pilvialustalle.

Innofactor® TeamsMate™

Tehokkuutta ja tuottavuutta Microsoft Teamsin käyttöön

Monet organisaatiot ovat joutuneet nostamaan etätöastettaan merkittävästi nopealla aikataululla. Samalla yhteistyösovellusten käyttöaste on kasvanut. Muutoksen nopeus on valitettavasti johtanut myös hallinnan ja yhteisesti sovittujen käyttötapojen puutteeseen.

Innofactor TeamsMate helpottaa Microsoft Teamsin käyttöä ja mahdollistaa IT-osastolle sen tehokkaan hallinnan. SaaS-palveluna tarjottava ratkaisu sisältää toimintoja muun muassa automaattisen tiimien luomiseen organisaation määrittämällä nimeämiskäytännön mukaisesti ja tiimien elinkaarihallintaan. Vuoden 2021 alussa lanseerattua ratkaisua kehitetään jatkuvasti, ja siihen tulee koko ajan lisää hyödyllisiä ominaisuuksia.



Innofactor® DataSight™

Johda kustannustehokkaasti tiedolla, älä intuitiolla

Valtaosassa organisaatioita koetaan edelleen, ettei toiminnan kannalta keskeistä dataa hyödynnetä riittävästi. Samaan aikaan datan määrä niin sisäisissä, ulkoisissa kuin avoimissa lähteissä jatkaa kasvuaan.

Innofactor DataSight on kustannustehokas paketoitu analytiikan ratkaisu, joka mahdollistaa dataan perustuvan päätöksenteon koko organisaatiolle selkeiden raporttinäkymien ja reaaliaikaisen keskeisistä lähteistä koostetun datan avulla.

Se perustuu yli kolmen vuoden kehitystyöhön sekä ymmärrykseemme monikansallisen palveluliiketoiminnan analytiikkatarpeista. Raporttien käytettävyyteen on tehty merkittäviä panostuksia, minkä ansiosta olennaiset dataan perustuvat päätelmät saadaan nopeasti johdon käyttöön. Vahva Microsoft-alustojen osaamisemme mahdollistaa ratkaisun nopean käyttöönoton esimerkiksi Microsoft Dynamics 365 - pohjaisia CRM- ja ERP-ratkaisuja käyttävissä organisaatioissa. Ratkaisu on saatavilla vuoden 2021 aikana kaikissa Pohjoismaissa.

Innofactor® Dynasty™

Tiedon- ja asianhallinnan markkinajohtaja Suomessa

Innofactor Dynasty on monipuolinen ohjelmistokokonaisuus, jonka avulla asiakkaamme toteuttavat mittavatkin tiedonhallinta- prosessit. Prosessit ovat helposti muokattavissa eri toimialojen tarpeisiin, ja Dynasty sopiikin hyvin niin kunta- kuin valtionhallinnonkin tiedon- ja asianhallinnan työkaluksi.

Dynasty-asianhallinnalla on pitkä, yli 30 vuoden historia, jonka aikana tuotetta on kehitetty jatkuvasti paremmaksi asiakkaiden tarpeisiin. Uudessa Dynasty 10:ssä yhdistyvät Innofactorin vuosien varrella noin 300:sta kunta- ja valtionhallinnon asiakkuudesta hankkima kokemus ja osaaminen sekä moderni käyttäjälähtöinen suunnittelu.

Innofactor Dynastyn päätoiminnot ovat tiedonohjausjärjestelmä, dokumentinhallinta, asianhallinta, viranhaltija- ja toimielin- päätösten hallinta, sähköiset kokoukset, sopimushallinta, asiointi- ja julkaisupalvelut, sähköinen allekirjoitus sekä arkisto.

Microsoft palkitsi Innofactorin Vuoden 2021 Ohjelmisto- talokumppanina. Valinta kohdistui erityisesti Innofactor Dynastyyn ja se on osoitus Innofactorin tekemästä pitkäaikaisesta ohjelmistokehityksestä ja kattavasta työstä suomalaisten organisaatioiden digitalisaation edistämiseksi.



KANSALLISARKISTO
SÄHKE2-sertifikaatti

eAMS-järjestelmä
Operatiivinen tietojärjestelmä
Säilytysjärjestelmä



Pitkät asiakassuhteet kertovat luottamuksesta ja sitoutumisestamme asiakkaidemme toiminnan tehostamiseen

Noin 1000 yritys-, julkishallinnon ja kolmannen sektorin asiakasta Pohjoismaissa





Tavoitteemme on olla johtava pohjoismainen digitaalisen transformaaion kumppani Microsoft-ekosysteemissä.

Microsoft
Partner



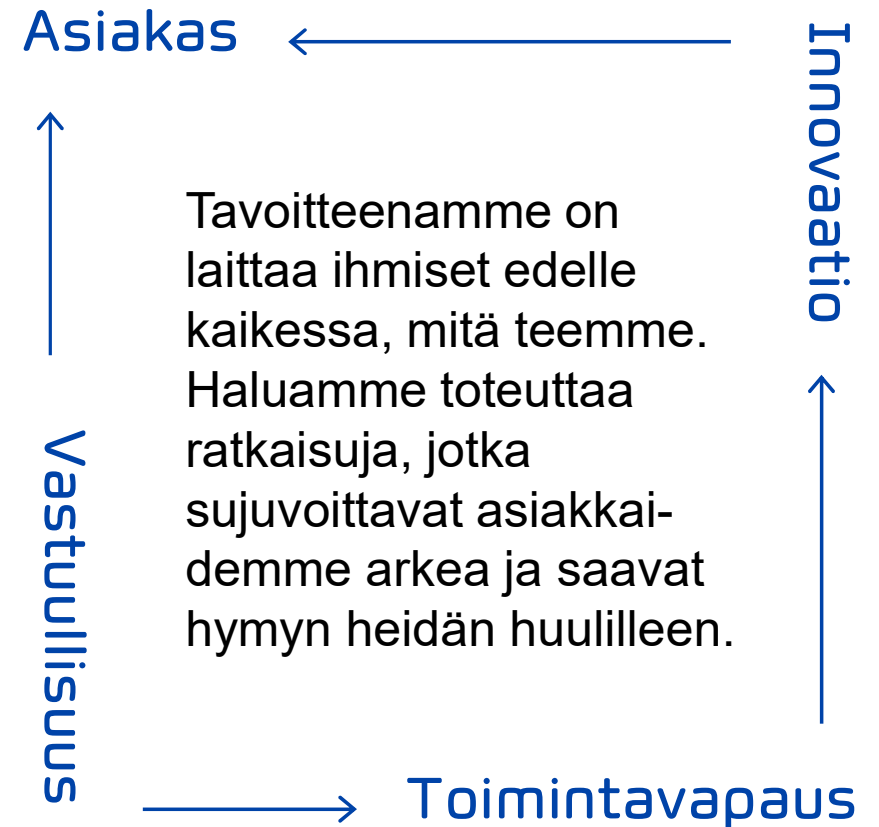
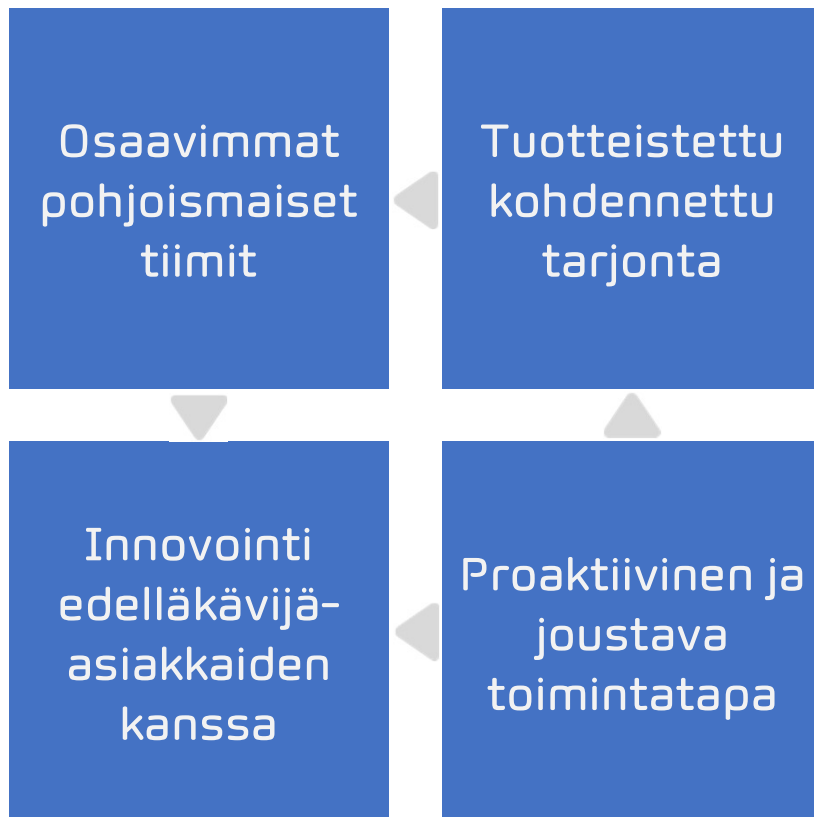
Gold Application Development
Gold Application Integration
Gold Cloud Business Applications
Gold Cloud Platform
Gold Cloud Productivity
Gold Collaboration and Content

