



Innofactor Oyj:n puolivuosisikatsaus Q2/2021

22.7.2021 Sami Ensio, toimitusjohtaja

#ModernDigitalOrganization | #PeopleFirst | #CreatingSmiles

INNOFACTOR®

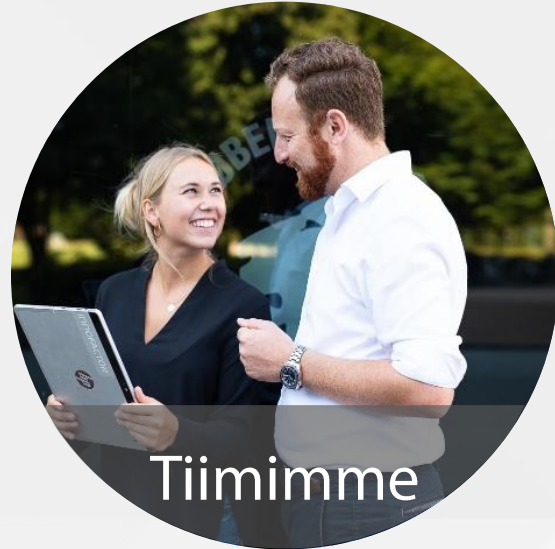


Innofactorin liiketoiminta

Johtava modernin digitaalisen organisaation
edistäjä Pohjoismaissa

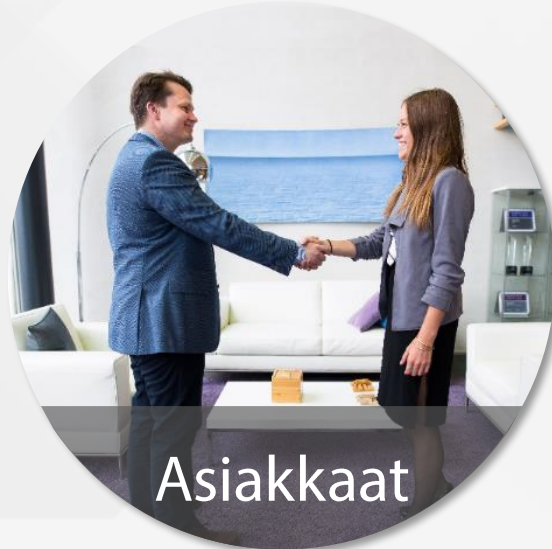
INNOFACTOR®

Innofactor – johtava modernin digitaalisen organisaation edistäjä Pohjoismaissa



Tiimimme

- 500+ pohjoismaista ammattilaista
- 16 yritystason Microsoft-kultakompetenssia
- 10+ Microsoftin kumppanipalkintoa



Asiakkaat

- Noin 1000 pohjoismaista asiakasta
- Vahva toimialaosaaminen yksityisellä, julkisella ja kolmannella sektorilla



Yritys

- Liikevaihto 66+ MEUR (2020), käyttökate 10+ %
- 14 toimistoa Pohjoismaissa
- Listattu Helsingin pörssissä (NASDAQ Helsinki), 11 000+ omistajaa

Microsoft
Partner
Microsoft

Gold Application Development
Gold Application Integration
Gold Cloud Business Applications
Gold Cloud Platform
Gold Cloud Productivity
Gold Collaboration and Content
Gold Data Analytics
Gold Data Platform
Gold Datacenter
Gold DevOps
Gold Enterprise Mobility Management
Gold Enterprise Resource Planning
Gold Project and Portfolio Management
Gold Security
Gold Small and Midmarket Cloud Solutions
Gold Windows and Devices

INNOFACTOR®

"Innovoimme
toimivamman
maailman puolesta."

Sami Ensio,
perustaja ja toimitusjohtaja



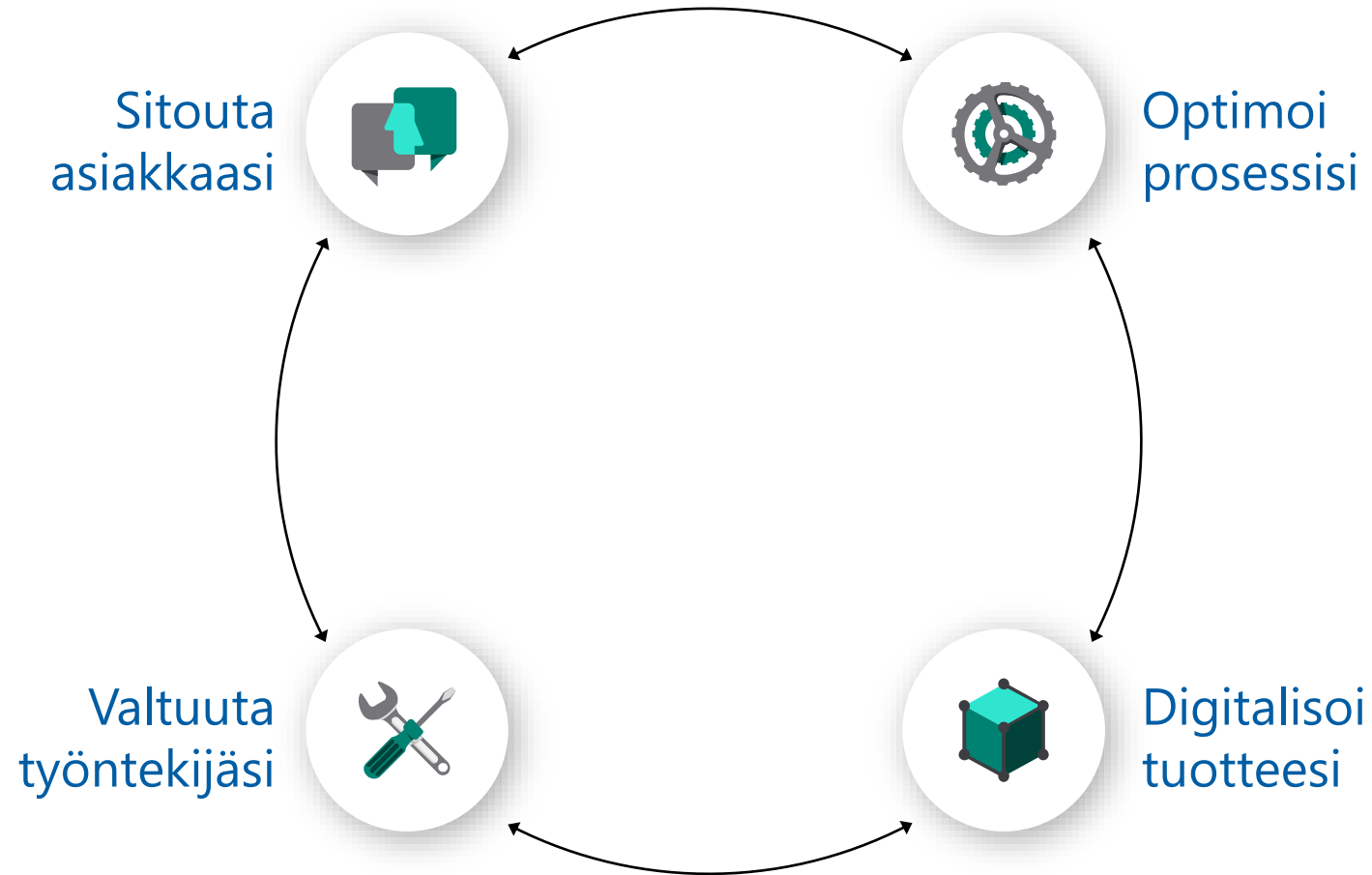
Trendit innovaatioiden lähteinä



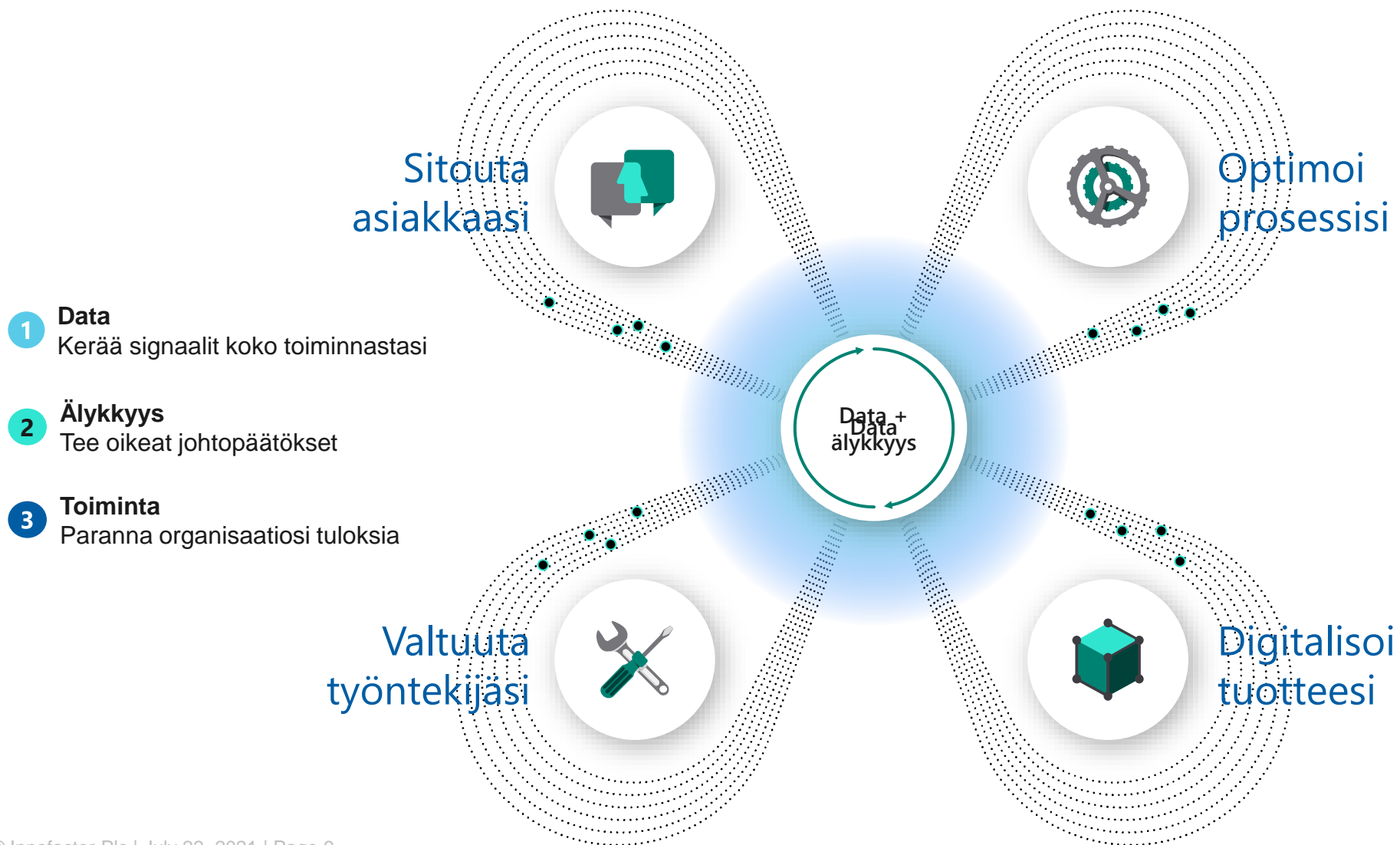
Missiomme on edistää
modernia digitaalista
organisaatiota.