Gold Data Analytics
Gold Data Platform
Gold Datacenter
Gold DevOps
Gold Enterprise Mobility Management

Gold Enterprise Resource Planning
Gold Project and Portfolio Management
Gold Security
Gold Small and Midmarket Cloud Solutions
Gold Windows and Devices

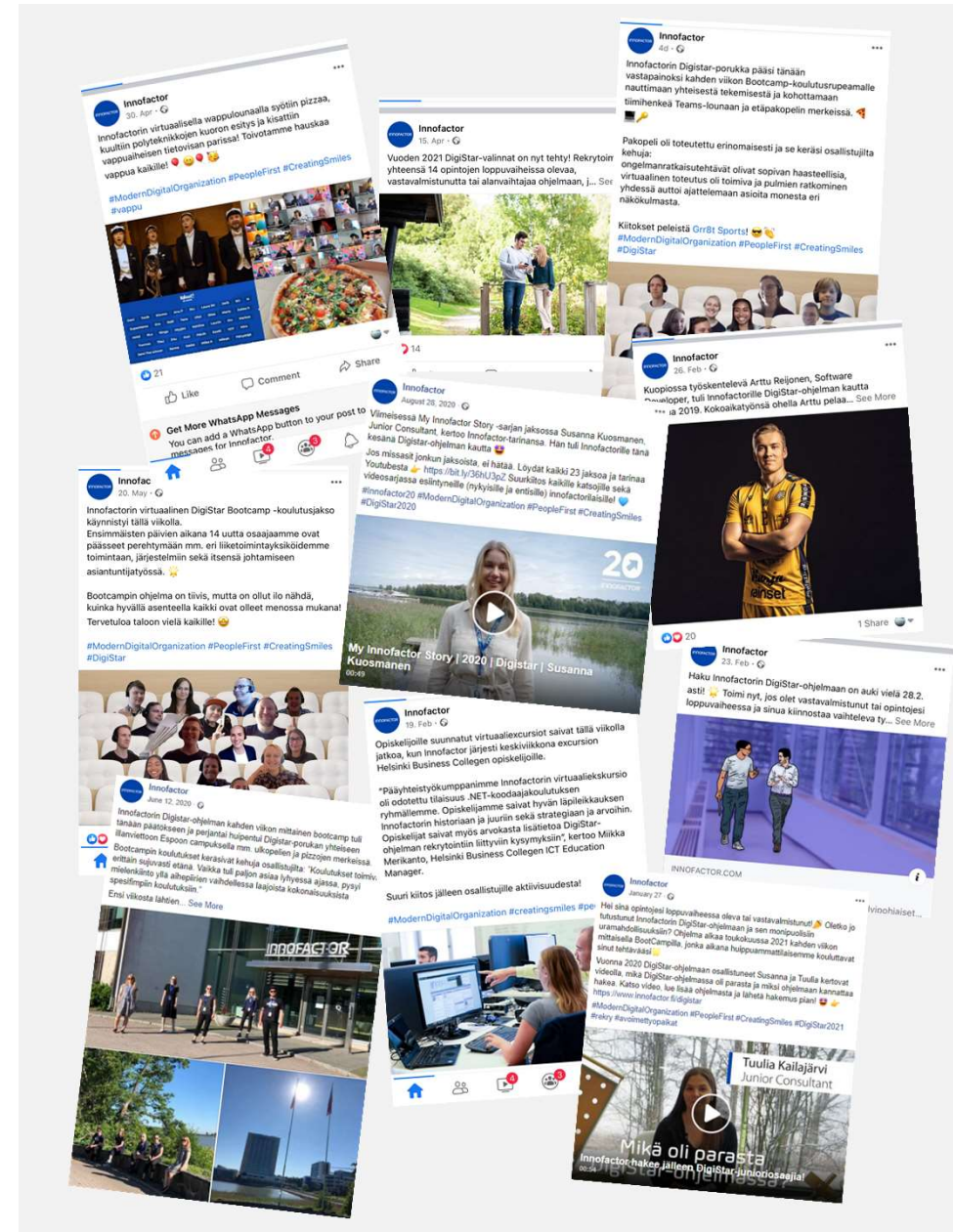


Strategiset valinnat, toimintaperiaate ja arvot



Vastuullisesti eteenpäin, nuoria työllistäen

- Innofactor on vakuuttunut, että yhtiön pitkäaikainen menestys perustuu vastuulliseen toimintaan
- Digitaaliset ratkaisumme ovat avainasemassa ilmastonmuutoksen hillitsemisessä sekä kestäväen kehityksen edistämisessä
- Osana vastuullista toimintaa näemme keskeisenä asiana myös nuorten vastavalmistuneiden työllistämisen
- Innofactor palkkasi Suomessa 2021 14 valmistumisvaiheessa olevaa DigiStaria



Innofactor-konsernin johtoryhmä

02:03:43



Leave



Sami Ensio, toimitusjohtaja ja Suomen maajohtaja

DI. Innofactorin perustaja, toimitusjohtaja ja hallituksen jäsen vuodesta 2000. Syntynyt 1971. Omistus 5 712 382 osaketta.



Jørn Ellefsen, Norjan ja Tanskan maajohtaja

MBA. Innofactorin palveluksessa vuodesta 2019. Syntynyt 1971. Omistus 80 500 osaketta.



Marcus Hasselblad, Ruotsin maajohtaja

DI. Innofactorin palveluksessa vuodesta 2020. Syntynyt 1968. Omistus 8 300 osaketta.



Janne Heikkinen, johtaja, tuotteet ja palvelut

DI. Innofactorin palveluksessa vuodesta 2015. Syntynyt 1974. Omistus 123 044 osaketta.



Markku Puolanne, talousjohtaja

KTK. Innofactorin palveluksessa vuodesta 2019. Syntynyt 1973. Omistus 10 000 osaketta.



Vesa Syrjäkari, kehitysjohtaja

MMM (taloustiede). Innofactorin palveluksessa vuodesta 2017. Syntynyt 1960. Omistus 60 000 osaketta.



Martin Söderlind, Chief Innovation and Talent Officer

Tietotek.yo. Innofactorin palveluksessa 1.4.2021 alkaen. Syntynyt 1971. Omistus 0 osaketta.

Innofactor Oyj:n hallitus

01:47:04



Leave



Anna Lindén, puheenjohtaja

VTM. Hallituksen puheenjohtaja vuodesta 2020 ja jäsen vuodesta 2018. Syntynyt 1973. Omistus 79 150 osaketta.



Sami Ensio

DI. Innofactorin perustaja, toimitusjohtaja ja hallituksen jäsen vuodesta 2000. Syntynyt 1971. Omistus 5 712 382 osaketta.



Risto Linturi

DI. Hallituksen jäsen vuodesta 2018. Syntynyt 1957. Omistus 826 411 osaketta määräysvalta-yhtiöineen.



Heikki Nikku

Kauppat.yo. Hallituksen jäsen vuodesta 2020. Syntynyt 1956. Omistus 20 138 osaketta.

Innofactorin perustaja ja CEO

Sami Ensio, s. 1971, diplomi-insinööri

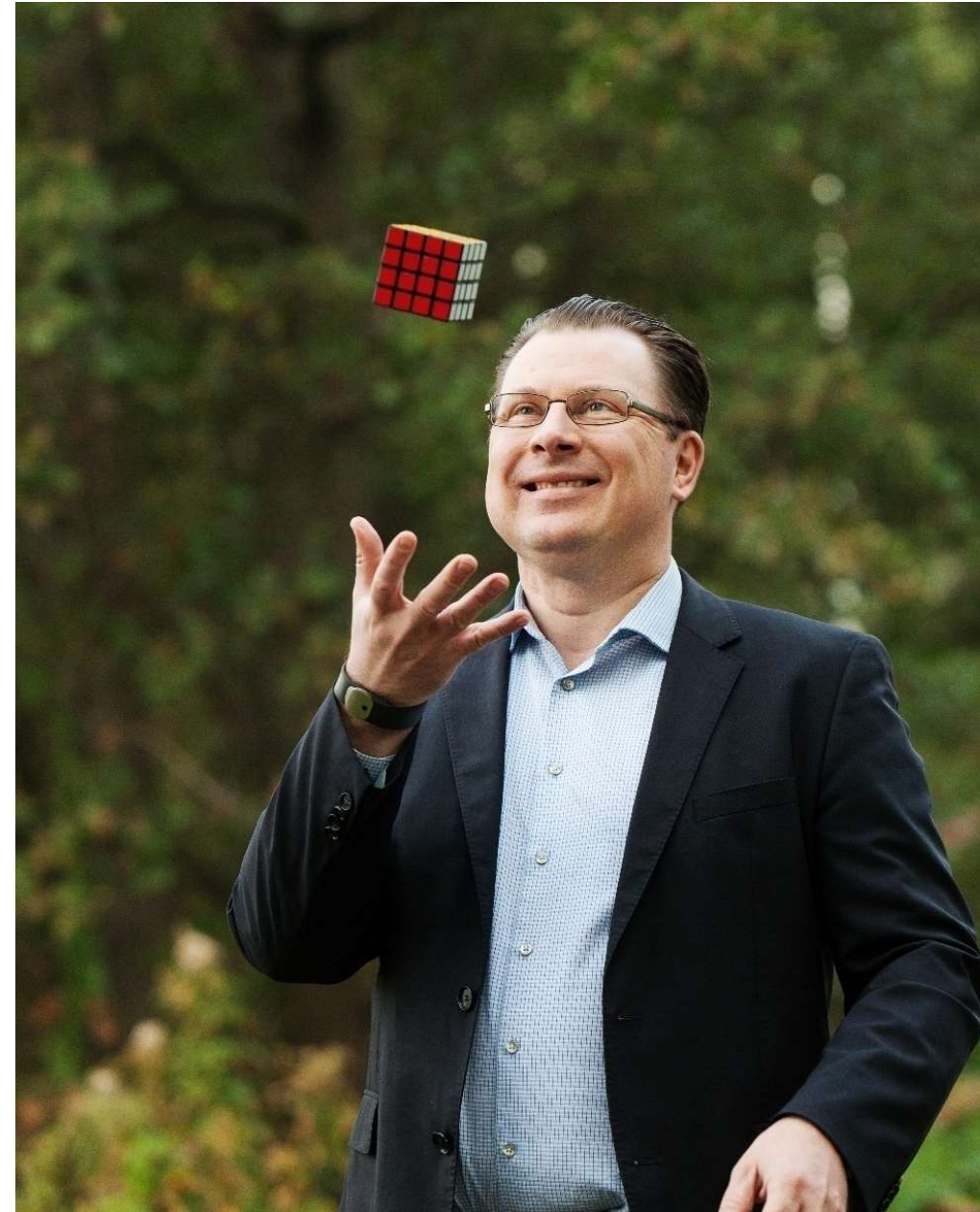
Innofactorin perustaja ja toimitusjohtaja. Useita luottamustehtäviä muun muassa Teknologia-teollisuudessa ja EK:ssa, esimerkiksi Teknologiateollisuuden varapuheenjohtaja.

Sami Ension erityisosaamista ovat ohjelmistoliike-toiminnan laaja-alainen ymmärtäminen, strateginen ja operatiivinen johtaminen sekä kannattavan kasvun varmistaminen. Sami Ensio on valittu muun muassa vuoden ohjelmistoyrittäjäksi Suomessa.

Koulutus: Diplomi-insinööri, Teknillinen fysiikka, Teknillinen korkeakoulu (Aalto Yliopisto), valikoituja lakiointoja Helsingin yliopistossa ja liiketoiminnan johtamisen opintoja University of California, Los Angeles UCLA:ssa.