Modernin digitaalisen organisaation osa-alueet



Digitaalinen datalla vaikuttamisen kehä



Autamme asiakkaitamme rakentamaan modernin digitaalisen organisaation



Edistämme modernia digitaalista organisaatiota



Asiakaspolku

Palvele asiakkaitasi digitaalisesti heille sopivimmalla tavalla, entistä henkilökohtaisemmin ja tehokkaammin



Operaatiot-polku

Luo organisaatiollesi lisäarvoa ja kiihdytä innovaatioiden syntymistä digitalisoimalla ja automatisoimalla liiketoimintaprosessit



Työntekijäpolku

Tee työntekijöidesi päivittäisestä työstä helpompaa ja mielekkäämpää modernien ja älykkäiden tuottavuus- ja yhteistyöratkaisujen avulla



Pilvipolku

Rakenna organisaatiollesi turvallinen ja skaalautuva pilvialusta, joka tekee toiminnastasi ketterämpää ja IT:stäsi hallittavampaa



Datapolku

Luo organisaatiollesi edellytykset datalähtöiseen liiketoimintaan ja päätöksentekoon kehittynyttä analytiikkaa, tekoälyä ja koneoppimista hyödyntäen

Ratkaisumme ja palvelumme modernin digitaalisen organisaation rakentamiseen



Edistämme
modernia
digitaalista
organisaatiota



Asiakaspolku

- Palvelumuotoilu
- Mobiilisovellukset ja verkkopalvelut
- Digitaalinen asiakaspalvelu ja DevOps



Operaatiot-polku

- Asiakkuudenhallinta (CRM)
- Toiminnanohjaus (ERP)
- Projektin- ja projektisalkunhallinta (PPM)
- Informaation- ja asianhallinta
- Henkilöstöhallinta
- Räätelöidyt ratkaisut



Työntekijäpolku

- Digitaaliset toimistotyökalut
- Moderni työ ja tiimit
- Jaettu todellisuus ja etäläsnäolo



Pilvipolku

- Pilvi-infrastrukturi, hallinta, tietoturva ja ePrivacy
- Identiteetinhallinta
- Integraatiot, Power Platform ja PowerApps
- Kapasiteetti- ja ylläpitopalvelut



Datapolku

- Business Intelligence
- Kehittynyt analytiikka, tekoäly ja koneoppiminen
- Internet of Things (IoT) ja digitaaliset kaksoset

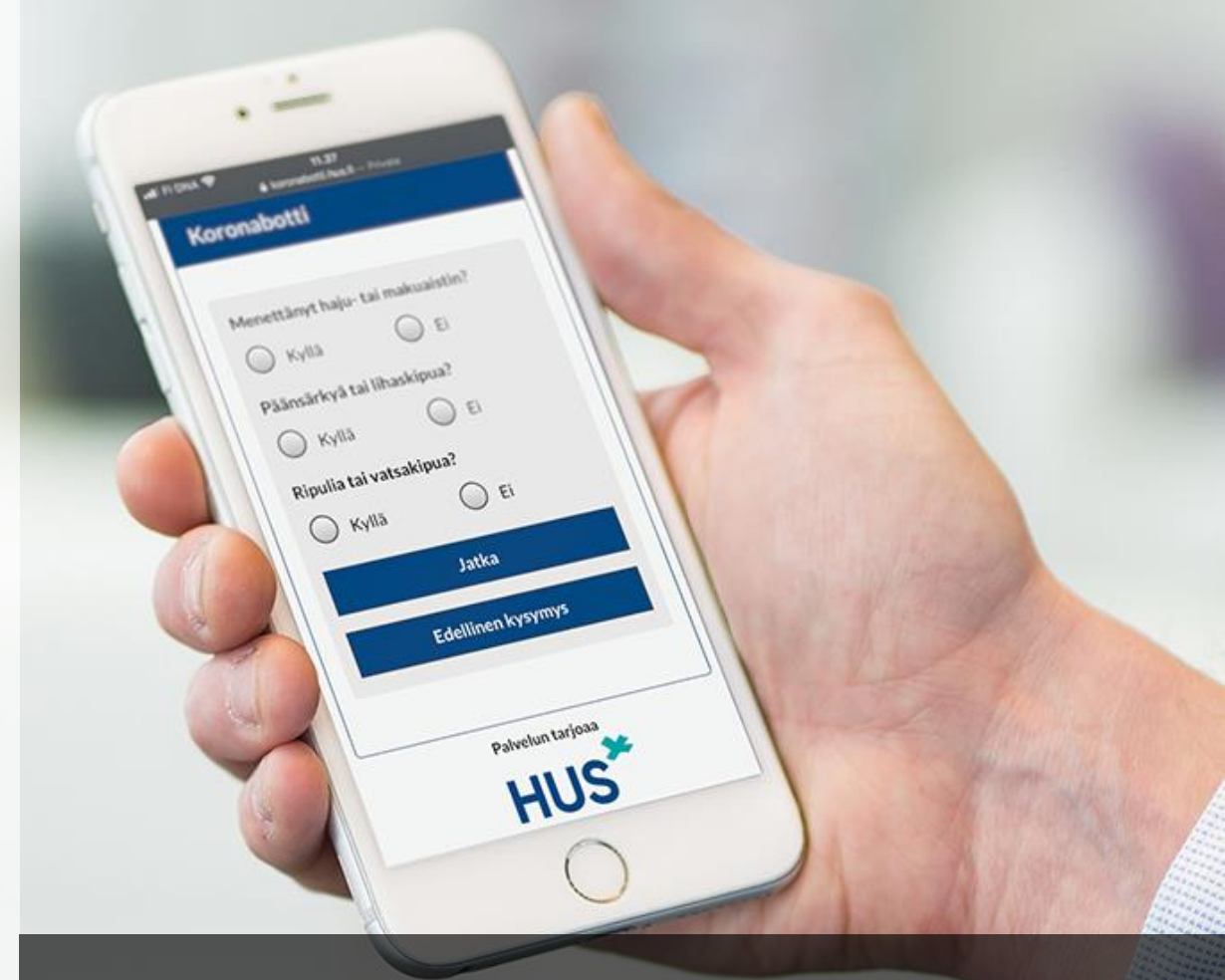
HUS

Koronasovelluksista apua tartuntojen tunnistamiseen ja altistuneiden jäljitykseen

HUS eli Helsingin ja Uudenmaan sairaanhoitopiiri on Suomen suurin terveydenhuollon toimija ja toiseksi suurin työnantaja. HUSilla on 24 jäsenkuntaa ja se muodostuu viidestä sairaanhoitoalueesta: HYKS, Hyvinkää, Lohja, Porvoo ja Länsi-Uusimaa. HUSin vastuulla on Suomen vaativin erikoissairaanhoito ja se vastaa valtakunnallisesti useiden harvinaisten ja vaikeiden sairauksien hoidosta ja tutkimuksesta. HUSissa työskentelee noin 27 000 ammattilaista.

Innofactor on ollut mukana vuodesta 2015 asti HUSin koordinoimassa Terveyskylä-hankkeessa. Terveyskylä on erikoissairaanhoidon julkinen verkkopalvelu, joka on tuotettu yhdessä asiantuntijoiden, eli HUSin henkilöstön ja ratkaisun toimittajien, sekä potilaiden kanssa. Palvelu tuo terveydenhuollon palveluja kaikkien ulottuville asuinpaikasta riippumatta. Hanketta on kehitetty yhdessä Suomen kaikkien yliopistollisten sairaanhoitopiirien kanssa ja alkuvuodesta 2021 alkaen hankkeesta kertynyttä tietotaitoa on hyödynnetty myös kansainvälisessä EU-hankkeessa.

Vuonna 2020 digitaalisten palveluiden merkitys terveydenhuollossa kasvoi entisestään COVID-19-viruksen aiheuttaman pandemian myötä, ja e-konsultaatioiden, chatbottien ja chattien kysyntä lisääntyi valtavasti. Innofactor on ollut muun muassa mukana kehittämässä Terveyskylä-verkkopalvelun koronabottia, joka auttaa tunnistamaan oireita, arvioimaan koronatartunnan todennäköisyyttä ja ohjaa tarvittaessa testiin. Botti sujuvoittaa oirehtivien kansalaisten avun saantia. Vastaanottokäynnit HUSissa voidaan toteuttaa etävastaanottoina, jolloin potilaat saavat hoitoa koronasta huolimatta. Koronabotin ja koronaan altistuneiden jäljitysratkaisujen kehittämisen lisäksi Innofactor ylläpitää koronarokotusaikasovellusta ja digitaalista FINENTRY-palvelua, joka sujuvoittaa maahantuloon liittyvää koronavirustestausta.