Omistus: noin 7,9 miljoonaa osaketta (noin 21 %)

Lisätietoja: <https://fi.linkedin.com/in/ensio>



Organisaatio

Board of Directors
 Anna Lindén (Ch.) Sami Ensio
 Risto Linturi Heikki Nikku

Sami Ensio
 President and CEO

Markku Puolanne
 Chief Financial Officer (CFO)

Vesa Syrjäkari
 EVP, Biz Dev and Oper Excellence

Martin Söderlind
 Chief Innovation & Talent Officer

PRODUCTS AND SERVICES
Janne Heikkinen
 EVP, Products & Services

FINLAND
Sami Ensio
 President and CEO,
 Country Manager, Finland

SWEDEN
Marcus Hasselblad
 Managing Director,
 Country Manager, Sweden

DENMARK
Jørn Ellefsen
 Managing Director,
 Country Manager, Denmark

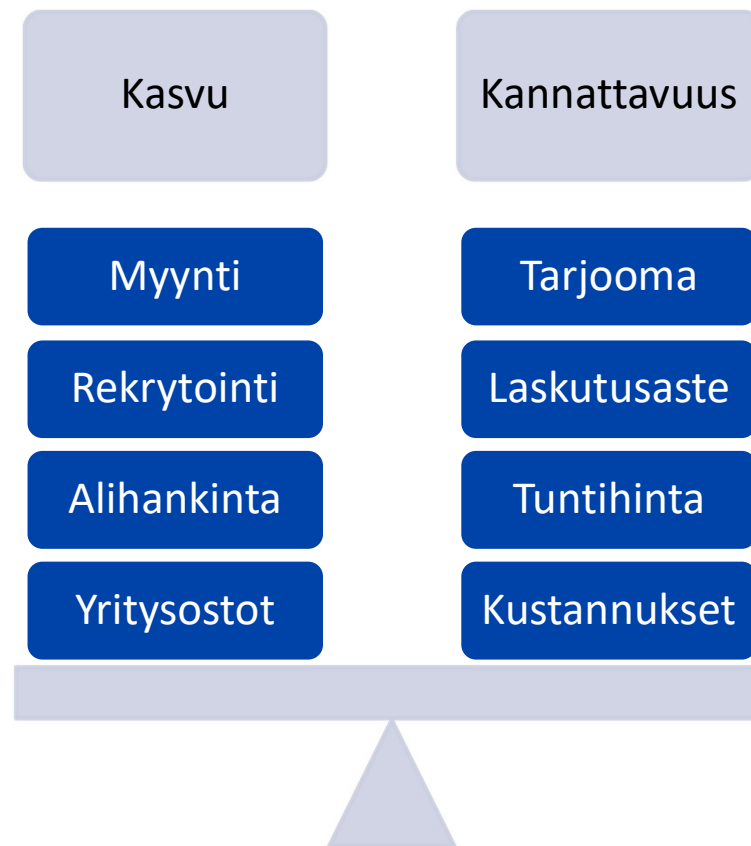
NORWAY
Jørn Ellefsen
 Managing Director,
 Country Manager, Norway

	Digital Services	Business Solutions	Information and Case Management	Cybersecurity Solutions	Data and Analytics	Cloud Infrastructure
	Heikki-Harri Kukkonen	Jyrki Vepsäläinen	Vesa Niinistö (11.4.2022)	Jarno Limnéll	Stella Diesen	Marko Lybeck
Sales & Customers	Jarkko Lindroos					
HR	Riikka Hägg					

Pitkän tähtäimen taloudellisena tavoitteenamme on noin 20 prosentin vuosikasvu, noin 20 prosentin käyttökate sekä positiivinen kassavirta ja rahoituksellinen vakavaraisuus.



The elements of profitable growth



Microsoft tarjoaa johtavan ekosysteemin Innofactorin strategian kannalta keskeisissä osa-alueissa

- Microsoft on johtava toimija Innofactorin strategian alueilla, tuotekehitys USD 15 miljardia/vuosi
- Keskittymällä Microsoft-ekosysteemiin Innofactor pystyy hankkimaan parhaat osaajat, johtavan osaamisen ja erityisaseman suhteessa Microsoftiin
- Jos Microsoft menettäisi jossain vaiheessa johtavan asemansa jollain alueella, pystyisi Innofactor vaihtamaan näiltä osin hallitusti yhteistyökumppaniaan

Gartnerin Magic Quadrant for Business Intelligence and Analytics



Gartnerin Magic Quadrant for Cloud Infrastructure as a Service (IaaS)



Gartnerin Magic Quadrant for the CRM Customer Engagement Center



Innofactorin kilpailuasema 10 miljardin euron Microsoft-pohjaisella IT-palvelumarkkinalla Pohjoismaissa

Pohjoismaiden IT-palvelumarkkina
25 miljardia euroa*

Pohjoismaiden Microsoft
IT-palvelumarkkina
10 miljardia euroa**

Keskikokoiset, ei kaikissa Pohjoismaissa, usea teknologia ja ratkaisualue
- Esimerkiksi Siili, Solita, Digia, Net-company ja Precio

Kilpailuetu:
- Microsoft-ratkaisujen johtavin osaaminen
- Tuotteistetumpi tarjooma

Suuret yritykset, kaikissa Pohjoismaissa, kaikilla ratkaisualuilla ja usealla teknologialla
- Esimerkiksi: TietoEvry, CGI, Fujitsu ja Accenture

Kilpailuetu:
- Osaavampi paikallinen henkilöstö
- Tuotteistetumpi tarjooma
- Ketterämpi toimintamalli

INNOFACTOR®

Kilpailuetu:
- Pörssiyhtiön luotettavuus
- Kehittyneemmät prosessit
- Uskottavammat referenssit

Pienet yritykset, usein vain kotimaassaan, yhdellä ratkaisualueella tai teknologialla
- Esimerkiksi Sulava, Cloudriven ja Proactive

Kilpailuetu:
- Microsoft-ratkaisujen johtavin osaaminen
- Toimialaosaaminen
- Kokonaisvaltaisempi tarjooma

Keskikokoiset, kaikissa Pohjoismaissa, keskittyneet tiettyyn ratkaisualueeseen
- Esimerkiksi Atea, HiQ, Knowit ja EG

Kasvaa kokonaismarkkinaa nopeammin >0%

>0%

* Lähde: IDC, internet

** Arvio Microsoftin noin 40 % markkinaosuudesta



Taloustiedot

INNOFACTOR®

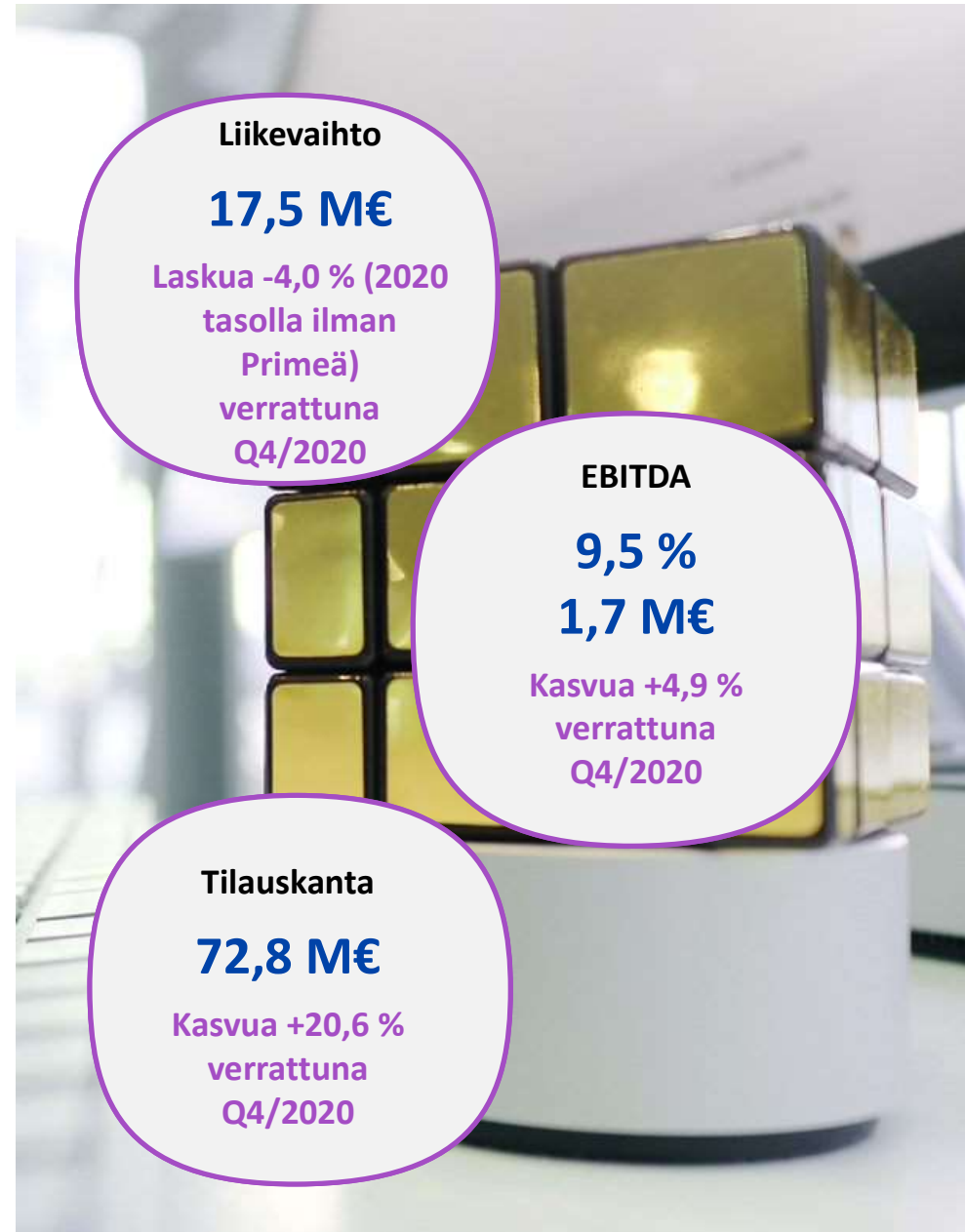
Q4/2021 tulokset

Innofactor saavutti vuonna 2021 historiansa parhaan liikevaihdon, käyttökateen ja tilauskannan

Liikevaihto vuoden 2021 neljännellä vuosineljänneksellä oli 17,5 miljoonaa euroa, jossa oli laskua 4,0 prosenttia verrattuna edelliseen vuoteen. Jos 31.3.2021 myytyä Prime-liiketoimintaa ei huomioida, olisi liikevaihto ollut 2020 vuoden tasolla neljännellä vuosineljänneksellä.

Käyttökate (EBITDA) kasvoi 4,9 prosenttia edellisestä vuodesta päätyen 1,7 miljoonaan euroon (9,5 prosenttia liikevaihdosta). Käyttökate oli positiivinen Suomessa, Ruotsissa, Norjassa ja Tanskassa.

Tilaukanta oli vuoden neljännen neljänneksen aikana suunnilleen samalla tasolla edellisen kvartaalin kanssa ja oli neljänneksen lopussa 72,8 miljoonaa euroa, jossa oli kasvua 20,6 prosenttia edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan.



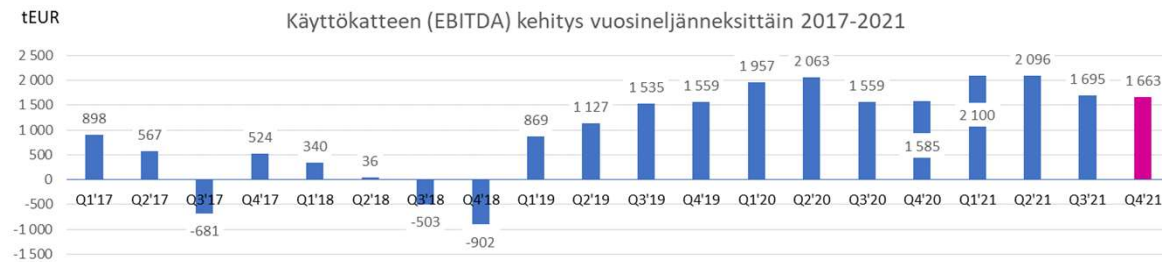
2021 toteuma

Valitut tunnusluvut

	2021	2020	Muutos (%)	Toimitusjohtajan kommentti
Liikevaihto (tEUR)	66 364	66 164	+0,3 % (+3,5 %)	<i>"2021 liikevaihto oli 66,4 miljoonaa euroa, jossa oli kasvua 0,3 prosenttia verrattuna edelliseen vuoteen. Jos 31.3.2021 myytyä Prime-liiketoimintaa ei huomioida 1.4.2021 alkaen, oli vertailukelpoinen kasvu 3,5 prosenttia, mikä oli kokonaisuudessaan orgaanista kasvua."</i>
EBITDA (tEUR)	10 111 (7 554)	7 164	+41,1 (+5,4 %)	<i>"Käyttökate (EBITDA) kasvoi 41,1 prosenttia edellisestä vuodesta päätyen 10,1 miljoonaan euroon (15,2 prosenttia liikevaihdosta), josta noin 2,6 miljoonaa euroa tuli ensimmäisellä neljänneksellä tehdystä Prime-liiketoiminnan myynnistä."</i>
Tilaukanta (tEUR)	72 837	60 402	+20,6 %	<i>"Tilaukanta oli vuoden neljännen neljänneksen aikana suunnilleen samalla tasolla edellisen kvartaalin kanssa ja oli neljänneksen lopussa 72,8 miljoonaa euroa, jossa oli kasvua 20,6 prosenttia edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan."</i>
Omavaraisuaste (%)	51,1 % (54,7 %)	42,2 % (41,4%)	+21,1 %	<i>"Innofactor maksoi katsauskaudella ennenaikaisesti takaisin velkoja noin 2,7 miljoonalla eurolla. Liiketoiminnan vahva rahavirta ja taloudellinen asema tukevat Innofactorin strategista kannattavan kasvun tavoitetta, jossa turvataan kaikissa tilanteissa rahoituksellinen vakavaraisuus."</i>

Liiketoiminnan kehitys vuosineljänneksittäin

Innofactorin liikevaihto ja liikevaihto työntekijää kohden kasvoivat vertailukaudesta



Liikevaihdon kasvulla on tyypillisesti välitön vaikutus EBITDA:an

Tilaukannan kasvu vaikuttaa liikevaihtoon tyypillisesti 1–2 vuosineljänneksen viiveellä