"Koronapandemia on näyttänyt konkreettisemmin kuin koskaan, kuinka merkittävä rooli toimivilla digitaalisilla ratkaisuilla on terveydenhuollossa. Koronasovellusten myötä potilaiden hoitoon hakeutuminen on helpottunut ja ammattilaisemme pystyvät auttamaan potilaita tehokkaammin. HUS haluaa olla kehityksen kärjessä ja tämän kehityksen mahdollistajana ovat IT-kumppanimme, kuten Innofactor."

Sirpa Arvonon

Vastuualuejohtaja

HUS tietohallinto sähköiset asiointipalvelut



Ullensakerin kunta

Pilvialusta modernille kunnalle

Norjalaisessa Ullensakerin kunnassa on yli 40 000 asukasta, joista noin 21 prosenttia on syntynyt Norjan ulkopuolella. Kunnan alueella sijaitsee muun muassa Norjan tärkein ja suurin kansainvälinen lentokenttä. Ullensaker on Norjan nopeimmin kasvava kunta, mikä on synnyttänyt myös haasteita. Nopeasti kasvava nuori väestö odotti saavansa lisää nykyaikaisia digitaalisia palveluita ja kunnan täytyi vastata tähän parantamalla ja kehittämällä sosiaalista infrastruktuuriaan joutuisasti.

Ullensakerin kunta halusi ajatella uudella ja omaperäisellä tavalla, ja perusti oman innovaatio- ja digitalisaatioyksikön. Tarpeiden, mahdollisuuksien ja muiden kuntien tekemien ratkaisujen perusteellisen arvioinnin jälkeen Ullensaker teki kesäkuussa 2019 rohkean valinnan tulevasta IT-strategiastaan. Se päätti rakentaa kaikki tulevat IT-palvelunsa pilveen välttääkseen vanhojen teknologioiden käytöstä syntyvän painolastin. Tämä mahdollistaisi tulevaisuudessakin toimivan IT-ympäristön, joka on integroitu saumattomaksi osaksi kunnan tarjoamien palvelujen kehittämistä ja toimittamista. Prosessin aikana kävi selväksi, että strategian toteuttamiseen tarvittaisiin sekä organisaation sisäisen tietämyksen päivittämistä että ulkoista pilviosaamista. Helmikuussa 2020 Ullensaker valitsi Innofactorin kumppanikseen hankkeen toteutuksessa perustuen yhtiön laajaan kokemukseen Microsoft-tekniologioista ja -pilvipalveluista.

Microsoft Azure -pilvipalveluita ja uusimpia IaC (Infrastructure as Code) -käytäntöjä hyödyntävä Innofactor Virtual Data Center -konsepti (VDC) tarjosi Ullensakerille vankan perustan uuden pilvialustansa kehittämiseksi. Innofactor Virtual Data Center (VDC) -konsepti tarjosi Ullensakerille vankan perustan pilvialustan kehittämiseksi. Ullensaker ja Innofactor aloittivat yhteistyön kehittääkseen viitearkkitehtuurin, jossa on erityisesti kuntasektorin tarpeisiin räätälöidyt tietosuojan, identiteetin hallinnan ja yksikönkäsitteilyn käytännöt. Alkuvuonna 2021 Innofactor oli siirtämässä olemassa olevaa alustaa ja sovelluksia pilvialustalle.

“Siirtyminen pilveen auttaa meitä innovaatiotyössämme ja saa meidät nukkumaan yömmä paremmin. Minuun teki vaikutuksen myös kaikkien päätösten perusteellinen dokumentointi, Innofactorin ainutlaatuinen pilviosaaminen ja viimeisenä, mutta ei vähäisimpänä, toteutuksen nopeus. Emme koskaan olisi pystyneet tähän näin nopeasti ilman Innofactorin apua.”

Camilla Ukkestad
Projektipäällikkö
Ullensakerin kunta

Innofactor® TeamsMate™

Tehokkuutta ja tuottavuutta Microsoft Teamsin käyttöön

Monet organisaatiot ovat joutuneet nostamaan etätöastettaan merkittävästi nopealla aikataululla. Samalla yhteistyösovellusten käyttöaste on kasvanut. Muutoksen nopeus on valitettavasti johtanut myös hallinnan ja yhteisesti sovittujen käytötapojen puutteeseen.

Innofactor TeamsMate helpottaa Microsoft Teamsin käyttöä ja mahdollistaa IT-osastolle sen tehokkaan hallinnan. SaaS-palveluna tarjottava ratkaisu sisältää toimintoja muun muassa automaattisen tiimien luomiseen organisaation määrittelemän nimeämiskäytännön mukaisesti ja tiimien elinkaarihallintaan. Vuoden 2021 alussa lanseerattua ratkaisua kehitetään jatkuvasti, ja siihen tulee koko ajan lisää hyödyllisiä ominaisuuksia.



Innofactor® DataSight™

Johda kustannustehokkaasti tiedolla, älä intuitiolla

Valtaosassa organisaatioita koetaan edelleen, ettei toiminnan kannalta keskeistä dataa hyödynnetä riittävästi. Samaan aikaan datan määrä niin sisäisissä, ulkoisissa kuin avoimissa lähteissä jatkaa kasvuaan.

Innofactor DataSight on kustannustehokas paketoitu analytiikan ratkaisu, joka mahdollistaa dataan perustuvan päätöksenteon koko organisaatiolle selkeiden raporttinäköymien ja reaaliaikaisen keskeisistä lähteistä koostetun datan avulla.

Se perustuu yli kolmen vuoden kehitystyöhön sekä ymmärrykseemme monikansallisen palveluliiketoiminnan analytiikkatarpeista. Raporttien käytettävyyteen on tehty merkittäviä panostuksia, minkä ansiosta olennaiset dataan perustuvat päätelmät saadaan nopeasti johdon käyttöön. Vahva Microsoft-alustojen osaamisemme mahdollistaa ratkaisun nopean käyttöönoton esimerkiksi Microsoft Dynamics 365 - pohjaisia CRM- ja ERP-ratkaisuja käyttävissä organisaatioissa. Ratkaisu on saatavilla vuoden 2021 aikana kaikissa Pohjoismaissa.

Innofactor® Dynasty™

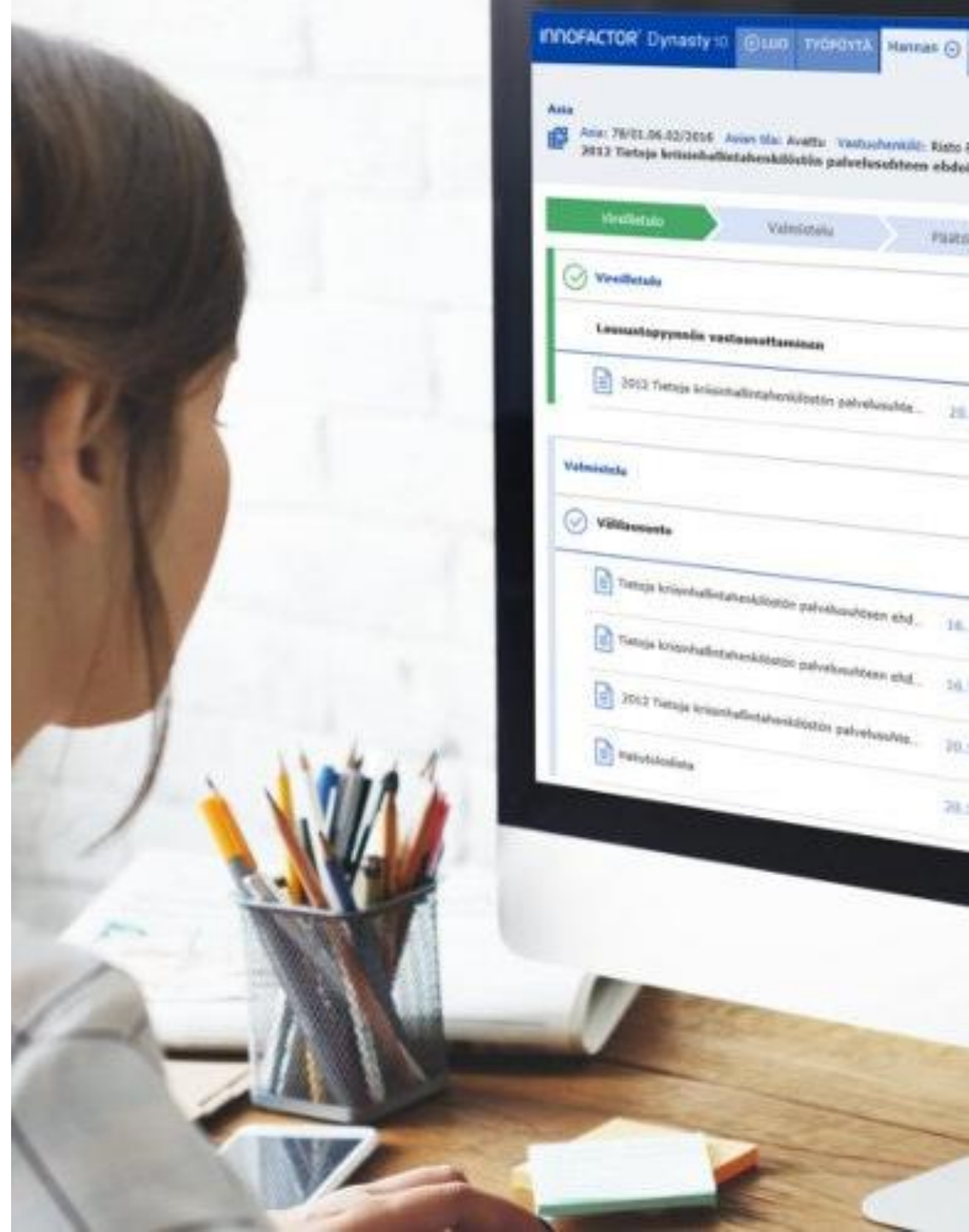
Tiedon- ja asiantuntemuksen markkinajohtaja Suomessa

Innofactor Dynasty on monipuolinen ohjelmistokokonaisuus, jonka avulla asiakkaamme toteuttavat mittavatkin tiedonhallinta-prosessit. Prosessit ovat helposti muokattavissa eri toimialojen tarpeisiin, ja Dynasty sopii hyvin niin kunta- kuin valtionhallinnonkin tiedon- ja asiantuntemuksen työkaluksi.

Dynasty-asiantuntemuksella on pitkä, yli 30 vuoden historia, jonka aikana tuotetta on kehitetty jatkuvasti paremmaksi asiakkaiden tarpeisiin. Uudessa Dynasty 10:ssä yhdistyvät Innofactorin vuosien varrella noin 300:sta kunta- ja valtionhallinnon asiakkuudesta hankkima kokemus ja osaaminen sekä moderni käyttäjälähtöinen suunnittelu.

Innofactor Dynastyn päätoiminnot ovat tiedonohjausjärjestelmä, dokumentinhallinta, asiantuntemus, viranhaltija- ja toimielin-päätösten hallinta, sähköiset kokoukset, sopimushallinta, asiointi- ja julkaisupalvelut, sähköinen allekirjoitus sekä arkisto.

Microsoft palkitsi Innofactorin Vuoden 2021 Ohjelmistotalokumppanina. Valinta kohdistui erityisesti Innofactor Dynastyyn ja se on osoitus Innofactorin tekemästä pitkäaikaisesta ohjelmistokehityksestä ja kattavasta työstä suomalaisten organisaatioiden digitalisaation edistämiseksi.



KANSALLISARKISTO
SÄHKE2-sertifikaatti

eAMS-järjestelmä
Operatiivinen tietojärjestelmä
Säilytysjärjestelmä



Pitkät asiakassuhteet kertovat luottamuksesta ja sitoutumisestamme asiakkaidemme toiminnan tehostamiseen

Noin 1000 yritys-, julkishallinnon ja kolmannen sektorin asiakasta Pohjoismaissa





Tavoitteemme on olla johtava pohjoismainen digitaalisen transformaation kumppani Microsoft-ekosysteemissä.

Microsoft
Partner



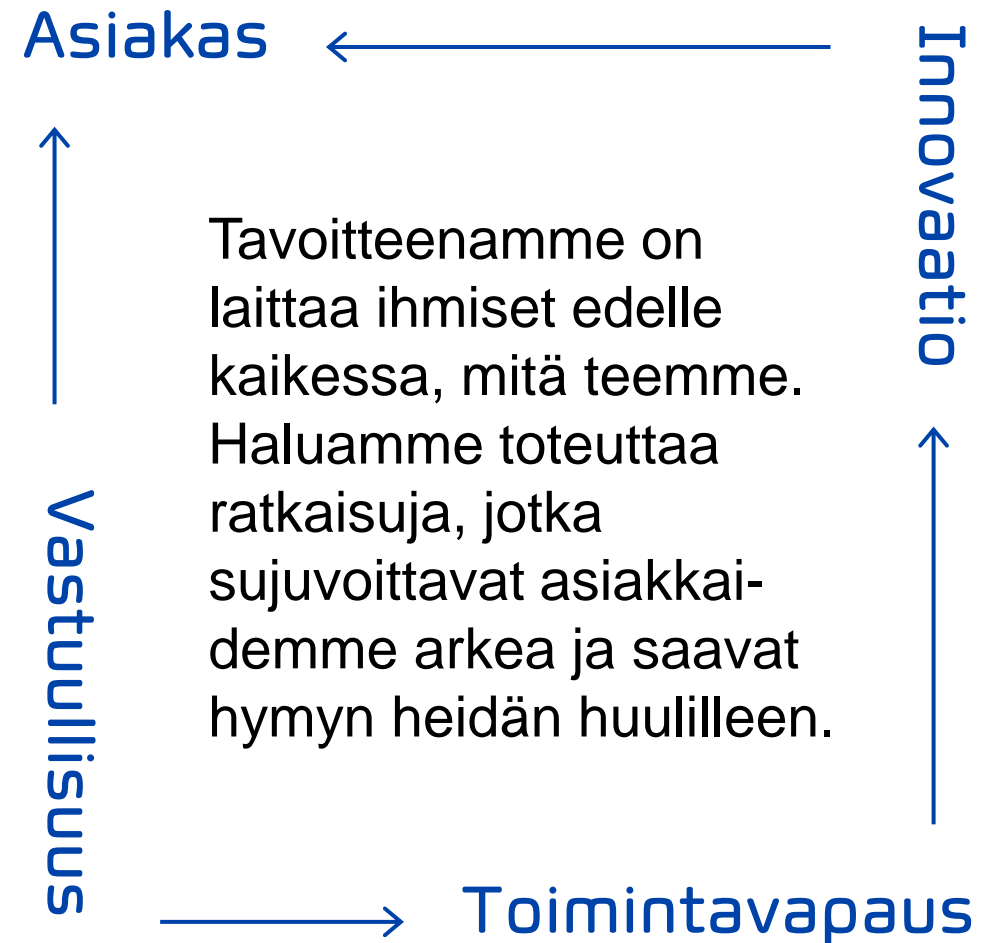
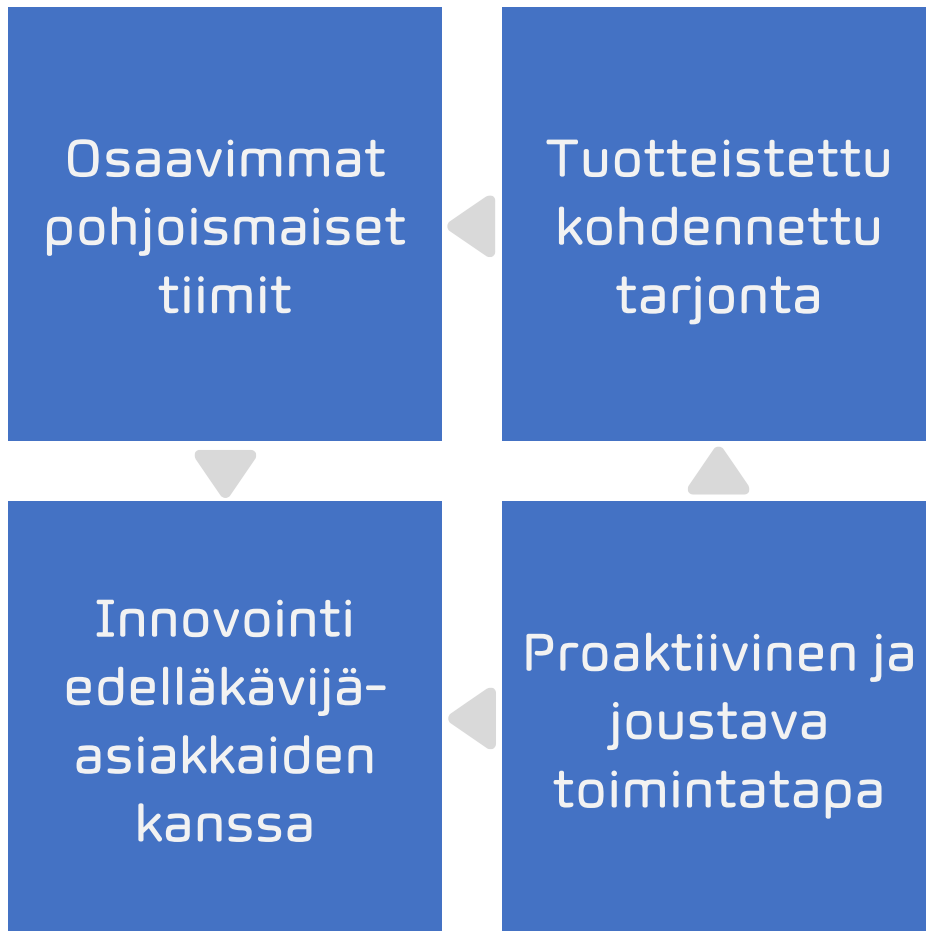
Gold Application Development
Gold Application Integration
Gold Cloud Business Applications
Gold Cloud Platform
Gold Cloud Productivity
Gold Collaboration and Content

Gold Data Analytics
Gold Data Platform
Gold Datacenter
Gold DevOps
Gold Enterprise Mobility Management

Gold Enterprise Resource Planning
Gold Project and Portfolio Management
Gold Security
Gold Small and Midmarket Cloud Solutions
Gold Windows and Devices



Strategiset valinnat, toimintaperiaate ja arvot



Vastuullisesti eteenpäin, nuoria työllistäen

- Innofactor on vakuuttunut, että yhtiön pitkäaikainen menestys perustuu vastuulliseen toimintaan
- Digitaaliset ratkaisumme ovat avainasemassa ilmastonmuutoksen hillitsemisessä sekä kestävän kehityksen edistämisessä
- Osana vastuullista toimintaa näemme keskeisenä asiana myös nuorten vastavalmistuneiden työllistämisen
- Innofactor palkkasi Suomessa 2021 14 valmistumisvaiheessa olevaa DigiStaria



Innofactor-konsernin johtoryhmä

02:03:43



Leave



Sami Ensio, toimitusjohtaja ja Suomen maajohtaja

DI. Innofactorin perustaja, toimitusjohtaja ja hallituksen jäsen vuodesta 2000. Syntynyt 1971. Omistus 5 712 382 osaketta.



Jørn Ellefsen, Norjan ja Tanskan maajohtaja

MBA. Innofactorin palveluksessa vuodesta 2019. Syntynyt 1971. Omistus 75 000 osaketta.



Marcus Hasselblad, Ruotsin maajohtaja

DI. Innofactorin palveluksessa vuodesta 2020. Syntynyt 1968. Omistus 0 osaketta.