Laaja asiakaskunta, pitkäaikaiset sopimukset ja liiketoiminta Pohjoismaissa tuovat skaalautuvuutta ja vakautta

Liikevaihdon jakauma 1.1 - 31.12.2021



- Vahva julkisen, yksityisen ja kolmannen sektorin asiakaskunta tuo vakautta suhdannevaihteluissa
- 10 suurinta asiakasta toi noin 28 % liikevaihdosta
- Jatkuvat palvelusopimukset, ohjelmistoylläpito ja lisenssien myynti tuovat kilpailuetua, skaalautuvuutta ja vakautta liiketoimintaan
- Työn myynti siirtyy enenevässä määrin puitesopimuksiin ja jatkuviin asiantuntijatyöhön
- Ruotsi, Tanska ja Norja toivat jo merkittävän osan Innofactorin liikevaihdosta
- Tavoitteenamme on vahva asema kaikissa Pohjoismaissa, mikä vaatii vahvistumista Suomen ulkopuolella

Konsernin keskeisimmät tunnusluvut, IFRS

Konsernin tunnusluvut, IFRS

	1.10.– 31.12.2021	1.10.– 31.12.2020	Muutos	1.1.– 31.12.2021	1.1.– 31.12.2020	Muutos
Liikevaihto tuhatta euroa	17 530	18 252	-4,0 %	66 364	66 164	0,3 %
Liikevaihdon kasvu	-4,0 %	4,7 %		0,3 %	3,1 %	
Liiketulos ennen poistoja ja mahdollisia arvonalentumisia (EBITDA, Käyttökate) tuhatta euroa	1 663	1 585	4,9 %	10 111	7 164	41,1 %
prosenttia liikevaihdosta	9,5 %	8,7 %		15,2 %	10,8 %	
Liikevoitto/-tappio (EBIT) tuhatta euroa*	523	404	29,6 %	6 519	2 501	160,7 %
prosenttia liikevaihdosta*	3,0 %	2,2 %		9,8 %	3,8 %	
Tulos ennen veroja tuhatta euroa*	330	951	-65,2 %	5 730	2 050	179,5 %
prosenttia liikevaihdosta*	1,9 %	5,2 %		8,6 %	3,1 %	
Tulos tuhatta euroa*	297	257	15,6 %	4 504	1 761	155,7 %
prosenttia liikevaihdosta*	1,7 %	1,4 %		6,8 %	2,7 %	
Tilauskanta	72 837	60 402	20,6 %	72 837	60 402	20,6 %
Nettovelkaantumisaste (Gearing)	30,9 %	52,5 %		30,9 %	52,5 %	
Nettovelkaantumisaste ilman IFRS16	18,1 %	35,7 %		18,1 %	35,7 %	
Omavaraisuusaste	51,1 %	42,2 %		51,1 %	42,2 %	21,1 %
Omavaraisuusaste ilman IFRS16	54,7 %	41,4 %		54,7 %	41,4 %	
Aktiivinen henkilöstö keskimäärin katsauskauden aikana**	495	543	-8,8 %	516	544	-5,1 %
Aktiivinen henkilöstö katsauskauden lopussa**	500	541	-7,6 %	500	541	-7,6 %
Tulos per osake (euroa)	0,0080	0,0069	16,8 %	0,1208	0,0471	156,4 %
<i>Liikevaihto henkilöä kohden</i>	<i>35,4</i>	<i>33,6</i>	<i>5,4 %</i>	<i>128,6</i>	<i>121,6</i>	<i>5,7 %</i>

*) IFRS 3:n mukaisesti katsauskaudella 1.7.–31.12.2021 liiketulokseen sisältyy 74 tuhatta euroa (2020: 473) sekä 1.1.–31.12.2021 464 tuhatta euroa (2020: 1 894) yrityskaappoihin liittyviä poistoja kauppahinnan kohdistuksista aineettomiin hyödykkeisiin. .

**) Innofactor-konsernissa seurataan aktiivisen henkilöstön määrää. Aktiivisen henkilöstön määrään ei lasketa mukaan yli 3 kuukauden pituisella vapaalla olevia työntekijöitä.


Strategian toteutuminen katsauskaudella (2021)

- Tavoite 1: Noin 20 prosentin vuosittainen kasvu, josta pääosa orgaanista
 - Kasvua oli 0,3 prosenttia edelliseen vuoteen verrattuna. Jos 31.3.2021 myytyä Prime-liiketoimintaa ei huomioida 1.4.2021 alkaen, oli vertailukelpoinen orgaaninen kasvu 3,5 %. Liikevaihto laski Suomessa ja Ruotsissa mutta nousi Tanskassa ja Norjassa.
 - Liikevaihdon kasvutavoitetta tukee ennätysasuuri tilauskanta 72,8 miljoonaa euroa.
- Tavoite 2: Noin 20 prosentin käyttökatte
 - Käyttökatte oli 15,2 prosenttia liikevaihdosta, jossa kasvua 41,1 prosenttia. Käyttökatteeseen sisältyy noin 2,6 miljoonan euron myyntivoitto Prime-liiketoiminnan myynnistä, jota ilman käyttökatte olisi ollut noin 7,6 miljoonaa euroa (11,4 prosenttia liikevaihdosta ja 5,4 prosenttia kasvua edelliseen vuoteen verrattuna).
 - Kannattavuuden osalta (ilman Prime-liiketoimintakauppaa) Innofactor pystyi hieman parantamaan suoritustaan, mutta sen osalta vaaditaan edelleen työtä, jotta päästään pitkän tähtäimen tavoitteeseen noin 20 prosenttiin.
- Tavoite 3: Positiivinen kassavirta ja kaikissa tilanteissa rahoituksellinen vakavaraisuus
 - Innofactorin liiketoiminnan rahavirta oli 8,9 miljoonaa euroa kasvua 76,7 % ja omavaraisuusaste katsauskauden lopussa 51,1 prosenttia (kasvua 21,1 %).
 - Liiketoiminnan vahva rahavirta ja taloudellinen asema tukevat Innofactorin strategista kannattavan kasvun tavoitetta, jossa turvataan kaikissa tilanteissa rahoituksellinen vakavaraisuus.



Osingonjako

- Osingonjakopolitiikan mukaan Innofactorin tavoitteena
 - on maksaa osinkoa säännöllisesti joka vuosi
 - tavoitteena on maksaa noin puolet tilikauden tuloksesta osinkona huomioiden yhtiön taloudellinen asema, mahdolliset yritysjärjestelyt sekä muut kehitystarpeet
- Hallitus esittää, että Innofactor Oyj
 - jakaa oman pääoman palautusta **0,08 euroa** osakkeelta
- Lisäksi hallitus esittää, että
 - Hallitus valtuutettiin päättämään mahdollisesta enintään 3 279 058 euron (**0,08 euroa** osakkeelta huomioiden hallitukselle esitetty osakeantivaltuutus) lisäosingosta tai -pääomanpalautuksesta



Innofactorin vuoden 2022 liikevaihdon arvioidaan kasvavan edellisestä vuodesta 2021, jolloin liikevaihto oli 66,4 miljoonaa euroa. Innofactorin vuoden 2022 käyttökateen (EBITDA) arvioidaan kasvavan 7,5 miljoonasta eurosta, mikä olisi ollut vuoden 2021 käyttökate ilman Prime-liiketoiminnan myynnistä saatua 2,6 miljoonaa euroa.