Janne Heikkinen, johtaja, tuotteet ja palvelut

DI. Innofactorin palveluksessa vuodesta 2015. Syntynyt 1974. Omistus 123 044 osaketta.



Markku Puolanne, talousjohtaja

KTK. Innofactorin palveluksessa vuodesta 2019. Syntynyt 1973. Omistus 10 000 osaketta.



Vesa Syrjäkari, kehitysjohtaja

MMM (taloustiede). Innofactorin palveluksessa vuodesta 2017. Syntynyt 1960. Omistus 60 000 osaketta.



Martin Söderlind, Chief Innovation and Talent Officer

Tietotek.yo. Innofactorin palveluksessa 1.4.2021 alkaen. Syntynyt 1971. Omistus 0 osaketta.

Innofactor Oyj:n hallitus

01:47:04



Leave



Anna Lindén, puheenjohtaja

VTM. Hallituksen puheenjohtaja vuodesta 2020 ja jäsen vuodesta 2018. Syntynyt 1973. Omistus 79 150 osaketta.



Sami Ensio

DI. Innofactorin perustaja, toimitusjohtaja ja hallituksen jäsen vuodesta 2000. Syntynyt 1971. Omistus 5 712 382 osaketta.



Risto Linturi

DI. Hallituksen jäsen vuodesta 2018. Syntynyt 1957. Omistus 826 411 osaketta.



Heikki Nikku

Kauppat.yo. Hallituksen jäsen vuodesta 2020. Syntynyt 1956. Omistus 20 138 osaketta.

Organisaatio

Hallitus
 Anna Lindén (pj)
 Risto Linturi
 Sami Ensio
 Heikki Nikku

Sami Ensio
 President and CEO

Markku Puolanne
 CFO

Vesa Syrjäkari
 EVP, Biz Dev and Oper Excellence

Martin Söderlind
 Chief Innovation ja Talent Officer

PRODUCTS AND SERVICES
Janne Heikkinen
 EVP, Products & Services

FINLAND
Sami Ensio
 President and CEO,
 Country Manager, Finland

SWEDEN
Marcus Hasselblad
 Managing Director,
 Country Manager, Sweden

DENMARK
Jørn Ellefsen
 Managing Director,
 Country Manager, Denmark

NORWAY
Jørn Ellefsen
 Managing Director,
 Country Manager, Norway

Digital Experience
Heikki-Harri Kukkonen
 Vice President

Business Productivity
Anu Pitkänen
 Vice President

Productized Solutions
Sami Ensio
 (Acting)

Customers
Jarkko Lindroos, Vice President

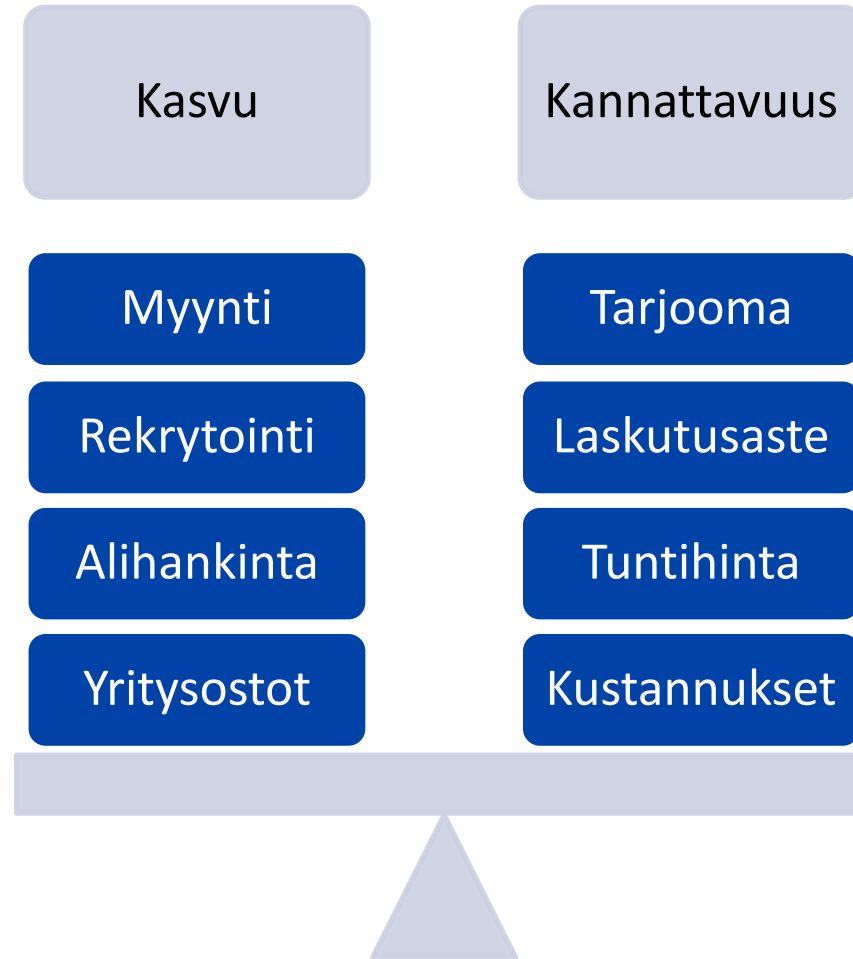
Sales
Jyrki Vepsäläinen, Vice President

HR
Anni Pokkinen, Acting

Pitkän tähtäimen taloudellisena tavoitteenamme on noin 20 prosentin vuosikasvu, noin 20 prosentin käyttökatte sekä positiivinen kassavirta ja rahoituksellinen vakavaraisuus.



The elements of profitable growth



Microsoft tarjoaa johtavan ekosysteemin Innofactorin strategian kannalta keskeisissä osa-alueissa

- Microsoft on johtava toimija Innofactorin strategian alueilla, tuotekehitys USD 15 miljardia/vuosi
- Keskittymällä Microsoft-ekosysteemiin Innofactor pystyy hankkimaan parhaat osaajat, johtavan osaamisen ja erityisaseman suhteessa Microsoftiin
- Jos Microsoft menettäisi jossain vaiheessa johtavan asemansa jollain alueella, pystyisi Innofactor vaihtamaan näiltä osin hallitusti yhteistyökumppaniaan



Innofactorin kilpailuasema 10 miljardin euron Microsoft-pohjaisella IT-palvelumarkkinalla Pohjoismaissa

Pohjoismaiden IT-palvelumarkkina
25 miljardia euroa*

Pohjoismaiden Microsoft
IT-palvelumarkkina
10 miljardia euroa**

Keskikokoiset, ei kaikissa Pohjoismaissa, usea teknologia ja ratkaisualue
- Esimerkiksi Siili, Solita, Digia, Net-company ja Precio

Kilpailuetu:
- Microsoft-ratkaisujen johtavin osaaminen
- Tuotteistetumpi tarjooma

Suuret yritykset, kaikissa Pohjoismaissa, kaikilla ratkaisualuilla ja usealla teknologialla
- Esimerkiksi: TietoEvry, CGI, Fujitsu ja Accenture

Kilpailuetu:
- Osaavampi paikallinen henkilöstö
- Tuotteistetumpi tarjooma
- Ketterämpi toimintamalli

INNOFACTOR®

Kilpailuetu:
- Pörssiyhtiön luotettavuus
- Kehittyneemmät prosessit
- Uskottavimmat referenssit

Pienet yritykset, usein vain kotimaassaan, yhdellä ratkaisualueella tai teknologialla
- Esimerkiksi Sulava, Cloudriven ja Proactive

Kasvaa kokonaismarkkinaa nopeammin

>0%

±0%

Keskikokoiset, kaikissa Pohjoismaissa, keskittyneet tiettyyn ratkaisualueeseen
- Esimerkiksi Atea, HiQ, Knowit ja EG

* Lähde: IDC, internet

** Arvio Microsoftin noin 40 % markkinaosuudesta

Q2/2021 tulokset

Innofactor saavutti historiansa parhaan toisen vuosineljänneksen liikevaihdon ja käyttökateen sekä kaikkien aikojen parhaan tilauskannan

Liikevaihto vuoden 2021 toisella vuosineljänneksellä oli 17,3 miljoonaa euroa, jossa oli kasvua 3,2 prosenttia verrattuna edelliseen vuoteen. Jos 31.3.2021 myytyä Prime-liiketoimintaa ei huomioida, oli vertailukelpoinen orgaaninen kasvu toisella neljänneksellä 7,6 prosenttia. Liikevaihto kasvoi kaikissa maissa.

Käyttökate (EBITDA) kasvoi 1,6 prosenttia edellisestä vuodesta päätyen 2,1 miljoonaan euroon (12,1 prosenttia liikevaihdosta). Käyttökate oli positiivinen Suomessa, Norjassa ja Tanskassa.

Tilauskanta kasvoi vuoden toisen neljänneksen aikana jälleen ennätysuureksi ja oli neljänneksen lopussa 72,7 miljoonaa euroa, jossa oli kasvua 27,8 prosenttia edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan.