Muut asiat

INNOFACTOR®

Pörssitiedotteet Q4

- 5.10.2021 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Innofactor Oyj:n hallitus on kokouksessaan 4.10.2021 päättänyt aloittaa yhtiön omien osakkeiden hankinnan yhtiön pääomarakenteen kehittämiseksi. Osakkeita hankitaan enintään 800 000 kappaletta, mikä vastaa noin 2,2 % yhtiön kaikista osakkeista. Hankintaan käytettävä rahamäärä on enintään 1 600 000 euroa. Päätös perustuu Innofactor Oyj:n yhtiökokouksen 30.3.2021 myöntämään valtuutukseen enintään 3 600 000 osakkeen hankkimisesta. Osakkeiden hankinta aloitetaan aikaisintaan 5.10.2021, ja se päättyy viimeistään 31.3.2022 tai sitä ennen pidettävään varsinaiseen yhtiökokoukseen.
- 11.11.2021 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Innofactor Oyj:lle on myönnetty noin 2,3 miljoonaa euroa vahingonkorvausta Tukholman kauppakamarin (SCC) välimiesmenettelyssä sopimusrikkomuksesta johtuen. Vahingonkorvaus liittyy vuoden 2016 Lumagate-yritysostoon, jonka osana Innofactor oli sopinut optiosta Ironstone-yhtiöiden ostamiseen. Vahingonkorvaukseen liittyvän perinnän epävarmuuden takia vahingonkorvaussaatavaa ei kirjata saamiseksi tässä vaiheessa, eikä sillä ole välitöntä tulosvaikutusta. Vahingonkorvaus tuloutetaan sitä mukaan ja siltä osin, kun saatavaa saadaan perittyä.
- 17.12.2021 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Suuri suomalainen globaalisti toimiva valmistavan teollisuuden yritys ja Innofactor ovat allekirjoittaneet sopimuksen jatkokehitystyöstä yhtiön tarjousprosessin digitalisoimiseksi. Innofactor jatkaa vuonna 2020 alkanutta kehitystyötä, jonka tavoitteena on suunnitella ja toteuttaa ketterin menetelmin pilvipohjainen ratkaisu tarjousprosessin hallintaan sekä siihen liittyvän tiedon ja dokumenttien käsittelyyn ja tallennukseen. Ratkaisun toteutuksessa hyödynnetään Microsoft Azure PaaS -pilvipalveluita. Sopimuksen arvonlisäveroton arvo on noin 1 200 000 euroa ja palvelut toimitetaan vuoden 2022 aikana.

Pörssitiedotteet Q4:n jälkeen (1/2)

- 4.1.2022 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Innofactor Oyj on nyt saanut päätökseen kyseisen omien osakkeiden takaisinosto-ohjelman. Omien osakkeiden hankinnat alkoivat 26.10.2021 ja loppuivat 5.1.2022. Tämän jakson aikana Innofactor hankki 800 000 omaa osaketta, joiden hinta oli keskimäärin 1,5045 euroa. Osakkeet hankittiin hankintahetken markkinahintaan Nasdaq Helsinki Oy:n järjestämässä julkisessa kaupankäynnissä.
- 18.1.2022 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että sosiaali- ja terveysministeriö on valinnut julkisen hankinnan kilpailutuksessa Innofactorin toimittamaan lääkkeiden hintalautakunnalle asianhallinta-, asiakirjahallinta-, asiointipalvelu- ja viitehintatietojärjestelmän sekä siihen liittyvät ylläpito- ja jatkokehitystyöt. Sosiaali- ja terveysministeriön hankintapäätöksessä ilmoittama arvolisäveroton kokonaisarvo neljän vuoden sopimuskaudelle on noin 1 190 000 euroa.
- 20.1.2022 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Asumisen rahoitus- ja kehittämiskeskus (ARA) on valinnut julkisen hankinnan kilpailutuksessa Innofactorin toimittamaan Järjestysnumerorekisterin. Hankinta sisältää järjestysnumerorekisterin suunnittelun ja toteutuksen, toteutetun ratkaisun tuki-, ylläpito- ja jatkokehittämispalvelut sekä järjestelmän operoinnin ja valvonnan. Ratkaisu pohjautuu Microsoft Azure -pilvipalveluihin. Innofactorin arvio hankinnan arvosta on noin 680 000 euroa. Sopimuksen vähimmäiskesto on kolme vuotta.

Pörssitiedotteet Q4:n jälkeen (2/2)

- 16.2.2022 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Turvallisuus- ja kemikaalivirasto (Tukes) on valinnut julkisen hankinnan kilpailutuksessa Innofactorin toimittajaksi Tietojärjestelmien kehittämisen ja ylläpidon puitejärjestelyn ”Palvelujen ketterä kehittäminen sekä Ylläpito ja kunnossapito” -osa-alueelle. Puitejärjestelyssä on yhteensä kolme osa-aluetta, joille valittiin yhteensä neljä puitesopimustoimittajaa. ”Palvelujen ketterä kehittäminen sekä Ylläpito ja kunnossapito” -osa-alueelle valittiin yhteensä kaksi puitesopimustoimittajaa. Palvelujen ketterä kehittäminen sekä Ylläpito ja kunnossapito -osa-alue keskittyy Tukesin järjestelmien toteutukseen ketterän toimintatavan mukaisesti, palvelun validointiin, sovellusten yllä- ja kunnossapitoon sekä häiriöiden käsittelyyn ja korjaamiseen. Tukesin hankintapäätöksessä ilmoittama hankinnan ennakoitu arvonlisäveroton kokonaisarvo kaikille kolmelle puitejärjestelyn osa-alueelle on noin 6,8 miljoonaa euroa. Puitejärjestelyn kesto on neljä vuotta, jonka lisäksi se sisältää option kahdelle lisävuodelle.

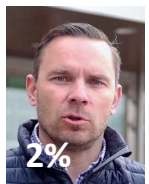
Innofactorissa ei ole ollut muita merkittäviä katsauskauden jälkeisiä tapahtumia.

Poimintoja toimitusjohtajan katsauksesta

- **Liikevaihto:** Liikevaihto vuonna 2021 oli ennätyselliset 66,4 miljoonaa euroa, jossa oli kasvua 0,3 prosenttia edelliseen vuoteen verrattuna.
Käyttökate: Käyttökate (EBITDA) parani 2,9 miljoonaa euroa edellisestä vuodesta päätyen myös ennätyselliseen 10,1 miljoonaan euroon (15,2 prosenttia liikevaihdosta). Käyttökatteeseen sisältyy noin 2,6 miljoonan euron myyntivoitto Prime-liiketoiminnan myynnistä, jota ilman käyttökate olisi ollut noin 7,6 miljoonaa euroa (2020: 7,2), jossa oli kasvua 5,4 prosenttia.
- **Tilaukanta:** Tilaukanta kasvoi neljänneksen lopussa uuteen historialliseen ennätykseen 72,8 miljoonaa euroa (2020: 60,2), jossa oli kasvua 21 prosenttia edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan.
- **Organisaatio:** Uuteen organisaatioon siirtyminen aiheutti Suomen liiketoiminnassa toisella vuosipuoliskolla valitettavaa liikevaihdon ja kannattavuuden heikkenemistä. Koronapandemia ja organisaatiomuutos yhdessä aiheuttivat kolmannella vuosineljänneksellä Innofactorin historian suurimman henkilöstön vaihtuvuuspiikin, mikä vaikutti liikevaihtoa laskevasti koko loppuvuoteen. Henkilöstön vaihtuvuus normalisoitui viimeisen vuosineljänneksen aikana ja onnistuneen rekrytoinnin myötä henkilöstömäärä lähti jälleen nousuun.

Suurimmat osakkeenomistajat 31.12.2021

Nimi	Määrä	Prosenttiosuus
1. Ensio Sami	7 886 142	21,10 %
<i>Ensio Sami</i>	5 712 382	15,28 %
<i>Alaikäinen vajaanvaltainen</i>	724 588	1,94 %
<i>Alaikäinen vajaanvaltainen</i>	724 586	1,94 %
<i>Alaikäinen vajaanvaltainen</i>	724 586	1,94 %
2. Keskinäinen Eläkevakuutusyhtiö Ilmarinen	1 800 000	4,81 %
3. Linturi Kaija ja Risto	1 256 411	3,36 %
<i>R. Linturi Oyj</i>	489 107	1,31 %
<i>Linturi Kaija Anneli</i>	430 000	1,15 %
<i>Linturi Risto Erkki Olavi</i>	337 304	0,90 %
4. Laiho Rami Tapani	1 158 694	3,10 %
5. Ärje Matias Juhanpoika	854 253	2,28 %
6. Mäki Antti-Jussi	613 725	1,64 %
7. Tilman Tuomo Tapani	563 538	1,51 %
8. Hellen Stefan Andreas	486 000	1,30 %
9. Ingman Finance Oy Ab	450 000	1,20 %
10. Muukkonen Teemu Heikki	410 357	1,10 %
11. Järvenpää Janne-Olli	289 586	0,77 %
12. Rausanne Oy	270 000	0,72 %
13. Kukkonen Heikki-Harri	213 606	0,57 %
14. Puolakka Petri Yrjö Emil	202 511	0,54 %
15. Laiho Jari Olavi	200 371	0,54 %
16. Varsio Jussi Ilari	190 000	0,51 %
17. Kannisto Jaakko Mikael	183 051	0,49 %
18. Mäkinen Antti Vilho Juhani	164 000	0,44 %
19. Heikki Tervonen Oy	150 000	0,40 %
20. Mandatum Henkivakuutusosakeyhtiö	149 027	0,40 %
YHTEENSÄ	17 491 272	46,78%



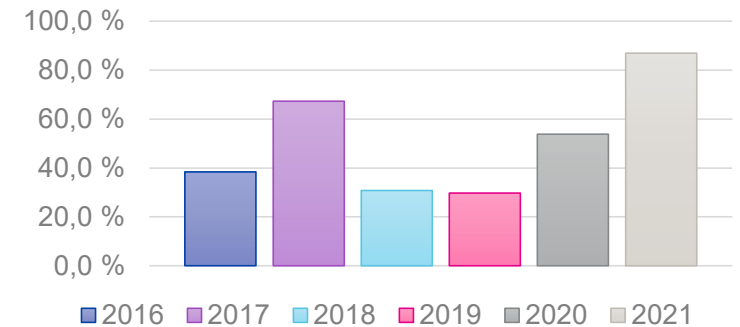
Innofactorin osakkeen kurssikehitys ja vaihto (16.2.2021 päätöskurssi €1,36)



Kurssikehitys

Vuoden 2022 alusta	-10,23 %	Vuoden 2021 ylin	2,07 EUR
1v. Muutos	-4,56 %	Vuoden 2021 alin	1,24 EUR
3v. Muutos	+217,76 %	Tavoitehintaa Inderes	1,80 EUR
5v. Muutos	+2,26 %	Tavoitehintaa Evli	2,10 EUR
10v. Muutos	+126,67 %		

Osakkeiden vaihto % osakkeiden kokonaismäärästä



Osakkeita vaihdettiin 1.1.–31.12.2021 julkisessa kaupankäynnissä 32 546 031 kappaletta (2020: 20 099 421), mikä vastaa 87 prosenttia (2020: 53,8 %) keskimääräisestä osakemäärästä kyseisellä ajanjaksolla. 1.1.–31.12.2021 osakkeita oli keskimäärin 37 289 660 kappaletta (2020: 37 388 225). Osakkeiden vaihto nousi 61,9 prosenttia verrattuna vastaavaan ajanjaksoon vuonna 2020.

Lisätietoja

<https://www.innofactor.com/fi/sijoita>

Sami Ensio

Toimitusjohtaja

+358 50 584 2029

sami.ensio@innofactor.com

Markku Puolanne

Talousjohtaja

+358 400 694 114

markku.puolanne@innofactor.com

INNOFACTOR®

Mitä teemme

Asiakkaat

Ajankohtaista

Meille töihin

Sijoittajille

Yritys



BLOGI MEDIA OTA YHTEYTTÄ CHOOSE LANGUAGE

Innofactor sijoituskohteena

Innofactor Oyj:n osavuositiedot 1.1.–31.3.2021 (IFRS) on julkaistu: Innofactor myi Prime-liiketoiminnan sekä saavutti historiansa parhaan ensimmäisen vuosineljänneksen liikevaihdon, käyttökattteen ja tilauskannan – myös ilman liiketoimintakaupan tuomaa 2,6 miljoonan euron ylimääräistä käyttökattetta.

INNOFACTOR OYJ:N OSAVUOSIKATSAUS 1.1.–31.3.2021 (IFRS)

Johtava modernin digitaalisen organisaation edistäjä Pohjoismaissa

€ 1,74

31.03.2021 vs 31.03.2020 EET

Muutos	%	Ylin	Alin
€ +0,03	+1,46%	€ 1,74	€ 1,69

Innofactor on johtava yritysten, julkishallinnon ja kolmannen sektorin modernin digitaalisen organisaation edistäjä Pohjoismaissa noin 1 000 asiakkaalleen. Innofactorilla on Pohjoismaiden laajin Microsoft-ekosysteemin ratkaisutarjonta ja johtava osaaminen. Innofactorilla työskentelee yli 500 innostunutta ja motivoitunutta huippuasiantuntijaa Suomessa, Ruotsissa, Tanskassa ja Norjassa. Vuosina 2016–2020 Innofactorin liikevaihdon vuotuinen kasvu on ollut keskimäärin 8,3%. Innofactor Oyj:n osake on noteerattu NASDAQ Helsinki Oyj:n päälistalla toimialalla teknologia. #ModernDigitalOrganization #PeopleFirst #CreatingSmiles

Uusimmat pörssitiedotteet



A man with glasses and a dark suit over a light blue shirt is looking upwards with a slight smile. A Rubik's cube is floating in the air above him. The background is a blurred green outdoor setting. A white outline of a large bracket or shape is visible on the right side of the image. A pink rectangular box is overlaid on the left side, containing text.

Kiitos.
Kysymyksiä?

INNOFACTOR®