Liikevaihto

17,3 M€

Kasvua +3,2 %
(+7,6%)
verrattuna
Q2/2020

EBITDA

**12,1 %
2,1 M€**

Kasvua +1,6 %
verrattuna
Q2/2020

Tilauskanta

72,7 M€

Kasvua +27,8 %
verrattuna
Q2/2020

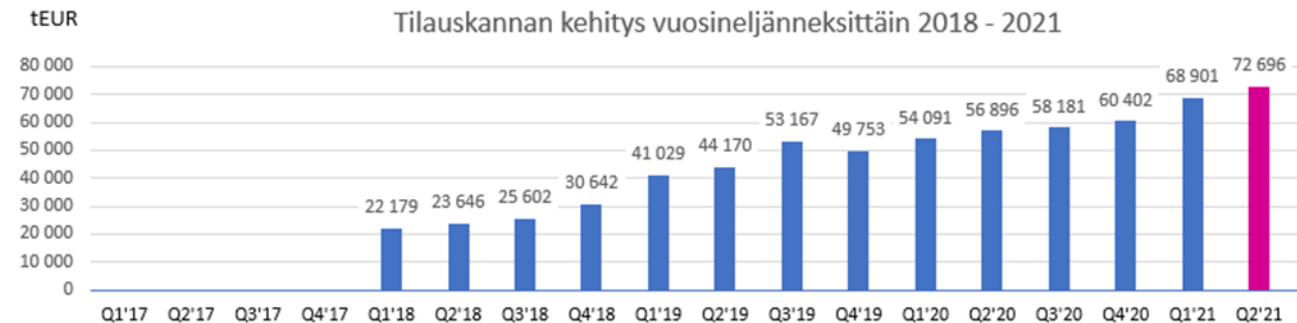
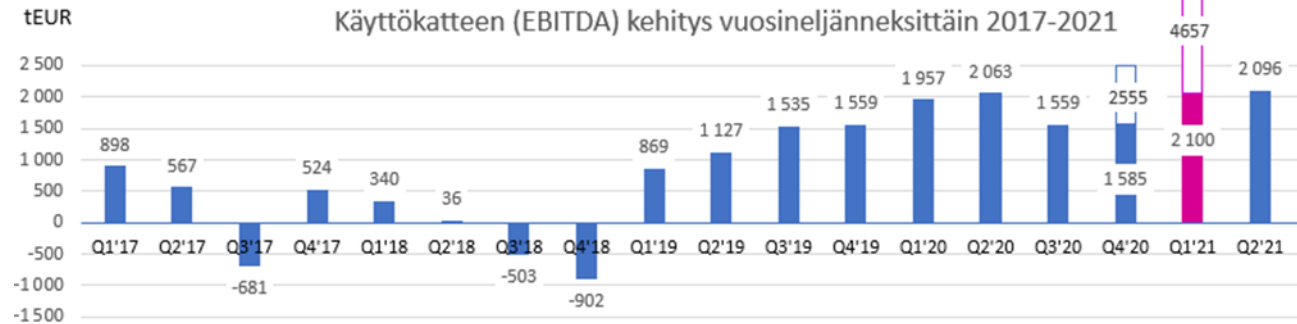
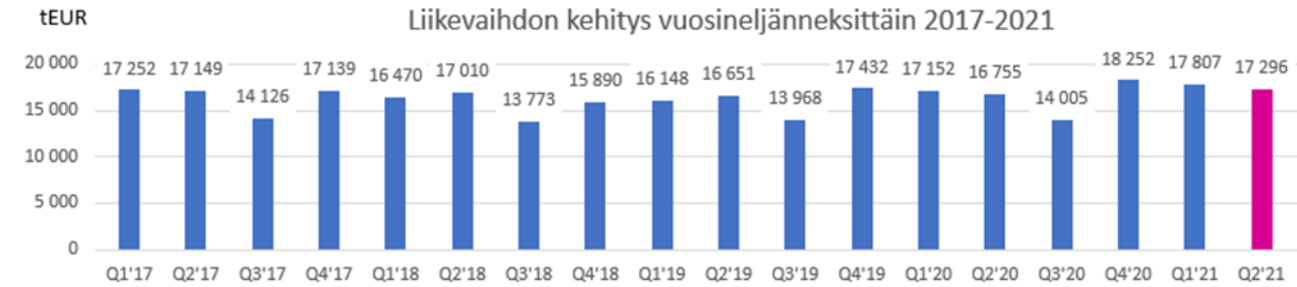
H1/2021 toteuma

Valitut tunnusluvut

| | H1 /2021 | H1 /2020 | Muutos (%) | Toimitusjohtajan kommentti |
|-----------------------------------|----------------------------|---------------------------|----------------------------|--|
| Liikevaihto (tEUR) | 35 103 | 33 907 | +3,5 % (+5,6 %) | <i>"Liikevaihto vuoden 2021 ensimmäisellä vuosipuoliskolla oli 35,1 miljoonaa euroa, jossa oli kasvua 3,5 prosenttia verrattuna edelliseen vuoteen. Jos 31.3.2021 myytyä Prime-liiketoimintaa ei huomioida 1.4.2021 alkaen, oli vertailukelpoinen orgaaninen kasvu 5,6 %."</i> |
| EBITDA (tEUR) | 6 753 (4 196) | 4 020 | +68,0 (+4,4 %) | <i>"Käyttökate (EBITDA) kasvoi 68,0 prosenttia edellisestä vuodesta päätyen 6,8 miljoonaan euroon (19,2 prosenttia liikevaihdosta), josta noin 2,6 miljoonaa euroa tuli ensimmäisellä neljänneksellä tehdystä Prime-liiketoiminnan myynnistä, jota ilman käyttökate olisi ollut noin 4,2 miljoonaa euroa (2020: 4,0), jossa kasvua 4,4 %."</i> |
| Tilaukanta (tEUR) | 72 723 | 56 896 | +27,8 % | <i>"Tilaukanta kasvoi vuoden ensimmäisen puoliskon aikana jälleen ennätysuudeksi ja oli neljänneksen lopussa 72,7 miljoonaa euroa, jossa oli kasvua 27,8 prosenttia edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan."</i> |
| Omavarai- suusaste (%) | 49,9 % (53,6 %) | 41,3 % (45,2%) | +20,8 % | <i>"Innofactor maksoi ennenaikaisesti takaisin noin 2,7 miljoonaa euroa lainojaan rahoituslaitoksille kassavaroistaan. Innofactorin omavaraisuusaste nousi 49,9 prosenttiin (53,6 % ilman IFRS16:n vaikutuksia) ja nettovelkaantumisaste (Gearing) laski 30,5 prosenttiin (16,8 % ilman IFRS16:n vaikutuksia). Vahvistunut taloudellinen asema tuo jatkossa yhtiölle lisää liikkumavaraa toimialan rakennejärjestelyissä."</i> |

Liiketoiminnan kehitys vuosineljänneksittäin

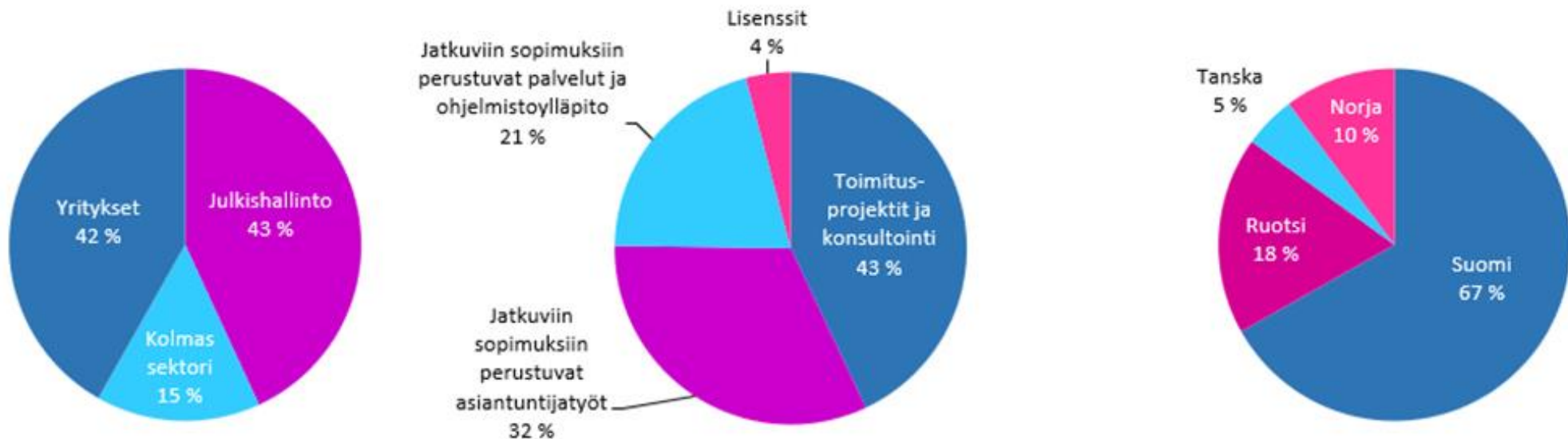
Liikevaihdon kasvulla on tyypillisesti välitön vaikutus EBITDA:an



Tilaukannan kasvu vaikuttaa liikevaihtoon tyypillisesti 1–2 vuosineljänneksen viiveellä

Laaja asiakaskunta, pitkäaikaiset sopimukset ja liiketoiminta Pohjoismaissa tuovat skaalautuvuutta ja vakautta

Liikevaihdon jakauma 1.1 - 30.06.2021



- Vahva julkisen, yksityisen ja kolmannen sektorin asiakaskunta tuo vakautta suhdannevaihteluissa
- 10 suurinta asiakasta toi noin 29 % liikevaihdosta

- Jatkuvat palvelusopimukset, ohjelmistoylläpito ja lisenssien myynti tuovat kilpailuetua, skaalautuvuutta ja vakautta liiketoimintaan
- Työn myynti siirtyy enenevässä määrin puitesopimukseen ja jatkuviin asiantuntijatyöhön

- Ruotsi, Tanska ja Norja toivat jo merkittävän osan Innofactorin liikevaihdosta
- Tavoitteenamme on vahva asema kaikissa Pohjoismaissa, mikä vaatii vahvistumista Suomen ulkopuolella

Konsernin keskeisimmät tunnusluvut, IFRS

| | 1.4.– 30.6.2021 | 1.4.– 30.6.2020 | Muutos | 1.1.– 30.6.2021 | 1.1.– 30.6.2020 | Muutos |
|--|--------------------|--------------------|---------|--------------------|--------------------|---------|
| Liikevaihto tuhatta euroa | 17 296 | 16 755 | 3,2 % | 35 103 | 33 907 | 3,5 % |
| Liikevaihdon kasvu | 3,2 % | 3,8 % | | 3,5 % | 3,4 % | |
| Liiketulos ennen poistoja ja mahdollisia arvonalentumisia (EBITDA, käyttökate) tuhatta euroa | 2 096 | 2 063 | 1,6 % | 6 753 | 4 020 | 68,0 % |
| prosenttia liikevaihdosta | 12,1 % | 12,3 % | | 19,2 % | 11,9 % | |
| Liikevoitto/-tappio (EBIT) tuhatta euroa* | 1 272 | 884 | 43,8 % | 5 081 | 1 700 | 198,8 % |
| prosenttia liikevaihdosta* | 7,4 % | 5,3 % | | 14,5 % | 5,0 % | |
| Tulos ennen veroja tuhatta euroa* | 1 287 | 1 196 | 7,6 % | 4 644 | 1 073 | 332,9 % |
| prosenttia liikevaihdosta* | 7,4 % | 7,1 % | | 13,2 % | 3,2 % | |
| Tulos tuhatta euroa* | 989 | 1 274 | -22,4 % | 3 626 | 1 478 | 145,3 % |
| prosenttia liikevaihdosta* | 5,7 % | 7,6 % | | 10,3 % | 4,4 % | |
| Tilaukanta | 72 723 | 56 896 | 27,8 % | 72 723 | 56 896 | 27,8 % |
| Nettovelkaantumisaste (Gearing) | 30,5 % | 69,2 % | | 30,5 % | 69,2 % | |
| Nettovelkaantumisaste ilman IFRS16 | 16,8 % | 48,7 % | | 16,8 % | 48,7 % | |
| Omavaraisuusaste | 49,9 % | 41,3 % | | 49,9 % | 41,3 % | |
| Omavaraisuusaste ilman IFRS16 | 53,6 % | 45,2 % | | 53,6 % | 45,2 % | |
| Aktiivinen henkilöstö keskimäärin katsauskauden aikana** | 524 | 546 | -4,0 % | 529 | 549 | -3,6 % |
| Aktiivinen henkilöstö katsauskauden lopussa** | 526 | 548 | -4,0 % | 526 | 548 | -4,0 % |
| Tulos per osake (euroa) | 0,0265 | 0,0341 | -22,4 % | 0,0970 | 0,0395 | 145,3 % |

*) IFRS 3:n mukaisesti katsauskaudella 1.4.–30.6.2021 liiketulokseen sisältyy 139 tuhatta euroa (2020: 473) sekä 1.1.–30.6.2021 277 tuhatta euroa (2020: 947) yrityskauppoihin liittyviä poistoja kauppahinnan kohdistuksista aineettomiin hyödykkeisiin.

***) Innofactor-konsernissa seurataan aktiivisen henkilöstön määrää. Aktiivisen henkilöstön määrään ei lasketa mukaan yli 3 kuukauden pituisella vapaalla olevia työntekijöitä.


Strategian toteutuminen katsauskaudella (H1/2021)

- Tavoite 1: Noin 20 prosentin vuosittainen kasvu, josta pääosa orgaanista
 - Kasvua oli 3,2 prosenttia edelliseen vuoteen verrattuna. Jos 31.3.2021 myytyä Prime-liiketoimintaa ei huomioida 1.4.2021 alkaen, oli vertailukelpoinen orgaaninen kasvu 5,6 %. Ensimmäisen vuosipuoliskon aikana kasvu tuli Suomesta, Norjasta ja Tanskasta, ja toisella vuosineljänneksellä kaikista maista.
 - Liikevaihdon kasvutavoitetta tukee ennätysuuri tilauskanta 72,7 miljoonaa euroa.
- Tavoite 2: Noin 20 prosentin käyttökate
 - Käyttökate oli 19,2 prosenttia liikevaihdosta, jossa kasvua 68,0 prosenttia. Käyttökatteeseen sisältyy noin 2,6 miljoonan euron myyntivoitto Prime-liiketoiminnan myynnistä, jota ilman käyttökate olisi ollut noin 4,2 miljoonaa euroa (12,0 prosenttia liikevaihdosta ja 4,4 prosenttia kasvua edelliseen vuoteen verrattuna).
 - Kannattavuuden osalta (ilman Prime-liiketoimintakauppaa) Innofactor pystyi hieman parantamaan suoritustaan, mutta sen osalta vaaditaan edelleen työtä, jotta päästään pitkän tähtäimen tavoitteeseen noin 20 prosenttiin.
- Tavoite 3: Positiivinen kassavirta ja kaikissa tilanteissa rahoituksellinen vakavaraisuus
 - Innofactorin liiketoiminnan rahavirta oli 6,9 miljoonaa euroa kasvua 9,7 % ja omavaraisuusaste katsauskauden lopussa 49,9 prosenttia (kasvua 20,8 %).
 - Liiketoiminnan vahva rahavirta ja taloudellinen asema tukevat Innofactorin strategista kannattavan kasvun tavoitetta, jossa turvataan kaikissa tilanteissa rahoituksellinen vakavaraisuus.



Osingonjako

- Uudistetun osingonjakopolitiikan mukaan Innofactorin tavoitteena
 - on maksaa osinkoa säännöllisesti joka vuosi
 - tavoitteena on maksaa noin puolet tilikauden tuloksesta osinkona huomioiden yhtiön taloudellinen asema, mahdolliset yritysjärjestelyt sekä muut kehitystarpeet
- Yhtiökokous hyväksyi, että Innofactor Oyj
 - jakoi osinkoa tilikaudelta 2020 0,02 euroa osakkeelta
 - lisäksi oman pääoman palautusta 0,02 euroa osakkeelta
 - yhteensä **0,04 euroa** osakkeelta
- Yhtiökokous hyväksyi, että
 - Hallitus valtuutettiin päättämään mahdollisesta enintään 1 639 529 euron (**0,04 euroa** osakkeelta huomioiden hallitukselle esitetty osakeantivaltuuus) lisäosingosta tai -pääomanpalautuksesta



Innofactorin vuoden 2021 liikevaihdon ja käyttökateen (EBITDA) arvioidaan kasvavan edellisestä vuodesta 2020, jolloin liikevaihto oli 66,2 miljoonaa euroa ja käyttökate oli 7,2 miljoonaa euroa.



Muut asiad

Pörssitiedotteet Q2 (1/2)

- 6.4.2021 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Pohjanmaan hyvinvointialueen kuntayhtymä on valinnut julkisen hankinnan kilpailutuksessa Innofactorin toimittamaan asian- ja dokumentinhallintaratkaisut SaaS-palveluna. Hankinnan kohteena on asian- ja dokumentinhallintaratkaisujen toimitus sekä tuki- ja ylläpitopalvelut. Järjestelmäkokonaisuus pohjautuu Innofactorin Dynasty 10 -ratkaisuun. Pohjanmaan hyvinvointialueen kuntayhtymän hankintapäätöksessä ilmoittama arvonlisäveroton kokonaisarvo neljälle vuodelle on 860 240 euroa.
- 27.4.2021 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Kela on irtisanonut sopimuksen hallinnollisesta asianshallintaratkaisusta Innofactorista johtumattomasta syystä. Irtisanominen johtuu Kelan sisäisten pilvipalvelulinjausten muutoksesta. Uusien linjausten mukaisesti Kela katsoo, että se ei voi laittaa toimituksessa kaavaillun kaltaista tietomassaa pilvipalveluun. Kelan irtisanomispäätöksestä johtuen Innofactor arvioi sille jäävän saamatta järjestelmän ylläpidosta noin 0,5 miljoonaa euroa hankinnan alkuperäisestä arvioidusta kokonaisarvosta. Tällä ei ole vaikutusta Innofactorin vuoden 2021 ohjeistukseen eikä pitkän tähtäimen taloudellisiin tavoitteisiin.

Pörssitiedotteet Q2 (2/2)

- 20.5.2021 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Metropolia ammattikorkeakoulu Oy, Turun ammattikorkeakoulu Oy, Haaga-Helia ammattikorkeakoulu Oy, Ab Yrkeshögskolan vid Åbo Akademi / Yrkeshögskolan Novia, Yrkeshögskolan Arcada Ab ja Suomen Humanistinen ammattikorkeakoulu Oy ovat valinneet yhteisessä julkisen hankinnan kilpailutuksessa Innofactorin toimittamaan asianhallintaratkaisun. Kilpailutus oli jaettu SaaS- ja On-Premise-osa-alueisiin, ja Innofactor valittiin toimittajaksi näistä molempiin. Hankinnan kohteena on Innofactorin Dynasty 10 -järjestelmän toimitus korkeakouluille, tuki- ja ylläpitopalvelut, asiantuntijapalvelut sekä korkeakoulukohtaiset integraatiot ja migraatiot. Sopimus on voimassa määräaikaisena neljä vuotta, jonka jälkeen se jatkuu toistaiseksi voimassa olevana. Korkeakoulujen hankintapäätöksessä ilmoittama hankinnan ennakoitu arvonlisäveroton kokonaisarvo neljälle vuodelle on yhteensä noin 850 000 euroa.
- 31.5.2021 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Suomen metsäkeskus on valinnut julkisen hankinnan kilpailutuksessa Innofactorin toimittamaan asianhallintasovelluksen. Hankinta sisältää Innofactorin Dynasty-tuoteperheen asianhallinnan, arkistoinnin ja tiedonohjausjärjestelmän käyttöoikeudet, toimitusprojektin sekä tuen ja ylläpidon. Suomen metsäkeskuksen hankintapäätöksessä ilmoittama arvonlisäveroton kokonaisarvo neljän vuoden sopimuskaudelle on 588 960 euroa. Asiakas varaa itselleen lisäksi option palvelun laajentamisesta yksi vuosi kerrallaan.

Poimintoja toimitusjohtajan katsauksesta

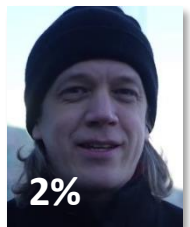
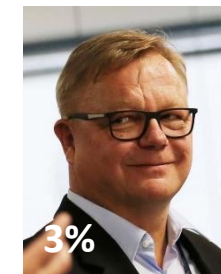
- **Liikevaihto:** Liikevaihto vuoden 2021 ensimmäisellä vuosipuoliskolla oli 35,1 miljoonaa euroa, jossa oli kasvua 3,5 prosenttia verrattuna edelliseen vuoteen. Jos 31.3.2021 myytyä Prime-liiketoimintaa ei huomioida 1.4.2021 alkaen, oli vertailukelpoinen orgaaninen kasvu 5,6 %.

Innofactorin tavoitteena on kiihdyttää edelleen kasvuamme. Päivitämme strategiaamme tämän osalta kesän aikana ja julkaisemme sen arviolta elokuun lopussa.

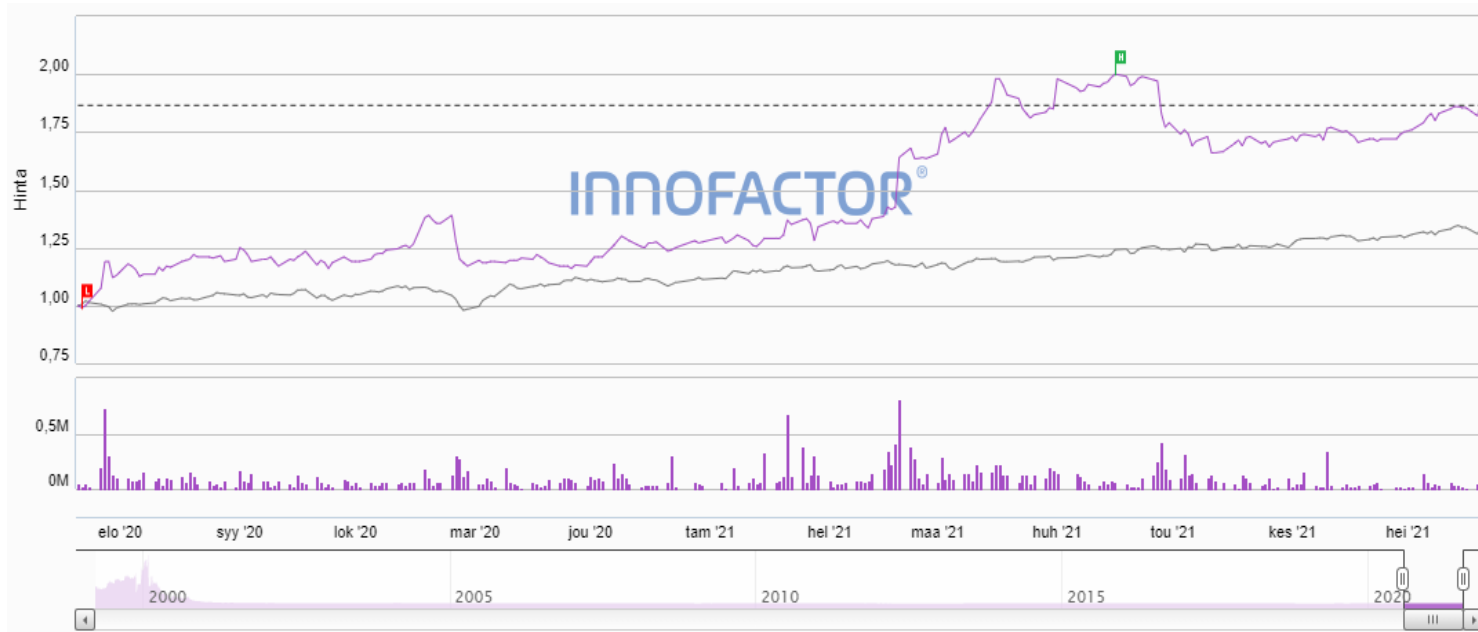
- **Käyttökate:** Käyttökate (EBITDA) kasvoi 68,0 prosenttia edellisestä vuodesta päätyen 6,8 miljoonaan euroon (19,2 prosenttia liikevaihdosta), josta noin 2,6 miljoonaa euroa tuli ensimmäisellä neljänneksellä tehdystä Prime-liiketoiminnan myynnistä.
- **Tilaukanta:** Tilaukanta kasvoi vuoden toisen neljänneksen aikana jälleen ennätysuureksi ja oli neljänneksen lopussa 72,7 miljoonaa euroa, jossa oli kasvua 27,8 prosenttia edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan.
- **Organisaatio:** Koronaepidemian ei uskota aiheuttavan enää merkittävää haittaa Innofactorin liiketoiminnalle vuonna 2021. Innofactor on määrittänyt uuden hybridityöskentelyn mallin koronan jälkeiseen aikaan, mikä perustuu merkittävilta osin työntekijöiden mahdollisuuteen valita toimistolla ja etänä tehtävän työn välillä. Uuteen hybridityöskentelyn malliin siirrytään viivytyksettä kesän jälkeen, kun koronatilanne sen mahdollistaa.

Suurimmat osakkeenomistajat 30.6.2021

| Nimi | Määrä | Prosenttiosuus |
|---|-------------------|----------------|
| 1. Ensio Sami | 7 886 142 | 21,10 % |
| <i>Ensio Sami</i> | 5 712 382 | 15,28 % |
| <i>Alaikäinen vajaanvaltainen</i> | 724 588 | 1,94 % |
| <i>Alaikäinen vajaanvaltainen</i> | 724 586 | 1,94 % |
| <i>Alaikäinen vajaanvaltainen</i> | 724 586 | 1,94 % |
| 2. Keskinäinen Eläkevakuutusyhtiö Ilmarinen | 1 800 000 | 4,81 % |
| 3. Linturi Kaija ja Risto | 1 256 411 | 3,36 % |
| <i>R. Linturi Oyj</i> | 489 107 | 1,31 % |
| <i>Linturi Kaija Anneli</i> | 430 000 | 1,15 % |
| <i>Linturi Risto Erkki Olavi</i> | 337 304 | 0,90 % |
| 4. Laiho Rami Tapani | 1 158 694 | 3,10 % |
| 5. Hallikainen Jyrki | 1 000 000 | 2,67 % |
| 6. Ärje Matias Juhanpoika | 882 065 | 2,36 % |
| 7. Mäki Antti-Jussi | 613 725 | 1,64 % |
| 8. Tilman Tuomo Tapani | 563 538 | 1,51 % |
| 9. Hellen Stefan Andreas | 486 000 | 1,30 % |
| 10. Ingman Finance Oy Ab | 450 000 | 1,20 % |
| 11. Muukkonen Teemu Heikki | 420 357 | 1,12 % |
| 12. Järvenpää Janne-Olli | 289 586 | 0,77 % |
| 13. Rausanne Oy | 270 000 | 0,72 % |
| 14. Kukkonen Heikki-Harri | 243 606 | 0,65 % |
| 15. Laiho Jari Olavi | 225 000 | 0,60 % |
| 16. Puolakka Petri Yrjö Emil | 202 511 | 0,54 % |
| 17. Kannisto Jaakko Mikael | 173 660 | 0,46 % |
| 18. Mäkinen Antti Vilho Juhani | 164 000 | 0,44 % |
| 19. Heikki Tervonen Oy | 153 000 | 0,41 % |
| 20. Mandatum Henkivakuutusosakeyhtiö | 133 489 | 0,36 % |
| Yhteensä | 18 371 784 | 49,12 % |



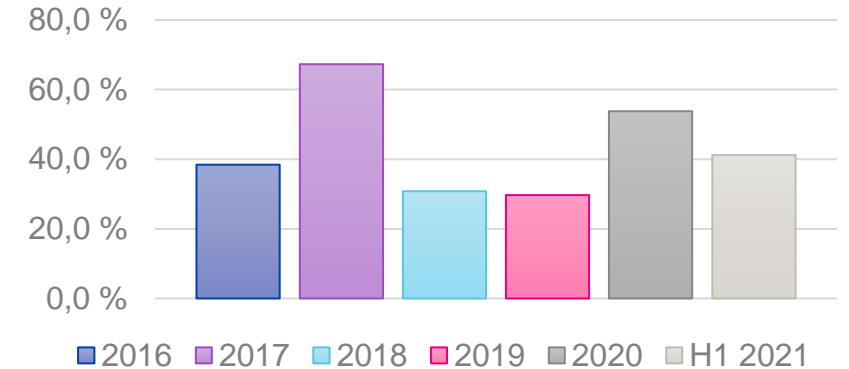
Innofactorin osakkeen kurssikehitys ja vaihto (21.7.2021 päätöskurssi €1,905)



Kurssikehitys

| | | | |
|--------------------|-----------|-----------------------|----------|
| Vuoden 2021 alusta | +49,41 % | Vuoden 2021 ylin | 2,07 EUR |
| 1v. Muutos | +90,50 % | Vuoden 2021 alin | 1,24 EUR |
| 3v. Muutos | +144,23 % | Tavoitehintaa Inderes | 2,00 EUR |
| 5v. Muutos | +94,39 % | Tavoitehintaa Evli | 2,20 EUR |
| 10v. Muutos | +116,48 % | | |

Osakkeiden vaihto % osakkeiden kokonaismäärästä



Osakkeita vaihdettiin 1.1.–30.6.2021 julkisessa kaupankäynnissä 15 407 731 kappaletta (2020: 9 150 940), mikä vastaa 41,2 prosenttia (2020: 24,5 %) keskimääräisestä osakemäärästä kyseisellä ajanjaksolla. 1.1.–30.6.2021 osakkeita oli keskimäärin 37 388 225 kappaletta (2020: 37 388 225). Osakkeiden vaihto nousi 68,4 prosenttia verrattuna vastaavaan ajanjaksoon vuonna 2020..

A man with glasses, wearing a dark suit jacket over a light blue checkered shirt, is smiling and looking upwards. He is juggling a Rubik's cube. The background is a blurred green outdoor setting. A white outline of a large bracket is on the right side of the image. A pink rectangular box is on the left side, containing white text.

Kiitos.
Kysymyksiä?

INNOFACTOR®